МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МФЮА
Ярославский филиал

МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Материалы XIII Международной научно - практической конференции студентов, магистров и аспирантов

(Ярославль 25 апреля 2023 года)

Ярославль, 2023

МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ МФЮА
Ярославский филиал

МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Материалы XIII Международной научно - практической конференции студентов, магистров и аспирантов

Ярославль 25 апреля 2023 года

Ярославль,
2023

УДК 0.001
ББК 60
М 75

Ответственный редактор:
Директор Ярославского филиала МФЮА Н. С. Семенова

М 75 **Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития** [Текст]: материалы XIII Международной научно-практической конференции студентов, магистров и аспирантов (Ярославль, 25 апреля 2022 г.) / отв. Ред. Н.С. Семенова; Московский финансово-юридический университет МФЮА. – Ярославль : МФЮА, 2023. – 460 с. – Текст : непосредственный.

ISBN 978-5-94811-383-8

Сборник статей включает материалы XIII Международной научно-практической конференции студентов, магистров и аспирантов, состоявшейся в Ярославском филиале Московского финансово-юридического университета МФЮА 25 апреля 2023 года.

Издание предназначено для студентов, магистров, аспирантов, преподавателей, специалистов-практиков и всех, кого интересуют актуальные проблемы развития общества, его экономики и пути их решения в современных условиях.

УДК 0.001
ББК 60

ISBN 978-5-94811-383-8

© Коллектив авторов, 2023
© Ярославский филиал Московского финансово-юридического университета МФЮА, 2023

СОДЕРЖАНИЕ

Приветственное слово 9

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА 11

Большакова В. Н. Сущность анализа экономической безопасности предприятия 11
Ботько В. В. Государственный бюджет Республики Беларусь: источники формирования, состояние..... 14
Воробей О.А. Современные проблемы транспортного налога в республике Беларусь..... 16
Воронина Е.С., Кузьмина В.Д. Методологические и организационные аспекты производства судебных экономических экспертиз 21
Выдра Н.С. Организация банковского надзора в Республике Беларусь..... 25
Гайнутдинова А.Э., Тарасова А.В. Современный экономический человек 29
Капинос Ю. А., Устинова О. А. Оценка эффективности мероприятий по обеспечению экономической безопасности предприятия 33
Караченко А. С., Олешкевич Д. В. Факторы, определяющие объем и структуру доходов государственного бюджета Республики Беларусь за 2018-2021 гг. 36
Киселева Д.В., Зарубина Д. О. Формы международных экономических отношений 40
Козлов А.А. Особенности правового регулирования информационных отношений, возникающих в сети Интернет в Республике Беларусь 43
Красильникова Е.Е. и Пицына И.Н. Ценообразование в России, связанное с ВЭД 47
Красотин С.А. Инвестиционная стратегия предприятия..... 50
Кудрявцева М.В. Реклама: экономическая эффективность и интересы общества 53
Лазукина И.В. Малый бизнес в рыночной экономике..... 57
Мальцева В.О. Анализ ценовой политики предприятия 60
Маркова Д.В., Ножкина А.М. Трансформация финансового поведения домашних хозяйств на рынке жилой недвижимости..... 64
Маркова Д.В. Значение инвестиций для развития предприятия..... 68
Маркова Д.В. Анализ конкурентоспособности предприятия 72
Монахова П.С и Фомичёва Д.А. Тарифное регулирование внешней торговли 75
Мороз В.А. Оценка эффективности использования рабочего времени как фактора устойчивого повышения производительности труда 78

Ножкина А.М., Маркова Д.В. Анализ и оценка деятельности негосударственных пенсионных фондов 83
Ножкина А.М. Анализ спроса и предложения на рынке 87
Ножкина А.М. Инвестиционная деятельность предприятия 92
Санеева Д.А. Проблемы и перспективы использования статистической информации в деятельности органов государственного управления 96
Севрюгин М.С. Анализ фонда оплаты труда..... 100
Семянников Е.Д и Егоров М.А. Внешние угрозы экономике России.. 103
Семянников Е.Д. Анализ технической оснащенности производства .. 107
Смагулов Р.С. Разработка управленческих решений по адаптации малого бизнеса к инфляции 109
Смирнова А.В., Смирнова Д.Д. Малый бизнес в рыночной экономике: значение, проблемы, перспективы 113
Стадниченко Д.М, Заварина С.Г. Современный монетаризм М. Фридмена и его экономические концепции..... 118
Стебакова П.А. Выбор фьючерсной стратегии на примере предприятия «Ярославнефтеоргсинтез»..... 122
Суворов Д.С. Проблемы оценки вероятности банкротства предприятия..... 127
Сухарева А.В. Методология исследования и взгляды Адама Смита 131
Фрелих В.Е. Приватизация: сущность, механизм осуществления, противоречия 134
Шевчук Ю.Ю. Оценка инвестиционного потенциала предприятия 137

СЕКЦИЯ ЮРИСПРУДЕНЦИИ 142

Абдулов Р.М. Аккредитив как форма безналичного расчета 142
Аверин В.Ю. Процессуальный порядок участия и полномочия защитника в уголовном судопроизводстве 144
Бабаханян Д.А. Некоторые проблемы исполнительного производства как стадии гражданского процесса..... 149
Винник В. В. Особенности правового регулирования защиты авторских прав на музыкальные произведения в сети Интернет в Республике Беларусь..... 153
Воронцова Е.Н. Спорные вопросы уникальности, самостоятельности и самодостаточности Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации 158
Генюш В. В. Подготовка юристов в процессе реализации инновационно-образовательного проекта «Юридические клиники»... 161
Горшкова С.С. Основные формы и методы социальной защиты. Недостатки действующей системы социальной защиты 166
Граблис К.А. Особенности детерминации и предупреждения контрабанды наркотических и психотропных веществ 169

Желтова К.А. Ответственность за неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетних 173
Запаренко В.А. Актуальные проблемы дискриминации в сфере труда: международный аспект 177
Кабанов В.М. Аксиомы и презумпции в уголовном праве России..... 182
Кадочкина А.В. Проблемы квалификации ответственности за отдельные виды преступления против здоровья 186
Ляшкова Ю.В. Современные проблемы правового регулирования понятия преступления в российском уголовном праве..... 190
Мартемьянова К.М. Проблемы производства следственных действий и пути их решения..... 194
Милодовская В.С. Сравнительный анализ признаков уголовно-правовой нормы жестокого обращения с животными Республики Беларусь и Российской Федерации 198
Моисеева Е.В. Правовые и социальные аспекты демографической безопасности России..... 202
Муркина Е.В. Правовое регулирование и стимулирование малоэтажного строительства как решение жилищной проблемы молодежи 205
Певнева О.Л. Формы использования специальных знаний при расследовании преступлений 208
Пилинога Е.А. Дифференциация уголовной ответственности за преступления экстремистской направленности с использованием сети Интернет..... 212
Поваров Г.А. Особенности заключения сделок с недвижимостью 217
Подскребенко Н.Р. Отдельные аспекты налогообложения лицензионных договоров: пути совершенствования законодательства .. 219
Потёмина В.В. Разграничение самоуправства, самозащиты и необходимой обороны 223
Ралко Р.А. Проблемы привлечения к уголовной ответственности лиц с психическим расстройством..... 228
Ратникова А.О. Понятие обвиняемого и особенности его правового положения в уголовном судопроизводстве 232
Сахарчук А.О. Однопалатная и двухпалатная модель парламента: сравнительный анализ 236
Селезнёва Ю.О. Вопросы разграничения понятий сделки, совершенной под влиянием обмана, сделки, совершенной лицом, не осознающим значения своих действий, и мошенничества..... 241
Сеник Р.А. Проверка результатов ОРД как форма взаимодействия участников следственно-оперативной группы..... 245
Сеник А.А. Возрастная невменяемость как категория уголовного права Российской Федерации 250

Славита В.М. Проблемные вопросы, регулирования обязательного медицинского страхования..... 255
Соловьева Д.А. Проблемные вопросы противодействия неисполнению алиментных обязательств в Российской Федерации 259
Москаленко Е.В., Фесько А.Д. Особенности распределения молодых специалистов 262
Фэрэмэ К.С. Административная ответственность за правонарушения в области организации дорожного движения..... 267
Хрусталева О.В. Проблемы определения вины юридических лиц в административном праве..... 272
Черкасов Е. В. Правовые вопросы квалификации террористической деятельности..... 276
Шулева А.Н. Проблемы реализации прав потерпевших в уголовном судопроизводстве Российской Федерации..... 279

СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК 283

Белокрыс К.Г. Особенности развития риторики в Древней Руси..... 283
Бычкова Е.А., Заякина А.В. Влияние окружающей среды на здоровье человека..... 286
Вдовин Д.А. Проблемы цифровизации образования: взгляд студента.... 289
Гайнутдинова А.Э., Тарасова А.В. Речевая манипуляция и методы речевого манипулирования..... 291
Голодилов И.Е. Уровень жизни населения России 296
Дугин Н.А. и Никифоров А.А. Медицинское страхование в Америке..... 300
Белова А. С., Калугина В. С. История Московского кредитно-экономического института Госбанка как попытка преодоления недостатка квалифицированных кадров 303
Камолых В. В. Алхимия как феномен средневековой культуры 307
Кондрашин В.М. Мир цифры XXI века: анализ романа-антиутопии Е.Замятина «Мы» 310
Крышковец Д.М. Влияние общения в Интернете на русский язык..... 313
Кузьмин С. С. Шпионаж: историко-правовой анализ 316
Махина Н.А., Зайцева А.Д. Об особенностях государственного управления в сфере охраны объектов культурного наследия 320
Мосягин И.П., Сокуров В.А. Использование булевых функций в военном деле..... 324
Новичкова У.В. Эмодзиональный интеллект: актуализация проблем использования языка эмодзи..... 326
Пельц А. С. К вопросу о реформировании образования в СССР в 1956-1964 гг. 330

Поготкин В.О., Поплёскин Д.С. Адаптация изменения физической подготовленности курсантов после снятия ограничений пандемии..... 335
Санеева Д.А. Информационное обеспечение государственного управления 338
Сперанских В.В. Язык как способ существования культуры 343
Трубникова А. А. Ярославцы и разгром фашистских войск под Сталинградом 346
Трынкин А.Ю. Банковская информационная система: теоретико-методологические аспекты разработки и практика реализации..... 350
Филатова А.В., Филатова Е.В. Плотность и функция параболического распределения..... 354
Юркина А. С. К вопросу о развитии в Ярославской области экономического образования 355
Яковлев И.В. Деятельность советских спецслужб по обеспечению безопасности СССР в период Великой Отечественной войны 360

СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА 364

Бабанов В.А. Совершенствование методов и моделей мотивации сотрудников таможенных органов 364
Быстрова П.В, Геращенко Т.Г. Таможенное оформление и декларирование товаров..... 368
Жукова Е.А. Направления совершенствования деятельности таможенных органов по организации таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС воздушным транспортом (по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль)..... 371
Завьялова А.Ю. Изъятие и арест товаров в ходе проведения выездной таможенной проверки..... 376
Зайцева А.В. Таможенный досмотр товаров и транспортных средств ... 380
Калачихина М.А. Реализация фискальной функции таможенных органов России и таможенный контроль за взиманием таможенных платежей 383
Кармелюк К.С. Роль таможенных процедур как инструмента таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности (по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Рыбинск)..... 386
Костюк М. В. Исторический опыт регламентации ответственности за таможенные преступления 390
Курцова А. А. Система нетарифного регулирования, запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности РФ (по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области г. Ярославль)..... 393

Малиновская Я.Д. Обмен информацией между таможенными службами различных государств с целью осуществления контроля ВЭД 397
Малиновская Я.Д. Таможенный мониторинг как новый инструмент таможенного контроля после выпуска товаров..... 309
Миронова И.В, Новикова О.С. Организация проведения таможенного осмотра помещений и территорий 404
Миронова И.В, Новикова О.С. Информационная безопасность таможенных органов..... 408
Монахова П.С., Фомичёва Д.А. Применение системы управления рисками в таможенном деле..... 412
Монахова П.С. Современные технологии в таможенном деле и их преимущества..... 415
Новикова О.С. Проведение инвентаризации товаров в ходе специальной таможенной ревизии..... 418
Новикова О.С. Проблемы борьбы таможенных органов с незаконным оборотом наркотиков, психотропных веществ и их прекурсоров и пути их решения..... 422
Ральцевич А. С. Система управления рисками в таможенной сфере в Республике Беларусь..... 427
Скрундь Е.В. Таможенные органы в обеспечении экономической безопасности государства на примере Республики Беларусь..... 430
Сорочан Д.А. Современные методы стратегического планирования и проектирования цепи поставок предприятия-участника внешнеэкономической деятельности 432
Сундеева Е. И. Пути совершенствования порядка проведения таможенного контроля импорта лекарственных средств в странах ЕАЭС..... 435
Филякина П.А. Проблемы и перспективы БРИКС 437
Фомичёва Д.А. Параллельный импорт..... 441
Холявченко Л.А. Влияние динамики мировых цен на таможенную стоимость товаров 444
Шваба Е. В. Таможенное законодательство Российской Федерации... 448
Ширкин-Паничкин Я.А. Таможенный контроль товаров, перемещаемых различными видами транспорта: принципы, формы и задачи проведения 451
Шмелева А.И. Выборочный таможенный контроль, основанный на системе анализа и управления рисками..... 454
Шмелева А.И. Инновации таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности Российской Федерации..... 457

Уважаемые участники конференции!

25 апреля в Ярославском филиале Московского финансово-юридического университета МФЮА состоялась уже XIII Международная научно – практическая конференция, студентов, магистров и аспирантов «Молодежь и общество: проблемы и перспективы развития». На конференцию прислано 122 работы, среди них научные статьи студентов Гродненского государственного университета имени Янки Купалы и Казахстанско-Американского свободного университета.

Помимо традиционных ВУЗов-участников, новыми участниками конференции стали студенты Ивановского государственного энергетического университета имени В. И. Ленина, Донбасской Юридической Академии.

2023 год Указом Президента России Владимира Путина объявлен Годом педагога и наставника. Миссия Года – признание особого статуса педагогических работников, в том числе выполняющих и наставническую деятельность. Наставнику всегда доверяли не только профессиональное, но и идейно-политическое развитие человека, поэтому так важно для любого человека, кто будет его учителем.

Сегодня на нашем пленарном заседании прозвучат доклады о трех настоящих педагогах-наставниках, которые по своему образованию не являются таковыми, но своими поступками, делами, активной гражданской позицией доказывают обратное. Они своим примером учат молодое поколение любить свою Родину, быть преданным ей, служить интересам Отечества. Они учат уважать и любить родителей, не оставлять в беде слабых, быть чуткими и отзывчивыми к чужому горю.

1 доклад посвящен Герою Российской Федерации Михаилу Васильевичу Ланцеву, который сегодня занимает пост советника губернатора Ярославской области по патриотическому воспитанию, а когда-то, осенью 1999 года, успешно пройдя очередную учебную проверку, по собственному желанию был направлен в район боевых действий в Северо-Кавказский регион. *Доклад подготовила* студентка 1 курса специальности «Право и организации социального обеспечения» Арина Нечаева.

2 доклад посвящен гвардии майору, ветерану 45-го отдельного разведывательного полка ВДВ Коноплянникову Станиславу

Вячеславовичу, который в тяжелых боях в г.Грозном, получив ранение в голову, отказался покидать бойцов и остался командовать своим подразделением. Мы гордимся тем, что бывший офицер работал непродолжительное время в Ярославском филиале МФЮА. Своим бесценным опытом он делился со студентами в рамках преподавания таких дисциплин как: тактико-специальная подготовка, основы личной безопасности, огневая подготовка. *Доклад подготовил* студент 1 курса специальности «Право и организации социального обеспечения» Михаил Косоян.

3 доклад посвящен нашему земляку, гражданскому активисту, ветерану боевых действий, военному корреспонденту и просто неравнодушному человеку Самылину Эдуарду Валерьевичу, с которым студентам нашего филиала посчастливилось познакомиться лично. Эдуард Валерьевич активно занимается патриотическим образованием подрастающего поколения, проводит уроки «Мужества» в Ярославских школах и ВУЗах. *Доклад подготовила* студентка 3 курса специальности «Таможенное дело» Дарья Фомичева.

Желаю всем участникам конференции плодотворной работы, творческой результативной дискуссии, активности, оптимизма и новых научных свершений.

СЕКЦИЯ ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Руководитель секции: к.э.н. Щапов А.Н.

СУЩНОСТЬ АНАЛИЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Большакова В. Н.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

В данной статье рассматривается экономическая безопасность как часть системы корпоративной безопасности, которая обеспечивает устойчивость корпоративного управления путем управления различными факторами, влияющими на предприятие. В работе представлен подход к определению экономической безопасности, рассмотрены факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия, и обязанности служб, управляющих этими факторами.

Система безопасности предприятия включает в себя такие подсистемы, как экономическая, техническая, информационная, экологическая, психологическая, физическая, технологическая и пожарная. Угрозы, с которыми взаимодействуют эти подсистемы, в некотором роде отражаются в финансовом выражении. Любой ущерб, может обернуться финансовым ущербом, в том числе штрафом за нарушения пожарных правил или потерей репутации из-за несоблюдения экологических норм [1, с. 271]. Таким образом, экономическая безопасность тесно связана с другими составляющими безопасности на предприятиях. Теперь рассмотрим понятие экономической безопасности предприятий. Следует отметить, что существует множество определений различных авторов, которые можно разделить на два подхода.

Первый подход основан на факторах угрозы. В нем безопасность рассматривается как состояние защищенности от внутренних и внешних угроз. Угрозой является совокупность факторов или условий, формирующих прямое или косвенное нанесения вреда.

Второй подход фокусируется на факторах, которые способствуют достижению целей компании. При этом предполагается, что у предприятия есть цели, которых оно стремится достичь, есть внутренняя структура и оно существует в рамках некоторой внешней среды. Даже если на предприятие не оказывается негативного воздействия, оно все равно функционирует и достигает своих целей. Поэтому экономическая безопасность предприятия не связана с внешними угрозами, а рассматривается в первую очередь как состояние, репутация и характеристики самого предприятия [3, с. 492].

Согласно системному подходу, предприятия функционируют во взаимосвязи стабильности и развития. Стабильность предприятия характеризуется способностью руководства поддерживать стабильность процессов внутри организации [2, с. 504]. Однако, так как предприятие – открытая система, можно перестать отвечать на угрозы внешнего рынка только поддерживая внутреннюю стабильность. Поэтому организации вынуждены искать баланс между поддержанием внутренней среды и адаптацией к внешней среде. Только при таком балансе они могут избежать угроз и достичь своих целей.

Поскольку предприятие является открытой системой, его безопасность обусловлена приспособляемостью системы к множеству факторов внутренней и внешней среды. Первые напрямую зависят от организации предприятия, а вторые находятся за пределами влияния предприятия. Внешние факторы можно разделить на прямые и косвенные. Наиболее значимыми факторами прямого влияния являются поставщики, клиенты, конкуренты и аудиторы. Косвенное влияние – это факторы, не оказывающие прямого влияния на предприятие, а влияющие на внешние условия, которые могут влиять на предприятие. Данные факторы характеризуются широким спектром и можно разделить на экономическую, политическую научно-техническую, правовую, социально-демографическую и иные группы. Поскольку существует множество различных факторов, влияющих на экономическую безопасность предприятий, их можно упорядочить. Внешние факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия, такие как цена на сырье, повышение процентов по кредитам, потеря клиентов и т. д., могут изменить систему предприятия и его фактическую форму и размер. Специализированные организационные подразделения общей структуры управления, такие как службы экономической безопасности и охраны, отвечают за учет всех компонентов,

влияющих на безопасность предприятия, и противодействие их воздействию на предприятие. В обязанности служб экономической безопасности входят:

- Независимость, финансовая эффективность и стабильное функционирование предприятий.
- Конкурентоспособность производственной промышленной системы.
- Эффективная структура управления организацией.
- Наличие компетентных человеческих ресурсов.
- Соблюдение стандартов качества и охраны окружающей среды.
- Консультации с руководством и экономическое обоснование деловых решений.
- Выявление ненадежных партнеров.
- Выявление недобросовестных конкурентных ситуаций с другими компаниями.
- План по обеспечению надежности сотрудничества.
- Элементы внутренней структуры экономической безопасности в целом:

1. Экономическая самостоятельность. Это повышение уровня производства, эффективности, качества изделий, обеспечивающих конкурентоспособность компании и ставящих ее в равновесие с другими на рынке.

2. Организационная устойчивость и стабильность, то есть создание надежного резерва для ведения хозяйства и предупреждение факторов, которые могут дестабилизировать рыночную ситуацию.

3. Способность саморазвития, то есть создание благоприятной среды для инвестирования, постоянная модернизация производства, повышение квалификации, образования и культуры сотрудников.

Учитывая огромное количество задач по обеспечению экономического благополучия предприятий, нужно определить функциональную рамку экономического благополучия предприятий и разделить ее с другими подсистемами. Это даст возможность более подробно проанализировать факторы, которые влияют на экономические показатели предприятий, ввести измеряемые показатели каждой группы, позволяя отслеживать динамику их колебаний, их входа в пороговые значения, непоправимость ущерба, который может быть причинен деятельности организации в случае превышения, и банкротство. Можно определить вероятность того, что это приведет к банкротству.

Список литературы

1. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 271 с.
2. Финансы: учебник / под ред. А. Г. Грязновой, Е.В. Маркиной. М.: Финансы и статистика, 2015. – 504с.
3. Грузинов, В.П. Экономика организации: учебник / В.П. Грузинов, В.Д. Грибов. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 492 с.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ, СОСТОЯНИЕ

Ботько В. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: старший преподаватель Шевченко О. В.

Финансовая система Республики Беларусь насчитывает почти столетнюю историю. Важнейшим документом страны является государственный бюджет. Бюджетом страны принято считать детальный план, в котором будут расписаны все доходы и расходы государства, а также в бюджете определена финансовая политика нашего государства. Составление государственного бюджета необходимо в первую очередь для того, чтобы распланировать и в дальнейшем регулировать все денежные потоки Республики Беларусь. Также государственный бюджет создан для контроля действий правительства.

Бюджет составляется ежегодно. В нем отображаются все источники доходов, а также куда, и на что будут расходоваться денежные средства страны. Доходы государственного бюджета формируются за счёт налоговых доходов, неналоговых доходов и безвозмездных поступлений. Денежные средства государственного бюджета расходуются на развитие промышленности, сельского хозяйства, на социальные нужды населения, государственное управление, военные цели (оборону), международную деятельность, правоохранительные структуры, науку и здравоохранение [2, с. 10].

Основными мерами бюджетной политики в 2023 году являются [2, с. 17]:

- сбалансирование республиканского и местных бюджетов;
- выделение денежных средств на повышение качества и уровня жизни населения;

- равные условия предоставления бюджетных услуг населению;
- повышение уровня оплаты труда в бюджетной сфере.

Республика Беларусь является унитарным государством и включает в себя области, города, районы, посёлки городского типа и сельские населённые пункты[2, с. 4]. В связи с разграничением компетенций между Республикой Беларусь и административно-территориальными единицами каждая из них имеет свой бюджет. Совокупность бюджетов всех уровней образует бюджетную систему Республики Беларусь. В силу вышесказанного бюджетная система заключает в себе бюджеты двух уровней: республиканский бюджет и местные бюджеты, которые, в свою очередь, содержат в себе самостоятельные звенья: областные, городские, районные бюджеты, бюджеты сельских и поселковых Советов депутатов. Республиканский и местные бюджеты образуют консолидированный бюджет, а тот в свою очередь с государственными внебюджетными фондами – консолидированный бюджет сектора государственного управления [2, с. 9].

Доходы и расходы консолидированного бюджета распределяются между республиканским и местными бюджетами по законодательно закрепленным правилам. Так, в Бюджетном кодексе Республики Беларусь статьями 30-37 закреплено распределение доходов между республиканским, областным, базовым и первичным уровнями бюджетов, а статьями 44 – 47 – полномочия по финансированию расходов [3].

Доходы консолидированного бюджета в 2023 году планируются в размере 57,25 млрд. рублей. Расходы планируются в размере 60,75 млрд. рублей [2, с. 19].

Более половины доходов консолидированного бюджета Республики Беларусь приходится на доходы республиканского бюджета.

Доходы республиканского бюджета на 2023 год прогнозируются в сумме 33362,4 млн. рублей, расходы – 36536,2 млн. рублей [2, с. 28].

После передачи из республиканского бюджета в бюджеты регионов межбюджетных трансфертов соотношение по доходам изменяется в пользу местных бюджетов.

В республиканский бюджет помимо иных доходов включены средства государственных целевых бюджетных фондов: фонда национального развития, республиканского централизованного фонда и республиканского дорожного фонда. В местные бюджеты – средства местных инновационных фондов.

Расходы местных бюджетов в 2023 году планируются в сумме 33667,04 млн. рублей, доходы – 33332,82 млн. рублей [2, с.44].

При формировании бюджета большое значение имеет достижение его сбалансированности, т. е. равенства доходной и расходной части. Доходы и расходы государственного бюджета, в принципе, могут быть сбалансированы. Однако в реальной жизни этого, как правило, не бывает и имеет место дефицит или профицит.

В 2023 планируется приостановление финансирования мероприятий по использованию природных ресурсов и охране окружающей среды за счет средств целевых бюджетных фондов [1, с. 17].

На 2023 год разработана государственная программа «Управление государственными финансами и регулирование финансового рынка». Целью данной программы является обеспечение долгосрочной сбалансированности бюджетной системы, повышение качества управления государственными финансами [2, с.27].

В целом можно сделать вывод о том, что зависимости от того, как и насколько целесообразно будет использоваться централизованный денежный фонд Республики Беларусь зависит качество, благополучие и уровень жизни населения страны.

Список литературы

1. Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2022 года №231-З «О республиканском бюджете на 2023 год»

2. Бюджет Республики Беларусь для граждан на 2023 год [Электронный ресурс]. / Режим доступа:https://minfin.gov.by/upload/bp/budjet/budjet2023.pdf

3. Бюджетный кодекс Республики Беларусь от 16 июля 2008 г. № 412-З [Электронный ресурс]. / Режим доступа: https://etalonline.by/document/?regnum=hk0800412#load_text_none_1

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Воробей О.А.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: Л.Я. Абрамчик, к.ю.н., доцент

Налоги являются неотъемлемым звеном экономических отношений в обществе с момента становления государства. Любое изменение форм государственного устройства всегда приводило к развитию налоговой системы. В современном цивилизованном обществе налоги – основная форма доходов государства. Помимо

этой сугубо фискальной функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние научно-технического прогресса.

Развитие транспортной отрасли относится к важнейшим направлениям деятельности, связанной с функционированием и развитием всех отраслей экономики, с удовлетворением жизненно важных потребностей каждого человека. Значение и роль этой сферы постоянно возрастают. В Республике Беларусь отмечается тенденция к существенному росту доли транспортной отрасли в структуре национальной экономики.

Количество транспортных средств в стране напрямую зависит не только от качества дорожной сети, но и от развития транспортной системы – ее доступности, количества предоставляемых услуг и её финансирования [1, с. 72].

Транспортный налог был введен в Республике Беларусь с января 2021 года, одновременно отменив взимание государственной пошлины за выдачу лицензии на участие транспортного средства в дорожном движении. Причиной установления данного платежа стало геополитическое положение Республики Беларусь и, как следствие, большая нагрузка на республиканские и местные дороги из-за возрастающего с каждым годом количества автомобилей.

Основным нормативным правовым актом, регулирующим порядок исчисления и уплаты транспортного налога физическими лицами, является Налоговый кодекс Республики Беларусь.

Транспортный налог является новым и, следовательно, имеет много вопросов на рассмотрение. Он так же является одним из основных региональных налогов для местных бюджетов. Так как в наше время практически никто не обходится без транспорта, то налог коснется почти всех.

Плательщиками транспортного налога в Республике Беларусь признаются физические лица – автовладельцы, транспортные средства которых зарегистрированы в Государственной автомобильной инспекции Министерства внутренних дел (ГАИ МВД), а также лизингополучатель (в случае приобретения транспортного средства по договору лизинга). Объектом налогообложения платежа признается наличие транспортные средства, зарегистрированного за физическими лицами в ГАИ МВД.

Транспортный налог плательщикам – физическим лицами исчисляется налоговым органом отдельно по каждому объекту налогообложения.

Каждая страна имеет свою систему налогообложения и старается сделать размеры тарифов более гибкими. Тогда как в Республике Беларусь транспортный налог рассчитывается по одним параметрам – массы и вместимости транспортного средства, в других странах также могут высчитывать вред от углекислого газа, выброшенного автомобилем. Стоит отметить, что больше всего вопросами экологии и потребления топлива озаботились именно в Европе. Это обусловлено высокой плотностью населения и большим количеством автомобилей, что также влияет на налоговую систему страны. Например, транспортный налог в Латвии рассчитывается исходя из полной массы транспортного средства; в Германии он привязан к габаритам автомобиля.

По своей сущности транспортный налог – это имущественный налог. Если есть зарегистрированный автомобиль, то налог платится за время нахождения авто в собственности налогоплательщика, если такового нет, то и нет налога. В настоящее время, вне зависимости от того используется транспортное средство в дорожном движении или нет, его собственникам необходимо будет оплачивать транспортный налог. Однако, также предусмотрен ряд транспортных средств, в отношении которых их владельцы освобождаются от уплаты транспортного налога.

К таким транспортным средствам относятся:

- пассажирские транспортные средства общего пользования из списка Минтранса;
- автомобили медицинской помощи;
- транспортные средства, специально оборудованные для перевозки инвалидов;
- транспорт с надписью «Социальная служба», фактически занимающийся социальным обслуживанием населения;
- республиканские органы государственного управления, суды, органы прокуратуры, местные исполнительные и распорядительные органы;
- транспортные средства Вооруженных сил, других силовых ведомств, а также специальный транспорт МЧС;
- электромобили.

Также в главе 28-1 НК определена категория физических лиц, имеющих право на уменьшение суммы налога. Так, сумма транспортного налога, подлежащая уплате, уменьшается:

1) на 50 % в отношении транспортных средств, зарегистрированных за:
   - ветеранами Великой Отечественной войны;
   - инвалидами I или II группы;
   - лицами, достигшими общеустановленного пенсионного возраста, или лицами, имеющими право на пенсию по возрасту со снижением общеустановленного пенсионного возраста;
2) на 25 % – для инвалидов III группы.

Необходимо отметить, что льгота по снижению ставки транспортного налога на 50 % и 25 % предоставляется при условии наличия у плательщика действительного водительского удостоверения соответствующей категории.

Лица, оказавшиеся в трудной жизненной ситуации, могут получить полное или частичное освобождение от уплаты транспортного налога на транспортные средства, которые не используются в предпринимательской деятельности. Такое освобождение предоставляется физическим лицам местными представительными органами или исполнительными и административными органами от их имени. [2, с. 146]

Также, транспортный налог, хоть и был принят в обществе положительно, но, в силу своей новизны, создал немало дискуссий у налогоплательщиков. Разберем самые популярные из них.

Довольно важным вопросом задаются граждане, которым приходят извещения об уплате налога на автомобили, которых, по тем или иным причинам, уже нет.

Как избежать такой ситуации и правильно снять машину с учета, чтобы не платить налог?

На белорусском авторынке давно процветает «легкая» схема перекупа автомобилей без последующего переоформления документов, после которой и появляются горе-собственники. Также популярностью пользуется передача транспортного средства новому владельцу по доверенности или ксерокопии паспорта, чего делать категорически нельзя, так как ничто из перечисленного не имеет никакого отношения к договору о купле-продаже и перерегистрации автомобиля.

Если собственник все же оказался в данной ситуации и не знает с чего начать, то первым делом стоит попытаться разыскать нового «владельца» транспортного средства самостоятельно, так как ГАИ не может заняться поиском добровольно переданного автомобиля. В случае, когда убедить в необходимости правильного

переоформления транспортного средства не получилось, следует обратиться в правоохранительные органы. Если факт незаконного изъятия автомобиля или же его хищения будет доказан, то владелец данного транспортного средства облагаться транспортным налогом не будет. [3, с. 10]

Чтобы не попасть в неприятную ситуацию и точно избежать всех подводных камней, стоит обратиться к законодательству Республики Беларусь.

Обязательным этапом, перед заключением договора о купле-продаже, является процедура снятия транспортного средства с государственного учета. Владелец должен заполнить соответствующе заявление, а также пройти процедуру в МРЭО, при которой инспектор сверяет номерные знаки на автомобиле с информацией, предоставленной в заявлении и свидетельстве о регистрации транспортного средства. Уже после получения владельцем транзитных номеров, транспортное средство готово к купле-продаже.

Купле-продажа автомобиля может заключаться сторонами самостоятельно, в простой письменной форме, но с указанием данных об участниках сделки, автомобиле, а также времени и способе оплаты. При этом участие нотариуса не обязательно. Стороны составляют договор в трех экземплярах: один – продавцу, второй – покупателю, а третий договор остается в ГАИ. Также, во время регистрации, на каждом экземпляре обязательной является печать со штампом герба Республики Беларусь, даты регистрации, а также подписи специалиста ГАИ. Самым главным плюсом заключения такого договора является гарантия безопасности для каждой из сторон, так как завершенной сделка будет считаться лишь после окончания регистрации.

Еще один не менее важный вопрос интересует автовладельцев, чьи транспортные средства давно не на ходу. Нужно ли уплачивать транспортный налог на неработающий автомобиль?

Транспортный налог уплачивается за все автомобили, вне зависимости от их эксплуатации, зарегистрированные в ГАИ. Кроме случаев, когда автомобиль был выпущен не позднее 1991 года, либо в отношении транспортных средств, дата регистрации которых не может быть установлена. Старые автомобили ГАИ рекомендует снимать с государственного учета и, по желанию, сдавать на запчасти или в металлолом. [4, с. 74]

Устойчивая и эффективная работа транспорта позволяет другим отраслям экономики снизить стоимость товаров и услуг, что стимулирует рост производства и потребления, а также способствует

расширению международных связей, интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему.

Развитие транспорта и коммуникаций связано с привлечением больших финансовых средств, материальных и трудовых ресурсов, но отдача от которых проявляется преимущественно не на самом транспорте, а в обслуживаемых им отраслях производства или сферах деятельности.

Также, в связи с тем, что налоговая система является одним из самых важных элементов Белоруской экономики необходимо, чтобы налоговая система была адаптирована к новым общественным отношениям, соответствовала мировому опыту. В результате развития налоговой системы, транспортный налог заменил государственную пошлину. Таким образом, был решен вопрос привлечения к финансированию расходов тех владельцев транспортных средств, которые в настоящее время уклоняются от уплаты государственной пошлины и, соответственно, от прохождения технического осмотра.

Список литературы

1. Бирюков, М. И. Транспортный налог/ М. И. Бирюков // Автотранспорт: эксплуатация, обслуживание, ремонт. – 2014. – № 3. – С. 72-73.

2. Налоговый Кодекс Республики Беларусь (особенная часть) 29 декабря 2009 г. № 71-З // Зарегистрировано в Национальном реестре правовых актов Республики Беларусь 30 декабря 2009 г. № 2/1623.

3. Сурин, О. А.Особенности исчисления транспортного налога в 2021 году/ О. А. Сурин // Налоги Беларуси. – 2022. – № 1. – С. 9-16.

4. Борисова, Л. А. Экономические методы и стимулы решения экологических проблем в логистике/ Л. А. Борисова // Логистика и управление цепями поставок. – 2017. – № 5. – С. 71-79.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЭКСПЕРТИЗ

Воронина Е.С., Кузьмина В.Д.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., Щапов А.Н.

Во время становления демократического общества, укрепления законности и правопорядка одной из важнейших задач является

своевременное и полное расследование совершенных экономических преступлений. Особая роль здесь отводится судебной экспертизе, поскольку результаты судебных экспертиз являются важным источником доказательной информации в уголовном производстве. Судебная экономическая экспертиза относится к некриминалистическим исследованиям, проводимым экспертом по заданию органов следствия и суда в рамках уголовного процесса. В ходе ее выполнения эксперт-экономист изучает информацию о событиях финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта, зафиксированную на материальных носителях.

Актуальность темы обусловлена повышающейся востребованностью в российском судопроизводстве специальных знаний экспертов, которые способны сыграть особую роль в надлежащем формировании доказательственной базы по делам, связанным с разрешением неопределённостей в деятельности экономических субъектов [6].

В соответствии с ч.2 ст. 195 УПК РФ и ст.41 №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ» судебная экономическая экспертиза проводится как в государственных, так и в негосударственных судебно-экспертных учреждениях, поэтому одной из рассматриваемых проблем судебной экономической экспертизы будет являться деятельность негосударственных экспертных учреждений и частных (вневедомственных) экспертов. [1;3]. На негосударственные экспертные учреждения приходится большой объем экспертной работы, поскольку государственные экспертные учреждения из-за загруженности не всегда способны быстро и оперативно производить экспертизы в кротчайшие сроки.

Действительно, у негосударственных экспертных учреждений существуют различные пробелы в деятельности. К сожалению, до настоящего времени не существует какой-либо контроль за деятельностью негосударственных экспертов.

Отсутствие единой и целостной классификации судебной экономической экспертизы является одной из самых актуальных проблем на сегодняшний день. Общеизвестно, что на практике применяются классификации, которые утверждены в нормативных актах МВД РФ и Министерства Юстиции РФ. Рассмотрим данные классификации подробно на рисунке 1.

Рисунок 1. Классификация судебной экономической экспертизы

Из выше представленной схемы наблюдаются различия в классификации двух ведомств (МВД, Минюст РФ). Наличие различий в классификациях, порядок относительности, возникающий при производстве судебной экономической экспертизы. Эта ситуация противоречит установленным принципам судебной экспертизы. Указанные виды производства экспертиз в двух классификациях являются наиболее распространенными, но есть различные вопросы судебной экономической экспертизы, которые нельзя отнести ни к одному из перечисленных родов. В качестве примера можно привести операции, которые связаны с ценными бумагами, лизинговые операции, относящиеся к так называемым оценочным экспертизам. Следовательно, в зависимости от ведомства в экспертном учреждении будет утвержден тот или иной перечень родов, что, безусловно, является недостатком для судебно-экономической деятельности, в связи с отсутствием единого подхода к классификации [4]. Решением данной проблемы может быть закрепление единых методических материалов, которых должны будут придерживаться все судебные экспертные учреждения.

Также нередко эксперты при производстве судебных экономических экспертиз используют документы, которые являются недопустимыми объектами судебной экономической экспертизы и не могут являться основанием для выводов по результатам экспертного исследования. Примером такого объекта может быть протокол допроса участника судопроизводства. Перечень объектов

экспертного исследования изложен в статье 10 Федерального закона от 31.05.2001 № 73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» [1]. Использование недопустимых документов создает неустранимое сомнение в доброкачественности использованных материалов и позволяет усомниться в правильности и объективности выводов эксперта. [5]. Необходимо внедрить контроль за тем, какие объекты использует эксперт при проведении экспертизы. В случае выявления применения экспертом документов, не закрепленных в статье 10 ФЗ № 73-ФЗ должна быть предусмотрена ответственность.

Следующей проблемой судебной экспертизы является не совершенствование профессиональной подготовки судебных экспертов-экономистов. Одним из путей повышения эффективности и расширения возможностей обмена опытом может послужить организация регулярных научно-практических семинаров. Целесообразно организовать обмен опытом и рассмотрение конкретных научно-методических подходов к решению тех или иных задач, которые наиболее часто ставят перед экспертом-экономистом. Организовать рассмотрение методик, применяемых для разрешения вопросов, требующих специальных экономических знаний, при расследовании определенного вида преступлений. Такая работа, по нашему мнению, способствовала бы распространению опыта по решению экспертом конкретной экспертной задачи, а также способствовала бы отбору эффективных экспертных методик.

Таким образом, в настоящее время, необходимо обеспечение судебной экспертизы единой регламентацией основных экспертных методик производства судебной экономической экспертизы. Особое внимание следует уделить предметам исследования, на основании которых производится экспертиза. Обоснованность, достоверность и полнота выводов по итогам проведения исследования находятся в зависимости от объектов, предоставленных эксперту. Поэтому необходимо предоставить экономическим экспертам такую стратификацию объектов исследования, которая бы соответствовала современной экономической реальности и была единой для всех экспертов.

Список литературы

1. Федеральный закон от 31.05.2001 №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в РФ»

2. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности»

3. Уголовно-процессуальный кодекс РФ

4. Зайцева А.О и Печерица Е.В «Актуальные проблемы судебной экономической экспертизы»

5. Савицкий А.А «К вопросу об объектах исследований судебной экономической экспертизы»

6. Прорвич, В. А. Концептуальные основы судебно-оценочной экспертизы. Структурно-содержательный анализ методологических, организационно-правовых и методических проблем: монография / В. А. Прорвич. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 159 с.

ОРГАНИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО НАДЗОРА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Выдра Н.С.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Тарасова Л.С.

В Республике Беларусь (далее – РБ) сформирована система банковского надзора, которая в целом соответствует международным стандартам. В нее входят регистрация и лицензирование, осуществление дистанционного контроля на основании отчетности, надзора на местах в виде инспекционных проверок, использование надлежащих мер надзорного реагирования в случае нарушения банковского законодательства, выявления негативных тенденций финансового состояния субъектов банковского надзора, их реорганизацию и ликвидацию, системный анализ рисков, регулирование и контроль в сфере предотвращения легализации доходов, полученных преступным путем, финансирования террористической деятельности и распространения оружия массового поражения, осуществление валютного контроля.

Органом банковского надзора в РБ является Национальный банк [1]. Субъектами банковского надзора выступают банки и небанковские кредитно-финансовые организации, открытое акционерное общество «Банк развития РБ», небанковские кредитно-финансовые организации, банковские группы и банковские холдинги (далее – банки).

Реализация функций Национального банка как органа банковского надзора возложена на Главное управление банковского надзора, Главное управление инспекции. Заключения по отдельным вопросам банковского надзора выносятся коллегиально органами Национального банка. Нормативно-правовые документы, которые

регламентируют осуществление банковского надзора представлены на официальном веб-сайте Национального банка.

В соответствии с Банковским кодексом РБ ключевыми целями банковского надзора являются поддержание стабильности банковской системы и защита интересов вкладчиков и иных кредиторов. Стратегической задачей банковского надзора выступает недопущение системных банковских кризисов.

Национальный банк осуществляет непрерывный контроль за соблюдением банками банковского законодательства, определяет объем и порядок предоставления информации, которая необходима для оценки степени устойчивости банков, а также квалификационные требования и требования к деловой репутации претендентов на управляющие должности в банках.

С целью обеспечения Национальным банком надзорной функции для проверяемых субъектов определен ряд требований.

Для поддержания устойчивости банковского сектора применяется система пруденциальных требований, основанных на международном опыте и рекомендациях Базельского комитета по банковскому надзору.

Пруденциальный надзор представляет собой ранний дистанционный надзор, который помогает минимизировать вероятные риски и трудности в деятельности кредитных организаций [2]. Пруденциальный надзор означает контроль за соблюдением установленных законодательством экономических норм и нормативов.

Система пруденциальных требований включает следующие основные требования:

- достаточность капитала на нивелирование рисков банковской деятельности с учетом консервационного, контрциклического буферов и буфера системной значимости;

Следует разъяснить значение термина «буфер» и его вышеуказанных разновидностей (смотрите рисунок 1).

Рисунок. Буфер и его разновидности

Буфер измеряется в процентных пунктах, которые прибавляются к проценту норматива достаточного капитала.

- контроль за ликвидностью банка и лимитирование риска ликвидности, в том числе критерий достаточности запаса высоколиквидных необремененных активов для выполнения краткосрочных обязательств, а также поступательное фондирование в структуре активов и обязательств;
- ограничение концентрации рисков, в том числе ограничение риска на одного или группы заемщиков, а также лимитирование суммы рисков на всех должников и суммы весомых рисков;
- создание резервов особого назначения на нивелирование вероятных убытков по активам и операциям, не представленным в балансе;
- наличие систем корпоративного менеджмента, управления рисками и внутреннего контроля;
- предоставление сведений для субъектов рынка.

Неотъемлемой частью банковского надзора является подтверждение соответствия квалификационным требованиям. Для этой цели проводится тестирование с использованием компьютерной программы, которое должно включать не более 100 вопросов и длиться не более 4 часов.

К претендентам на прохождение аттестации предъявляются следующие требования:

– наличие высшего образования по экономической специальности либо переподготовки на уровне высшего образования по экономической специальности, специальной подготовки в сфере международных стандартов финансовой отчетности;

– наличие стажа работы не менее 3 лет в банке или Национальном банке в сфере бухгалтерского учета и отчетности или же в качестве аудитора;

– владение необходимыми теоретическими и практическими знаниями;

– владение одним из государственных языков РБ на достаточном уровне;

– отсутствие судимости за правонарушения против собственности и порядка ведения экономической деятельности.

Основной формой надзора является проверка. Формирование плана проверок осуществляется Главным управлением инспекции с учетом степени риска и посредством анализа данных по контрольному списку вопросов (чек-листу).

Далее размещается план выборочных проверок на официальном веб-сайте Комитета государственного контроля в сети Интернет. Все сведения по проверке заносится в интегрированную автоматизированную систему контрольной деятельности.

Основания для назначения внеплановых проверок отмечены пунктом 12 Указа Президента РБ от 16 октября 2009 г. № 510 и постановлением Правления Национального банка РБ от 20 декабря 2017 г. № 520, а именно:

– заявление банка или участника холдинга;

– непредставление, представление ложных или неполных сведений, решение проверки их правдивости;

– несоответствие расчетного и фактически созданного резерва особого назначения по активам и операциям, не представленным в балансе, анализ достаточности резервов;

– сведения о сделках по размеру более 10 % нормативного капитала;

– отрицательное мнение аудитора или отказ от него;

– сведения о правонарушениях или недостатках в работе;

– негативные для репутации факты;

– систематические (более чем 2 раза за месяц) оперативные изменения регламента работы системы BISS по заявкам банка;

– анализ эффективности мер по исправлению нарушений, проверка следования мерам контрольного реагирования.

По рекомендациям Базельского комитета, связанных с банковским надзором Национальный банк ведет работу по заключению двусторонних договоров с органами банковского надзора других стран. На 1 сентября 2022 г. Национальным банком подписано 16 двусторонних договоров касательно трансграничного банковского надзора.

Национальный банк выступает в качестве члена Группы банковских надзорщиков стран Центральной и Восточной Европы (BSCEE), в числе участников которой органы банковского надзора 24 стран. Главная цель объединения состоит в содействии обмену опытом по части методологии и практики банковского контроля и других актуальных сведений.

Таким образом, в работе рассмотрена организация надзорной деятельности Национального банка РБ. Национальным банком РБ осуществляется:

– инспекционный надзор (в форме выборочных и внеплановых проверок);

– дистанционный надзор (проверка документов в электронном виде).

Результаты проверок выносятся на основании ряда требований, которым должен соответствовать проверяемый субъект. С целью повышения эффективности банковского надзора Национальный банк проводит работу по следующим направлениям:

1) Установление пруденциальных требований (экономических нормативов).

2) Установление непруденциальных требований (определение норм соответствия, упорядочивание процессов).

3) Международная интеграция органов банковского надзора.

Список литературы

1. Официальный сайт Национального банка РБ [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.nbrb.by/. – Дата доступа: 12.04.2023.

2. Официальный сайт Центрального банка Республики Узбекистан [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cbu.uz/ru/press_center/expert-explanation/121734/. – Дата доступа: 12.04.2023.

СОВРЕМЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЧЕЛОВЕК

Гайнутдинова А.Э., Тарасова А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Homo economicus – это теоретическая абстракция, которую некоторые экономисты используют для описания рационального человека. В некоторых неоклассических экономических теориях люди изображаются как идеальные лица, принимающие решения, обладающие полной рациональностью, совершенным доступом к информации и последовательными, преследующими собственные интересы целями. Рациональность диктует, что человек должен использовать прибыль от своего бизнеса, чтобы вести достаточно экономное существование.

Homo economicus или Экономический человек – это образное человеческое существо, характеризующееся безграничной способностью принимать рациональные решения. Некоторые экономические модели традиционно основываются на предположении,

что люди рациональны и пытаются максимизировать свою полезность как в денежном, так и в неденежном выражении. Наиболее важной чертой homo economicus является то, что они заботятся, прежде всего, о максимизации прибыли – в случае, если экономический человек является производителем; или о максимизации полезности – если он является потребителем. Что еще более важно, они всегда способны принимать решения, которые позволяют им добиваться этой цели наиболее эффективным способом. Принятие решений homo economicus абсолютно рационально и никогда не подвержено влиянию каких-либо личных предубеждений. Экономический человек также обладает неограниченными когнитивными способностями и может обрабатывать любой объем информации, независимо от ее количества, качества и сложности. Более того, homo economicus имеет доступ ко всей необходимой информации, относящейся к решениям, которые ему приходится принимать. У homo economicus узкие корыстные интересы; они заботятся только о том, чтобы помочь себе. Наконец, предпочтения и цели homo economicus остаются неизменными с течением времени.

Homo economicus является краеугольным камнем неоклассического экономического подхода, особенно в микроэкономике. В современной экономике неоклассическая теория основывается на трех предположениях: рациональные решения, максимизация полезности и ориентация на собственные интересы. Она предполагает, что индивиды сознательно принимают решения, исходя из своих собственных интересов, обладают релевантной и полной информацией, необходимой для принятия рациональных решений, и что главной целью предприятий является максимизация прибыли, а потребителей – максимизация полезности. Предприятия добиваются этого путем увеличения численности рабочей силы до момента, когда стоимость выпускаемой продукции уравновесит дополнительные затраты на наем работников. Потребители пытаются максимизировать полезность, оплачивая товары и услуги до того момента, когда сумма, которую они платят, уравновешивает удовлетворение, получаемое от дополнительной единицы продукции.

Истоки homo economicus лежат в эссе 1836 года о политической экономии английского философа, политика и экономиста Джона Стюарта Милля. В эссе, которое называлось «Об определении предмета политической экономии; и о методе исследования, свойственном ей», им была предпринята попытка дать характеристики

предметам, рассматриваемым в новой области. Субъектом Милля было «существо, желающее обладать богатством и способное оценивать сравнительную эффективность средств для достижения этой цели». Он заявил, что политэкономия абстрагируется от других человеческих мотивов, кроме тех, которые помогают гипотетическому существу в его стремлении к богатству[1]. Роскошь считается частью желаний этого существа, значимой, так же как и деторождение. Вкусы и склонности экономического человека, по мнению Милля, также передаются из поколения в поколение. В модели Милля у родителя, склонного к роскоши, могут родиться дети, обладающие аналогичными наклонностями.

Теория Милля была продолжением других идей, предложенных такими экономистами как Адам Смит и Давид Рикардо, которые также рассматривали людей как экономических агентов, преследующих в первую очередь собственные интересы. Смит характеризовал людей как субъектов, мотивированных экономическими интересами и максимизацией удовольствия. Он также описал человека как рационального субъекта, в основе которого лежит корыстный интерес в стремлении к богатству.

История и различные экономические кризисы на протяжении многих лет доказали, что теория экономического человека несовершенна. Например, поведенческая экономика отвергает традиционный взгляд на homo economicus. Ее целью является понимание того, как психология влияет на экономические решения. По мнению поведенческих экономистов, люди не являются рациональными – они не только не всегда преследуют собственные интересы, но и не всегда стремятся к максимизации выгод и минимизации затрат. Большинство решений принимается при недостаточном уровне знаний и способности к обработке информации, и иногда нам не хватает самоконтроля, чтобы вести себя не в своих интересах. Кроме того, наши предпочтения меняются, часто в зависимости от контекста, в котором принимается решение. Современные поведенческие экономисты и исследователи нейроэкономики утверждают, что «более человечный» субъект (который принимает несколько предсказуемые иррациональные решения) обеспечит более точный объект для моделирования человеческого поведения. По этой причине теоретическая абстракция homo economicus несовместима с некоторыми из основных убеждений поведенческой экономики.

Даниэль Канеман, израильско-американский психолог и нобелевский лауреат, и Амос Тверски, ведущий эксперт в области

суждений и принятия решений человеком, описали свои исследования данной области в своей работе 1979 года под названием «Теория перспектив: Анализ принятия решений в условиях риска». Канеман и Тверски исследовали неприятие риска человеком, обнаружив, что отношение людей к рискам, связанным с получением прибыли, отличается от отношения к потерям. Неприятие риска ставит под сомнение идею Homo economicus о том, что люди всегда действуют рационально. Например, Канеман и Тверски обнаружили, что возникает неприятие риска в положительной области и склонность к риску в отрицательной. Большинство опрошенных лиц были готовы рисковать и с вероятностью 80% потерять 4000, чем с полной достоверностью проиграть 3000, хотя первая альтернатива характеризуется меньшей ожидаемой величиной вероятности [2].

Наиболее распространенным примером современного homo economicus является бизнесмен – он стремится извлекать прибыль из каждой сделки и каждого решения. Например, он может автоматизировать операции и увольнять работников, чтобы максимизировать производительность. Аналогичным образом, он может избавиться от неэффективных частей своего бизнеса, чтобы сосредоточиться на тех, которые приносят прибыль.

Homo economicus также использует рациональность в принятии решений относительно других сфер своей жизни. Однако теория не объясняет причины некоторых, казалось бы, иррациональных решений. Например, рациональность диктует, что рациональный человек должен использовать прибыль от своего бизнеса, чтобы вести достаточно экономное существование. Но это не всегда так. Распространенность предметов роскоши и филантропия являются прямыми опровержениями теории экономического человека.

Список литературы

1. Милль Дж.С. Об определении предмета политической экономии и о методе исследования, свойственном ей // Философия экономики. Москва: Издательство Института Гайдара, 2018 – С. 55–76

2. Канеман Д., Тверски А. Теория перспектив: анализ принятия решений в условиях риска // Журнал Экономика и Математические Методы. Москва: Издательство «Наука», 2018 – Том 51 №1 – С. 3-25

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Капинос Ю. А., Устинова О. А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к. э. н. Щапов А. Н.

Актуализация проблемы обеспечения экономической безопасности произошла в результате стремительного развития экономических связей, в основе которых лежат новейшие достижения технического прогресса в области компьютерных технологий, в значительной мере ускоряющих обмен информацией. В свою очередь, подобные изменения привели к модернизации экономической системы России, развитию рыночно-хозяйственных связей между предприятиями, регионами и обострили необходимость создания эффективных систем обеспечения экономический безопасности предприятий как значимого компонента построения экономической системы региона и государства в целом [1].

К проблемам экономической безопасности предприятия относятся нехватка компетентных специалистов, устаревшее оборудование и технологии, а также уровень высокий уровень преступности в обществе. Проблема создания и применения системы оценки эффективности обеспечения экономической безопасности еще не решена в полной мере [2].

Однако во многих случаях служба безопасности предприятия не имеет научной основы, которая включает не только теоретическую основу, но и методику оценки уровня безопасности. Чтобы действительно достичь требуемого уровня защищенности предприятия, необходимо признать неизбежные затраты на обеспечение экономической безопасности и определить взаимосвязь между затратами и конечным результатом, то есть оценить эффективность применяемых мероприятий.

Предприятие несет значительные материальные потери из-за неэффективного планирования и в управлении активами предприятия; ущерб от бракованной продукции, который вызван устаревшими технологиями и оборудованием на производстве, а также нехватка средств для найма компетентных сотрудников и недостаточное финансирование деятельности информационно-технического управления; покушение на имущество предприятия.

Компании, создающие отделы экономической безопасности, должны оценить эффективность работы отделов, поскольку средства на корпоративную безопасность ограничены и для более эффективного их использования необходима информация о факторах, которые в наибольшей степени угрожают безопасности предприятия.

В данной работе мы проанализировали и оценили эффективности методик, используемых предприятием для расчета уровня экономической безопасности, а также внесли ряд предложений по их совершенствованию.

На данный момент разработаны подходы, которые призваны оценивать уровень эффективности экономической безопасности. Забродским В. [3] был разработан подход, в котором отражаются принципы и условия программно-целевого управления и развития предприятия, в целом можно согласиться с методикой оценки эффективности мероприятий данного автора, но Олейникова Е. [4] предлагает подход, основанный на сравнение расчётных величин реинвестируемой прибыли предприятия и ресурсно-функциональный подход, а также индикаторный подход. Каждый из этих подходов имеет свои недостатки, например, недостоверный расчёт понесённых и предотвращённый ущербов предприятия, что дает возможность неэффективно оценить меры по обеспечению экономической безопасности предприятия

Существующие подходы к оценке эффективности мер экономической безопасности на предприятиях имеют ряд существенных недостатков. В частности, к ним относятся:

1. Недостоверный учет затрат, особенно для обеспечения экономической безопасности, а также в расходах на их содержание не включается содержание зданий и помещений службы безопасности;

2. Невозможно получить полное представление о используемых методологиях, которые не дают полного представления обо всех составляющих экономической безопасности предприятия, и, как следствие, лица, ответственные за безопасность компании, не имеют достаточной информации для принятия стратегических управленческих решений, направленных на решение всего комплекса поставленных задач.

На основе выявленных недостатков разработаны рекомендации по совершенствованию методов, используемых для оценки эффективности мер по обеспечению экономической устойчивости предприятий. Это позволит руководству компании принимать

более взвешенные решения, основанные на конкретных проблемах управленческие решения и достоверной информации.

Рекомендуются усилия по совершенствованию существующих методов оценки должны начинаться с достоверного учета внешних и внутренних потерь, чтобы руководство службы безопасности могли получить полную картину уязвимостей экономической безопасности предприятия. Также необходимо провести строгий учет затрат и бюджетирование службы безопасности, чтобы строго контролировать расходы и улучшить формат отчетности служб безопасности. Для большей ясности было бы полезно отдельно отчитываться об эффективности деятельности и системы служб экономической безопасности. Это позволило бы ответственным за службы безопасности оценить экономическую эффективность работы структурных подразделений.

В целях автоматизации службы безопасность безопасности должна быть внедрена система управления базами данных. Это позволит, с одной стороны, значительно ускорить сбор и обработку поступающей информации, а с другой – сэкономить средства, высвободив часть сотрудников службы безопасности.

Таким образом, экономическая безопасность предприятия – состояние его защищенности от негативного воздействия внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация уставной деятельности. Обеспечение экономической безопасности современного предприятия должно быть направлено на достижение взаимодействия всех элементов, средств и мероприятий в системе экономической безопасности, что возможно только при наличии грамотно выстроенного механизма обеспечения экономической безопасности предприятия.

Список литературы

1. Безуглая, Н. С. Теоретические аспекты обеспечения экономической безопасности предприятия на основе ризоматического подхода: монография / Н. С. Безуглая. – Саратов: Вузовское образование, 2018. – 127 с.

2. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: Учебное пособие. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 279 с.

3. Забродский В., Капустин Н. Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы // Бизнес-информ. – 1999. – № 15 – 16. – С. 35-37.

4. Экономическая и национальная безопасность. (Государство, регион, предприятие, личность) / Под. ред. Е.А. Олейникова. – М.: Экзамен, 2004. – 766 с.

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ОБЪЕМ И СТРУКТУРУ ДОХОДОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ЗА 2018-2021 гг.

Караченко А. С., Олешкевич Д. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Витун С.Е.

Бюджет – это годовой план, играющий важную роль в экономическом и социальном развитии государства, поэтому важно понимать, какие факторы могут влиять на доходы государственного бюджета. Для их анализа следует первоначально изучить факторы, которые влияют на объем и структуру доходов бюджета. Одним из таких факторов является структура налоговых доходов государства.

Рисунок 2.1
Налоговые доходы государственного бюджета Республики Беларусь в общем объеме налоговых доходов за 2018-2021 гг. Источник: [1]

Наиболее гибкая составляющая доходов государственного бюджета – налоговые доходы. Связано это с тем, что государство может эффективно воздействовать на величину налоговых доходов с помощью изменений в налоговом законодательстве. Таким образом государство может регулировать ставку налога, повышать ее в случае необходимости или же устанавливать льготы по налогообложению отдельных налогов и лиц, вносить на рассмотрение и утверждать новые налоги, а также убирать старые, необходимость в которых пропала. Это связано с тем, что налоги берутся с разных сфер деятельности экономических субъектов [2]. В рисунке 2.1 отображены данные по разным налоговым доходам государственного бюджета за 2018-2021 гг.

По данным рисунка 2.1 видно, что структура налоговых доходов по каждому виду остается в устойчивом соотношении к общему числу налоговых доходов. Налог на добавленную стоимость создается во время производства продукции, работ и услуг, и входит в выручку от реализации продукции. Ставка данного налога может быть понижена либо же вовсе отсутствовать, если такое предусмотрено Налоговым Кодексом Республики Беларусь. Объем данного налога будет изменяться в зависимости от объема производства товаров, работ и услуг в стране. С прямой зависимостью от целевого назначения в доходах бюджета Республики Беларусь находится не только налог на добавленную стоимость.

По доле в структуре налоговых доходов, подоходный налог с физических лиц в Республики Беларусь находится на втором месте. В Республике Беларусь долгое время практикуется «теневая» заработная плата. Происходит это следующим образом: часть зарплаты, обычно равная минимальной заработной плате, выплачивают официально, поэтому по этой сумме выплачивается подоходный налог, а вторая часть зарплаты выплачивается на руки, т.е. без выплаты подоходного налога в бюджет. В случае, если данные манипуляции раскроются, работодатель может получить штраф или уголовную ответственность.

Налог от внешнеэкономической деятельности напрямую связан с экспортом товаров и услуг Республики Беларусь. Так, экспорт в 2019 году по сравнению с 2018 годом упал на 0,7%, в 2020 году, по сравнению с 2019 году на 11,4%. Такой сильный спад экспорта в 2020 году связан с тяжелой эпидемиологической ситуацией в мире, от чего деятельность не только вне страны, но и внутри упала. Когда ситуация стала улучшаться, в 2021 году экспорт товаров вырос на 32,9% по сравнению с прошлым годом, однако налог

от внешнеэкономической деятельности увеличился лишь на 0,1 процентный пункт. Связано это с тем, что другие налоги, пока налог на внешнеэкономическую деятельность терпел жесткие рамки, могли развиваться и повышаться.

Следующим фактором, который влияет на объем и структуру доходов государственного бюджета – структура доходной части. Если налоговую часть мы рассмотрели отдельно ниже, так как она имеет сильное влияние в объеме доходов, то сейчас следует разобрать неналоговые и безвозмездные доходы.

В отличие от налоговых доходов безвозмездные доходы не могут регулироваться государством, так как в них входят безвозмездные поступления от иностранных государств и других бюджетов бюджетной системы Республики Беларусь, что говорит о том, что данный показатель будет изменяться исключительно за счет безвозмездных поступлений. На рисунке 2.3 показана статистика безвозмездных доходов в государственный бюджет в 2018-2021 гг.

Рисунок 2.3. Статистика безвозмездных доходов государственного бюджета Республики Беларусь в 2018-2021 гг. Источник: собственная разработка на основании [1]

Посмотрев на статистику безвозмездных доходов государственного бюджета Республики Беларусь, можно заметить, что наблюдается тренд уменьшения данных доходов в составе бюджета. Стоит учитывать, что все данные производятся в номинальных, а не сопоставимых ценах, что говорит о том, что покупательская

способность данных доходов уменьшается. Поэтому следует предполагать, что безвозмездные доходы в следующих годах окажутся ниже, чем в 2021 году. Если сравнивать в этом плане безвозмездные платежи и неналоговые доходы, то вторые находятся в прямой зависимости от государства.

Неналоговые доходы государственного бюджета складываются с доходов от использования имущества, находящегося в государственной собственности, штрафов, доходов от осуществления деятельности, приносящей доходы и прочих доходов. От того, насколько доходными будут данные доходы будет зависеть их доля в общем государственном бюджете. Все прочие доходы, которое получает государство в бюджет и не может классифицировать ни по одному вышеуказанному пункту классифицируются как неналоговые доходы.

Еще одним из немаловажных факторов, определяющих объем и структуру доходов государственного бюджета, является сбалансированность бюджетов разных уровней и развитие регионов. Это связано с тем, что местный бюджет должен иметь способность самостоятельно с помощью своих доходов финансировать свои расходы. Для сбалансированности доходов разных уровней можно управлять налоговыми доходами, так как они взымаются, как и в республиканский, так и в местный бюджеты.

Определять структуру и объем доходов государственного бюджета и понимать, как можно ее контролировать крайне важно для правительства. Выявить факторы, которые могут определять структуру и объем доходов важно для построения правильного и сбалансированного государственного бюджета на следующий год. К основным факторам, регулирующих это относятся: налоговые доходы, структура доходов государственного бюджета Республики Беларусь и сбалансированность бюджетов. Все это будет влиять, как и на составление бюджета, так и на его дальнейшее функционирование, а также будущий анализ доходов государственного бюджета

Список литературы

1. Бюллетень об исполнении консолидированного бюджета [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.minfin.gov.by/upload/bp/bulletin_cons/2021/2021.pdf– Дата доступа: 05.03.2023

2. Лукина, В. Д. Влияние налоговой политики на доходную часть государственного бюджета // Социально-экономические проблемы в современной России. – 2017. – №1. – С. 32-36.

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Киселева Д.В., Зарубина Д. О.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Международные экономические отношения – это связи многочисленных хозяйствующих субъектов отдельных стран или их групп по поводу производства и обмена в международном масштабе разного рода предметов – товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Эти отношения осуществляются в процессе участия национальных предприятий и компаний в международном разделении труда (МТР). На реализацию также влияют политические, социально-экономические, правовые и другие факторы.

Механизм реализации международных экономических отношений на макроуровне включает организационно-правовые нормы и инструменты по их реализации (международные экономические договоры и соглашения, международные торговые организации и др.), соответствующую деятельность международных экономических организаций, направленную на достижение целей по координируемому развитию международных экономических отношений.[1]

Экономические отношения создают сложную иерархическую систему. Их можно рассматривать с разных сторон, в зависимости от цели анализа и критериев классификации его составных частей. В этой системе можно выделить отношения воспроизводимого характера, т.е. производство, распределение, обмен и потребление. Отношения можно классифицировать по формам собственности: государственные и частные. Конкретизация системных отношений может производиться и в зависимости от уровня организации общественного производства.

Выделяют определенные виды экономических отношений:

– между отдельными государствами (международные экономические отношения);

– между государством и предприятиями;

– внутри предприятия;

– между предприятиями;

– между государством и домашними хозяйствами;

– между предприятиями и домашними хозяйствами и др.[3]

Формы международных экономических отношений

Основными формами международных экономических отношений являются:

1. Международная торговля товарами и услугами

Исторически основным и главным видом международных экономических взаимоотношений является мировая торговля. По современной классификации внешнеторговая деятельность подразделяется на торговлю готовой продукцией, машинами и оборудованием, сырьм и услугами.

Темпы роста внешнеторгового оборота существенно превышают темпы роста производства. Под воздействием научно-технического прогресса происходят изменения в товарной структуре мировой торговли, образуется постоянная тенденция увеличения доли продукции обрабатывающей промышленности

Географическое распределение мировой торговли различается сильной неравномерностью, более 70% всего ее оборота приходится на экономически развитые страны Запада, в том числе свыше 45% – на Западную Европу.

2. Международная миграция рабочей силы и международный кредит

Это предоставление займов и кредитов, в экспорте и импорте капитала. Основными экспортерами капитала являются США, Япония, Великобритания, Германия.

3. Международные научно-технические связи

Выражаются в международном обмене научно-техническими знаниями, а также в выполнени совместных научных разработок и проектов, охраны окружающей среды.

4. Предоставление международных услуг

Включает транспортные услуги, строительные услуги, услуги в области страхования, рекламы, инженерного праектирования, обмена производственным опытом и т.д.

5. Международный туризм

Автомобильный, воздушный, речной и морской туризм. Растет и индустрия туризма – сеть гостиниц, туристических фирм, обслуживающих предприятий и т.д.

6. Международное разделение труда.

Международное разделение труда – это немаловажная ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на экономически выйгрышную

специализацию производства определенных стран на тех или иных видах продукции и приводит к взаимному обмену результатами производства между ними в конкретных количественных и качественных соотношениях.

7. Международная миграция рабочей силы.

Международная миграция рабочей силы – это переселение трудоспособного населения из одних государств в другие для поиска работы сроком более одного года. Кроме экономических мотивов, процесс международной трудовой миграции определен также причинами политического, этнического, культурного, семейного и иного характера.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из эмиграционных и иммиграционных потоков миграции рабочей силы. Устанавливающим мотивом являются желание заработать больше, чем на родине, и желание найти лучшее применение своей квалификации. В связи с этим международную миграцию рабочей силы принято устанавливать как оплачиваемую профессиональную деятельность за границей.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из двух потоков: эмиграционных и иммиграционных.[2]

8. Международные валютные отношения

Международные валютные отношения – это отношения, опосредующие расчетные и платежные операции при взаимном обмене между национальными хозяйствами.

В основе международных валютных отношений лежат национальные валюты – установленные законом денежные единицы государств. Различают национальную, иностранную, коллективную, конвертируемую и неконвертируемую валюту. Таким образом, на современном этапе развитие международных экономических отношений характеризуются следующим:

– существенные сдвиги в структуре торговли с опережающим развитием торговли услугами, прежде всего, информационными;

– интенсификация миграции капиталов;

– рост масштабов миграции рабочей силы;

– ускорение и расширение интеграции стран и регионов; расширение роли международных организаций, в частности, негосударственных. [4]

Стремительный рост научно-технического потенциала во всем мире обеспечивает прочную основу для содействия эффективному реагированию на долгосрочные глобальные проблемы, такие как

поиск и использование возобновляемых источников энергии для смягчения последствий воздействие на окружающую среду, связанное с изменением климата. Будучи убеждёнными, что научно-технические инновации будут стимулировать сильный экономический рост и способствовать глобальной устойчивости, все больше и больше стран в настоящее время уделяют ему значительное внимание международному научно-техническому сотрудничеству.[5]

Список литературы

1. Булатов А.С. Мировая экономика и международные экономические отношения. полный курс (для бакалавров) / А.С. Булатов и др. – М.: КноРус, 2019. – 352 с.

2. Сладкова А.А Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности /Гриф УМО ВО –2023.

3. Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные эконом. отношения: Учебник / В.В. Любецкий. – М.: Инфра-М, 2019. – 224 с.

4. Матвеева, И.Э. Мировая экономика и международные отношения/ журнал Рябов А.В. – Матвеева И.Э., 2021.– 122с

5. Платонова, И.Н. Международные экономические отношения России:Учебник / И.Н. Платонова. – М.: Магистр, 2019. – 471 с.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ОТНОШЕНИЙ, ВОЗНИКАЮЩИХ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Козлов А.А.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н, старший преподаватель Янчуревич К.В.

Еще издавна люди были нацелены на то, чтобы как можно активнее взаимодействовать между собой, тем самым создавая общественные отношения, связанные непосредственно с различными сферами такими как: политическая, экономическая, социокультурная и другие. До того, как создали «всемирную паутину» или же «глобальную деревню» под названием Интернет, люди налаживали коммуникацию сугубо через живое общение или же посредством стационарных телефонов, что регулировалось особыми нормативно-правовыми актами, которые относились каждый к своей сфере. Однако, с приходом в жизнь человечества Глобальной сети

примерно в начале 90-х 20 века дало новый толчок развитие всей общечеловеческой цивилизации в целом. К концу 2011 года число активных пользователей Интернета составляло 2,3 миллиарда, что молниеносно повлияло на весь социум, ведь появился новый вид общественных отношений – информационные. Вместе с этим пришли новые проблемы связанные с правовым регулированием внутри сети, использованием и созданием новой нормативно-правовой базы в сфере информации и коммуникации, связанной прямиком с основными аспектами прав и обязанностей в Интернете, с санкциями по отношению к правонарушителям и созданием определенных государственных органов и направлений, определяющие ценности и внутренний порядок в одном из самых распространенных и легкодоступных инструменте для передачи информации и коммуникации между субъектами правовых отношений.

Итак, что представляет собой термин информационные правоотношения, показала в одном из своих трудов Чеботарева и вот как он выглядит:

Информационные правоотношения – это общественные отношения, урегулированные нормами информационного права, возникающие в процессе поиска, получения, передачи, производства и распространения информации, а также связанные с ними отношения [1, с.40].

Прежде всего, информационное право, как отдельная отрасль права регулирует однородную группу общественных отношений. Специфику данных отношений можно определить следующими признаками:

1) они возникают, изменяются и прекращаются в информационной сфере при обращении информации;

2) складываются по поводу обладающих определенной спецификой объектов, к которым относятся информация, информационные объекты, информационные технологии. И такие объекты в силу их особенностей невозможно поставить в один ряд с другими объектами правового регулирования. В Республике Беларусь правовое регулирование информационных отношений осуществляется через ряд законодательных актов:

1. Закон «О праве на информацию, инфраструктуре информационного общества и о защите персональных данных» от 10.12.2008 г. № 455-З.

2. Закон «О связи» от 10.07.2012 г. № 113-З.

3. Закон «Об электронной подписи и электронном документе» от 05.01.2009 г. №85-З.

4. Закон «О рекламе» от 10.11.2009 г. № 284-З.

Кроме того, существует ряд подзаконных нормативных актов, которые устанавливают более детальные правила и требования к информационным отношениям:

1. Постановление Министерства связи и информатизации Республики Беларусь от 12.02.2014 г. № 7 «Об утверждении Положения о порядке предоставления услуг интернет-провайдерами».

2. Постановление Министерства связи и информатизации Республики Беларусь от 22.01.2016 г. № 5 «Об утверждении Правил оказания услуг связи».

3. Постановление Министерства связи и информатизации Республики Беларусь от 21.08.2006 г. № 104 «Об утверждении Правил оказания услуг физическим и юридическим лицам по передаче данных».

4. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 20.08.2014 г. № 807 «Об утверждении Положения о порядке охраны информации».

Все эти нормативные акты устанавливают правила использования информации, защиты ее конфиденциальности, правила передачи информации, использования электронной подписи и документа, оказания услуг связи и др. Таким образом, правовое регулирование информационных отношений в Республике Беларусь является довольно развитым и представляет собой серьезный инструмент для обеспечения прав и свобод граждан в этой области.

Некоторые из проблем в сфере регулирования информационных отношений в Республике Беларусь с точки зрения права могут включать:

1. Недостаточная защита авторских прав и интеллектуальной собственности в Интернете.

2. Недостаточная подготовка правоохранительных органов и судебных органов в области борьбы с киберпреступностью.

3. Недостаточная эффективность и понятность механизмов обжалования решений, принятых в сфере регулирования информационных отношений.

4. В период стремительного развития цифровой экономики и глобальной информатизации общество столкнулось с очень серьезной и злободневной проблемой – мошенничеством в Интернете. В последнее время в Беларуси зафиксирован рост количества преступлений, связанных с хищениями денежных средств посредством обманных действий в Интернете и с использованием компьютерной техники, однако в правовой сфере данный вопрос

регулируется согласно 209 статье Уголовного Кодекса Республики Беларусь. Также с развитием новых мессенджеров и путей передачи информационных потоков, становится все сложнее определить личность субъектов в Интернете и предотвратить противоправные деяния заранее.

Республика Беларусь разрабатывает нормативно правовые акты и их общие положения еще с начала 21 века:

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 10.11.2008 N 455-З «Об информации, информатизации и защите информации»

Настоящим Законом регулируются общественные отношения, возникающие при:

«поиске, получении, передаче, сборе, обработке, накоплении, хранении, распространении и (или) предоставлении информации, а также пользовании информацией;

создании и использовании информационных технологий, информационных систем и информационных сетей, формировании информационных ресурсов; организации и обеспечении защиты информации» [2].

Законодательством Республики Беларусь могут быть установлены особенности правового регулирования информационных отношений, связанных со сведениями, составляющими государственные секреты, с персональными данными, рекламой, научно-технической, статистической, правовой и иной информацией [2].

Также была утверждена Концепция информационной безопасности Республики Беларусь, что вносит значительный вклад в национальную безопасность страны [4].

Также определяется правовая основа создания и функционирования национальной системы обеспечения кибербезопасности, предусматривающей формирование комплексного многоуровневого механизма противодействия кибератакам на государственные органы и организации, критическую информационную инфраструктуру [3].

В заключении хочется подчеркнуть, что под влиянием глобализационных процессов и молниеносного темпа увеличения влияния сфер услуг и информации на нашу жизнь, современным государствам предстоит огромный пласт работы в отношении информационной сферы и ее правового регулирования, и зачастую это является громким вызовом и путем для яркого противостояния между возникающими проблемами и органами, призванными решать их. В случае с Республикой Беларусь, проводится активная

политика в отношении Интернета, обсуждаются новые законопроекты, создаются новые органы, проводятся массовые профилактики и создаются все условия, чтобы избежать каких-либо неудобств с взаимодействием субъектов на просторах «глобальной деревни» и провести достойное обеспечение государственной безопасности от внешних и внутренних угроз, что даёт право не только говорить про развитие страны «, в ногу со временем» но и не отставанием ею от мировых тенденций.

Список литературы

1. Чеботарева, А. А. Информационное право : учеб. пособие / А. А. Чеботарева. – М. : Юридический институт МИИТа, 2014. – 160 с.

2. Закон Республики Беларусь от 10.11.2008 N 455-З «Об информации, информатизации и защите информации»

3. Указ Президента Республики Беларусь от 14 февраля 2023 г. № 40 «О кибербезопасности» (15.02.2023, 1/20733)

4. Постановление совета безопасности республики Беларусь 18 марта 2019 г. № 1 О Концепции информационной безопасности Республики Беларусь.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В РОССИИ, СВЯЗАННОЕ С ВЭД

Красильникова Е.Е. и Пицына И.Н.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

В советское время и в России с централизованно планируемой экономикой производитель не был обременен трудностями ценообразования на мировом рынке. Торговые и платежные операции осуществлялись специализированными учреждениями, внешнеторговыми ассоциациями и Внешторгбанком. После утверждения соответствующих законодательных актов о самостоятельном выходе предприятий на международный рынок появилось большое количество вновь созданных субъектов рынка, как крупных поставщиков, например, «Газпрома» и его структур, так и более мелких, но многочисленных «челноков». [1]

Предположительно, до 1992-1993 годов внутренние цены на продукцию, произведенную в России, были ниже мировых цен.

Кроме того, компоненты цены товаров, такие как транспортные расходы, портовые услуги, затраты на энергоносители и некоторые другие, не занимали значительной доли в общей структуре цен, которая была хорошо известна иностранным покупателям. Из-за нехватки квалифицированного персонала для внешнеторговой деятельности в то время это привело к выпуску продукта на мировой рынок по ценам значительно ниже мировых. Неслучайно, что только ЕС открыл 15 процедур антидемпингового расследования в отношении России, ввел ограничительные квоты на поставки товарных позиций в эти страны. [6]

Внутри России цены на многие экспортируемые товары (нефть, зерно и т.д.) выше мировых цен. Кризис в отечественной экономике привел к падению объемов производства, что сказалось на себестоимости продукции. Ежегодное ограничение инвестиций привело к обветшанию производственных фондов, отсутствию технологий. Негативное влияние оказывают в России несколько крупнейших монополистов, в ведении которых сосредоточены практически все рычаги установления цен и тарифов на услуги. Мы говорим о РАО «Газпром», РАО ЕЭС, о транспортниках (не случайно транспортные тарифы выросли беспрецедентно).

В настоящее время крупные российские фирмы и предприятия, экспортирующие и импортирующие продукцию, имеют специализированные компании, работающие в основном в сфере внешней торговли. Рынки и каналы коммуникации, через которые они работают, были четко выбраны, их клиентура сформирована, и начинающим агентам действительно сложно войти в число поставщиков или покупателей, например, «Норникеля», в условиях сильной конкуренции.

В ценообразовании отечественные фирмы соблюдают общепринятые правила, свойственные сегодняшнему мировому рынку. Однако следует указать на одну очень важную деталь. Сейчас экспорт невыгоден многим отечественным компаниям, что, в свою очередь, затрудняет импорт. Цены на внутреннем рынке намного выше мировых цен на целый ряд товарных позиций. Нехватка финансовых ресурсов на внутреннем рынке приводит к неплатежам, к простейшим товарно-обменным операциям или к появлению различных денежных суррогатов в виде переводных векселей или других «ценных бумаг». Компания, не получая денег от покупателя за уже поставленную продукцию, вынуждена искать потребителя на внешнем рынке. Отрицательная разница в ценах впоследствии переносится на внутреннюю стоимость этого продукта, который

становится еще дороже, однако сама компания имеет поступления в иностранной валюте на свой банковский счет после экспортной операции. [5]

Основной проблемой в области внутреннего ценообразования, связанной с внешней торговлей, является установление цен на импортируемые товары и услуги. Здесь на смену «изобретениям» советских времен, которые прочно привязывают импортные цены к ценам на соответствующую отечественную продукцию, внедряется международный опыт и текущая мировая практика. Место импорта для российской экономики в настоящее время исключительно, в том числе и для рядового потребителя. Принимая во внимание мировую практику и международные рекомендации, внутренние цены на импортируемые товары основаны на их таможенной стоимости. Совокупность денежных затрат на импорт на момент пересечения таможенной границы, отражаемой в таможенной декларации цены ввозимого продукта либо рассчитываемой определенными методами, предустановленными в разделе IV Закона РФ «О таможенном тарифе». [2]

Он предписывает последовательное использование шести методов, если предыдущий невозможен:

- по цене сделки с ввозимыми товарами;
- по цене сделки с идентичными товарами;
- по цене сделки с однородными товарами;
- вычитание стоимости;
- сложение стоимости; [3]

В России принимаются меры по рационализации импортных тарифов. Его основные заявления сводятся к устранению ставок, превышающих 30%. На данный момент средний уровень ставки составляет 14%, а средний уровень для большинства продуктов находится в диапазоне от 5 до 30%. Сейчас импортные пошлины в России в среднем почти в 3 раза выше, чем в промышленно развитых странах. [4]

В целом протекционизм, исключительно в области тарифов, его искусственное поддержание приводят к развитию монополизма, снижению производительности труда и завышению потребительских цен. Конечно, с обновлением потенциала отечественной промышленности, с укреплением экономического рынка, рынка услуг и капитала, с ростом управляемости и контроля над процессами, происходящими в экономике, ценообразование будет более предсказуемым и будет соответствовать общей экономической логике.

Список литературы

1. Закон Российской Федерации от 21 мая 1993 г. N 5003-1 «О таможенном тарифе»– Редакция от 19.12.2022

2. Афонин, П. Н. Ценообразование во внешней торговле: учебное пособие / П. Н. Афонин, Е. В. Дробот. – Санкт-Петербург: Троицкий мост, 2018. – 232 с.

3. Агапова А.В. Конспект лекций по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле». Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2015. – 95 с. 6.Мантусов В.Б. Ценообразование во внешней торговле /Интермедия/ учебное пособие – 2019.– 95 с.

4. Воротынцева, Т. М. Совершенствование механизмов регулирования внешней торговли в сфере интеллектуальной собственности / Т. М. Воротынцева, А. П. Сумин. – Санкт-Петербург: Троицкий мост, 2019. – 88 с.

5. Джабиев, А. П. Основы таможенного дела: учебник для вузов / А. П. Джабиев, К. О. Староверова, Т. С. Кудрявицкая; под общей редакцией А. П. Джабиева. – 2-е изд. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 489 с.

6. Сладкова А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности/ Гриф УМО ВО/ – 2023

ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Красотин С.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Переориентация российской экономики на инвестиционно-инновационный путь развития относится к числу стратегических задач, решение которых необходимо для укрепления позиций предприятий Российской Федерации на мировом рынке. Инвестиционная стратегия развития российской экономики и его предприятия направлена на расширение спектра экспортируемой продукции и всестороннюю поддержку внутреннего рынка. Инвестиции и инновации необходимы, в первую очередь для того, чтобы РФ из крупнейшего субъекта рынка углеводородного сырья, на котором она традиционно удерживает лидирующие позиции, превратилась в производителя и экспортера высокотехнологичной и наукоемкой продукции.

Необходимость внедрения инноваций диктуется глобальным экономическим кризисом и нестабильностью на мировой политической арене. Именно инновации лежат в основе укрепления российской экономики и национальной безопасности.

2022 год был поистине необычным для российских инвесторов – падение котировок акций 24 февраля до 45% в моменте, приостановка торгов почти на месяц, возникновение двух разных рынков на российские инструменты. Также мы столкнулись с заморозкой части вложений в иностранные инструменты, с ограничениями западных брокеров и банков для россиян и на трансграничное движение капитала – со стороны российского законодательства.

Сегодня, новый пакет санкций против России приведет к сложностям с параллельным импортом, что станет еще одним проинфляционным фактором.

Инвестиционная деятельность направлена на решение стратегических задач развития промышленного предприятия, создание необходимых для этого материально-технических предпосылок. В экономической литературе существуют две основные трактовки понятия «инвестиционная деятельность». Согласно первой, это совокупность необходимых работ (процедур) для создания новых объектов или Воспроизводство основных фондов [1, с. 30]. Укрупненный перечень таких работ включает:

– формирование целенаправленной инвестиционной стратегии предприятия, разработку методов реализации этой стратегии;

– проведение инвестиционных исследований, в том числе исследование инвестиционных возможностей предприятия;

– разработку технико-экономических обоснований инвестиционных проектов и проектно-сметной документации;

– подготовку многообразной договорной документации по изготовлению, приобретению оборудования, необходимого для объекта, привлечения организаций с целью выполнения строительно-монтажных работ, подготовку кадров предприятия и т.д.

Основной целью управления инвестиционной деятельностью предприятия является обеспечение наиболее эффективных путей реализации инвестиционной стратегии на отдельных этапах ее развития [3, с.55].

Разработка инвестиционной стратегии предприятия ориентирована на достижение долгосрочных целей. По мнению М. В. Чиненова целью инвестиционной стратегии является сохранение покупательской способности капитала, нейтрализация или уменьшение воздействия инфляционных рисков, получение достаточного по объему дохода [1, с.29].

В зависимости от целей инвестирования, типа управления, характера экономической ситуации и множества других факторов можно выявить большое число разнообразных стратегий. Процесс разработки инвестиционной стратегии организации осуществляется по следующим этапам (рисунок 1):

Рисунок 1. Основные этапы разработки инвестиционной стратегии предприятия [2, с.77]

По мнению Шарп, У.Ф в основе разработки инвестиционной стратегии организации лежат принципы новой управленческой парадигмы – системы стратегического управления [3, с.55].

Тем самым, процесс разработки инвестиционной стратегии является важнейшей составной частью общей системы стратегического выбора предприятия, при этом инвестиционная стратегия находится в определенной соподчиненности с другими элементами стратегического выбора предприятия.

Инвестиционная стратегия предприятия должна формироваться профессионалами – инвестиционными менеджерами и реализоваться соответствующими структурными подразделениями предприятия, в которые помимо общих управленческих структур предприятия должны входить специализированные структуры по формированию стратегии и реализации ее на предприятии.

Таким образом, видение будущего инвестиционного процесса в контексте социально-экономического развития организации в целом, в контексте ее миссии и предназначения, позволяет определить стратегические цели, установить приоритеты, т.е. получить практическую основу разработки инвестиционной стратегии. Однако события минувшего года заставили инвестиционную деятельность встать совершенно на другие экономические рельсы.

Список литературы

1. Инвестиции: учебное пособие для студентов, обучающихся по специальности «Финансы и кредит» / [М. В. Чиненов и др.]. – 3-е изд., стереотипное. – Москва: КноРус, 2020. – 364 с.

2. Кочкаева Д.О. Экономическая эффективность инвестиционной деятельности / Д.О. Кочкаева // «Научно-практический журнал Аллея Науки». – 2019. – №3(30). – С. 1-4.

3. Шарп, У.Ф. Инвестиции: учебник : для использования в учебном процессе студентами высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям / Уильям Ф. Шарп, Гордон Дж. Александер, Джеффри В. Бэйли. – Москва: Инфра-М, 2022. – 1027 с.

РЕКЛАМА: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ИНТЕРЕСЫ ОБЩЕСТВА

Кудрявцева М.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Реклама – это распространяемая в различной форме, с помощью различных средств информация о товаре, идее и начинании,

предназначенная для неопределенного круга лиц и призванная сформировать интерес к предметам рекламирования и способствовать их реализации. Закон Российской Федерации 18.07.1995 года «О рекламе» дает следующее определение рекламы: «Реклама – распространяемая в любой форме, с помощью любых средств информация о физическом или юридическом лице, товарах, идеях и начинаниях, которая предназначена для неопределенного круга лиц и призвана формировать или поддерживать интерес к этим лицам, товарам, идеям и начинаниям и способствовать реализации товаров, идей, начинаний» [1].

Реклама содержит эмоционально окрашенную информацию, которая представлена в сжатой, краткой, художественно выраженной форме. Если информация интересна, то она привлекает внимание и информирует потенциального покупателя о важных фактах товара или услуги. Сложность рекламы состоит в том, что на рынке товаров и услуг существует много разных рекламодателей, которые всеми своими силами пытаются одновременно привлечь внимание разных аудиторий. Сущность рекламы заключается в достижении экономического интереса производителей.

Существует несколько типов рекламы:

1.Реклама торговой марки. Она настроена на формирование образа и поддержание её длительной узнаваемости, при этом усилия направлены на построение четкого представления о торговой марке продукции.

2. Рознично-торговая реклама имеет локальный характер, сконцентрирована на торговых точках или предприятиях сферы услуг, в которых продается разнообразная продукция или оказываются услуги.

3. Политическая реклама. Нацелена на изменение политического поведения всего общества или только его части в условиях политического выбора.

4. Справочно-адресная реклама. Одна из разновидностей рознично-торговой рекламы. Она заключается в предоставлении большого количества информации сразу нескольким группам потребителей.

5. Ответно-направленная реклама. Использует любую рекламную среду для стимулирования прямой продажи по заказу. Например, потребителю понравился товар, и он хочет его купить, для этого он откликается по телефону, и ему доставляют этот товар.

6. Бизнес-реклама. Реклама, включающая сообщения, направляемые розничным торговцам, оптовикам и дистрибьюторам

(фирма, осуществляющая оптовую закупку или индивидуальный предприниматель, осуществляющий мелкооптовую или крупнооптовую закупку определенных товаров), а также промышленным предприятиям-покупателям.

7. Корпоративная реклама. Это реклама не отдельного продукта или класса продуктов, а самой фирмы. Целью такой рекламы является демонстрация обществу значения деятельности фирмы для экономики страны в целом или отдельной отрасли [2; 4; 5].

Экономическая эффективность любой рекламы формируется степенью её психологического воздействия на общество. Часто расчет этой эффективности связан с измерением рекламного воздействия на изменение товарооборота. Самая верная, безошибочная оценка эффекта данной рекламы возможна тогда и только тогда, когда сбыт продукции, увеличивается сразу же после запуска рекламной кампании. Для обнаружения степени воздействия рекламы на товарооборот используются данные оперативного и бухгалтерского учета. Кроме того, на динамику реализации товара влияют: потребительские характеристики этого товара, качество, внешний вид, цена и культура обслуживания клиентов. Расчет эффективности рекламы основан на определении коэффициента качества, включающего следующие показатели:

– расходы на 1% достигнутой известности, рассчитываемый соотношение рекламного бюджета к достигнутому уровню известности в процентном соотношении;

– расходы на 1% вовлечения в потребление, равные отношению рекламного бюджета к уровню вовлечения в потребление в процентном соотношении;

– коэффициент качества рассчитывается как отношение уровня вовлеченных в потребление к уровню достигнутой известности. [3; 6]

Влияние современной рекламы на интересы общества

Реклама играет большую роль в жизни общества. В первую очередь она оказывает влияние на уровень жизни и благосостояния. Во-вторых, реклама формирует представления о ценностях и стиле жизни всего народа. И, в-третьих, она включает в себя этические нормы и вопросы регулирования рекламной деятельности. Экономическое влияние рекламы может проявляться в том, что её воздействие, меняя, увеличивая или уменьшая покупательский спрос, меняет ситуацию на рынке данного товара или услуги. Это может влиять на размер и распределение средств, вкладываемых

фирмами в рекламу. Благодаря ей формируются новые рациональные потребности и распространяются новые способы удовлетворения привычных потребностей. Таким образом, реклама, как форма информационной деятельности, связывает производство и потребление. Реклама оказывает воздействие на общество в целом, а также на отдельных людей. Эти воздействующие факторы можно разбить на три отдельные группы:

1. Экономическая. Реклама повышает рост продаж, а значит и всю торговлю вместе взятую. При росте производства происходит снижение расходов, но при этом растет прибыть, которая расходуется на новое оборудование и рабочие места.

2. Коммуникативная. Реклама информирует потребителей о новых товарах, фирмах и позволяет им совершенствовать свою жизнь.

3. Социальная. Реклама служит одной из движущих сил, способствующих повышению уровня жизни, развитию свободного предпринимательства [2; 7].

Основываясь на богатом опыте зарубежных стран в области рекламы, можно утверждать, что рекламная деятельность – это особая наука, где есть свои правила и законы. Эта наука использует познания психологии, социологии и исследования рынка для решения экономических проблем предприятия. И извлечь максимальную выгоду из рекламы в специфических отечественных условиях можно лишь при условии глубокого изучения и грамотного осмысления этой науки. Современный этап развития нашей страны отличается динамизмом и качественными изменениями во всех сферах общественной жизни. Процесс обновления затронул все без исключения политические, экономические и социальные институты. В период перехода народного хозяйства страны к рыночной экономике, когда многие производственные предприятия, объединения, концерны и другие организации стали независимыми, нормальное их функционирование в подобных экономических условиях практически невозможно без хорошо организованной комплексной рекламной деятельности. [8; 9]

Список литературы

1. Федеральный закон «О рекламе» от 13.03.2006 г. № 38-ФЗ. Текст с последними изменениями и дополнениями на 2023 год. – Режим доступа: (дата обращения: 16.04.2023).

2. Антипов К.В. Основы рекламы. Учебник. 3-е изд. – М.: Дашков и К, 2018. – 328 с.

3. Васильева Е.А. Как сделать рекламу эффективной? 25 беспроигрышных идей. Практическое пособие, 2-е изд. – М.: Дашков и К, 2018. –160 с.

4. Мазилкина Е.И. Основы рекламы. Учебное пособие, 2-е изд. – М.: Дашков и К, 2018. 288 с.

5. Панкратов Ф.Г., Баженов Ю.К., Шахурин В.Г. Основы рекламы. Учебник.14-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и К, 2018. – 538 с.

6. Пьянова, Н. В. Реклама как резерв повышения эффективности предприятия / Н. В. Пьянова, А. Г. Аверьянова // Экономическая среда. – 2019. – № 1(27). – С. 38-50.

7. Тарасова, Н. Е. Реклама и её роль в современном мире / Н. Е. Тарасова, Е. Д. Кадацкая // Журнал У. Экономика. Управление. Финансы. – 2020. – № 2(20). – С. 306-314.

8. Федотова, Л. Н. Реклама: теория и практика: учебник для вузов / Л.Н. Федотова. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 391 с.

9. Щепилова, Г.Г. Основы рекламы : учебник для бакалавров / Г. Г. Щепилова, К. В. Щепилов. – Москва-Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 473 с.

МАЛЫЙ БИЗНЕС В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Лазукина И.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Малый бизнес в рыночной экономике - ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта; во всех развитых странах на долю малого бизнеса приходится 60 – 70 % валового внутреннего продукта. В Европе показатель достигает 60%, в Японии – 80%. [1]

Малый бизнес – это малое предприятие, основанное на предпринимательской деятельности, совокупности малых и средних частных предпринимателей, которые не являются прямой частью компании-монополиста. [2]

Малый бизнес играет довольно большую роль в экономике любой страны. Это неотъемлемая часть социально-экономической системы страны, обеспечивающая стабильность рыночных отношений, вовлекающая большинство граждан страны в эту систему отношений путем открытия собственных предприятий,

обеспечивающая высокую эффективность производства за счет глубокой специализации и производственной кооперации, положительно влияющая на экономический рост национальной экономики. Малый бизнес присутствует во всех отраслях экономики, без него он не может так же хорошо функционировать и расти. Его формирование и развитие является одной из главных проблем экономической политики в нормальных условиях функционирования рыночного механизма.

Малые предприятия не противостоят большим и средним компаниям, а тесно взаимодействует с ними, участвуют в ускорении инновационного процесса и в структурной перестройке народного хозяйства. Развитие малого предпринимательства способствует воскрешению народных промыслов; «отсеву» нерентабельных и убыточных предприятий; рациональному использованию небольших местных источников сырья и отходов крупных производств; формированию конкурентной среды на рынках факторов производств. Малое предпринимательство – необходимый элемент рыночной экономики, позволяющий решать важные социально-экономические задачи. Это подтверждается опытом развитых стран, где малый бизнес занимает нерушимые позиции в развитии национальных хозяйств. Роль малого бизнеса в России нельзя оценивать традиционным образом, как это делается в стационарной экономике, например, только по количественным показателям; такая оценка будет поверхностной. Малый бизнес характеризует малое предпринимательство как особый сектор общественного производства, удельный вес которого весьма незначителен. Другими словами, малый бизнес – достаточно сложное и неоднородное образование, каждый сегмент которого имеет свои проблемы и нуждается в специфических моделях взаимодействия с государством. [3]

Сегодня преимущества малого бизнеса по сравнению с другими секторами экономики более очевидны, чем проблемы. Это особенное дело – вставать во время общего экономического спада, решая многие экономические и социальные проблемы. Деятельность малого бизнеса отражает внешнюю адаптацию, укрепление рыночных отношений по мере его развития. Благодаря гибкости и скорости принятия решений малым предприятиям легко контролировать производственный процесс и быстро корректировать его в соответствии с изменениями рыночного спроса.

Они характеризуются достаточной гибкостью производства по сравнению с крупными предприятиями, чутким реагированием

на потребительский спрос, способностью быстро внедрять новое оборудование и технологии, более эффективным использованием производственных мощностей. Развитие малого бизнеса приводит к насыщению рынка товарами и услугами, более эффективному использованию местного сырья. Являясь надежным источником финансового дохода, доля просроченной задолженности малого бизнеса в местных и федеральных бюджетах ниже, чем у других предприятий. В настоящее время крупные компании проявляют большой интерес к созданию малого бизнеса. Они поручают малому бизнесу осуществлять определенные виды производства, устанавливать тесные связи с рынком и проводить различные научные разработки.

Нельзя также не отметить важную роль малого бизнеса в решении проблемы занятости населения. По данным статистики, 80% рабочих мест обеспечивает мелкое предпринимательство. Проблема занятости населения становится все более актуальной и для нашей страны в условиях рыночной экономики. Широкое развитие малых предприятий позволяет значительно смягчить эту проблему. Также через мелкое предпринимательство в общественно-полезную деятельность можно включить и самые малообеспеченные слои общества, которые не могут работать полный рабочий день, но нуждаются в дополнительных заработках. [4]

Существует ряд проблем, с которыми сталкивается сфера малого бизнеса. Нестабильная экономическая ситуация в стране и растущая инфляция значительно сдерживают ее развитие. Тот же эффект имеет недостаточная правовая защищенность и юридическая неграмотность владельцев малого бизнеса.

Из-за недостаточного уровня просветительской работы среди населения у большинства жителей сформировалось негативное отношение к малому бизнесу. Люди считают, что он связан только с посредничеством и куплей-продажей.

Недостаточно разработана государственная нормативно-правовая база в сфере малого предпринимательства. Государство уделяет недостаточно внимания поддержке малого бизнеса. Особенно это проявляется в вопросах налогообложения. Немаловажную роль играет и уровень коррупции в органах власти. Крупным предприятиям невыгодно иметь конкурентов. Поэтому они стараются вытеснить мелких предпринимателей из всех сфер деятельности. [5]

Несмотря на некоторую односторонность и недостатки, малое предприятие имеет очевидные и неоспоримые преимущества перед крупным производством и выполняет различные функции

в современной рыночной экономике. Это определяет его место в общей экономической системе. [6]

Список литературы

1. Афонин Д.Н. Правовые аспекты забора проб и образцов товаров таможенной экспертизы при проведении таможенного контроля форме таможенного досмотра.

2. Динамика развития малого предпринимательства в регионах России в январе-марте 2018 года. Подготовлен Ф.С. Сайдуллаевым и А.М. Шестоперовым. – М., 2018.

3. Иванова М. Ситуация в российской экономике: оценки и прогнозы // Белый мир, 2008. № 11.

4. Шестоперов О. Современные тенденции развития малого предпринимательства в России. – Вопросы экономики, 2020, № 4

5. Дорофеева О.Н. Финансовый механизм поддержки и развития малого предпринимательства/О.Н. Дорофеева, В.А Иванов.– Сыктывкар: СЛИ, 2019.

6. Положительный опыт развития малого предпринимательства в России и за рубежом / Орлова Н.Я.. – М.: Сфера, 2018.

АНАЛИЗ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Мальцева В.О.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Ценовая политика компании является частью маркетинговой политики, целью которой является обеспечение сохранения и улучшения положения предприятия компании на рынке. Эта проблема актуальна для Российской Федерации, прежде всего по той причине, что, в условиях экономических санкций стран Запада, конкурентоспособность ее предприятий на мировом рынке в значительной степени зависит от наличия эффективной стратегии, в том числе ценовой.

Цель данного исследования состоит в изучении главных задач и стратегий ценовой политики предприятия.

Под ценовой политикой следует понимать совокупность принципов и методик определения цен на товары и услуги, которые

компания собирается придерживаться в сфере установления цен на свои товары или услуги.

Целью ценовой политики является создание и поддержание оптимальных цен и их структуры по товарам и рынкам, то есть формирование на предприятии такой системы ценообразования, которая будет способствовать достижению его общих целей [1].

Для достижения поставленных руководством предприятия целей, необходимо решить следующие задачи ценовой политики:

1. Выход на новый рынок. Устанавливаются сниженные по сравнению с конкурентами цены. По мере завоевания определенной доли рынка цены на товар постепенно повышаются до уровня цен других поставщиков.

2. Введение нового товара на рынок. Предприятие за счет установление высокой цены обеспечивает норму прибыли, во много раз превышающую среднюю для данной отрасли.

3. Защита позиций компании. Предприятие стремится сохранить ту долю рынка, которую оно занимает.

4. Быстрое возмещение затрат. Высокая цена товара определяется желанием фирмы быстро возместить затраты, связанные с его созданием, производством и сбытом.

5. Следование за лидером. Цена устанавливается в соответствии с ценой, предлагаемой главным конкурентном на рынке – обычно ведущей фирмой отрасли. Таким образом, производитель стремится повысить интерес потребителей ко всей ассортиментной группе [2].

Для решения вышеуказанных задач компании используют стратегии ценовой политики. Ниже мы рассмотрим семь наиболее распространенных стратегий, в том числе:

1. Стратегия цены проникновения используется, когда предприятия выходят на рынок с низкими ценами, чтобы привлечь клиентов и создать клиентскую базу. Привлекая потенциальных клиентов и вырываясь на существующий конкурентный рынок, предприятия могут увеличить свою долю на рынке и ускорить проникновение на него. Однако, несмотря на то, что стратегия проникновения может привлечь новых клиентов и увеличить продажи, клиенты будут чувствительны к цене, поэтому компания может понести убытки в будущем, если повысит цены.

2. Ценовая стратегия «снятия сливок» заключается в следующем: производитель нового товара назначает высокую цену на единицу этого товара при ограниченном объеме его продаж, в течение того времени, пока он является монополистом. Целью

данной стратегии является получение максимальной прибыли в кратчайшие сроки. По мере того, как конкуренты станут предлагать аналогичный товар и постепенно насыщать данный сегмент рынка, производитель должен перейти на новый сегмент или на новый уровень «снятия сливок».

3. Стратегия премиального ценообразования. Эта стратегия также называется престижным ценообразованием или ценообразованием на роскошь. Предприятия используют цены премиум-класса, когда хотят создать престижный имидж бренда с помощью высококачественных продуктов или услуг. Стратегия премиального ценообразования может повысить узнаваемость бренда и воспринимаемую ценность продукта или услуги со стороны целевой аудитории компании. Индустрия моды и высоких технологий часто использует эту стратегию, потому что предприятия данной сферы могут продавать свою продукцию как редкую, роскошную или эксклюзивную.

4. Ценообразование, основанное на ценности, определяет цену продукта на основе ценности для потребителей. Эта стратегия подходит для продуктов, ценность которых для потребителей значительно превышает затраты на производство. К примеру, компания Apple использует систему ценообразования, основанную на ценности, для определения цен на свои iPhone. Поскольку Apple имеет репутацию производителя качественных iPhone, клиенты готовы платить за товары данной компании более высокие цены. Таким образом, ценообразование основывается на восприятии ценности клиентами, а не на ценах конкурентов.

5. Переменное ценообразование или ценообразование в режиме реального времени – это когда цена определяется спросом на продукт или услугу в режиме реального времени. Данная стратегия обычно используется на рынках с частыми и измеримыми колебаниями спроса и низкими транзакционными издержками при изменении цен. Распространенные примеры применения данной стратегии: торговые рынки, отели, авиакомпании и билеты на мероприятия.

6. Стратегия «затраты плюс». Эта стратегия используется, когда бизнес оценивает продукт, беря стоимость единицы продукта и добавляя фиксированный процент. Одним из основных преимуществ ценообразования «затраты плюс» является то, что предприятию гарантируется определенный уровень прибыли на единицу поставляемого на рынок продукта или услуги, поскольку

покрываются все затраты. Однако при определении цен не учитываются клиенты или конкуренты. Эту стратегию использует значительное количество предприятий (от розничных торговцев до производственных компаний и ресторанов), поскольку она проста и к разным продуктам могут применяться разные проценты наценки.

7. Ценообразование на основе конкуренции. Данная стратегия фокусируется на существующей рыночной цене на товар или услугу. В этой стратегии цена конкурента используется в качестве ориентира, чтобы компания оставалась на вершине конкуренции и поддерживала динамику цен. Конкурентное ценообразование работает особенно хорошо, когда бизнес может выделиться среди конкурентов [3].

В результате проведения анализа внутренней и внешней среды компании ее руководство делает стратегический ценовой выбор, то есть осуществляет выбор одной или нескольких конкретных стратегий ценообразования на основе оценки своей приоритетов деятельности.

Рассмотрев главные задачи и ценовые стратегии предприятия, мы определили основные направления деятельности коммерческих организаций. Во-первых, основные цели ценовой политики направлены на увеличение прибыли предприятия и сохранения занимаемой доли на рынке. Во-вторых, ценовая политика должна подстраиваться под каждого потенциального покупателя, ориентация на которого является главным приоритетом деятельности любой коммерческой организации.

Список литературы

1. Методы ценообразования // Маркетинг и продажи. – М., 2023. – URL: https:// redfworkshop.org/learn/common-pricing-strategies (дата обращения: 19.03.2023).

2. Ценообразование: учебное пособие / Г.Т. Гузельбаева, Ю.П. Алексеева. – Казань: Казанский гос. ун-т, 2021. – 96 с.

3. Гаврилова А.Н. Методы ценообразования и ценовая политика предприятия // Библиотека маркетолога. – URL: https://www.marketing.spb.ru/lib-mm/pricing/price_setting.htm (дата обращения: 19.03.2023).

ТРАНСФОРМАЦИЯ ФИНАНСОВОГО ПОВЕДЕНИЯ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ НА РЫНКЕ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Маркова Д.В., Ножкина А.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

За последние два десятилетия в экономике нашей страны произошли коренные изменения, важнейшими из которых являются переход к рыночной экономике и интеграция в мировую хозяйственную систему. В связи с этими изменениями условия жизни всех видов хозяйствующих субъектов, особенно домашних хозяйств (ДХ), претерпели трансформацию, они приобрели полную самостоятельность в принятии своих хозяйственных решений и несут полную ответственность за их результаты. Актуальность выбранной нами темы обусловлена необходимостью повышения благосостояния российских домохозяйств за счет активизации их участия в операциях на финансовом рынке, увеличения их финансовых активов.

В научной литературе не существует единого универсального определения сущности финансового поведения домашних хозяйств. В современных условиях происходит трансформация функций традиционных участников рыночных отношений, включаемых в расширенную модель денежных потоков доходов и расходов, в которой домашние хозяйства представлены как один из самых массовых хозяйствующих субъектов [1].

Динамика основных показателей, которые характеризуют экономическое и финансовое поведение домашних хозяйств, во всех проявлениях отражает скорость и эффективность проводимых в России рыночных реформ, позволяет судить о степени адаптации семей к новому состоянию макро-, мезо– и микроэкономические системы, раскрывающиеся прежде всего через активность их экономического и финансового поведения.

Процессы рыночных преобразований неизбежно ведут к трансформации функций потребления и сбережения семейного хозяйства, в связи с чем возникает объективная необходимость включения семьи в предмет экономической теории и финансовой науки,

что, в свою очередь, требует совершенствования теоретико-методологических подходов и практических инструментов реализации бюджетных исследований [4].

В современных условиях начинает активно осознаваться необходимость совершенствования методов и инструментов государственной политики в области доходов, расходов и сбережений населения, что позволяет сформировать действенный механизм конвертации последних в инвестиционные ресурсы капитала. экономики, что определило актуальность изучения процессов трансформации финансового поведения семейных хозяйств.

Доходы домашних хозяйств являются основным источником удовлетворения потребностей домашних хозяйств в предметах потребления и услугах, накоплениях, сбережениях и обязательных платежах, то есть осуществления расходов. Преобразование сбережений в инвестиции может осуществляться по следующим каналам: недвижимость, зарубежный фондовый рынок, акции, вклады, биржа, франшиза, страхование, ипотека, иностранная валюта, облигации, трейдинг. В условиях циклической эволюции рынка жилой недвижимости доход и доходность инвестора подвержены волатильности и, как и вложения в другие финансовые активы, подвержены риску. В условиях цикличности все источники финансирования жилой недвижимости, и особенно сбережения домашних хозяйств, подвержены волатильности доходов, привлекательности инвестиций и степени риска.

Анализ существующих в мировой практике моделей финансирования жилой недвижимости позволил классифицировать основные источники по трем основным критериям: субъектам, обеспечивающим первичное финансирование, формам финансирования и характеру привлекаемых финансовых ресурсов. Рассмотрим на рисунке 1 взаимосвязь критериев классификации, где учитываются основные модели депозитного института, которые получили широкое распространение в странах Европы, а также представлены и другие источники финансирования жилой недвижимости, применяемые в мировой практике [3].

Рис.1 Классификация источников финансирования инвестиций в жилую недвижимость [3]

Традиционно выделяют такие формы финансирования, как: самофинансирование будущих собственников жилой недвижимости; финансирование продавцами недвижимости, которыми выступают строительные организации и собственники продаваемого жилья; государственное и банковское финансирование, а также финансирование через эмиссию ипотечных обязательств. Основными субъектами финансирования являются: домашние хозяйства, строй-сберкассы, строительные компании, кредитные организации, государство, финансовые и страховые компании. Однако домохозяйства, с одной стороны, рассматривают жилую недвижимость как долгосрочную инвестицию, а с другой стороны,

используют ее для личного потребления. В условиях экономического кризиса и недоступности привлечения ипотечного кредитования основным источником финансирования жилой недвижимости для инвесторов являются именно собственные источники накопления капитала. Поэтому необходимо изучить и определить понятие сбережений домашних хозяйств как источника финансирования жилой недвижимости.

Таблица 1 Структура использования денежных доходов населения российской федерации

год	%			
	Покупка товаров и оплата услуг	оплата обязательных платежей, взносов и прочие расходы	Прирост (+), уменьшение (–) сбережений населения	Прирост (+), уменьшение (–) наличных денег на руках в рублях и иностранной валюте в рублевом эквиваленте
2013	80,8	14,8	3,8	0,6
2014	82,0	15,3	0,3	2,4
2015	77,2	13,7	10,1	–1,0
2016	77,5	13,8	6,6	2,1
2017	79,1	14,1	4,6	2,2
2018	80,8	15,0	1,7	2,5
2019	80,9	15,2	3,4	0,5
2020	75,7	15,2	4,6	4,5
2021	80,6	15,1	3,4	0,9
2022	78,2	15,4	1,6	4,8

Сбережения в качестве источника финансирования жилой недвижимости представляют собой кристаллизацию свободных денежных средств домашних хозяйств, являющихся в настоящем инвестиционным ресурсом, предназначенным для удовлетворения потребностей в жилой недвижимости в будущем. В мировой литературе рассматривается возможность использования сбережений домашних хозяйств в качестве источника финансирования жилья в виде модели депозитного учреждения. В России широко распространена система получения сбережений в виде депозита.

Таким образом, в условиях волатильности экономики страны среди рассмотренных источников финансирования жилой недвижимости сбережения домашних хозяйств являются наиболее устойчивыми по отношению к другим финансовым инструментам, так как обладают большей ликвидностью, чем кредиты, и минимальными рисками в связи с инфляцией.

Список литературы

1. Рублева, Т. А. Исследование сбережений домашних хозяйств как источника финансирования жилой недвижимости / Т. А. Рублева // – 2009. – № 3(29). – С. 200-207. – EDN ORMKDX.

2. Нуреев, Р. М. Недвижимость домашних хозяйств: институциональный анализ / Р. М. Нуреев, О. А. Гуляева // Terra Economicus. – 2021. – Т. 19, № 2. – С. 39-57. – DOI 10.18522/2073-6606-2021-19-2-39-57. – EDN CKIQZJ.

3. Рублева, Т. А. Исследование сбережений домашних хозяйств как источника финансирования жилой недвижимости / Т. А. Рублева // . – 2009. – № 3(29). – С. 200-207. – EDN ORMKDX.

4. Нугуманова, Л. Ф. Трансформация моделей поведения домашних хозяйств в российской экономике / Л. Ф. Нугуманова // Дискуссия. – 2012. – № 1. – С. 92-94. – EDN OOIVSJ.

5. Городняк И. В. Методологические основы анализа социально-экономической домохозяйств / И. В. Городняк // Экономика и общество. 2021 № 6 с. 3–7.

6. Дудинец Л. А., Голуб Г. Г. Финансовое поведение домохозяйств и ее детерминанты // социально-экономические проблемы современного периода. 2019 № 2 с. 42–47.

7. Воробьев Ю. М., Ворошило В. В. Финансы домашних хозяйств в финансовой системе государства: моногр. симферополь: Ид «ариал», 2020 232 с.

ЗНАЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Маркова Д.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ, Кайгородцев А.А.

В современных обстоятельствах, когда большая часть отечественных предприятий обладают в основном устаревшим оборудованием с высокой степенью износа, инвестиции имеют большое

значение для обновления их материально – технической базы и успешного решения на этой основе актуальных задач.

Для того чтобы преуспеть в условиях рыночной экономики, хозяйствующий субъект должен внедрять новые технологии. Современные технологии применяются при наличии финансовых ресурсов. Когда вкладываются свободные финансовые ресурсы в операционную, финансовую и инвестиционную деятельность, с одной стороны, возникает проблема, как эффективно использовать вложенный капитал, с другой – как выявить свободные финансовые ресурсы и аккумулировать их. Решить данную проблему можно, если тщательно изучить такие вопросы, как понятие инвестиций, роль инвестиций в развитии предприятия.

К инвестициям можно отнести денежные средства, акции, паи, целевые банковские вклады, ценные бумаги, технологии, различные машины, оборудование, лицензии, которые вкладывают в объекты для целей получения прибыли, дохода и достижения положительного социального эффекта.

К источникам финансирования инвестиционной деятельности можно отнести:

– собственные финансовые средства и внутрихозяйственные резервы инвестора;

– привлеченные средства;

– ассигнования из федерального бюджета и внебюджетных фондов на безвозмездной основе;

– зарубежные инвестиции;

– средства инвестиционных фондов, обществ, пенсионных фондов [1].

Особая значимость инвестиций в деятельности каждого предприятия состоит в возможности расширения и обновления производства, а также материальной базы деятельности.

У предприятий будут появляться дополнительные возможности для финансирования капитала за счет продажи имущества и акций. Но отсутствие таких возможностей у малых предприятий, а также низкий уровень инвестиционной активности население, которое не инвестирует временно свободные средства в развитие малого бизнеса, сдерживают развитие малых предприятий и оснащения их новыми технологиями. Это приводит к низкой отдаче от инвестиций в предприятие.

Акционерные общества, работающие в стране, имеют источник дополнительных инвестиций за счет продажи акций и повышения

их цен на вторичном рынке, в результате чего формируют источники финансирования инвестиций в основной капитал за счет:

– собственных средств;
– средств других предприятий и физических лиц;
– средств государственного бюджета;
– банковских ссуд;
– иностранных инвестиций и т.п. [2].

В таблице 1 приведены данные за 2000-2020 года о структуре инвестиций в основной капитал хозяйствующих субъектов реального сектора экономики.

По данным таблицы можно сделать вывод о том, что объем инвестиций в основной капитал экономики страны с годами растет.

Таблица 1 – Структура инвестиций в основной капитал в Республики Узбекистан по источникам (в %)

Источники средств	2000 г.		2005 г.		2010 г.		2015 г.		2020 г.	
	Узбекистан	Наманганская область	Узбекистан	Наманганская область	Узбекистан	Наманганская область	Узбекистан	Наманганская область	Узбекистан	Наманганская область
Собственные средства предприятий и населения	39,1	44,0	57,5	50,5	52,5	72,1	56,2	55,5	40,8	41,9
Привлеченные средства	60,9	56,0	42,5	49,5	47,5	27,9	43,8	44,5	59,2	58,1
в том числе:										
государственный бюджет	29,2	36,7	12,2	30,5	5,2	5,5	4,2	7,9	6,8	5,9
банковские кредиты и прочие заимствования	7,2	4,0	3,8	1,6	9,0	11,7	11,0	10,7	7,6	14,3
иностранные инвестиции и займы	23,2	2,3	21,7	12,3	26,4	4,7	18,5	21,9	42,7	37,2
Примечание – источник [3].										

Объем инвестиций в Республике Узбекистан за счет собственных источников финансирования предприятий и населения в 2020 году увеличился по сравнению с 2000 годом на 1,7 процентных пункта (п.п.) и достиг 40,8%, тогда как в Наманганской области этот показатель снизился на 2,1 п.п. до 40,8%. К положительным тенденциям можно отнести уменьшение объема инвестиций, выделенных из государственного бюджета в 2020 году по сравнению с 2000 годом, по Республике Узбекистан с 22,9 до 6,8%, по

Наманганской области – с 36,7 до 5,9%. Это свидетельствует об уменьшении роли государства в экономике страны и о повышении роли частного бизнеса.

Рост объема иностранных инвестиций в 2020 г. сравнению с 2000 г. в Узбекистане с 23,2 до 37,2%, а по Наманганской области – с 2,3 до 37,2% свидетельствует о росте инвестиционной привлекательности узбекской экономики для иностранных предпринимателей в результате проведенных в стране экономических реформ.

Эффективное и рациональное использование иностранных инвестиций в реальный сектор экономики положительно сказывается на развитии предприятий.[3]

Инновационная деятельность является связующим звеном между научно-техническим прогрессом и потребителем. Без инновационной деятельности все новые технологии и разработки останутся на чертежах и в макетах и никогда не получат своей реализации в виде конкретного товара.

Инновационная деятельность тесно связана с инвестиционной деятельностью, так как внедрение новых технологий и техники требует финансовых ресурсов. Взаимосвязь инноваций и инвестиций порождает главную проблему внедрения результатов научно-технического прогресса.

В инновационной деятельности предприятий особое место принадлежит его работникам. От того, как работники предприятия воспринимают новую информацию, выдвигают новые конкурентоспособные идеи, повышают свой профессиональный уровень, находят решения нестандартных задач и новые способы решения стандартных задач, зависит уровень инновационной активности предприятия, а наравне с ней и инвестиционной деятельности.

Вовлечение в коммуникационный процесс управления организацией работников, которые обладают высоким инновационным потенциалом, повышает уровень эффективности управления. Успех деятельности организации зависит от наличия в ней новаторов, которые являются носителями научно-технического и коммерческого развития организации [4].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что сущность инвестиций заключается в том, что они выступают как совокупность производственных отношений, которые охватывают весь процесс воспроизводства, в т.ч. воспроизводство капитала всех видов во всех сферах и звеньях проявления рыночной экономики, и тем

самым являются неотъемлемой частью любого предприятия. Инвестиции являются одним из главных источников процветания организации, позволяющий ей своевременно отвечать на требования непрерывно изменяющейся окружающей среды.

Список литературы:

1. Федеральный Закон от 25.02.1999 №39-ФЗ (последняя редакция) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/ (дата обращения; 17.04.2023).

2. Федорова В.А., Смирнова Е.А. Инвестиционный климат России и проблемы его улучшения // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки». – 2018. – №9 (25) – С. 486-490.

3. Целовальникова И.Ю. Правовое регулирование инвестиционной деятельности: Монография. М.: Юридический институт МИИТа, 2019. – 230 с.

4. Чепкасов В.В. Инвестиции: понятие и основные виды // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки». – 2019. – №5 (21). – С. 3-8.

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Маркова Д.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Наряду с теоретическими исследованиями сущности конкуренции и конкурентоспособности, в экономической литературе давно обсуждается проблема практической оценки конкурентоспособности. Можно констатировать, что в вопросах оценки конкурентоспособности продукции на сегодняшний день достигнуты определенные успехи, разработаны вполне приемлемые методики оценки конкурентоспособности идентичных товаров и услуг.

Благодаря оценке конкурентоспособности открываются решения таких задач, как определение места предприятия на рынке, оценка конкурентов в данной отрасли, разработка эффективной стратегии, поиск надежных инвесторов и партнеров, привлечение капитала, стратегия выхода на новые рынки, введение новых

разработок и т.д. Эффективное управление конкурентоспособностью предприятий – процесс планомерного влияния на функционирование всех систем организации, формирование конкурентной позиции в рыночных условиях. Руководство конкурентоспособностью предприятия сводится к созданию конкурентных преимуществ во всех областях жизнедеятельности, представляя собой комплексное, целенаправленное решение вопросов. Объект регулирования в системе управления конкурентоспособностью – это потенциал предприятия в части создания конкурентных преимуществ, предоставляющих ему более высокую ценность, чем конкурентам, а также достигаемыми стратегическими и тактическими целями с наилучшим использованием любого рода ресурсов. Из-за недостаточной конкурентоспособности снижаются показатели финансово-хозяйственной деятельности.[1,с. 15]. Так, например, конкурентоспособность предприятия влияет на способность получать доходы. Низкая величина доходов в дальнейшем приводит к снижению прибыли, а, следовательно, и рентабельности. Эффективность принятия решений по управлению зависит от установленных условий на момент принятия решения во внутренней и внешней среде предприятия, от усилий со стороны лица, принимающего решения, сферы его ответственности, его способности влиять на ресурсы, изменять или корректировать цели. Конкурентоспособность напрямую связана с использованием ограниченных ресурсов предприятия, то оценка конкурентоспособности может быть выражена через показатели эффективности использования ресурсов. При оценке экономической эффективности предприятия используют различные показатели.[2,с. 38]. Оценка технической составляющей включает в себя: анализ материальных ресурсов, качества сырья и заготовок; степень использования инновационных технологий на производстве, уровень квалификации и ученых степеней кадров предприятия. Экономическая составляющая включает в себя: показатели объемов производства, конечные результаты деятельности. Оценка ресурсной составляющей производства включает в себя: анализ соотношения конечного результата с показателями производства. К таким показателям можно отнести: материалоемкость, капиталоемкость, производительность труда.[3, с. 53]. Рассмотрим, как проводился реальный анализ конкурентоспособности российского концерна «Трикотаж», производящего и реализующего верхний трикотаж, представленный в таблице 1

Таблица 1. Анализ конкурентоспособности концерна «Трикотаж» [4]

Факторы конкурентоспособности	Трикотаж	Конкуренты					
		1	2	3	4	5	6
1. Менеджмент предприятия							
Предпринимательская культура и философия	4	2	3	3	2	3	2
Цели	5	1	2	5	2	4	2
2. Производство							
Оборудование	4	2	2	3	4	4	5
Зависимость от поставщиков	4	1	1	2	3	2	—
Качество продукции	4	2	2	3	3	4	4
3. Научные исследования и развитие							
Интенсивность и результаты	3	0	1	3	2	2	5
Ноу-хау	3	0	1	3	1	1	5
4. Маркетинг							
Розничная торговля	5	1	2	3	2	2	5
Цены	4	3	3	2	3	3	5
Реклама	3	0	0	0	2	2	5
Итого:	69	24	35	46	44	55	81

Анализ конкурентоспособности состоял из следующих этапов:

1 этап. По предприятиям легкой промышленности Москвы и Московской области (т. е. того региона, на который работает концерн «Трикотаж») была произведена выборка фирм: 1) производящих аналогичную продукцию, т. е. трикотажных фирм; 2) удовлетворяющих ту же потребность покупателей, но работающих по другой технологии, т. е. швейных фирм. Всего получилось 13 трикотажных и 35 швейных фирм. 2 этап. С учетом того, что доля рынка товаров импортного производства составляла в 80% на рынке Москвы и Московской области, был произведен расчет долей рынка, занимаемых фирмами, попавшими в выборку в п. 1. Результаты расчета были представлены в форме, показанной в виде табл. 1. 3 этап . С использованием данных таблицы и отраслевых справочников были выделены наиболее близкие концерну конкуренты по следующим параметрам: 1) аналогичность продукции; 2) доля рынка; 3) темпы роста. 4 этап . Анализ конкурентоспособности концерна «Трикотаж» проводили на основе оценки по пятибалльной шкале факторов конкурентоспособности этого концерна

и его ближайших конкурентов так, как показано в табл. 2. Анализ показал, что у концерна «Трикотаж» сильные по сравнению с ближайшими конкурентами позиции. Российский потребитель уже не был доволен довольно низким качеством товара, ввозимого из Турции, Китая, Индии, Таиланда и других стран Востока. В то же время средний житель России не мог себе позволить покупать дорогие товары европейского производства и американские товары. Таким образом, была выявлена часть рыночной ниши, которую можно было занять, если найти замену дешевому, но с довольно низким качеством товару с Востока и дорогому высококачественному товару из Европы и США. Необходимые условия: качество, приемлемые цены, следование последней моде, использование натуральных материалов. Высокие результаты деятельности концерна «Трикотаж» в последующие годы подтвердили правильность проведенного анализа и выбранной на его основе стратегии.

Список литературы

1. Афансаьева О.Г. Повышение конкурентоспособности – важнейший фактор обеспечения устойчивого развития молочного скотоводства в сельскохозяйственных организациях: Монография / О.Г. Афанасьев. – Москва: ИНФРА.– 2017 – 118 с.

2. Попов С. А. Актуальный стратегический менеджмент. Видение – цели – изменения : учеб.-практ. пособие / С. А. Попов. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 447 с

3. Чичиренко М.А. Методы оценки конкурентоспособности предприятия / М.А. Чичиренко // Аграрное образование и наука. 2017. № 1. С. 59.

4. Грачева, Е.С. Экономика организации Учебник для вузов / Е.С. Грачева. – М.: ГНОМ и Д, 2018. – 309 с.

ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Монахова П.С и Фомичёва Д.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

В настоящее время национальные цели в сфере экономики и торговли связаны с сохранением и укреплением конкурентоспособности отечественных товаров на мировых рынках,

протекционизма, стимулированием инвестиционной активности. Важным условием их осуществления является регулирование внешней торговли с помощью определения таможенной стоимости товаров, взиманием таможенных платежей, установлением таможенного тарифа, а также тарифных преференций. Именно эти термины и их особенности мы рассмотрим в данной статье.

Для начала рассмотрим определение «Таможенная стоимость товара». Под таможенной стоимостью товара подразумевается стоимость товара, применяемая в целях таможенного обложения, то есть в качестве исходной расчетной базы для исчисления таможенных платежей, а также служит исходной величиной для сбора информации о стоимостном объеме внешней торговли. [1]

При контроле таможенной стоимости создаются равные условия для всех хозяйствующих субъектов. Все участники внешнеэкономической деятельности находятся в равных условиях с точки зрения правил расчета пошлин и налогов.

Принципы определения таможенной стоимости:

1. Существование 6 методов определения таможенной стоимости товаров (по цене сделки с ввозимыми товарами, по цене сделки с идентичными товарами, по цене сделки с однородными товарами (на основе сложения и вычитания стоимости) и резервный метод)

2. Первооснова для таможенной стоимости – стоимость сделки импортируемых товаров (контрактная цена)

3. Строгая последовательность использования методов определения таможенной стоимости.

4. Порядок определения таможенной стоимости един для всех, и не зависит от вида товара, страны-экспортера, участника ВЭД и других факторов.

5. Невозможность использования процедуру определения таможенной стоимости для борьбы с демпингом. [1]

Следующий термин для рассмотрения – таможенные платежи. Под ними подразумеваются денежные средства, которые взимаются таможенными органами с лиц, участвующих в перемещении товаров и транспортных средств через таможенную территорию РФ. [5]

В соответствии с Бюджетным Кодексом РФ таможенные платежи относятся к налоговым доходам федерального бюджета. Они составляют примерно 10-12% федерального бюджета.

Таможенные платежи включают в себя:

1. Ввозную и вывозную таможенные пошлины;

2. Налоги (НДС и Акциз);

3. Сборы (за таможенное оформление, за таможенное сопровождение и за таможенное хранение);

4. Специальные, компенсационные и антидемпинговые пошлины. [2]

Далее рассмотрим, что такое таможенный тариф. Он представляет собой перечень ставок таможенных пошлин, которые подлежат таможенному обложению при импорте и экспорте товаров, в соответствии с ТН ВЭД. Таможенный тариф необходим для управления внешнеторговой деятельности (контроль за потоком товаров, пополнение бюджета, политика протекционизма)

Строка таможенного тарифа состоит из: кода товара, его названия и описания и соответствующей ставки таможенной пошлины. В более детализированной структуре могут указываться различные квоты, преференции и льготы.

Виды таможенных тарифов:

1. Простые (один товар – одна ставка таможенной пошлины)

2. Сложные (каждому товару может соответствовать несколько ставок таможенных пошлин)

3. Тариф на импорт или экспорт[2]

Последним, что мы рассмотрим в данной статье, будут таможенные льготы (преференции). Они подразумевают льготы, которые освобождают от уплаты либо снижают ставки таможенных пошлин и налогов. Тарифные преференции зависят от страны происхождения товаров, цели ввоза, таможенной процедуры. [3]

В соответствии с преференциальными отношениями РФ с другими государствами, наших партнеров можно разделить на:

1. Страны, с которыми заключен договор о Режиме Наибольшего Благоприятствования нации (далее – РНБ) – в этом случае взимается пошлина, которая указана в тарифе;

2. Страны, с которыми не заключен договор РНБ – в этом случае пошлина взимается в двойном размере;

3. Страны ЕАЭС – пошлина не взимается;

4. Развивающиеся страны – пошлина, указанная в таможенном тарифе, снижается на 25%;

5. Наименее развитые страны – пошлина не берется. [4]

Изучив особенности, цели и принципы таможенной стоимости, таможенных платежей, таможенного тарифа и льгот(преференций), мы сделали вывод, что все эти составляющие регулирования внешнеторговой деятельности играют особенно важную роль для сохранения конкурентоспособности страны, эффективности участия на мировом рынке и обеспечения экономической безопасности России.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 13 августа 2006 г. N 500 «О порядке определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации» (по состоянию на 01.01.2023 г.)

2. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) союза) ТК ЕАЭС Статья 46. Таможенные платежи

3. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) ТК ЕАЭС Статья 49. Льготы по уплате таможенных платежей и тарифные преференции

4. «Договор о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 24.03.2022) статья 34. Режим наибольшего благоприятствования

5. Бабин Э.П., Исаченко Т.М. Внешнеэкономическая политика. – ЗАО «Издательство «Экономика». – М., 2018

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ КАК ФАКТОРА УСТОЙЧИВОГО ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Мороз В.А.

Гродненский государственный университет имени Янки Купалы

Научный руководитель: канд. физ.-мат. н., доц. Буть А. И.

Центральной проблемой белорусской экономики является неудовлетворительное состояние производительности труда и значительное отставание по уровню производительности труда от такового в развитых странах. Основной причиной более высокой производительности труда в США и других развитых странах является значительно более высокий уровень коэффициента фондовооруженности и трудозатрат, чем в Беларуси. Большое значение имеют и другие факторы. В частности, исследования и разработки, направленные на повышение эффективности производства, высокий уровень организации и управления производством, разработка и применение научно обоснованных норм труда на предприятиях, высокая квалификация работников, эффективное использование рабочего времени.

Опыт предприятий СНГ показывает, что последний фактор – эффективное использование рабочего времени – является одним из недорогих, но эффективных резервов повышения

производительности труда персонала. Известно, что чем больше часов рабочего времени приходится на одного работника и чем эффективнее оно используется, тем выше производительность труда. Однако на российских предприятиях существует проблема рационального использования рабочего времени из-за недостатков в организации труда и низкого уровня трудовой дисциплины, которые приводят к потере времени. Это приводит к снижению уровня производительности труда отдельных работников и негативно сказывается на работе всего предприятия.

Таким образом, целесообразность периодической оценки использования рабочего времени и анализа причин его потери является одним из необходимых факторов рационализации рабочего времени и устойчивого повышения производительности труда на белорусских предприятиях.

Одним из факторов, оказывающих непосредственное влияние на производительность труда, является рациональность использования рабочего времени, которая приводит к сокращению потерь и увеличению полезно-используемого времени работников. Во многих научных работах отмечается, что сокращение потерь рабочего времени напрямую влияет на эффективность труда работников. Эффективное использование рабочего времени становится предметом ряда научных исследований. Многие экономисты считают, что существует тесная взаимосвязь между уровнем использования рабочего времени и производительностью труда. Производительность труда увеличивается пропорционально уровню трудовой дисциплины. Это приводит к повышению эффективности использования рабочего времени на предприятии. Таким образом, факторы повышения производительности труда на рабочем месте включают в себя, прежде всего, комплекс мер по устранению потерь рабочего времени и более рациональному его использованию.

Результаты исследования, проведенного группой зарубежных ученых, свидетельствуют о том, что увеличение количества отработанных часов приводит к повышению утомляемости, что, в свою очередь, влияет на эффективность труда. В последнее время международное сообщество уделяет значительное внимание гибкому рабочему времени, то есть форме организации рабочего времени, при которой в определенных пределах работник может самостоятельно определять количество часов работы в смену. Постоянное использование гибкого графика работы способствует повышению

производительности труда сотрудников в большей степени, чем использование фиксированного рабочего графика.

На белорусских предприятиях накоплен определенный опыт изучения затрат рабочего времени. Для оценки эффективности рабочего времени используются различные методы: фотография рабочего времени, хронометраж и фотохронометраж т.д. Однако высокая трудоемкость работы специалистов по оценке труда, значительный объем обрабатываемой информации, низкий уровень автоматизации работ по оценке труда не позволяют провести полноценный анализ причин потерь и непроизводительного рабочего времени, разработать меры, направленные на улучшение его использование. Это влияет на производительность труда сотрудников организаций. Таким образом, целесообразность периодического анализа потерь и непроизводительного использования рабочего времени и оценки эффективности его использования является одним из факторов улучшения состояния оценки труда и повышения производительности труда работников на российских предприятиях.

Наиболее часто используемыми методами определения потерь времени на предприятиях являются фотографии рабочего времени. Для изучения использования рабочего времени бригады рабочих используется групповая фотография рабочего времени, особенностью которой является одновременное наблюдение за несколькими рабочими. Однако балансы за рабочий день составляются как для каждого работника бригады в отдельности, так и для всей бригады в целом. Оценка эффективности использования рабочего времени завершается разработкой мер по устранению потерь и непроизводительного использования рабочего времени.

Объектом исследования стала бригада из 5 работников аварийно-восстановительного участка одного из гродненских предприятий, заменявшая запорно-регулирующую клапаны диаметром 500 мм. Групповая фотография рабочего времени проводилась в течение 3 дней. Фиксация всех действий рабочей бригады на заранее подготовленном листе наблюдения в течение всего периода наблюдения осуществлялась методом равного интервала (10 минут). По результатам наблюдений были рассчитаны средние показатели затрат рабочего времени в одно и то же время для каждого сотрудника, также была составлена фактическое отработанное время каждого работника (таблица 1) и общий фактический баланс (таблица 2).

Таблица 1. Фактическое отработанное время каждого работника бригады

Наименование затрат	Первый рабочий		Второй рабочий		Третий рабочий		Четвертый рабочий		Пятый рабочий	
	мин	%	мин	%	мин	%	мин	%	мин	%
ОП	197	34	210	37	230	40	207	36,1	210	37
ПЗ	240	42	243	42	240	42	226	39,4	243	42
Обс	52	9,0	53	9,2	32	5,5	53	9,2	53	9,2
Отл	17	3,0	17	3,0	17	3,0	17	3,0	17	3,0
Пнт	47	8,3	37	6,5	37	6,5	37	6,5	37	6,5
Пнд	20	3,7	13	2,3	17	3,0	33	5,8	13	2,3
Итого	573	100	573	100	573	100	573	100	573	100

Таблица 2. Общий фактический баланс рабочего времени бригады

Наименование затрат	Фактическое время		Нормативное время	
	мин	%	мин	%
Подготовительно-заключительное время	239	41,7	178	31
Оперативное время	209	36,5	361	63
Время обслуживания рабочего места	48	8,4	14	2,4
Время на отдых и личные надобности	17	3,0	11	2,0
Перерывы, связанные с нарушением нормального течения производтсвенного процесса	41	7,1	9	1,6
Перерывы, связанные с нарушением трудовой дисциплины	19	3,3	-	-
Итого	573	100	573	100

По фактическому балансу рабочего времени был рассчитан коэффициент использования рабочего времени бригады: коэффициент использования рабочего времени (89,5%), коэффициенты по организационно-техническим причинам (7,1%) и из-за нарушений трудовой дисциплины (3.4). Высокая доля подготовительного и заключительного времени (41,7%) обусловлена разъездным характером работы, спецификой ее выполнения. Значительные потери

времени (10,4%) вызваны организационными и техническими причинами (ожидание и задержки в работе).

По результатам экспертной оценки с учетом того, что работа требует переезда в разные места, были установлены нормы на подготовительную и заключительную работу (178 минут), содержание рабочего места (4%) и на досуг и личные нужды (3%). Благодаря исключению потерь рабочего времени в течение смены производительность труда повышается на 72.7%.

Таким образом, результаты исследования показывают, что одним из перспективных резервов повышения производительности труда на белорусских предприятиях, которые не требуют дополнительного финансирования и позволяют повысить эффективность работы персонала в кратчайшие сроки, является повышение эффективности использования рабочего времени.

Конкретные меры по улучшению использования рабочего времени должны учитывать специфику деятельности персонала организации, причины потерь и напрасной траты времени. Например, сокращение невыходов на работу по причинам болезни предполагает комплекс мер, связанных с ежегодным медицинским осмотром работников на предмет выявления профессиональных заболеваний; улучшением санитарных и психофизиологических условий труда; улучшением эргономики рабочего места, систематическими инструктажами по технике безопасности и т.д. Рекомендации по устранению напрасно потраченного времени должны быть разработаны с учетом их причин: низкого уровня трудовой дисциплины на предприятии и недостатков в снабжении производством и управлении им, а также организации труда. Предлагаемые меры по устранению потерь рабочего времени помогут предприятиям наиболее эффективно использовать фонд рабочего времени, повышая производительность труда персонала и эффективность работы предприятия в целом.

Список литературы

1. Управление персоналом : учеб.– метод. комплекс / Л. А. Казакевич [и др.]. – Минск : БГАТУ 2019. – 340 с.

2. Экономика и социология труда: учеб. пособие. / Адамчук В. И. [и др.]; под ред. В. И. Адамчук. – М.: ЮНИТИ, 2020. – 407 с.

3. Langemeier, M. How Can I Improve Labor Productivity? / M. Langemeier //farmdoc daily. – 2018. – Т. 8.

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ

Ножкина А.М., Маркова Д.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н Щапов А.Н.

В статье рассматривается деятельность негосударственных пенсионных фондов. Данная проблематика является актуальной в связи с необходимостью дальнейшего развития системы пенсионного страхования в стране. Исследование деятельности НПФ базируется на применении совокупности экономико-статистических методов, сравнительных оценок, абсолютных и относительных величин, метода группировки.

НПФ в России осуществляют деятельность по негосударственному пенсионному обеспечению и обязательному пенсионному страхованию. Пенсионные активы по этим двум видам деятельности представлены пенсионными резервами и пенсионными накоплениями соответственно. В Российской Федерации создано и функционирует достаточное количество негосударственных пенсионных фондов (НПФ), организованных различными хозяйствующими субъектами с целью дополнительного пенсионного страхования своих работников. Это, с одной стороны, позволяет таким хозяйствующим субъектам использовать средства НПФ для долгосрочного инвестирования, а, с другой стороны, реализовывать социальные пакеты для своих работников, куда входят и дополнительные пенсионные страховые отчисления.

Авторы Финогенова Ю.Ю. и Ермаков Д., рассматривая понятия НПФ, придерживаются законодательной базы и справедливо определяют его сущность исключительно исходя из характера деятельности, направленной на негосударственное пенсионное обеспечение. [5,6] Однако, данное определение достаточно расплывчато. Более точное определение сущности НПФ дает Чугунов В.И., конкретизируя виды деятельности негосударственных пенсионных фондов в части аккумулирования и инвестирования пенсионных средств, осуществлении выплат пенсий и ведении операций в сфере дополнительного пенсионного страхования [7].

Преимущества негосударственного пенсионного обеспечения (НПО): 1) НПО доступно человеку, даже если он никогда не

работал. 2) Взносы на пенсионное обеспечение в НПФ может перечислять как сам страхователь, так и супруг, дети, родственники, а также работодатель. 3) НПО не является альтернативой «государственным пенсиям»: за счет отчислений в НПФ формируется лишь накопительная часть пенсии. Две другие ее части (базовая – гарантирована всем, выплачивается из федерального бюджета, и страховая – она зависит от страхового стажа и размера зарплаты человека) остаются неизменными. 4) Накопительная часть пенсии можно унаследовать, страховую часть унаследовать нельзя. Накопительная пенсия не идет на выплату нынешним пенсионерам. 5) Можно самостоятельно выбрать размер пенсии, а также период ее получения – определенное количество лет или пожизненные выплаты.

При ответе на вопрос о том, стоит ли переходить в НПФ, нужно учитывать и минусы такого действия: 1. Перевод денежных накоплений в НПФ производится за счет вкладчика. 2. Отсутствие стабильного дохода. Это связано с тем, что НПФ не может быть уверенным наверняка, что финансовый год будет удачным. 3. Отзыв лицензии у НПФ. В такой ситуации опять будет необходимо переводить свои накопления, что связано с определенными денежными затратами. 4. Наличие большого количества мошенников. Людей в НПФ заманивают самыми изощренными способами. Обязательно нужно проверять НПФ на благонадежность [3].

Мы провели исследование по статистике и рейтингу НПФ по надежности и доходности различных Банков России и получили такие выводы: по данным Центробанка в 2022 г. рейтинг НПФ по надежности выглядит так: 1. «ГАЗФОНД». 2. «Сбербанк». Множество россиян предпочитают переводить собственные накопления именно в официальный фонд Сбербанка. Основным стимулирующим фактором здесь выступает то, что накопления находятся под защитой государства. Обязательное страхование позволяет увеличить свои накопления посредством периодических взносов. Для людей, которые планируют продолжить работать даже в пожилом возрасте, предусмотрены особые программы. Есть корпоративные программы, направленные на увеличение эффективности работы бизнеса. 3. «ВТБ». 4. АО «Национальный НПФ». 5. «Ренессанс пенсии». 6. «Альянс». 7. «Алмазная осень». 8. «Социум».

По объему накоплений: Первые места в рейтинге по объему накоплений занимают те организации, в которых хранится больше всего пенсионных сбережений граждан. На текущий момент, актуальные данные на сайте ЦБ РФ представлены за III квартал 2022 года. Рейтинг компании по количеству накоплений представлен

в таблице 1, а рейтинг организации по количеству участников за отчетный период: за III квартал 2022 г. представлен в таблице 2.

Таблица 1. Рейтинг компаний по количеству накоплений

Фонд	Пенсионные накопления (рыночная стоимость)	Пенсионные резервы	Доходность
АО «НПФ Сбербанка»	690 910 329 т. руб.	72 441 047 т. руб.	7,44%
АО «НПФ Газфонд Пенсионные Накопления»	590 358 286 т. руб.	27 297 769 т. руб.	5,39%
АО «НПФ «Открытие»	541 864 138 т. руб.	68 070 844 т. руб.	4,14%
АО НПФ Втб Пенсионный Фонд	288 342 507 т. руб.	20 825 295 т. руб.	3,73%
АО «НПФ «Будущее»	273 047 417 т. руб.	1 682 438 т. руб.	4,16%
НПФ «Достойное БУДУЩЕЕ» (Сафмар)	259 105 512 т. руб.	8 801 784 т. руб.	2,54%
АО «НПФ Эволюция»	178 967 072 т. руб.	122 304 123 т. руб.	2,52%
АО МНПФ «Большой»	49 955 790 т. руб.	6 822 593 т. руб.	2,73%
АО «Национальный НПФ»	25 582 036 т. руб.	15 795 520 т. руб.	1,61%
АО «НПФ «Социум»	23 683 646 т. руб.	2 175 454 т. руб.	2,29%

Таблица 2. Рейтинг организаций по количеству участников

Фонд	Количество участников	Количество участников, получающих пенсию
АО «НПФ Сбербанка»	1 808 316	35 436
АО «НПФ «Благосостояние»	1 326 084	412 911
АО «НПФ «Открытие»	522 850	150 389
АО «НПФ «Телеком-Союз»	287 918	92 453
АО «Ханты-Мансийский НПФ»	259 929	179 870
АО «НПФ Эволюция»	234 629	105 845
АО «НПФ Газфонд Пенсионные Накопления»	229 255	173 444
АО «НПФ Газфонд Пенсионные Накопления»	185 434	18 853
АО «НПФ «Транснефть»	141 008	30 655
АО «НПФ «Социум»	124 983	28 527

Рейтинг доходности – список фондов: Доходность характеризует сумму, на которую НПФ увеличил имеющиеся накопления. Заранее определить показатель процента накоплений нельзя, однако надежные организации обычно уже при оформлении соглашений с гражданами сообщают им об объемах планируемого дохода либо демонстрируют прибыль прошлых лет.

Средняя доходность среди всех фондов за 2022 год: пенсионных резервов до выплаты вознаграждения равна 1.80%, инвестирования средств пенсионных накоплений до выплаты вознаграждения равна 2.35%.

Таким образом, можно сделать вывод, что с данными НПФ, предыдущий год оказался весьма благоприятен для этих организаций. Общее количество накоплений увеличилось на 3.11%, дойдя до отметки в 3.3 триллиона рублей.

Проведенные исследования позволяют утверждать, что в стране происходит концентрация и централизация негосударственных пенсионных фондов. В результате таких процессов количество НПФ сокращается. Преимущества имеют крупные и очень крупные НПФ, которым больше всего доверяет население страны. Это способствует росту числа застрахованных лиц по обязательному пенсионному страхованию и числу участников негосударственного пенсионного обеспечения. Дальнейшее развитие негосударственных пенсионных фондов обусловлено повышением их надежности и финансовой устойчивости, а также полным выполнением взятых на себя обязательств перед застрахованными лицами по обязательному пенсионному страхованию и участниками негосударственного пенсионного обеспечения. В стране происходит концентрация и централизация деятельности НПФ. Несмотря на их численное сокращение абсолютные и относительные показатели их деятельности увеличиваются из года в год. Концентрация НПФ в стране доказана на основе применения метода группировки. Наиболее крупные НПФ имеют наиболее высокие показатели деятельности, их преимущественно выбирают граждане для накоплений по обязательному пенсионному страхованию и для формирования пенсионных накоплений по негосударственному пенсионному обеспечению [1].

Список литературы

1. Воробьев, Ю. Н. Оценка функционирования негосударственных пенсионных фондов в России / Ю. Н. Воробьев // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. – 2018. – № 4(45). – С. 5-16. – EDN YRNSZN.

2. Лавренова, Е. С. Деятельность негосударственных пенсионных фондов по негосударственному пенсионному обеспечению в рамках российской пенсионной системы / Е. С. Лавренова // Juvenis Scientia. – 2016. – № 1. – С. 82-86. – EDN VHVPSH.

3. Прокопьева, Е. Л. Актуальные проблемы инвестиционной деятельности негосударственных пенсионных фондов в Российской Федерации / Е. Л. Прокопьева, О. В. Коконова // Финансы и кредит. – 2011. – № 43(475). – С. 7-14. – EDN OJCSAV.

4. Статистика и рейтинг НПФ в 2021-2022 году в России по надежности и доходности: https://rosstat.gov.ru

5. Финогенова Ю.Ю. Пенсионное страхование. пособие. Из-во ГОУ ВПО «РЭА им. Г.В. Плеханова», 2010] [Ермаков Д. Совершенствование деятельности отечественных негосударственных пенсионных фондов / Д. Ермаков // Человек и труд. – 2012. – № 2. – с. 25;

6. Ермаков Д.Н., Хмелевская С.А. Современное пенсионное обеспечение в Российской Федерации: Учебное пособие для магистров / Д.Н. Ермаков, С.А. Хмелевская. – Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. – 400 с.;

7. Чугунов, В. И. Совершенствование механизма инвестирования пенсионных резервов как фактор развития негосударственных пенсионных фондов / В. И. Чугунов, Н. И. Щукина // Финансы и кредит. – 2014. – № 12(588). – С. 30-40. – EDN RWPUZF.

АНАЛИЗ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА РЫНКЕ

Ножкина А.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Спрос и предложение – это два важнейших механизма для изучения состояния рынка. Анализ спроса и предложения позволяет получить достаточно много информации как о самом рынке, так и о его развитии в будущем. Изучение спроса и предложение является обязательным элементом маркетингового анализа [5].

Спрос и предложение тесно взаимосвязаны. Спрос представляет собой отображение потребностей общества, он включает в себя как производственное, так и личное потребление. Предложение – это товарная масса, образовавшаяся в результате производственной деятельности и предназначенная для продажи.

Связь между спросом и предложением легко проследить. Они зависят от одних и тех же фактов, главный среди которых – цена.

При снижении цены спрос на товар значительно возрастает. Связь спроса и цены на товар обратная – чем больше цена, тем меньше спрос. Предложение связано с ценой прямо – чем выше цена товара, тем больше товара готовы предложить производители.

В реальности спрос и предложение никогда не достигают полного соответствия, так называемой точки равновесия. Это может произойти совершенно случайно на небольшой период, но равновесие быстро будет нарушено. Соотношение предложения и спроса находится в постоянном колебании, спрос или предложение всегда чуть превышает другой показатель. Анализ спроса и предложения имеет одной из своих целей максимальное приближение этих показателей к точке равновесия [3].

Спрос – это потребность в определённые товары или услуги (на сыр или конфеты конкретных производителей или товарных марок) или в товарной категории в целом (в молочных или кондитерских изделиях), которые могут быть оплачены покупателями. По-другому это платежеспособная потребность, т.е. то количество продукции, которое можно приобрести по реальным рыночным ценам [5].

Спрос делится на два вида:

Фактический (реальный) спрос – сколько продукции реально закуплено в данный период в натуральном или денежном выражении;

Потенциальный спрос – сколько товара и услуг могут купить потребители в перспективе.

Предложение – это товары и услуги, которые есть на рынке и продавцы готовы их предложить покупателям по конкретной цене. Предложение также, как и спрос может быть реальным и потенциальным [5].

Спрос и предложение оцениваются за конкретный период времени (месяц, год), в определённых географических границах (в пределах мира, страны или города) и по определённым ценам. Они измеряются в конкретном месте, в конкретное время и по конкретным ценам в натуральном (штуки, килограммы, условные единицы и другие) и денежном выражении (результат умножения спроса в натуральном выражении на цены) [1].

Закон спроса заключается в следующем: при неизменных прочих факторах спрос на товары и услуги в количественном выражении изменяется обратно пропорционально цене. Таким образом, закон отражает зависимость спроса от цены [3].

Закон предложения: при прочих равных условиях предложение товаров и услуг в количестве изменяется прямо пропорционально цене. Закон описывает зависимость предложения от цены [3].

Графическое соотношение спроса и предложения отражено на рисунке:

Соотношение спроса и предложения [2].

Порядок работы по анализу спроса и предложения чаще всего следующий:

- Определение объекта изучения – спрос и предложение на региональном рынке, национальном и мировом.
- Отбор показателей, которые характеризуют изучаемый рынок наиболее полно.
- Определение источников информации, которая будет использована при анализе.
- Проводится сбор информации, ее проверка, корректировка по необходимости, систематизация и обработка.
- Проводится анализ с целью определения закономерностей и выявления определенных тенденций в формировании предложения и спроса.
- Разрабатывается прогнозирование спроса и предложения, их динамики на рынке в целом, на определенный товар или группу товаров.

- Формируются выводы, используемые при прогнозировании и принятии управленческих решений [4].

Для изучения спроса и предложения могут быть использованы различные подходы и методы. Чаще всего выделяют две или три категории основы анализа спроса и предложения и исследования этих аспектов рынка:

- Эвристические – основываются на субъективных данных, мнениях экспертов, предпочтениях покупателей и т.д.
- Экономико-математические – точные методики, которые основываются на числовых данных, графиках и формулах.

Некоторые исследователи выделяют также специальные методы – они работают на основе трендов, кратковременных тенденций в развитии рынка.

Профессиональные маркетологи используют как минимум две категории методик. Первые позволяют лучше узнать мнение целевой аудитории, а вторые получить более точные и достоверные данные [4].

Получить представление о характере спроса и предложения не всегда достаточно для оптимизации продаж. Процесс планирования гораздо сложнее, он требует ежедневной работы по выявлению потребностей покупателей, изучению их мнения и других моментов, которые помогают стимулировать сбыт. Постоянное изучение предложения и спроса помогает проводить комплексные маркетинговые меры для оптимизации продаж, достижения равновесия между предложением и спросом. Многие задачи при этом имеют стратегический характер, а другие – тактический. В качестве тактических мероприятий обычно выступают скидки и акции, а стратегическими являются программы услуг, методики сбыта, повышение качества продукции и т.д. [6].

Среди самых главных процессов, для которых необходим комплексный анализ сбыта и предложения, можно выделить:

- Разработка такой продукции, которая максимально удовлетворить выявленные потребности и желания клиентов.
- Размещение товара в тех местах, где его сбыт будет наиболее эффективным.
- Формирование цены продукции, которая будет конкурентоспособной и выгодной.
- Поиск оптимальных методов стимулирования сбыта.

При этом следует помнить, что товарное предложение – это не просто товар на полке в магазине. Это целая совокупность параметров, которые каждый потребитель оценивает при решении купить

им или нет определенный товар. Однако сам товар является ключевым компонентом предложения. Также предложение включает в себя цену, репутацию торговой марки, престижность магазина, в котором продается товар, притягательность упаковки, рекламные компании, знания и опыт покупателей и т.д.

Все эти параметры имеют различное значение, которое во многом зависит от обстоятельств. К примеру, цена обычно оказывает решающее значение на принятие решения о покупке. Она может быть более значима при покупке продуктов питания или средств для дома, но в случае продажи бензина большее значение будет иметь уже расположение места продажи. При покупке более дорогостоящих товаров цена приобретает меньшее значение, хотя и остается достаточно весомым фактором. Поэтому в анализе предложения и спроса большое значение имеет также вид товара. Для каждой группы товаров действуют свои правила спроса и предложения, которые нельзя не учитывать [7].

В связи с тем, что в реальности спрос и предложение зависят не только от цены, но и от других, перечисленных выше факторов, графики не являются линейными.

Под действием закона спроса и предложения цена стремится к такому уровню, при котором спрос равен предложению. Если спрос растет при неизменном предложении (дефицит), цена увеличивается. Когда спрос падает, а предложение остается на том же уровне, цена падает – продавцы начинают избавляться от излишков, снижая цены.

Подводя итоги, в статье на примерах проиллюстрирован механизм действия ключевого закона рыночной экономики. Понимая, как работает закон спроса и предложения, компания сможет оказывать влияние на рыночную ситуацию в рамках своих возможностей и учитывать возможные последствия и риски от воздействия различных факторов.

Список литературы

1. Бурыкин, С. И. Анализ спроса и предложений минерального сырья на мировом рынке / С. И. Бурыкин // . – 2003. – № 10. – С. 70-73. – EDN KXFBCX.

2. М. В. Силаева, А. М. Силаев «Спрос и предложение» учебно-методическое пособие.

3. Тарасевич, Л. С. Микроэкономика: учебник для бакалавров / Л. С. Тарасевич, П. И. Гребенников, А. И. Леусский. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2012 – 543 с.

4. Пихно, Д. Закон спроса и предложения / Д. Пихно. – М.: ЁЁ Медиа, 2011. – 161 с.

5. Одинец, В.П. Рынок, спрос, цены: стратификация, анализ, прогноз / В.П. Одинец, В.М. Тарасевич, А.Н. Цацулин. – М.: СПб: СПбУЭФ, 2012. – 157 с.

6. Тумашев А.Р., Котенкова С.Н., Тумашева М.В. Экономическая теория. Часть I. Введение в экономическую теорию. Микроэкономика.

7. Шпилько, Т. Ф. Анализ спроса и предложения, влияющих на конъюнктуру товарного рынка / Т. Ф. Шпилько // Образование и наука без границ: социально-гуманитарные науки. – 2021. – № 15. – С. 53-57. – EDN FWZWKE.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ножкина А.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Инвестиции означают «капитальные вложения» или вложения финансовых средств в различные виды экономической деятельности с целью сохранения и увеличения капитала. Инвестиции определяются в нем как денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, которую вкладывают в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. [1].

Инвестиционная деятельность согласно федеральному закону «Об инвестиционной деятельности» – это вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли или достижения иного полезного эффекта.

Сущность и предпосылки инвестиционной деятельности базируются на сознании следующей экономической закономерности: произведенные материальные и нематериальные активы могут быть использованы для потребления, накопления и инвестирования. Весь объем продукта, произведенного сверх минимума, достаточного для жизнедеятельности человека, может быть сохранен в запасах или инвестирован. Любой действующий проект – результат прошлых инвестиций, и всякое начинание требует предварительных вложений.

Для отдельно взятого предприятия инвестиции представляют примерно то же, что топливо для автомобиля. Успех лидеров мировой индустрии основан не только на эффективном управлении имеющимися активами, но в постоянном привлечении новых ресурсов в виде инвестиций. [5].

Классификация инвестиций:

1. По объекту вложения различают:

– реальные – это долгосрочные вложения средств в реальные активы – как материальные, так и нематериальные (например, инновационные инвестиции);

– финансовые – это долгосрочные и краткосрочные вложения средств в различные финансовые инструменты (например, ценные бумаги);

– капитальные вложения;

– портфельные – это инвестиции в долгосрочные ценные бумаги.

2. По характеру участия в инвестировании:

– прямые – это непосредственное вложение в объект инвестирования;

– косвенные – это инвестирование через финансового посредника.

3. По периоду инвестирования:

– краткосрочные – это вложение капитала на период не более одного года;

– долгосрочные – это вложение капитала на период свыше одного года.

4. По формам собственности инвесторов:

– частные;

– государственные;

– иностранные;

– совместные.

5. По степени риска:

– безрисковые – это инвестирование с гарантированным результатом (например, гарант – государство);

– рисковые – это инвестирование с влиянием неопределенности внешней и внутренней среды;

– спекулятивные – это финансовое инвестирование с высокой степенью риска и высокой доходностью.

Так же различают инвестирование внутри страны и за рубежом. [3].

К субъектам инвестиций относятся:

– инвесторы (физические и юридические лица, а также не имеющие статуса юридического лица объединения, государственные органы, органы местного самоуправления, иностранные инвесторы и др.);

– институциональные инвесторы (финансово-кредитные учреждения, различные финансовые и инвестиционные фонды, общественные организации и др.);

– заказчики – уполномоченные на то инвесторами физические и юридические лица, которые осуществляют реализацию инвестиционной деятельности (инвестиционных проектов);

– подрядчики – физические и юридические лица, которые выполняют работы по договору подряда и (или) контракту, заключаемым с заказчиками по реализации инвестиций;

– пользователи объектов инвестиций – физические и юридические лица, в том числе иностранные, а также государственные органы, органы местного самоуправления, иностранные государства, международные объединения и организации, для которых создаются указанные объекты инвестиций. [2].

Инвестиции могут осуществляться следующими способами:

созданием коммерческой организации (предприятия);

приобретением, созданием, в том числе путем строительства, объектов недвижимого имущества;

приобретением прав на объекты интеллектуальной собственности;

приобретением акций, долей в уставном фонде, паев в имуществе коммерческой организации (предприятия), включая случаи увеличения уставного фонда организации;

на основе концессии;

иными способами в соответствии с законодательством.

Объектами инвестиционной деятельности являются вновь создаваемые и модернизируемые основные средства, оборотные средства, ценные бумаги, научно-техническая продукция, иные объекты собственности, а также имущественные права и права на интеллектуальную собственность.

Из широкого диапазона объектов инвестирования организация самостоятельно определяет приоритетные направления и инструменты инвестирования. С экономической позиции инвестиции можно рассматривать как форму преобразования части накопленного капитала в альтернативные виды активов организации. [5].

Основу инвестиционной деятельности организации составляет реальное инвестирование, которое имеет следующие особенности:

– реальные инвестиции непосредственно связаны с основной деятельностью организации, увеличение производства продукции и его ассортимента, повышением качества посредством внедрения новой техники и технологии;

– реальные инвестиции по сравнению с финансовыми, не подвержены высокому уровню экономического риска, что позволяет обеспечивать более высокую рентабельность;

– реальные инвестиции менее ликвидны по сравнению с финансовыми, что обусловлено узкой целевой направленностью в реальное производство и отсутствием вариантов альтернативного применения. [4].

Основными формами реальных инвестиций являются вложения инвестиций в основные производственные средства, прирост оборотных активов и вложения в нематериальные активы.

Вложения инвестиций в основные производственные средства могут происходить в форме нового строительства, модернизации, реконструкции, технического переоснащения и др.

Новое строительство связано с инвестициями в создание современных производств, обеспечивающих качественно новый уровень производительности труда, строительством новых объектов.

Модернизация предполагает внедрение современных требований и характеристик технологических процессов в активную часть основных средств организации.

Реконструкция обеспечивает переход на современные инновационные технологии производства с учетом последних достижений науки и техники.

Реконструкция также может быть связана с внедрением ресурсосберегающих технологий, переходом на современные стандарты качества продукции. [7].

Техническое переоснащение включает замену механизмов, технических систем и оборудования на новые с целью повышения эффективности осуществления технологических процессов.

Инвестиции в оборотные активы направлены на расширение объема используемых оборотных средств организации для обеспечения расширенного воспроизводства.

Инвестиции в нематериальные активы предполагают инновационное инвестирование и осуществляются в формах: приобретения готовой научно-технической продукции, патентов на научные открытия, изобретения; вследствие самостоятельной разработки научно-технической продукции. [6].

Список литературы

1. Еремейчук, К. Ю. Особенности инвестиционной деятельности предприятий / К. Ю. Еремейчук // Science Time. – 2016. – № 12(36). – С. 229-233. – EDN XKZBCD.

2. Чемякина, А. В. Инвестиционная деятельность предприятий / А. В. Чемякина // Сборник трудов студентов и преподавателей по материалам 4–ой всероссийской научно-практической конференции «Актуальные проблемы экономических процессов в России», Иркутск, 20–22 апреля 2010 года. – Иркутск: Восточно-Сибирский институт экономики и права, 2010. – С. 90-93. – EDN WGPRDV.

3. Шарп У.Ф. Инвестиции: для использования в учебном процессе студентами высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям / Уильям Ф. Шарп, Гордон Дж. Александер, Джеффри В. Бэйли. – Москва: Инфра-М, 2015. – XII, 1027 с. 14.

4. Заднепрянский, А. С. Исследование теоретических особенностей инвестиционной деятельности предприятия / А. С. Заднепрянский, А. С. Ли // Достижения современной науки и образования: сборник статей и тезисов докладов IV международной междисциплинарной конференции, Ставрополь, 18–19 мая 2018 года. – Ставрополь: Общество с ограниченной ответственностью «ЭльДирект», 2018. – С. 197-200. – EDN UUEVHW.

5. Гарнов, А.П. Инвестиционное проектирование: учебное пособие: для высших учебных заведений по направлению 38.03.01 (080100) «Экономика» / А. П. Гарнов, О. В. Краснобаева. – Москва: Инфра-М, 2017. – 252 с. 17.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТАТИСТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Санеева Д.А.

Ярославский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Российская статистика очень сложна и велика. Вряд ли можно охватить все её проблемы, корни которых – в статистике советских времён. Двумя главными проблемами, стоящими сейчас перед Росстатом, являются недостаточное качество первичных

статистических данных и необходимость разъяснения статистической информации широкому кругу граждан [1]. На подготовку и предоставление статистической информации требуются существенные издержки организаций. Основная проблема официальной статистики – низкое качество поступающих данных, низкий уровень достоверности статистической информации [2]. Объём первичной информации огромен, но государство его не использует. Большие трудности вызывают агрегированные, малоинформативные и крайне дорогие показатели. Качество, надёжность и оперативность статистической информации предопределяют качество принимаемых управленческих решений. При этом далеко не всегда управленцы умеют правильно интерпретировать статистику и её ограничения, но и использовать её возможность. Необходимо совершенствование стандартов статистических публикаций Росстата, выработка состава, структуры и форматов аналитических таблиц, графических материалов и т.п. В настоящее время многие публикации выглядят архаично, а единообразие в подаче материала порой отсутствует не только между ними, но и между разделами одной публикации.

Среди недостатков действующей системы информационно-статистического обеспечения федеральных органов исполнительной власти можно выделить:

– ведомственная разрозненность информационно-статистических ресурсов, в связи с чем существенно снижается эффективность работы федеральных органов исполнительной власти и качество предоставляемых государственных услуг;

– отсутствует систематизированная регламентация прав и обязанностей федеральных органов исполнительной власти при формировании статистических информационных ресурсов и получения информации из них;

– отсутствует система мониторинга и анализа эффективности и результативности завершенных и реализуемых программ и проектов;

– отсутствует технологическая совместимость информационных систем федеральных органов исполнительной власти, препятствующая в использовании электронного межведомственного информационного обмена.

В связи с изложенным создание Единой национальной системы показателей может стать важнейшим шагом на пути формирования современной эффективной системы государственного управления в Российской Федерации, тем самым будет обеспечено

единство информационного пространства показателей, подразумевающее формирование сводного перечня показателей из максимального количества источников данных.

Для решения проблемы российской статистики необходимы совместные усилия статистиков и потребителей статистической информации, должны учитываться потребности пользователей. Чтобы правильно пользоваться статистическими показателями, пользователи должны понимать как эти показатели построены. Метаданные должны быть достаточно полными и подробными, чтобы была возможность разобраться в структуре статистических данных для получения нужной информации.

Можно выделить приоритетные направления реформирования российской статистики:

1. Переход к единой, интегрированной, распределенной модели сбора, обработки, хранения, предоставления и распространения статистических, отчетных и административных данных.

2. Реорганизация системы сбора, обработки, анализа и представления статистических данных.

3. Формирование системы эффективного взаимодействия с пользователями статистической информации.

Создание единой системы показателей задача не простая и реализация ее требует решения не только организационных вопросов, связанных со сбором и разработкой ряда статистических показателей, но и отработкой методик их расчетов [3]. Учитывая потребности в более детальной статистической информации на региональном и субрегиональном (муниципальном) уровнях только переход на выборочные методы наблюдения в сочетании со сплошными обследованиями (переписями) позволит получить необходимые статистические данные органам государственной власти всех уровней.

Сначала была разработана центральная база статистических данных (ЦБСД). После того, как она стала доступна пользователям выяснилось, что система не удобна (много недочетов). Через несколько лет на смену ЧБСД пришла единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС). Она дала единую точку входа ко всей официальной российской статистике, производимой не только Росстатом, но и десятками других ведомств. Но и она не оправдала надежды пользователей. В настоящее время в рамках реализации Стратегии Росстата до 2024 года ведётся работа над созданием цифровой аналитической платформы (ЦАП). В конце июня 2021 года премьер-министр Михаил Мишустин

подписал постановление о создании в России Цифровой аналитической платформы (ЦАП) предоставления статистических данных. Проект реализуется Федеральной службой государственной статистики (Росстат) при участии Минэкономразвития (за период до 2024 г.).

Единая цифровая аналитическая платформа предоставления статистических данных обеспечивает:

– Однократность предоставления данных, в том числе статистических, во все органы государственной власти всех уровней и местного самоуправления, в том числе в онлайн-режиме;

– Возможность формирования и использования аналитических показателей для целей государственного управления (включая вопросы формирования традиционных статистических показателей) с использованием доступной базы первичных статистических данных в соответствии с меняющимися информационными потребностями;

– Предоставление всех данных (респондентами и по запросам пользователей) исключительно в электронной форме в машиночитаемом виде;

– Одновременное использование данных различной природы (данных статистических переписей и обследований, отчетности в государственные органы и альтернативных источников информации, в том числе, открытых источников), что позволит оперативно управлять процессами хозуправления с учетом всей полноты информации;

– Интеграцию бухгалтерской, статистической и налоговой отчетности экономических агентов [4].

Система будет осуществлять централизованный сбор, хранение, обработку и предоставление информации, формирование и ведение единого реестра объектов статистического наблюдения, единого реестра форм статистического наблюдения и показателей, а также автоматизированное формирование, ведение и мониторинг выполнения федерального плана статистических работ. Ключевые принципы работы платформы – актуальность, доступность и достоверность данных, прозрачность процессов их сбора и обработки, а также использование единой методологии.

Список литературы

1. Косов Ю.В. Проблемы информационного обеспечения политического управления в обществе знаний // Управленческое консультирование. 2019. № 9. С. 105–116.

2. Гохберг Л.М. Статистика должна быть доступна и понятна всем. – URL: https://issek.hse.ru/news/263116139.html (дата обращения: 03.04.2023)

3. Михненко О.Е., Салин В.Н. Проблемы современной трансформации статистики // Учет. Анализ. Аудит. 2021. Т. 8. № 4. С. 18-33.

4. О цифровой аналитической платформе Росстата (ЦАП) как одного из ключевых элементов национальной системы управления данными, создаваемой в рамках национальной программы «Цифровая экономика». – URL: https://amurstat.gks.ru/storage/mediabank/_2022.pdf (дата обращения: 18.04.2023)

АНАЛИЗ ФОНДА ОПЛАТЫ ТРУДА

Севрюгин М.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Тема доклада является актуальной потому, что от наличия у предприятия эффективной политики *в области оплаты труда в значительной мере зависит мотивация и удовлетворенность работников, производительность их труда, лояльность и долговременность работы в компании. Анализ фонда оплаты труда (ФОТ) действительно является важным инструментом управления персоналом. Он позволяет установить соответствие между уровнем заработной платы и квалификацией работника, оценить эффективность использования средств на оплату труда, а также определить возможности для повышения производительности труда и снижения издержек.*

Целью исследования является анализ фонда оплаты труда в организации и разработка рекомендаций по повышению эффективности работы персонала.

Фонд оплаты труда необходим для того, чтобы повысить мотивацию работников в выполнении своей работы. Это, в свою очередь, ведет к повышению производительности, и, как следствие, к увеличению прибыли и общей конкурентоспособности организации.

В учебной и другой специальной литературе встречается большое количество трактовок категории понятия «фонд оплаты труда», некоторые из них представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Экономическая сущность понятия «фонд оплаты труда» по мнению различных авторов

Автор	Сущность понятия
З.С. Баширова [1, с. 74]	Общая сумма денежных выплат, стоимость натуральной оплаты за работу, выполненную рабочими и служащими по трудовому договору, и по структуре состоит из разных частей
Н.А. Горелов [2, с. 87]	Сумма вознаграждений, предоставленных наемным работникам в соответствии с количеством и качеством их труда, а также компенсаций, связанных с условиями труда.
Г.В. Савицкая [3, с. 102]	Общая сумма денежных средств, выплачиваемых работниками предприятия по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, а также доплат, надбавок и премий в течение определенного периода времени
Примечание – составлено автором.	

Мы считаем, что под фондом оплаты труда следует понимать источник средств, который предназначен для выплат заработной платы и отчислений социального характера.

Анализ использования фонда оплаты труда является важным компонентом анализа хозяйственной деятельности организации. ФОТ является одним из основных расходов организации, поэтому его эффективное использование имеет большое значение для общей финансовой устойчивости организации [4, с. 93].

Цель анализа фонда оплаты труда состоит в том, чтобы оценить эффективность использования трудовых ресурсов и оптимизировать уровень ФОТ. Это поможет определить, насколько хорошо организована работа сотрудников и какие нововведения можно ввести для улучшения производительности труда.

В процессе анализа ФОТ следует проводить оценку структуры расходов на оплату труда, учитывая различные категории работников и уровень оплаты. Для этого необходимо сравнить фактические расходы на оплату труда с плановыми и/или нормативными показателями. Также можно проанализировать изменения в расходах на оплату труда по отдельным категориям работников и выявить причины этих изменений.

Помимо этого, важно выявить возможности экономии денежных средств за счет повышения производительности труда. Для этого можно проанализировать уровень производительности труда

по различным видам деятельности и выявить проблемы, которые необходимо решить. Например, это может быть внедрение новых технологий, оптимизация бизнес-процессов или улучшение квалификации работников.

Регулярный мониторинг использования ФОТ позволяет быстро реагировать на изменения в экономической ситуации и принимать необходимые меры для улучшения финансовых показателей организации.

В учебной литературе встречается несколько точек зрения по поводу анализа фонда заработной платы. Изучив литературу, мы пришли к выводу о целесообразности проведения анализа ФОТ в 3 этапа: подготовительный; основной; заключительный [1, с. 205].

На подготовительном этапе необходимо собрать всю необходимую информацию, в частности:

– данные по выплатам заработной платы, расчетам налогов и отчислений;

– информацию о количестве сотрудников и их должностях;

– информацию о стаже и квалификации сотрудников и т.п.

Также на этом этапе следует определить цели анализа и выбрать методы, которые будут использоваться на основном этапе.

Изучив цель и задачи анализа фонда оплаты труда, можно перейти к основному этапу. На основном этапе проводится сам анализ, используя выбранные методы. Обычно на этом этапе происходит расчет различных показателей, таких как средняя заработная плата, коэффициенты выплат, динамика изменения заработной платы и т.д. Кроме того, на основном этапе можно провести сравнение данных изучаемого предприятия с данными других организаций, осуществляющих те же виды экономической деятельности, а также сравнить фонды заработной платы различных отделов или групп сотрудников внутри организации.

Эффективность заработной платы может быть охарактеризована следующей системой показателей:

– зарплатоотдача;

– зарплатоемкость;

– зарплаторентабельность;

– показатель эффективности использования фонда заработной платы [5, с. 128].

На заключительном этапе подводятся итоги анализа и делаются выводы. На этом этапе можно предложить рекомендации по оптимизации фонда заработной платы, а также по улучшению работы организации в целом. Также на этом этапе можно сформировать

отчетность и презентацию результатов анализа, чтобы представить их руководству организации и заинтересованным сторонам.

Таким образом, анализ фонда оплаты труда на предприятии имеет важное значение. В процессе его следует осуществлять систематический контроль за использованием фонда заработной платы, выявлять возможности экономии средств за счет роста производительности труда и снижения трудоемкости продукции.

Анализ фонда заработной платы производится для:

– выбора оптимального варианта реализации общенародных и коллективных интересов через удовлетворение личного интереса каждого конкретного работника;

– объективной оценки правильности фактических расходов на оплату труда;

– определение уровня влияния факторов на эффективность использования фонда оплаты труда.

Список литературы

1. Алиев И. М. Экономика труда: учебник и практикум для вузов / И. М. Алиев, Н. А. Горелов, Л. О. Ильина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2020. – 486 с.

2. Горелов Н.А. Оплата труда персонала: методология и расчеты: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – Люберцы: Юрайт, 2020. – 412 с.

3. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – 6-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 378 с.

4. Смирнова А. М. Трудовые показатели предприятия: анализ и планирование: учебное пособие. – Красноярск, 2018. – 362 с.

5. Генкин Б. М. Организация, нормирование и оплата труда на промышленных предприятиях: учебник для вузов. – 6-е изд. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2020. – 416 с.

ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Семянников Е.Д и Егоров М.А

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н. Щапов А.Н.

На сегодняшний день западные зарубежные страны враждебно настроены по отношению к Российской Федерации. Особенно ярко враждебность прослеживается в экономической сфере. За 2022 на Россию наложили огромное количество ограничений

в сфере экономики (санкций). Санкции – карательные дипломатические, экономические и общественные действия по отношению к государству, нарушившему международное право. Их накладывали как иностранные страны, так различные крупные и транснациональные компании. В течение 2022 года на Россию было наложено более 8 тыс. санкций. Все они оставили определенный след на экономике России и ее развитии (Основными ограничениями, которые сильно повлияли на Российскую экономику явились:

1. Ограничение возможности российских компаний вести расчёты в долларах, евро, фунтах и иенах

2. Заморозка резервов ЦБ РФ, находившихся в банках стран G7 (речь идёт о половине резервов ЦБ)

3. Отключение части российских банков от системы SWIFT, а именно: ВТБ, «Открытие», «Новикомбанк», «Совкомбанк», «Промсвязьбанк» и др.

4. Ограничениях на все операции, предоставление финансирования и другие операции с новыми долговыми обязательствами со сроком погашения более 14 дней и новыми акциями. Под данные ограничения попадают крупные российские компании и банки, такие как: Газпромбанк, Россельхозбанк, Альфа-Банк, Московский Кредитный Банк, «Газпром», «Газпром нефть», «Транснефть», «Ростелеком», «РусГидро», «АЛРОСА», «Совкомфлот», РЖД

5. Ограничения на импорт высокотехнологичной продукции.

6. Ограничения на заимствования на рынках США и Европы для крупнейших российских государственных компаний.

Политический аналитик Олег Хавич предложил «самим себе сказать правду – реальные санкции против РФ куда шире, чем официально введенные». «Евросоюз стонет из-за санкций против РФ, но сделать ничего не может, ведь попытки обхода санкций с недавних пор криминализованы, подчеркнул эксперт». По его мнению, Россия должна вести себя точно так же, как ведет себя Запад. И осознать, что происходит – «это война Запада на уничтожение России». И России надо переходить на военное положение. [5.]

Можно сделать вывод, что следствиями санкций являются:

1. Отток валюты;

2. Потеря внешних рынков;

3. Вытеснение России с мирового рынка.

За прошлый год из России ушло множество транснациональных компаний, которые занимали важные места на рынке РФ. Ушли крупные автомобильные компании (Toyota, Volkswagen, Nissan, Renault). В области электроники и техники такие компании

как (Acer, AMD, Apple, ASUS, Bosch, Canon). Так же с российского рынка ушли крупные бренды одежды (Adidas, Nike, Zara, Bershka, Pull & Bear) и другие компании, занимавшие главные и значимые позиции на всех уровнях и отраслях внутреннего рынка товаров и услуг РФ.

Несмотря на эти факторы, по мнению ученых Экономика России смогла справиться с этими ударами с иностранной стороны. Правительство РФ объявила о политике импортозамещения. Также Государственная Дума и Совет Федерации РФ утвердили отдельные санкции по отношению к зарубежным странам.

Кроме этого, согласно Постановлению Правительства РФ от 15.04.2014 N 328 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»[2.], на реализацию утвержденных планов будет ежегодно выделяться бюджет в размере 330 млрд. рублей. К настоящему времени регламент уже включает около 1,5 тысячи запущенных проектов. Среди них:

– Предприятия, выпускающие переключатели сверхчастотного типа для искусственных спутников;

– Производства, специализирующиеся на разработке и доставке конструкционных пластмасс до конечных B2B-потребителей;

– Фабрики по выпуску обуви для работников медицинских учреждений полного цикла;

– Предприятия, подготавливающие комплектующие к всевозможным силовым установкам воздушных судов.

Акцентировано внимание было и на борьбе с продовольственным эмбарго. К примеру, сейчас Россия полностью сама себя обеспечивает зерном, рыбой и мясом.

Однако, некоторые сферы экономики импортозамещение пока не затронуло. К ним нужно отнести фармацевтику, станко– и тяжелое машиностроение.

Правительство утвердило перечень европейских и американских компаний, в отношении которых вводятся ответные санкции. Действия Правительства РФ были направлены на реализацию Указа Президента РФ от 03.05.2022 N 252 «О применении ответных специальных экономических мер в связи с недружественными действиями некоторых иностранных государств и международных организаций» [2.]

В список попали в основном бывшие «дочки» «Газпрома», включая Gazprom Germania. Компания в свою очередь управляет бывшими европейскими активами «Газпрома», которые тоже

вошли в санкционный перечень: Gazprom NGV Europe, Wingas, Astora, Gazprom Marketing&Trading, Vemex и другие. «Газпром» прекратил участие в Gazprom Germania и других европейских «дочках».

Всего в санкционный список вошла 31 организация из Франции, Германии и других стран Европы, а также Сингапура и США. Как следует из постановления правительства, с компаниями, попавшими в список, запрещается проводить ряд операций. В частности, российские власти, компании и граждане не смогут заключать сделки с ними и компаниями, находящимися под их контролем. Кроме того, запрещается исполнять перед ними обязательства по сделкам и проводить финансовые операции в их пользу. Речь идет в том числе о заключенных внешнеторговых контрактах. [4.]

Для стимулирования внутреннего рынка Госдумой было принято множество законопроектов. К основным из них следует отнести:

1. Обязанность заказчиков приобретать изделия, произведенные в нашей стране, в определенном соотношение ко всем закупкам;

2. Приоритет использования российского программного обеспечения при госзакупках;

3. Покупка российских товаров при организации конкурсных и аукционных мероприятий;

4. Приобретение иностранной продукции для ряда секторов промышленности посредством полноформатного запроса.

5. Использование упрощенных моделей взаимодействия с товарами из фармацевтики и медицины.

Входе исследования были определены основные внешние угрозы для экономики Российской федераций.

Решением данных проблем может явиться улучшение взаимодействия в рамках межгосударственного объединения БРИКС. Уже два последних года вклад стран БРИКС в мировой экономический рост превосходит вклад западных стран. В 2023 году пять стран БРИКС (Россия, Китай, Индия, Бразилия и Южная Африка) обеспечат 32,1% роста, семь стран «Большой семерки» (Британия, Германия, Италия, Канада, Франция, Япония и США) – только 29,9%.

Мы считаем, что увеличение экономических сделок и взаимодействия стран участников дает возможность более быстрому и эффективному развитию экономики и производству как в России, так и у её партнеров. Также развитие БРИКС привлекает

другие страны. Желание присоединиться к БРИКС выразил Алжир. А в июне 2022г. заявки на вступление в БРИКС подали Аргентина и Иран. О том, чтобы последовать их примеру также думают Турция, Египет и Саудовская Аравия. Развитие в данном направлении может дать большой эффект для отдельных отраслей экспорта, которые больше всего пострадали от последствия санкции и ограничений.

Список литературы:

1. Байрушина Ф.Ф. Влияние миграционных процессов на региональную экономику Республики Башкортостан//Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. 2019. № 2 (20). С. 121-125. EDN: WBDPFB

2. Официальный сайт Банка России, http://www.cbr.ru/statistics/?PrtId=svs.

3. Данько Т.П., Никонова С.А., Мамедов Р.А. Монография Потенциалы инновационного развития маркетинга территорий. Роль малого предпринимательства: Научное издание. -Уфа: Уфимский государственный нефтяной технический университет, 2019. -412 с.

4. Мамателашвили О.В., Ирза О.Э., Хисамова Ц.Т. Экономическая безопасность субъектов РФ в условиях прогрессирующей неопределенности в аспекте внешнеэкономических связей//Проблемы и тенденции развития инновационной экономики: международный опыт и российская практика: III международная научно -практическая конференция. Уфимский государственный нефтяной технический университет, Институт экономики. 2020. EDN: VAIWYJ

5. Официальный сайт депутата Государственной Думы РФ Делягина М.Г., https://delyagin.ru/articles/183-sobytija/107754-sanktsii-i-kontrsanktsii-kak-rossii-spravit-sja-s-davleniem-zapada-i-stat-sil-nee

АНАЛИЗ ТЕХНИЧЕСКОЙ ОСНАЩЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

Семянников Е.Д.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Актуальность данной темы в том, что основные фонды как основа технико-экономического анализа и потенциала имущественного комплекса субъектов предприятия должны обеспечивать ему реализацию финансово и производственных задач, а также

модернизацию предприятия.

Целью работы является – является разбор основных методов и параметров анализа технической оснащенности предприятия.

Начнем стого, что в начале производится комплексная оценка уровня технического производства. Она проводится на основе показателей [2, 425с.]:

– фондовооруженности труда;
– технической вооруженности труда;
– энерговооруженности труда;
– уровня автоматизации и механизации производства.

В ходе анализа динамика данных показателей сопоставляется с динамикой производительности труда. Это дает возможность оценить эффективность повышения уровня вооружённости труда.

Конкретнее разберем каждый из показателей: [1,416с.]

1. Фондовооруженность труда. Её можно оценить с помощью коэффициента фондовооруженности:

Кф = ОПФ/Чср, (1)

где ОПФ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов;

Чср – среднегодовая численность персонала в наибольшую смену.

2. Техническая вооруженность труда. Её можно оценить с помощью коэффициента технической вооруженности:

Ктв = Сер/Чр, (2)

где Сер – среднегодовая стоимость машин и оборудования;

Чр – численность рабочих в наибольшую смену.

3. Энерговооруженность труда. Оценку можно рационально использовать в электроэнергии. Поэтому для анализа используют потенциальный коэффициент энерговооруженности:

Кэп = М/Чр, (3)

где М – суммарная мощность всех двигателей и аппаратов;

Чр – численность рабочих в наибольшую смену.

Также при проведении анализа учитываются и другие факторы, которые дают характеристику уровня технологий.

Учёные выделяют такие важные показатели как:

– удельный вес передовых технологических процессов;
– уровень механизации производства;
– уровень автоматизации производства;
– уровень поточности производства;
– уровень оснащенности производства;

Общий вес передовых технологических процессов определяется по отдельным видам деятельности.

В анализе технической оснащенности учитывается уровень механизации и автоматизации производства. Он характеризуется коэффициентами:

– механизации и автоматизации работ;

– механизации и автоматизации труда;

– механизации и автоматизации по трудоемкости.

В ходе данного исследования я научился производить анализ технической оснащенности предприятия. Изучил важные аспекты и факторы. Именно техническая оснащенность обеспечивает полную готовность предприятия к выпуску новой продукции с заданным качеством, что, как правило, может быть реализовано на технологическом оборудовании, имеющем высокий технический уровень, обеспечивающий минимальные трудовые и материальные затраты.

Список литературы

1. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник / М.И. Баканов А.Д. Шеремет. – М.: Финансы и статистика, 2020. – 416 с.

2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / Г.В. Савицкая – М.: Инфра-М, 2021. – 425с.

3.Текст научной статьи по специальности «*Экономика и бизнес*». Мороз Н.Ю; Агафонова Н.П; Ходус Г.А;Кабаева Г.А. https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-i-prakticheskie-aspekty-analiza-sostoyaniya-i-osnaschennosti-organizatsiy-osnovnymi-fondami

РАЗРАБОТКА УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ПО АДАПТАЦИИ МАЛОГО БИЗНЕСА К ИНФЛЯЦИИ

Смагулов Р.С.

Казахстанско-Американский свободный университет КАСУ

Научный руководители: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А., доктор PhD, профессор КАСУ Бордияну И.В.

Рост инфляции способствует возникновению неопределенности во внешней среде малого бизнеса. Повышение себестоимости продукции и снижение покупательской способности, в конечном итоге приводит к снижению конкурентоспособности предприятия.

В этом контексте весьма актуально выявление неблагоприятных результатов инфляции для малого бизнеса:

– снижение конкурентоспособности предприятия (низкая валовая прибыль, высокие издержки, снижение уровня продаж);

– выпуск низкокачественной продукции, вследствие чего позиционирование предприятия со второсортной продукцией;

– сокращение масштабов производства из-за высоких издержек;

– риски закрытия малого бизнеса в связи с нерентабельностью или поглощение его крупным, что ведет к монополизации.

Эти положения позволили сделать анализ ситуации в экономике в контексте инфляции и дать некоторые рекомендации.

Инфляция ставит предприятие в тяжелое финансовое положение, не может долго сочетаться с высокими темпами роста, подрывает конкурентоспособность и негативно воздействует на инвестиции, деформирует систему оплаты труда, ведет к снижению его производительности и т.п. Кроме того, делая невыгодными долговременные вложения, инфляция ограничивает возможность экономического роста предприятия в будущем, отрицательно сказывается на эффективности всей системы управления затратами [1].

Экономисты различают три типа инфляции по темпам роста, которые по-разному влияют на предпринимательство:

– ползучая (умеренная), не превышает 10-20% в год и характеризуется, как нормальное экономическое явление;

– галопирующая,варьируется от 10% до 100% в год, при этом колебания происходят неравномерно;

– гиперинфляция, характеризуется таким состоянием, когда цены растут молниеносно, достигая 200% в месяц.[2].

Согласно таблице 1, аналитики AERC(AppliedEconomicsRese archCentre) опубликовали прогноз по инфляции в РК по месяцам

Таблица 1. AERCпрогнозирует следующее значение инфляции в Казахстане

Месяц	Прогноз инфляции (г/г)	Прогноз инфляции (м/м)
Январь 2023	20,81% (факт – 20,7%)	1,18% (факт – 1,1%)
Февраль 2023	21,06%	1,01%
Март 2023	17,84%	0,95%
Апрель 2023	16,57%	0,92%

Инфляция спроса и инфляция предложения также по-разному оказывают влияние на развитие коммерческой деятельности.

Если мы говорим об инфляции спроса, то рассматриваем ситуацию, когда рост совокупного спроса превышает рост совокупного предложения или же происходит рост совокупного спроса при

наличии постоянного совокупного предложения. Если спрос растет, то фирмы вынуждены расширять своё производство, привлекать дополнительную рабочую силу, что в дальнейшем приводит к росту денежных доходов владельцев, росту спроса и соответственно росту цен.

Что касается инфляции издержек, то она характеризуется таким состоянием экономики, когда производители вынуждены сокращать свои масштабы производства из-за высоких средних издержек на единицу изготавливаемой продукции. Спрос в данной ситуации является величиной более или менее постоянной. Под влиянием определенных факторов, затраты фирм постепенно начинают расти и предприятиям невыгодно реализовывать свою продукцию по старым ценам. И в результате общий уровень цен начинает расти, а предложение начинает сокращаться.

Несмотря на то, что инфляция в экономической теории воспринимается, как негативное явление, она имеет свои преимущества:

– выполняет стимулирующее воздействие на бизнес;

– фирмы, которые не могут реализовать свой товар на отечественном рынке провоцируют рост экспорта, продавая свой;

– в период кризиса более слабые фирмы не выдерживают нагрузку и уходят с рынка, освобождая место для более крупных предприятий.

Причины ухудшения финансового положения предприятий в условиях инфляции:

– ограничение конкуренции и рост монополизма;

– повышение цен на сырье, энергоносители, железнодорожные перевозки, рост цен на комплектующие, необходимость увеличить заработную плату [1];

– снижение спроса в связи с повышением цен;

– колебания курса валют;

– компании, закупающие товары для собственного производства, начинают нести убытки;

– частный сектор начинает не доверять национальной валюте и использовать конвертируемую валюту другого государства;

– начинают расти задолженности фирм перед иностранными банками, что усложняет выдачу кредитов;

– падает конкурентоспособность товара на рынке;

– реальные доходы предприятия снижаются [2].

В предпринимательской деятельности играет чрезвычайно важное значение учет инфляции и ее последствий. Ведь и при подготовке бизнес-плана, и при кредитовании предприятия, и при реализации той или иной программы производственного развития

предприниматель в обязательном порядке должен оценить инфляционное положение в стране, перспективы увеличения или снижения инфляции, соотнести свои начинания и графики реализации задуманного с общеэкономическими процессами. Понятно, что начинать и осуществлять долгосрочные проекты в условиях развивающейся инфляции не только рискованно, но и просто опасно [3].

В финансовом менеджменте постоянно приходится считаться с фактором инфляции, которая с течением времени обесценивает стоимость находящихся в обращении денежных средств. Влияние инфляции сказывается на многих аспектах финансовой деятельности предприятия:

1) происходит относительное занижение стоимости отдельных материальных активов, используемых предприятием (основных средств, запасов товарно-материальных ценностей и т.п.);

2) снижение реальной стоимости денежных и других финансовых его активов (дебиторской задолженности, нераспределенной прибыли, инструментов финансового инвестирования и т.п.);

3) занижение себестоимости производства продукции, вызывающее искусственный рост суммы прибыли и приводящее к росту налоговых отчислений с нее;

4) падение реального уровня предстоящих доходов предприятия и т.п. Особенно сильно фактор инфляции сказывается на проведении долгосрочных финансовых операций предприятия [4].

Малое и среднее предпринимательство в экономике играет значительную роль. От его развития зависит уровень благосостояния и занятости большого числа граждан.

Проведённые теоретические и практические исследования по адаптации организации производства к изменениям во внешней среде обеспечили предоставить следующие рекомендации:

– сокращение затрат до минимально возможного уровня;
– оценка эффективности каждого сотрудника;
– упорядочение финансов;
– пересмотр перечня своих дебиторов;
– поиск отечественных аналогов продукции;
– упорядочение отчетности;
– привлечение денег в компании;
– пересмотр стратегии;
– внимание на госзакупки или тендеры;
– внимание системе продаж и повышение ее эффективности;
– реструктуризация или перепрофилирование.
– сохранение отношений с партнерами и кредиторами[5].

Таким образом, как бизнесу, трудно работать в условиях, когда рынки сокращаются, инфляция и узкие места в цепи поставок влияют на повседневную деятельность, а перспективы неопределенны. Очень важно четко понимать ключевые аспекты бизнеса, начиная от привлечения талантов, удержания сотрудников, финансов и развития рынка и заканчивая глобальной политической обстановкой.

В эти времена полезно лучше понимать, какие проекты повышают ценность, а какие основные виды деятельности нуждаются в дополнительной поддержке. Также неплохо понять, где нужно усилить бизнес и больше сосредоточиться на будущих возможностях и зонах роста, а возможно, и сфокусироваться на масштабируемых цифровых бизнес-моделях.

Список литературы

1. Булгаков В.Н. Влияние инфляции на устойчивое развитие промышленных предприятий. Инфляционная матрица 2014 с.19

2. Е.Е. Агафонова, И.А. Лунин Влияние инфляции на предпринимательство 2020 с.7

3. Корчагин Ю.А. Инфляция и предпринимательство [Электронный ресурс] // URL: https://center-yf.ru/data/ip/inflyaciya-i-predprinimatelstvo.php

4. Найденова Р.И. Финансовый менеджмент. Bstudy 2017 с 18

5. Солнцев М. Как выжить в кризис: 10 советов малому бизнесу предпринимательство [Электронный ресурс] // URL: https://www.vedomosti.ru/business/blogs/2015/02/19/kak-vizhit-v-krizis-10-sovetov-malomu-biznesu

6. Тайлин Б. Причины инфляции и 6 стратегий борьбы с ней для компании.[Электронный ресурс] // URL: https://morethandigital.info/ru/prichiny-infljacii-i-6-strategij-borby-s-nej-dlja-kompanij/

МАЛЫЙ БИЗНЕС В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ: ЗНАЧЕНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Смирнова А.В., Смирнова Д.Д.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Малый и средний бизнес – это главные составляющие рыночной экономики, без которых страна не может развиваться. Малый и средний бизнес считаются структурными компонентами

рыночной экономики, но они считаются основой для развития рыночной среды. Структура экономического рынка складывается непосредственно из мелкосерийного производства. После этого средние и крупные предприятия создаются в разумных пропорциях и продуктивно взаимодействуют со всеми компонентами экономической структуры. Однако сектор малого и среднего бизнеса должен количественно преобладать в структуре рынка [1].

Малым бизнесом считается самостоятельная экономическая деятельность субъектов малого предпринимательства любой формы собственности. У него буквально разные сферы деятельности: страхование, торговля, промышленность. Именно поэтому малый и средний бизнес выступает в качестве основного сектора экономики, обеспечивая надежность, производительность и устойчивость внутреннего рынка страны. Важно отметить, что социально-экономическое развитие страны зависит в основном от внутреннего рынка. Поэтому общество и экономика, при отсутствии малого бизнеса, могут не только иметь возможность не только совершенствоваться, но и существовать [2].

Что касается роли малого бизнеса, следует подчеркнуть, что это не другой сектор экономики. Его значение в современной жизни постоянно растет. Малые предприятия естественным образом интегрированы в структуру экономики, конкурентную среду и социальное разделение труда. Как показывает опыт других стран, создание малого бизнеса сегодня часто инициируется крупными компаниями, которые поручают им управлять определенными видами производства или устанавливать тесные отношения с рынком, в то время как в прошлом малый бизнес создавался, когда отдельные граждане хотели начать свой собственный бизнес [3].

Конкретно роль малого бизнеса проявляется в том, что его развитие способствует:

– созданию новых рабочих мест;

– внедрению новых товаров и услуг на рынке

– удовлетворению нужд крупных предприятий

– обеспечению населения специализированными товарами и услугами [4].

Малый бизнес может быть основой экономики: в наших условиях это может быть только обязательным элементом, обеспечивающим бесперебойное функционирование крупных промышленных предприятий. По этой причине необходимо создать секторы экономики, в которых предприятия малого бизнеса имеют первостепенное значение. Во-первых, весь сектор услуг, включая

промышленное техническое обслуживание, включая ремонт и техническое обслуживание машин и оборудования, консультирование и обслуживание населения на дому. Во-вторых, коммерческие покупки, а также брокерская деятельность [5].

Анализ развития компании показывает, что сегмент управляющих и инвестиционных услуг компании является доминирующим. Кроме того, многие предприятия зарегистрированы как производственные или многофункциональные предприятия (производство потребительских товаров, предоставление различных услуг), но тем не менее осуществляют коммерческую и посредническую деятельность.

Из-за высоких тарифов, повышения арендной платы за здания и оборудование нехватка капитала затрудняет продолжение производственной деятельности, и первые усилия сосредоточены не на добыче полезных ископаемых, а на борьбе за выживание [6].

Однако первой причиной сокращения числа малых предприятий является низкая финансовая защищенность большинства малых предприятий из-за трудностей с накоплением стартового капитала, невозможности получения кредитов на приемлемых условиях и неэффективности системы.

Еще одним очень важным фактором негативного воздействия на малый бизнес является продолжающийся глубокий спад производства. Все это приводит к тому, что только часть зарегистрированных малых предприятий не может приступить к фактическому производству продукции. Также в государственной программе должны быть отражены механизмы денежно-кредитной, налоговой, бюджетной и ценовой политики, логистики и система официальных гарантий, обеспечивающих создание разумных стартовых условий в развитии предпринимательства [7].

Правительство Российской Федерации планирует усилить гарантии по иностранным инвестиционным кредитам для своевременной оплаты инвестиционных проектов для малых и средних предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции, производству продуктов питания и других социально значимых товаров и услуг.

Большое внимание уделяется укреплению их финансовой базы для развития малых и средних предприятий, развитию микрофинансовых кредитов, которые способствуют использованию внутреннего потенциала для экономического роста.

Лизинг занимает важное место в реализации инвестиционной политики: лизинговые операции позволяют расширить налоговую

базу и увеличить налогооблагаемую базу за счет развития новых видов инвестиций, перераспределения части финансовых потоков в реальный сектор экономики, привлечения значительного объема негосударственных инвестиций в восстановление экономики, оснащение и модернизация основных фондов предприятий [8]

Рассматривая функционирование малого бизнеса в стабильной рыночной экономике, следует подчеркнуть его преимущества [7]:

1. Малые и средние предприятия вносят ценный вклад в создание конкурентной среды в области охраны природы. Конкуренция отражает соперничество между компаниями, которые продвигают производство и качество продукции, желаемой потребителями. В целом, свободные рынки не имеют значительных возможностей влиять на правила и условия производства. Это означает, что малый и средний бизнес является антимонопольными организациями. Кроме того, в условиях сбалансированной конкуренции малые и средние предприятия продолжают использовать инновационные технологии, поэтому результаты остаются неудовлетворительными.

2. Высокий уровень реагирования на изменяющиеся рыночные условия обеспечивает гибкость и стабильность рыночной экономики. Это преимущество особенно важно в современных рыночных условиях, где потребности потребителей Moderna индивидуализируются и дифференцируются, а ассортимент товаров и услуг активно расширяется.

3. Малый бизнес продвигает инновационные технологии и бизнес-идеи. Все участники в этой сфере работают в условиях прямой конкуренции, но боятся получать прибыль. Участники этого конкурса играют важную роль в научно-техническом прогрессе. Например, в Соединенных Штатах малый и средний бизнес увеличивает долю научно-технических разработок и инноваций более чем на 50%.

Основные преимущества малого бизнеса:

– влияние на ослабление монополии;

– быстрое насыщение рынка товарами и услугами;

– операционная эффективность и покрытие затрат;

– мобилизация независимой инициативы хозяйствующего субъекта;

– высокая адаптивность к научно-техническому прогрессу;

– активное внедрение инноваций;

– создание значительного количества дополнительных заданий;

– основа формирования среднего класса [9].

Кратко говоря, в современной рыночной экономике малые и средние предприятия играют важную роль в экономическом развитии страны, что является важным показателем современного благосостояния. Даже сегодня компании могут добиться хороших результатов, узнав, как обычно работают малые и средние предприятия.

Организационная форма малого бизнеса позволяет собственникам полностью контролировать компанию с небольшим стартовым капиталом. Вы можете гибко и мобильно управлять всеми процессами и ресурсами для достижения различных целей.

Сегодня вы можете работать, не выходя из дома. Хорошим вариантом для малого бизнеса может стать идея создания веб-сайта, который продает товары или предлагает разнообразные услуги. Важным преимуществом этого магазина является то, что он доступен людям разных возрастов в любом городе нашей страны.

Список литературы

1. Полетаев, В. Э. Бизнес в России: инновации и модернизационный проект: Монография / Полетаев В. Э. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 624 с

2. Ажекбаров К., Колобова С. Малое предпринимательство в государствах – участниках СНГ // Информационный бюллетень МЭК. 2020 № 8

3. Балашевич М.И. Малый бизнес: отечественный и зарубежный опыт. – Мн.: Экоперспектива, 2019.

4. Балацкий Е. Малый и крупный бизнес: тенденции становления и специфика функционирования / Е.Балацкий, А.Потапова // Экономист. – 2021. – N 4. – С.45-54.

5. Морозова, Г. А., Зимин, В. А. О роли государства в реализации инвестиционной политики//Современные проблемы управления: межвуз. сб. научных трудов/под общ. ред. С. А. Мартышкина, С. А. Ключникова. Самара: Изд-во «Самарский университет», 2018. Вып. 9. С. 134-138.

6. Иванова Н.М. Малые предприятия – М.: Экономика и финансы, 2021.

7. Малый и средний бизнес России и стран СНГ – информационный проект по поддержке предпринимательства http://www.smb-support.org

8. Балдина, Ю.А. Роль и место субъектов малого и среднего предпринимательства в современных экономических условиях / Вестник Удмуртского университета. Серия Экономика и право. 2018. Т. 26. № 4. [Электронный источник] / URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=26643676 (дата обращения 10.11.2018)

9. Чеботарев В.С. Малое и среднее предпринимательство как стратегический фактор экономической безопасности России / Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2019. – № 2 (34). – С. 225

СОВРЕМЕННЫЙ МОНЕТАРИЗМ М. ФРИДМЕНА И ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КОНЦЕПЦИИ

Стадниченко Д.М, Заварина С.Г

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Монетаризм – это макроэкономическая теория, она утверждает, что правительства могут поспособствовать экономической стабильности, ориентируясь на темпы роста денежной массы. И это основано на убеждениях, что общее количество денег в экономике служит основным фактором, который определяет экономический рост. Монетарный – значит денежный. Соответственно количественная теория денег занимает центральное место в монетаризме, эта теория поясняет, что денежная масса, умноженная на скорость траты денег, которые тратятся в год, равна номинальным расходам в экономике. Тема очень актуальна, так как монетаризм является одной из наиболее авторитетных движений в современной экономической науке, относящееся к неоклассическому направлению. Он рассматривает явления хозяйственной жизни преимущественно под углом зрения процессов, текущих в сфере денежного обращения. Основными элементами монетаристской теории экономического цикла являются следующие: модернизированный вариант количественной теории денег, концепция номинального дохода, передаточный механизм, разработанный с целью иллюстрации воздействия денег на хозяйственные процессы. За более чем три десятилетия существования монетаризм расширил свое влияние, претерпел некоторые изменения. Он стал претендовать на роль универсальной экономической доктрины, способной такие экономические проблемы, как эффективность экономического регулирования, роль государства в хозяйственной жизни и т.п. Монетаризм широко пропагандируется его представителями как кредитно – денежная политика, специально направленная на контроль роста денежной массы. [1]

Монетаризм тесно объединён с экономистом **Милтоном Фридманом,** который является основоположником теории монетаризма и одним из наиболее ярких ее представителей, профессор, победитель Нобелевской премии по экономике. Он утверждал, что правительство обязано поддерживать достаточно стабильную денежную массу, незначительно повышая её каждый год, это необходимо для естественного роста экономики. Хотя большинство современных экономистов отвергают акцент на денежном росте. По мере роста доступности денег в системе растет совокупный спрос на товары и услуги и в свою очередь повышение совокупного спроса способствует созданию рабочих мест, что понижает уровень безработицы и стимулирует экономический рост.

М.Фридман утверждал так же, что денежно кредитная политика – это экономический инструмент, используемый в монетаризме, применяется для корректировки процентных ставок. Которые в свою очередь регулируют денежную массу. Когда ставки повышаются, люди больше экономят, чем тратят, тем самым уменьшая или сокращая денежную массу. И наоборот, при понижении процентных ставок люди могут соответственно больше занимать и больше тратить, тем самым стимулируя экономику. [2]

Основными постулатами теории монетаризма М.Фридмана являются:

– функция спроса на деньги характеризуется стабильностью;

– деньги обладают исключительными свойствами;

– между денежно кредитной политикой и спросом существует прямая зависимость.

Функция спроса лучше установлена статически, чем многие составляющие спроса. В сравнении с доходом скорость обращения денег относительно стабильна. Хотя она и выступает функцией некоторых иных экономических переменных, например, процентной ставки.

Во-вторых, деньги представлены таким же товаром, как и другие, а это значит, что ими можно заменять другие товары и финансовые активы. Следовательно, денежная – кредитная политика может оказывать непосредственное воздействие на совокупный спрос. [3]

Между спросом и денежно– кредитной политикой есть прямая связь.

Предполагается, что увеличение количества денег в индивидуальном потреблении в результате денежно кредитной политики приводит к стремлению индивидов выровнять желаемые

и фактические остатки посредством растраты излишних денег. Таким образом, прослеживается четкая взаимосвязь между скоростью изменения и величиной номинальной денежной массы и уровнем цен.

Общий интерес вызывает позиция М.Фридмана, в основе определения спроса на деньги лежит три основных фактора:

– Общая сумма богатства, принадлежащего обществу;

– Издержки на получение доходов от денежной формы в сравнении с издержками получения аналогичного дохода от иных форм богатства;

– цели и предпочтения собственников богатства.

На основе этих факторов Фридмен сделал выводы о том, что суммарный спрос на деньги относительно устойчив, а потому не может выступать в качестве причины инфляции.

Чтобы представить концепцию М.Фридмена, выделим ее исходные конфигурации, которые разделяли и его сторонники:

– Признание устойчивости рыночного хозяйства. Рыночная экономика, по мнению монетаристов, сама в силу внутренних тенденций и условий стремится к стабильности, саморегулированию. Система рыночной конкуренции обеспечивает высокую стабильность. Цены выполняют роль главного инструмента, обеспечивающего корректировку в случае нарушения равновесия. Возникновение отклонений, диспропорций обычно является результатом внешнего вмешательства, ошибок государственного регулирования, а не внутренних причин.

Рынок обладает возможностями амортизировать, успокоить шоковые импульсы.

– Приоритетность денежных факторов. Среди различных инструментов, воздействующих на экономику, выбор следует отдавать денежным инструментам. Именно они (а не административные, не ценовые метода, не налоговая система) способны наилучшим образом обеспечить экономическую стабильность как главную цель регулирования.

Деньги – это особый товар; их основное свойство заключается в ликвидности. Имея деньги, их можно всегда реализовать, купить на них любой товар. Деньги реализуют особую функцию, они способны выполнять регулирующую, стабилизирующую роль. Они влияют на экономику через институционную структуру. Банковскую систему, создающую деньги и формирующую финансовую политику. Деньги влияют на цены, потребительский спрос, уровень издержек, объем и структуру производства.[2]

– Регулирование должно ориентироваться не на текущие, а на долговременные задачи. Последствия колебаний денежной массы сказываются на главных экономических параметрах не сразу, а с некоторым разрывом во времени. Обычно лаг (временный разрыв) составляет порядком несколько месяцев, он неодинаков по странам, зависит от конъюнктуры, других факторов. Поэтому денежная политика призвана ориентироваться не на текущие эффекты и краткосрочные изменения, а носить долгосрочный характер.

– Необходимость изучения мотивов поведения людей. Рынок – есть взаимозаинтересованность. Суть рынка в том, что люди собираются и достигают соглашения. Нужны учет и анализ действий участников экономического процесса.

На основе такого анализа можно строить прогнозы, что и является задачей экономиста.

Как было отмечено, денежная политика должна быть направлена на достижение соотношения между спросом на деньги и их предложением. Рост денежного предложения (процент прироста денег) должен быть таким, чтобы обеспечивалась стабильность цен. Фридман исходит из того, что маневрировать с различными показателями прироста денег весьма сложно.

Трудно, а скорее, и невозможно выяснить, какие именно факторы оказывают воздействие на экономическое развитие. Принимаемые решения, зачастую запаздывают.

Монетарные факторы «работают» на ценовые, стоимостные показатели. Поэтому под воздействием количественного роста денег происходит рост цен, а не увеличение реального объема общественного продукта. Это обстоятельство должно учитываться при выработке практических рекомендаций.

При выборе роста денег М.Фридман предлагает ввести правило «механического» прироста денежной массы. Который отражал бы два фактора: уровень ожидаемой инфляции и скорость прироста общественного продукта. В практике денежного регулирования обычно устанавливают не твердый норматив, согласно денежному правилу, а своего рода вилку, вокруг которой должно колебаться денежное предложение (поступление денег), или мишень, т.е потолочный уровень, который не должен быть превзойден. [3]

Монетаристские рецепты регулирования экономики включают и иные мероприятия: продажу и приобретение ценных бумаг (политику открытого рынка), систему обязательных резервов, изменение учетной ставки и прочее. Одна из монетаристских

рекомендаций учитывает применение неожиданных воздействий. Этот вывод обосновывается тем, что поскольку экономика неизбежно приспосабливается к любым систематическим воздействиям, то в принципе эффективной оказывается политика, которую никто не ожидает и не может заранее к ней приспособиться.

Монетаризм – это система экономических и мировоззренческих суждений и убеждений на социальное устройство и экономическую жизнь общества, понимание роли государства в экономических процессах. Монетаристы стоят за свободу экономической и предпринимательской деятельности, полагаясь на внутрирыночные механизмы, по их мнению, они работают лучше любой активной государственной политики, и поэтому они стараются ограничить роль государства в экономической системе страны. Главное содержание монетаристской теории складывается в выяснении факторов, ведущий движение спроса на деньги.

Список литературы

1. История экономических учений: Учеб. Пособие/ Под ред. В. Автономова. – М.: ИНФРА – М, 2018.

2. История экономических учений: Учеб. Пособие/ Н.В. Цхададзе. – Москва: КНОРУС, 2018. – 192 с. – (Балаквариат).

3. История экономических учений: учебник для вузов/ Под ред. проф. В.С. Адвадзе, проф. А.С. Квасова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2020.– 391 с.

ВЫБОР ФЬЮЧЕРСНОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ «ЯРОСЛАВНЕФТЕОРГСИНТЕЗ»

Стебакова П.А.

Рыбинский государственный авиационный технический университет имени П. А. Соловьева.

Научный руководитель: И. о директора института непрерывного образования Шпилев Д.А.

На биржевом рынке важно следовать трейду, когда цены растут, то трейдеры-это участники рынка, приобретают активы, чтобы после продать их по возросшей цене, желательно на пике тренда. Если цены будут падать, то трейды станут продавать активы, а затем снова покупают их по низкой цене. Так и возникли названия для трейдеров. «Быки» – это трейды, которые рассчитывают на подъем цены и скупают актив для спекуляций. А «медведи» наоборот, покупают по низкой цене, чтобы потом дождаться повышения

цены акции на бирже и продать её подороже, тем самым выручку себе в карман.

Таким образом, «бычья» стратегия строится на прогнозировании возрастающего тренда. «Бык» покупает актив в начале роста цены, дожидается пиковой цены по прогнозам, затем продает актив. «Медвежья» стратегия строится на падении цен, когда брокер акционер берет у брокера взаймы пакет акций и продает их. Затем, дождавшись падения, он фиксирует прибыль, покупая актив по упавшей цене и отдавая его брокеру.

Брокер-это юридическое лицо, которое выполняет посредническую функцию между продавцом и покупателем на разных биржах: фондовой, товарной, валютной. [1, с. 33]

Трейдер-это физическое лицо, которое прослеживает ситуацию на рынке, чтобы совершить выгодную сделку через брокера, так как он не может напрямую взаимодействовать с фирмой. Он платит комиссию брокеру за открытие или закрытие сделки. Брокер же в свою очередь, платит поставщику за предоставление торговой площадки, на которой размещены ценные бумаги. [2, с. 105]

«Звериные» термины появились на фондовой бирже ещё в 18 веке. Есть несколько версий их происхождения. Одна из нах гласит, что раньше посредники медвежьих шкур, продавали эти шкуры заранее, то есть, получая деньги в долг, а сами не имели на руках изделия. Таким образом, торговцы надеялись купить изделие по цене более низкой, чтобы в будущем продавать шкуры по завышенной цене.

Вторая версия звучит так: бык обычно атакует и поднимает противника на рога, а медведь укладывает врага на землю лапой. Эти действия метафорически связаны с движением рынка. Кроме быков и медведей, существуют и другие животные на биржевом рынке. Например, такие как:

1. Цыплята – это новые участники на рынке, которые пока только учатся инвестировать.

2. Волки – это самые опытные участники рынка, они обладают большим багажом знаний и опыта, их сделки почти никогда не бывают провальными.

3. Свиньи – это самые жадные участники, они просто теряют контроль над ситуацией, проигрывая из-за своей жадности, не успевая закрыть или открыть позицию вовремя.

4. Овцы – трейды, не имеют своего мнения, следуют за толпой и не уверены в сигналах рынка. Из-за сильных колебаний рынка, они чаще всего теряют свои вложения.

5. Лемминги – это эмоциональные игроки, которые идут на поводу у своих страхов или эйфории.

6. Страус – это инвестор, который не реагирует на критические ситуации или события, которые могут повлиять на инвестиции, чаще всего игнорируют новости об акциях.

7. Лось – это трейды, которые закрывают активы с убытками.

8. Хомяк – это начинающий инвестор, который очень много паникует, скупает и продает активы в невыгодные моменты биржевого рынка.

9. Зайцы – обычно эти игроки заключают в день несколько сделок, то есть прыгают с одной позиции на другую. [2]

Рассмотрим на примере Ярославского нефтеперерабатывающего завода примеры движения трейдов на биржевом рынке и определим, какую стратегию нужно применять в течение изменения динамики цен на активы.

Ярославский нефтеперерабатывающий завод (ОАО «Славнефть-ЯНОС») был пущен в эксплуатацию в 1961 году. В настоящее время завод Ярославля является одним из крупнейших предприятий России по производству продуктов нефтепереработки. Средний показатель объема переработки нефти завода составляет порядка 15 млн тонн нефти в год. [3]

Рисунок 1. Диапазон цен за год предприятия Ярославнефтеоргсинтез [4]

На данной диаграмме можно наблюдать, что в период с начала и по конец сентября цены на активы растут, поэтому нужно применять стратегию «быка», то есть купить активы по низкой цене, а на пике тренда продать их по высокой и выгодной цене. То же самое можно сказать и про период с начала января и по настоящее время, цены на активы растут. Изначальная ставка на актив была равна 14.20 руб., а в данный момент на закрытие торгов она составляет 23.65 руб. и продолжает расти.

В период с конца сентября и по середину октября мы можем наблюдать бычий тренд, когда цена с 16.90 руб. резко снижалась и достигла минимальной точки, цена в которой составляет 11.65 руб. За этот период мы можем применить «медвежью» стратегию. Она применяется, когда значение цены активов снижается на 20%, в нашем случае снижение произошло на 22%. Первое снижение пика составило спад с 16.90 руб. на 13.30 руб. В этом случае «медведи» должны купить активы за 13.30 руб, а после продать их на промежуточном пике снижения за 14.75 руб., получив прибыль 1.45 руб.

Брокеры на фондовых биржах любят смотреть динамику цен по Японским свечам. Это даёт более точно определить, какая стратегия будет лидировать в будущем.

Длинные черные свечи, имеющие шипы одинакового размера сверху и снизу, говорят о том, что быки толкали цену вверх и в итоге одержали победу, зафиксировав цену.

Маленькие квадраты, либо же полосы небольшого диаметра, которые толкает снизу вверх шип, говорит о том, что было сражение за цену. Изначально инициативу взяли на себя медведи и толкнули цену вниз, но потом быки смогли поднять цену на нужный уровень.

Про медведей можно сказать все то же самое, только с точностью наоборот, они цену всегда будут толкать вниз.

Когда есть неопределенность в рынке, то пинбар стоит на середине в виде маленького квадрата, имея шипы с 2-х сторон.

Если темный квадрат внизу, а сверху на него давит шип, то это означает, что быки попытались толкнуть рынок вверх, но что-то им помешало. Они встретили сильный отпор от медведей и рынок упал вниз.

Если светлый квадрат вверху, а шип идет снизу, то медведи попытались толкнуть рынок вниз, но быки дали снизу отпор, поэтому рынок поднялся вверх. Это говорит о том, что в этой точке сконцентрировано большое количество быков и соответственно вероятность дальнейшего падения не так велика.

Рассмотрим более подробно движение цен активов за месяц, а также узнаем, какая стратегия преобладает за рассматриваемый период.

- цвет стратегии «медведь»
- цвет стратегии «бык»

Рисунок 2. Диапазон цен за месяц предприятия Ярославнефтеоргсинтез [4]

На данном рисунке мы видим, что график движется вверх и лидирует стратегия «быка». Дальнейшее движение графика прогнозирует скорое достижение пика, когда можно будет продать акции по выгодной цене.

Таким образом, из выше сказанного, можно сказать, что Ярославнефтеоргсинтез – это развивающееся предприятие, с активами, которые будут приносить доход, но, к сожалению не большой. Доходность акций завода за последний год составила 69.78%, это цифра оказалась выше средней по сектору нефтепромышленности на 14,91%. Текущая эффективность компании равна 7.37%, выше средней на 0,05%.Эти факторы говорят об надежности предприятия на бирже ценных бумаг.

Список литературы

1. Галанов В.А. Рынок ценных бумаг: Учебник. – М.: ИНФРА-М. – 2007. – 379 с.

2. Инвестиции: учебник для вузов / под ред. Л.И. Юзвович, С.А. Дегтярева, Е.Г. Князевой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. -543 с.

3. Звериная команда в трейдинге: кто такие быки и медведи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.binaroption.com.

4. Курс акций Славнефть-ЯНОС цена на сегодня, график котировок и динамика стоимости эмитента на БКС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://bcs.ru/markets.

5. Славнефть-ЯНОС (JNOS) – анализ компании, ее дивидендная стратегия и оценка мультипликаторов, прогноз цены [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://porti.ru/compsny/analisis.

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

Суворов Д.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н. Щапов А. Н.

Ведение успешной финансово-хозяйственной деятельности является главной целью коммерческой организации. Рост активов, увеличение выручки и чистой прибыли предприятия характеризуют его как финансово здоровое. Однако, когда предприятие замедляет темп развития или получает убытки, его активы уменьшаются, необходимо выявить причины ухудшения финансовых результатов. На деятельность предприятия влияют как внутренние, так и внешние факторы: неблагоприятная ситуация на рынке (существенное падание спроса или цен на производимую продукцию), большой износ основных фондов, ведение судебных разбирательств, экономические санкции и т. д. Долговременное ухудшение финансовых результатов может привести к банкротству предприятия, что особенно актуально в условиях экономических санкций, предпринятых западными странами в отношении отечественных предприятий целых отраслей. Поэтому собственники должны уделять должное внимание оценке вероятности банкротства.

Нормативной правовой базой регулирующий процедуру банкротства является Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Банкротство – несостоятельность (банкротство) (далее также – банкротство) – признанная арбитражным судом или наступившая в результате завершения процедуры внесудебного банкротства гражданина неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. [2]

Для эффективного выявления признаков банкротства предприятия необходимо непрерывно следить за рядом показателей:

- ликвидность;
- платежеспособность;
- рентабельность предприятия или коэффициент оборачиваемости;
- внутренние издержки;
- управление прибылью.

На данный момент существует множество зарубежных методов оценки вероятности банкротства. Наиболее популярными моделями являются: методы Бивера, Альтмана, модель Спрингейта и Гордона, формула Таффлера. Однако существуют и отечественные решения: шестифакторная модель О.П. Зайцевой, Четырехфакторная модель R Иркутской государственной экономической академии Г.В. Давыдовой, А. Ю. Беликова.

Для дальнейшего рассмотрения предлагаю отобрать 3 наиболее популярные модели: Бивера, Альтмана и О.П. Зайцевой.

1. Модель Альтмана завоевала мировое признание из-за точности оценки и опору при расчете на результаты его хозяйственной деятельности.

Главным недостатком пятифакторной модели Альтмана является расчет собственного капитала компании в рыночной оценке. Такой способ расчета оценки вероятности банкротства не подходит для многих предприятий, так как многие из них могут не котироваться на бирже. Однако существует усовершенствованная формула, лишенная данного недостатка. В ней показатель собственного капитала рассчитывается как балансовая стоимость собственного капитала.

Другим существенным недостатком является вычисление коэффициентов на основе данных крупных иностранных компаний. Таким образом применение этой модели для российских предприятий ограничено.

2. Модель Бивера.

В мировой практике наибольшее предпочтение к оценке вероятности банкротства предприятия отдается модели Бивера из-за ряда преимуществ перед другими моделями. Преимуществами данной модели является использование простых относительных показателей, длительный горизонт прогнозирования, отсутствие весовых коэффициентов.

По моему мнению сильной стороной модели Бивера является использование показателя окупаемости предприятия и прогнозирование сроков наступления банкротства.

3. Модель Зайцевой основана на модели Альтмана, однако имеет ряд отличий: использование в своей формуле только частные коэффициенты, индивидуальные для каждой организации. Из минусов можно отметить использование данных за предыдущий период.

Каждая из представленных моделей имеет свои преимущества и недостатки. Среди отечественных экономистов существует мнение о неэффективности зарубежных моделей. Ниже приведена оценка Шилина, В. И относительно зарубежных моделей.

Как показали результаты проведенных исследований в этой области, использование методов оценки риска банкротства, которые предлагаются зарубежными экономистами, для российских компаний крайне неэффективно. Это обусловлено такими основными причинами, как:

- различия в исходных данных, которые используются для построения моделей;
- различия в макроэкономической ситуации;
- мультиколлинеарность факторов;
- отсутствие отраслевой специфики деятельности субъектов бизнеса. [1]

Можно частично согласиться с позицией Шилина, В. И о имеющихся проблемах оценки вероятности банкротства, основываясь на методах, предоставленных зарубежными экономистами.

Мнение о невозможности получения достоверных результатов для российских предприятий на основе моделей, предлагаемых зарубежными экономистами, я считаю достоверным. Однако стоит принять во внимание, что использование отечественных моделей не дает существенных преимуществ над зарубежными. Так как отечественных модели имеют низкую прогнозную способность (модель Зайцевой) за счет определения весовых значений экспертным путем. В то время как для формирования зарубежных моделей, в частности модели Альтмана были применены экономико-статистические методы, на основе широкой выборки.

Формирование единообразной методологии расчета вероятности банкротства трудоемкая задача, так как предприятия могут осуществлять деятельность в разных отраслях экономики. Это накладывает отпечаток на методологию расчета. Количество показателей применимых в расчете сокращается, так как необходимо найти общие показатели, которые одинаково хорошо отражают финансовое состояние предприятия, независимо от рода его деятельности. Наиболее универсальными в данном случае я считаю

относительные показатели ликвидности и платежеспособности. Так как независимо от формы организации предприятий и условий деятельности эти показатели должны поддерживаться на должном уровне.

Поэтому, к сожалению, на сегодняшний день единой методологии, прогнозирующей вероятность наступления банкротства как в отечественной, так и в зарубежной практике не существует. Требуется постоянно осуществлять поиск новых знаний [3] и формировать собственные методики расчета.

На наш взгляд, в условиях российской экономики при прогнозировании банкротства предприятия, а также для оценки положения компании на фоне конкурентов, необходимо использовать в расчетах показатель EBITDA, который позволяет сравнивать финансовые результаты различных предприятий, работающих в одной отрасли. Он также показывает скрытый резерв компании для стабилизации финансового состояния. Ведь зачастую предприятиям, находящимся в кризисном положении, необходимо мобилизовать все имеющиеся средства для устранения симптомов несостоятельности в краткосрочном периоде. Поэтому средства амортизационного фонда могут помочь поправить ситуацию. [4]

В связи с этим можно согласить с Бехтиной О.Е о необходимости разработки более точных моделей оценки вероятности банкротства, разделяя их по отраслям. А также по моему мнению целесообразно применение в расчетах показателя EBITDA вместо Чистой прибыли, исходя из большей универсальности первого.

Следует отметить, что необходимо существенно расширить реестры, содержащие данные об отечественных предприятиях находящихся в предбанкротном состоянии или уже непосредственно на стадии банкротства. Данное предложение позволит расширить статистической выборку из предприятий. Что позволит более точно рассчитать удельный вес коэффициентов в разрабатываемых формулах.

Своевременная оценка вероятности банкротства позволяет определить вхождение предприятия в кризисное положение. Вследствие чего руководство предприятия может заранее предпринять ряд антикризисных мер. Например: сокращение затрат, реорганизацию структуры предприятия, снижение затрат и другие. Данные меры призваны снизить потенциальные экономические последствия кризиса на предприятие.

В результате проведенного исследования можно сделать вывод о необходимости создания более точных отечественных моделей

расчета вероятности банкротства предприятия, которые будут адаптированы для предприятий, осуществляющих свою деятельность в различных отраслях.

Список литературы

1. Шилина, В. И. Проблемы оценки вероятности банкротства и ее возможные решения / В. И. Шилина. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2018. – № 40 (226). – С. 158-161. – URL: https://moluch.ru/archive/226/52905/ (дата обращения: 20.04.2023).

2. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, N 43, ст. 4190.

3. Глухова, Л.В. Управление знаниями: дивергентный подход // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2013. – No 3 (29). – С. 165-168.

4. Бехтина, О.Е. Современные проблемы прогнозирования банкротства предприятий / О.Е. Бехтина // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2017. Т. 1. № 1. С. 75-81.

МЕТОДОЛОГИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ И ВЗГЛЯДЫ АДАМА СМИТА

Сухарева А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Адам Смит – экономист и философ, основоположник экономической теории как науки.

Согласно идеям основателя экономической науки Адама Смита, человек, компания или страна должны производить то, что им выгоднее всего, и продавать этот товар, зарабатывая средства на другие нужды.

Рассмотрим концепцию Смита «Невидимая рука» рынка.

Концепция «Невидимая рука» рынка.

Невидимый рынок – метафора, описывающая непреднамеренную социальную выгоду от личного интереса человека. В этой теории определяются неочевидные силы, движущие свободную рыночную экономику согласно этому, личный интерес и свободное производство и потребление идут в пользу всего общества. Постоянное сотрудничество спроса с предложениями на рынках

вызывает естественные изменения цен и потоков торговли Адам Смит пояснил, что экономика будет хорошо работать, если власти оставят людей наедине, чтобы они свободно торговали друг с другом. Он предположил, что, если людям будет позволено свободно торговать, то торговцы будут конкурировать друг с другом, ведя рынки к положительному общественному результату. В свободном рынке, где нет никаких правил или ограничений, наложенных государством, если кто-то продает товар дешевле, клиент будет покупать у него. Поэтому вы должны снизить цену или предложить что-то лучшее, чем ваш конкурент. Всякий раз, когда люди что-то требуют, это будет поставляться рынком, и все будут счастливы. В итоге продавец получает плату, а покупатель получает товары лучшего качества по желаемой цене. Данная концепция показывает, как с помощью индивидуальных и корыстных интересов отдельных людей удовлетворяются самые разные потребности общества и растет всеобщее благосостояние. [1]

Приведем пример: Представьте себе рынок продуктов, где сотни продавцов фруктов, овощей и мяса каждый день делают тысячи различных покупок и продаж. В результате этих сделок определяется средняя «рыночная» цена отдельных товаров.

Например, за один килограмм яблок. Если один из торговцев яблоками окажется слишком «жадным» и заломит свою цену сильно выше рыночной, никто не станет покупать его яблоки. С другой стороны, если другой торговец начнет продавать незрелые или испорченные фрукты дешевле рыночной цены, то у него также не будет покупателей из-за плохого качества товара. [3]

Таким образом, сотни продавцов преследуют свои личные эгоистические интересы – заработать как можно больше. Но из-за конкуренции они снабжают нас с вами качественными яблоками по относительно небольшой цене. Весь механизм работает настолько отлаженно, как будто управляется «невидимой рукой».

Смита называют «Отцом экономики» потому, что именно он является автором теорий «Теория нравственных чувств», «Богатство народов».

Адам Смит подготовил две важные работы, которые были ориентиром в экономической сфере в разное время. Рассмотрим наиболее важные характеристики каждой из них:

1. Теория нравственных чувств (1759 г)

Смит считал человека существом, которое заботится о своих интересах выше других. Тем не менее, он может признать необходимость предлагать или принимать помощь от других, если он

также сообщает о максимизации их морального, духовного или денежного возврата.

Для Смита индивидуальность преобладает над коллективными ценностями на уровне человека и бизнеса.

Иными словами, основной целью человека, по мнению Смита является тщеславие, а не благосостояние. Богатство выдвигает человека на первый план, превращая в центр всеобщего

внимания. Люди сопереживают радостям богатых людей, считая, что их жизнь есть совершенное счастье. Существование таких людей можно считать необходимостью, т.к. они являются воплощением идеалов самых обычных людей. Поэтому и происходит сочувствие ко всем их радостям и заботам.

2. Богатство народов (1776 г)

Самая важная работа Смита. Его идеи были сформулированы таким образом, что впервые они могли быть поняты кем угодно, и таким образом улучшали общее представление о классической экономической системе. [5]

Смит, шотландский философ по профессии, написал книгу, чтобы перевернуть систему меркантилизма. Меркантилизм придерживался того, что богатство было неизменно, и потому единственный способ преуспеть заключался в притоке золота из-за рубежа и установлении высоких импортных пошлин. Согласно этой теории народы должны продавать свои товары в другие страны, не покупая ничего взамен. Как и следовало ожидать, страны попали в круг карательных тарифов, которые душили международную торговлю.

Ему удалось адаптировать индивидуальные интересы человека к сфере бизнеса. В этой работе Адам Смит развивает отдельные моменты, такие как концепция свободного рынка, капитала, разделения труда. Эти факторы усиливают важность мышления автора. [6]

Список литературы

1. Ашраф Н., Камерер С.Ф. и Лоуэнштейн Г. (2021). Адам Смит, поведенческий экономист. Журнал экономических перспектив, 131-145.

2. Бленман Дж. (19 апреля 2019 г.). Адам Смит: отец экономики.

3. Гигаури, М. Н. Адам Смит и «Богатство народов» / М. Н. Гигаури, М. В. Бурлакова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. –2020. – № 1 (135). – С. 155-157. – URL: https://moluch.ru/archive/135/37802/ (дата обращения: 27.03.2023).

4. Левита Р.Я. История экономических учений. Учебное пособие. М.,2020г., с.15-19.

5. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. – М.:Соцэкгиз, 2021.-Т.1.-С. 289.

6. Фрай, М. (2019). Наследие Адама Смита: его место в развитии современной экономики.

ПРИВАТИЗАЦИЯ: СУЩНОСТЬ, МЕХАНИЗМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ, ПРОТИВОРЕЧИЯ

Фрелих В.Е.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Приватизация – это процесс передачи собственности на государственные и/или муниципальные предприятия в частную собственность за определенную цену[1]. Приватизация связана с отказом от государственного контроля над коммерческим сектором и переходом к экономике рыночной структуры.

Основные цели приватизации [2]:

1. Рост эффективности управления предприятиями. Частный сектор эффективнее государственного благодаря гибкости, скорости принятия решений и лучшей мотивации персонала.

2. Улучшение качества товаров и услуг. Это связано с тем, что у частных инвесторов больше интереса и желания создать конкурентную продукцию на рынке.

3. Рост экономического роста. Приватизация может привести к увеличению объемов инвестиций, что в свою очередь выражается в росте производственных мощностей и увеличении занятости.

4. Сокращение государственных расходов. Потенциальные инвесторы способны проводить более эффективное и экономичное использование имущества и ресурсов.

5. Создание условий для развития малого и среднего бизнеса. Это может произойти через распределение средств и ресурсов сферы бизнеса.

6. Улучшение качества жизни населения. Приватизация может привести к увеличению заработной платы работников, созданию новых рабочих мест, увеличению объемов социального обеспечения и повышению качества жизни как работающих, так и безработных граждан.

Таким образом, приватизация является инструментом экономического и социального развития государства, улучшения

экономической эффективности, повышения конкурентоспособности производственных мощностей и улучшения качества жизни населения. Однако важно не забывать, что проведение приватизации должно быть регулируемым процессом, который будет способствовать развитию рынка, а не ущемлять интересы государства и народа.

Механизмы приватизации зависят от страны и формата владения государственным имуществом, но в общем случае включают в себя несколько этапов[3]:

1. Определение объектов приватизации. Государство должно определить, какие компании и/или объекты недвижимости будут приватизированы, а также определить их рыночную стоимость.

2. Подготовка объектов приватизации к продаже.

Подготовка объектов приватизации – один из ключевых этапов приватизации. На этой стадии проводится быстрый анализ и разработка плана мероприятий, необходимых для подготовки объектов к продаже и переходу от государственной собственности к частной.

Оценка объектов приватизации – это первый шаг в подготовке. Государственные и муниципальные учреждения нанимают независимых экспертов, что проводят детальную оценку стоимости объектов и предприятий на основе различных факторов, включая совокупную стоимость активов, финансовое состояние и рыночную стоимость[4].

Начиная с этой стадии, государственные структуры приступают к подготовке необходимых документов для продажи объектов приватизации. Основными документами являются правовые и юридические документы, которые подвергаются эффективному анализу и соответствующей подготовке.

После заключения экспертных отчетов по оценке стоимости, начинается процесс подготовки бизнес-планов. Бизнес-планы разрабатываются с учетом маркетинговых и финансовых показателей с целью показать будущим инвесторам потенциальную прибыль от развития данного предприятия.

3. Разработка способов приватизации. Государство определяет, как будет организован процесс продажи активов: это может быть публичное предложение акций, продажа контрольного пакета акций, продажа всего предприятия, продажа прав на использование недвижимости и т. д.

4. Определение контрагентов. Государство разрабатывает процедуры привлечения инвесторов и определяет условия для участия в торгах или проведении аукционов.

5. Конкурсный этап. Потенциальные покупатели участвуют в торгах, проводят анализ и выбирают победителя.

6. Подписание договоров. После выбора победителя происходит заключение соответствующих договоров на переход прав владения от государства к новому собственнику.

7. Оценка результатов. Государство оценивает все этапы проведения приватизации и результаты продажи.

Важно отметить, что проведение приватизации предусматривает не только юридические и финансовые аспекты, но и социальные, включая перестановку трудовых и социальных отношений, участие работников предприятий в процессе приватизации и др.

Противоречия приватизации[5]:

1. Концентрация собственности в руках небольшой группы богатых предпринимателей. Одним из главных недостатков приватизации стало то, что массовый переход государственной собственности в частные руки привел к монополизации экономики. Большое количество предприятий перешло в собственность небольшой группы богатых людей, что вызвало сильное неравенство в функционировании экономики и усугубило разрыв между бедными и богатыми.

2. Снижение уровня экономического развития регионов.

Приватизация привела к снижению инвестиций в регионы и усилению их эмиграции в крупные города. Процесс приватизации стал причиной массового закрытия некоторых предприятий, в результате чего были потеряны рабочие места, что привело к серьезному снижению уровня жизни в регионах.

3. Нарушение экологической безопасности.

Приватизация привела к тому, что некоторые владельцы коммерческих компаний увеличили свою прибыль, нарушая экологические стандарты. В результате общественная собственность в виде лесов, парков, природных зон и рек стала находится в неопределенном положении, что подвергает экологическую безопасность страны серьезному стрессу.

4. Сложности регулирования монополий

Прибыльная приватизация компаний и концентрация крупных предприятий в руках нескольких человек привела к формированию мощных монополий. Это дало возможность компаниям устанавливать цены на товары свободно и монополизировать рынок, что привело к серьезным дисбалансам и затрудняет регулирование экономических процессов в сторону разнообразия и снижения цен.

5. Имперфектное функционирование рынка.

Приватизация предприятий не привела к созданию рынка в том смысле, который был желаемым. Большинство переданных в частные руки компаний были проданы по цене ниже рыночной, что также привело к дисбалансу и бюджетному профициту. Складывающаяся модель стала имперфектной, что даёт повод для дополнительного рассмотрения правил и условий приватизации

6. Продуктивное использование инфраструктуры и имущества Во многих случаях частные владельцы не продуктивно используют переданные им компании и имущества. Это приводит к общественной потере, поскольку частные компании используют общественное имущество в соответствии с коммерческими целями, а не с интересами общества.

Очевидно, что приватизация имела свои недостатки. Многие экономисты настаивают на необходимости более тщательно рассмотреть приватизацию, прежде чем проводить ее. Тем не менее, в случае успешного регулирования и надлежащего контроля, приватизация может стать важным механизмом стимулирования и развития экономики.

Список литературы

1. Цели и функции приватизации https://spravochnick.ru/ekonomika/celi_i_funkcii_privatizacii/

2. Ахатова А.М, Лушникова Т.Ю. Большая приватизация: цели, задачи, особенности реализации в Российской экономике // Общество, экономика, управление, 2018 – Том 3 №1

3. Бережной А. Этапы приватизации государственного и муниципального имущества // Право и политика, 2018 – №8 – С.106-113.

4. Соловьев А. Приватизация: введение в теорию и практику // Москва: Юстицинформ, 2018 – С.56

5. Общие тенденции, проблемы и противоречия приватизации https://studopedia.ru/18_44495_obshchie-tendentsii-problemi-i-protivorechiya-privatizatsii.html

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Шевчук Ю.Ю.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Развитие экономики страны и ее регионов требует от различных предприятий инновационной активности, повышения качества

и конкурентоспособности продукции. Для решения данных проблем и обеспечения расширенного воспроизводства предприятиям необходимо привлекать инвестиционные ресурсы. Поэтому, в современных условиях высокий уровень инвестиционного потенциала предприятия выступает тем фактором, который обеспечивает привлечение капитала от инвесторов.

В современных условиях формирование и развитие инвестиционного потенциала становится определяющим фактором устойчивого развития промышленного предприятия, связанного с использованием результатов научных исследований и разработок для создания принципиально новой продукции, созданием и применением новых технологий ее производства с последующим внедрением и реализацией на рынке.

Обобщающая сущность понятия «инвестиционный потенциал» предприятия, можно выделить следующие подходы:

– ресурсный. Представители данного подхода (Валинурова Л.С., Катасонов В.Ю.) акцентируют внимание на имеющихся материальных, нематериальных, трудовых и организационно-управленческих ресурсах предприятия;

– целевой. В рамках данного подхода Русавская А.В., Тумусов Ф. С., Малышев Р.Н. предлагают рассматривать инвестиционный потенциал как совокупность ресурсов, предназначенных для долгосрочного вложения с целью обеспечения воспроизводства хозяйственной деятельности предприятия.

– результативный. Представители результативного подхода (Кармов Р.А., Покатаева К.П.) делают акцент на результате деятельности предприятия.

Таким образом, можно отметить, что с одной стороны, инвестиционный потенциал выступает результатом использования потенциальных возможностей промышленного предприятия, а с другой – фактором дальнейшего саморазвития в результате осуществления инвестиционно-инновационной деятельности.

Так, под инвестиционным потенциалом предприятия следует понимать возможность обеспечения экономического роста предприятия, что играет немаловажную роль в развитии других его потенциальных возможностей (производственных, инновационных, финансовых, маркетинговых и т. п.) за счет инвестиционной деятельности.

Инвестиционный потенциал предприятия зависит от специфики и масштабов его деятельности, а степень его использования определяют инвестиционные возможности и восприимчивость предприятия к нововведениям. Анализ исследований в научной

литературе [1; 2; 3], позволили выделить основные факторы, влияющие на развитие инвестиционного потенциала. Их можно разделить на две группы: внешние и внутренние.

К внешним факторам относятся:

– законодательные: неопределенная государственная инвестиционно-инновационная политика; недостаточно проработанная законодательная база в сфере инвестиционно-инновационной деятельности;

– экономические: экономическая нестабильность в стране приводит к снижению уровня неопределенности долгосрочных перспектив развития предприятия; проблемы, связанные с активизацией инвестиционного механизма промышленных предприятий, в том числе неэффективная система привлечения иностранного капитала; уровень риска, превышающий затраты на разработку и внедрение инвестиций и инноваций, длительный срок окупаемости нововведений, высокий процент коммерческого кредита приводят к ограничению возможностей для внешнего финансирования;

– политические: политика поддержки отдельных отраслей и сфер деятельности; привлечения и защиты иностранных инвестиций; стабильность государственной власти; внешнеэкономическая политика;

– социальные: уровень и структура безработицы; демографическая ситуация; образование и культурный уровень работника.

К внутренним факторам, препятствующим развитию инвестиционного потенциала на предприятии, относят:

– высокий износ технологического оборудования, отсутствие современной операционной базы для разработок;

– дефицит квалифицированных кадров на предприятиях в сфере реализации нововведений и управления инвестиционно-инновационной деятельностью;

– отсутствует эффективный организационно-управленческий механизм развития инвестиционно-инновационной деятельности, не определена методика оценки инвестиционного потенциала;

– не разработана система мотивации персонала, а также система развития работников и непрерывного обучения;

– несоответствие бизнес-модели предприятия избранной инвестиционной стратеги и др. [2].

Составляющие инвестиционного потенциала:

– технико-экономический потенциал

– производственный потенциал

– финансовый потенциал
– кадровый потенциал
– маркетинговый потенциал [1].

Проблема эффективности управления инвестиционным потенциалом промышленного предприятия в современных условиях важна, а ее решение обеспечивается соответствующим механизмом управления. Управление инвестиционной потенциалом предприятия осуществляется на основе механизма (рис. 2), составляющими элементами которого, являются цель, задачи, принципы, функции и инструменты.

Рисунок 1. Схема управления инвестиционным потенциалом предприятия [3].

Целью управления инвестиционным потенциалом является максимизация благосостояния собственников предприятия, что обычно реализуется через максимизацию рыночной стоимости предприятия.

Соответствующая цель предполагает решение задач управления инвестиционным потенциалом промышленного предприятия:

– определение потребности в инвестиционных ресурсах на основе планов развития потенциала предприятия;

– координация инвестиционных потребностей и внутренних возможностей предприятия;

– подбор и использование действенных инструментов управление;

– обеспечение ликвидности инвестиционного портфеля предприятия.

Практическая реализация задач управления инвестиционным потенциалом реализуется через функции управления:

планирование; организация; мотивация; регулирование; контроль.

Управление инвестиционным потенциалом предприятия осуществляется в соответствии с системой принципов: альтернативность; социальная ответственность.

Таким образом, инвестиционная деятельность промышленного предприятия является важным средством обеспечения развития его инвестиционного потенциала, поскольку способствует формированию необходимых ресурсов и реализации программ развития.

Управление инвестиционным потенциалом, в свою очередь, является функциональным направлением общего управления деятельностью предприятия, осуществляемым в соответствии со стратегией развития инвестиционного потенциала предприятия и реализуется с помощью определенного механизма. Рациональное управление инвестиционным потенциалом является залогом обеспечения устойчивого и конкурентоспособного функционирования и развития предприятия.

Список литературы

1. Ашкинадзе, В.М. Инвестиции. Практикум: учебное пособие для вузов / В.М. Ашкинадзе, В. Ф. Максимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2023. – 347 с.

2. Инвестиционный менеджмент: учебник и практикум для вузов / Д.В. Кузнецов и др.; под общей редакцией Д.В. Кузнецова. – 2-е изд. – М.: Изд-во Юрайт, 2023. – 289 с.

3. Румянцева, Е. Е. Инвестиционный анализ: учебное пособие для вузов / Е.Е. Румянцева. – М.: Изд-во Юрайт, 2023. – 281 с.

СЕКЦИЯ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Руководитель секции: к.э.н., доцент Макаров И.И.

АККРЕДИТИВ КАК ФОРМА БЕЗНАЛИЧНОГО РАСЧЕТА

Абдулов Р.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Актуальность исследования обусловлена увеличением количества неплатежей в системе обычных расчетов вследствие недобросовестности ряда контрагентов. Аккредитив позволяет устранить этот недостаток.

Аккредитив – это условное денежное обязательство, принимаемое банком (банком-эмитентом) по поручению плательщика, произвести платежи в пользу получателя средств по предъявлении последним документов, соответствующих условиям аккредитива, или предоставить полномочия другому банку (исполняющему банку) произвести такие платежи[1, с 8].

При аккредитивных расчётах задействованы три стороны:

- покупатель (приказодатель);
- продавец (бенефициар);
- банк (эмитент).

Если говорить о регулировании, то чёткое определение аккредитива в законах не упоминается. Гражданский Кодекс лишь отражает порядок расчётов по аккредитиву в статьях 867-873 ГК РФ.

Ситуации, в которых рекомендуется использовать аккредитив:

- при неуверенности одной из сторон в выполнении обязательств партнером;
- различие в законодательствах в странах покупателя и продавца.

Как работает аккредитив

1. Заключается договор, в котором содержится условие об использовании формы расчета по аккредитиву.

2. Покупатель обращается в банк-эмитент с заявлением об открытии аккредитива для сделки.

3. Банк-эмитент уведомляет исполняющий банк об открытии аккредитива.

4. Авизование аккредитива: сообщение исполняющего банка самому продавцу об условияхоткрытого в его пользу аккредитива.

5. Продавец осуществляет отгрузку товара.

6. Продавец передает документы, подтверждающие отгрузку товара исполняющему банку.

7. Исполняющий банк направляет документы, подтверждающие отгрузку товара банку-эмитенту

8. Банк-эмитент перечисляет денежные средства исполняющему банку.

9. Исполняющий банк зачисляет денежные средства на счет клиента.

10. Покупатель получает документы, после чего может владеть товаром[3,с 87].

Основные разновидности аккредитива:

- Отзывные. Не лучший выбор для продавца: покупатель может в любой момент забрать средства, которые хранятся на счёте. При этом уведомлять о такой операции продавца не обязан ни банк, ни клиент[2, ст. 868].
- Безотзывные. При таком виде аккредитива менее защищён покупатель – он не может по собственной инициативе снять средства до сделки[2, ст. 869].
- Акцептный. При таком аккредитиве необходимо согласие покупателя для перевода денег продавцу. Таким образом можно защититься от мошеннических действий, если вы покупаете квартиру.
- Безакцептный. В этом случае не потребуется присутствие покупателя и его согласия – деньги будут переданы бывшему собственнику при наличии всех необходимых документов о совершении сделки.
- Покрытый. При таком виде сделки продавец сразу получит деньги за квартиру даже в том случае, если их на аккредитивном счёте недостаточно. Покупателю же потом придётся выплачивать разницу.
- Непокрытый. В отличие от предыдущего варианта, покупателю предоставляется определённая сумма в долг – кредитная линия. Получается, деньги могут списываться частями по мере необходимости.

Преимущества аккредитива:

- гарантия получения всей суммы денежных средств от покупателя;
- соблюдение условий обязательно контролируется банками;

- гарантированный и полный возврат денег покупателю, если сделка отменяется;
- аккредитив минимизирует юридические риски, связанные с незнанием международного законодательства, страхует вас от недобросовестных партнеров
- Недостатки аккредитива:
- сложный документооборот;
- высокие комиссии банков;
- продавец может не получить денежную сумму, которая поступит на его счет, вследствие отзыва лицензии банка. Поэтому на законодательном уровне следует предусмотреть страхование суммы аккредитива.

Подводя итог можно сделать вывод, что аккредитив – удобная схема расчётов как для продавца, так и для покупателя. Если вы покупатель, деньги не потеряете: они будут переданы только после заключения сделки и предъявлении необходимых документов. Если вы выступаете в роли продавца, можете быть уверены, что средства точно получите. В качестве предложения следует предусмотреть возможность страхования расчетов по аккредитиву между юридическими лицами на случай отзыва лицензии ЦБ РФ.

Список литературы

1. Семикова П.В. «Аккредитивы как инструменты платежа»/ Финансы и кредит, 2011. – 329 с.;

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) ст. 867-873 от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ.

3. Расчеты – Гражданское право (Гонгало Б.М., 2017)

4. Гражданское право. Учебник / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. Ч. 2. С.467

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ ПОРЯДОК УЧАСТИЯ И ПОЛНОМОЧИЯ ЗАЩИТНИКА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аверин В.Ю.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская Юридическая Академия»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Мельников А.Н.

В юридической науке уже давно сложилось единое мнение, согласно, которому права человека являются универсальными правами фундаментального характера, такие права даются каждому

лицу с момента его рождения и суть заключаются в его взаимоотношениях с государством. Защита таких прав является важнейшей человеческой ценностью. Поэтому отношения, возникающие между обществом и государством – являются наилучшим показателем развития основ демократии и законности в мире. Исходя из этого можно сказать, Российская Федерация как государство гарантирует каждому человеку право на получение квалифицированной юридической помощи, так как это является одним из конституционных прав человека, которые даются ему с рождения. На собственно указывает и ч. 2. ст. 48 Конституции РФ, которая гласит, что: «Каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления имеет право пользоваться помощью адвоката (защитника) с момента соответственно задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения» И действительно, особая необходимость в юридической помощи возникает в уголовном судопроизводстве почти каждый день, это тот вид судопроизводства где риск нарушений прав и законных интересов участников процесса особенно велик. [2].

С юридической точки зрения термин «защита» означает уголовно-процессуальную деятельность, суть которой состоит в охране и защите прав подозреваемого, обвиняемого и подсудимого от незаконных нарушений, и ограничений прав, свобод, интересов, которые могут случиться при уголовном судопроизводстве для предупреждения этих нарушений и ограничений. На обоснованность этого термина также указывают права и обязанности защитника, указанные в – ст. 53 УПК РФ путем правоотношений, которые возникают в процессе реализации прав и обязанностей, а также выполняемая защитником в уголовном судопроизводстве функция, которая определяет его процессуальное положение [1, с. 108].

Исходя из выше сказанного процессуальное положение защитника определяются его правами и обязанностями, но кроме того правоотношения, которые возникают в процессе их реализации, а также выполняемая защитником функция также может определяться согласно процессуальному статусу адвоката-защитника. Следовательно, все указывает на то, что именно правильная трактовка процессуального положения защитника в уголовном деле и его взаимоотношений с подозреваемым, обвиняемым или подсудимым имеет большое значение как для теории, так и для практики защиты в уголовном судопроизводстве, ввиду этого взначительной мере зависит эффективность участия защитника в уголовном процессе.

Поэтому мы считаем, что правильное уяснение процессуального положения защитника в уголовном деле и его взаимоотношений с обвиняемым имеет огромное значение для теории и практики защиты в уголовном судопроизводстве, так как от этого, в значительной мере, зависит эффективность участия защитника в уголовном процессе в целом. Поэтому стоит понять, что защитник является таким же самостоятельным участником процесса, выполняющим особую уголовно-процессуальную функцию – функцию, которая заключается в защите обвиняемого от предъявленного обвинения. Данная функция в первую очередь выражается в предоставлении или обнаружении в материалах дела доказательств и юридически значимых обстоятельств, способных полностью или частично опровергнуть предъявленное обвиняемому обвинение или улучшить его положение.

На сегодняшний день среди ученых в сфере уголовного процесса имеются два взгляда по поводу процессуального положения адвоката-защитника в уголовном судопроизводстве: первый заключается в рассмотрении защитника как представителя обвиняемого, из этого получается, что одни авторы считают защитник только представителем обвиняемого, по их мнению, образующим «вместе с ним одну из двух состязающуюся сторону». Другие же выделяют конкретные две стороны процессуального положения защитника, указывая на то, что он как отдельный субъект уголовного процесса «не только представляет подсудимого, но и сам является стороной, и в этом качестве представляет не только интересы подсудимого, но и интересы защиты, как определенной уголовным законодательством процессуальной функции». Но при этом против данной точки зрения другие ученные высказывали противоположное мнение, отметив то, что при подобной трактовке «понятие защита может заменяться понятием представительства», при этом по существу «защита» и « представительство» это два разных и самостоятельных института, следовательно, смешивать эти правовые понятия невозможно.

Например Ф. Н. Фаткуллин считает, что для того чтобы охарактеризовать положение защитника в уголовном процессе «институт представительства никак не должен быть задействован, а факт того, что в уголовном судопроизводстве данному институту надо придать особый, специфический смысл не может приниматься за серьезный аргумент, поскольку принципиальное функциональное назначение таких общих юридических терминов, как представительство, норма права, полномочие, диспозитивность,

компетенция и т.д., должно оставаться неизменным, в какой бы сфере социальной форме они не применялись».

В свою очередь В. Л. Кудрявцев определяет процессуальное положение адвоката-защитника как самостоятельного участника процесса, будучи наделенным уголовно-процессуальным законом определенными правами и обязанностями, использует их для осуществления защиты прав и законных интересов обвиняемого всеми не запрещенными УПК средствами и способами защиты.

Но если изучить вопрос в более широком спектре со всех сторон, то можно предположить, что защитник все-таки является самостоятельным участником процесса, так, как только защитник выполняет особую возложенную только на него уголовно-процессуальную функцию – а именно функцию защиты обвиняемого от предъявленного ему обвинения. Данная функция в первую очередь выражается в том, что защитник предоставляет или обнаруживает в материалах дела доказательства и юридически значимые обстоятельства, которые, по его мнению, способны полностью или частично опровергнуть предъявленное обвиняемому обвинение или же улучшить его положение в деле, что является основой принципа состязательности в уголовном процессе.

По-нашему же мнению, особенность процессуального положения защитника состоит в том, что он в первую очередь все-таки является помощником обвиняемого, можно сказать своего рода представителем, но при этом соблюдается некоторый баланс, так как защитник должен использовать разнообразные средства и техники защиты для выяснения обстоятельств, которые в свою очередь опровергнут подозрение или обвинение, а также смягчают или исключают уголовную ответственность угрожающую подозреваемому, обвиняемому, подсудимому или осужденному тем самым предоставляя ему необходимую юридическую помощь.

Теория уголовно-процессуального права же характеризует статус участников судопроизводства таким образом, что каждый из них наделяется определенным объемом прав и обязанностей в зависимости от роли, условий или стадии (этапа) производства по уголовному делу. Следовательно, если обратиться к с ст. 49 УПК РФ, можно понять, что «защитник – это лицо, которое в установленном законом порядке уполномочено осуществлять защиту прав и законных интересов подозреваемого, обвиняемого, подсудимого, осужденного, оправданного и предоставления им необходимой юридической помощи при производстве по уголовному делу» [4]. Под «оказанием юридической помощи защитником» следует

понимать деятельность, которая направленна на разъяснение подозреваемому, обвиняемому или подсудимому сущности вменяемых ему подозрений или обвинений, а также прав и обязанностей, которыми он обладает, а также оказание содействия в реализации его прав, а, следовательно, предостережение от ошибок и иных нежелательных действий. Таким образом можно сказать, что деятельность защитника регламентирована нормами УПК РФ, соблюдение которых является для него обязательным.

В итоге если разбирать более подробно, то полномочия защитника и правоотношения возникающие в процессе их реализации, а также выполняемую защитником функцию, можно сказать, что они определяют его процессуальное положение в уголовном судопроизводстве. Но одновременно с этим данный вопрос все еще является дискуссионным в теории уголовного процесса, так как существуют различные точки зрения ученых-теоретиков по данному вопросу. В то время как одни считают защитника помощником суда в установлении всех необходимых обстоятельств необходимых для постановления законного и обоснованного приговора по уголовному делу, другие – наоборот же считают защитника представителем обвиняемого, а третьи – самостоятельным субъектом уголовно-процессуальной деятельности или же полностью самостоятельным участником уголовного процесса, который выполняет свою особую уголовно процессуальную функцию – функцию защиты обвиняемого от предъявленного обвинения [3, с. 276].

Поэтому правильное осмысление процессуального положения защитника в уголовном процессе и его взаимоотношений и взаимодействий с обвиняемым имеет огромное значение как для теории и практики защиты в уголовном судопроизводстве, поскольку от всех этих факторов в полной мере зависит как эффективность участия защитника в процессе, так и результат его деятельности. Из чего можно сделать вывод о том, что в зависимости от цели и задачи, стоящей перед той или иной стадией уголовного процесса, защитник определяет именно свой комплекс мер и функции который обусловлен полномочиями на каждом этапе уголовного судопроизводства, целью которых неизменно остается – защита прав и законных интересов своего подзащитного.

Список литературы

1. Березин, А.А. Защита прав граждан адвокатом в уголовном процессе / А.А. Березин. – М., 2014. – 108 – 109 с.

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от **01.07.2020 №1-ФЗ**) // Собрание законодательства РФ, 03.07.2020, N 31, ст. 4412

3. Молчанова, А.В. Адвокатура / А.В. Молчанова. – М.: Юрайт, 2014. – 275 – 276 с.

4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 05.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.12.2022) // [Электронный ресурс] – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА КАК СТАДИИ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА

Бабаханян Д.А.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская юридическая академия»

Научный руководитель: старший преподаватель Каравацкая С.А.

Конституция Российской Федерации является гарантом государственной, в том числе судебной защиты нарушенных прав и свобод человека и гражданина (ст. 46) [1].

Плодотворное содействие государству в осуществлении возложенной на него конституционной обязанности в сфере прав человека оказывают все ветви государственной власти. Одним из важнейших аспектов в ходе государственной защиты нарушенных прав и свобод считается надлежащее и своевременное исполнение принятых судебными органами власти решений, а также исполнение актов других органов власти и должностных лиц. Достигнуть наиболее быстрого и действенного результата в данном процессе возможно при добровольном исполнении стороной вынесенных решений. В случае отказа или уклонения от добровольного исполнения судебный пристав-исполнитель возбуждает исполнительное производство.

В самом общем виде исполнительное производство представляет собой специфичную стадию судебного процесса, в пределах которой принятое судом решение подлежит принудительному исполнению. Основанием для открытия исполнительного производства является вступивший в законную силу акт суда или иного

должностного лица, решение которого обязательно для исполнения гражданами и юридическими лицами [4, с. 118-119]. Основу механизма принудительного исполнения судебных решений и иных актов составляют Закон от 21.07.1997 № 118-ФЗ «Об органах принудительного исполнения в Российской Федерации», а также Закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве». Эти акты предполагают создание Федеральной службы судебных приставов (далее – ФССП), а также определяют порядок осуществления ФССП принудительного исполнения решений.

Исполнительное производство представляет собой заключительную стадию гражданского процесса. Важность данной стадии состоит в том, что гражданин обращается за судебной защитой именно ради реального исполнения судебных актов.

По мнению Е.А. Крутий, в ходе осуществления защиты гражданского права кредитора на исполнение судебного акта о взыскании денежных средств можно столкнуться со значительными трудностями, которые обусловлены отсутствием эффективных внесудебных механизмов реализации данного права [5].

Кроме того, на сегодняшний день основной проблемой исполнительного производства является невысокий показатель исполняемости судебных решений.

Согласно ведомственной статистической отчетности ФССП России по исполнению судебных актов за октябрь 2022 года, количество оконченных и прекращенных исполнительных производств в отчетном периоде составляет чуть более 50 % от общего количества исполнительных производств [6]. С чем это связано? Причины самые различные, начиная от сокрытия должником своего имущества и заканчивая загруженностью судебных приставов. Очевидно, что наиболее предпочтительным вариантом для сторон является добровольное исполнение требований исполнительного документа должником, поскольку это позволяет не только удовлетворить требования кредитора (бывшего истца), а также исполнить решение суда в установленные законом сроки и предотвратить применение мер принудительного характера по отношению к должнику.

Так, вступившее в законную силу решение суда может быть добровольно исполнено бывшим ответчиком – должником. Согласно ст. 30 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве», срок для добровольного исполнения составляет 5 рабочих дней со дня получения должником постановления о возбуждении исполнительного производства. Меры принудительного исполнения

судебного решения применяются лишь после окончания такого срока [7, с. 98].

Добровольное исполнение должником судебного решения обладает рядом преимуществ: сокращение срока разрешения спора, неприменение ограничений пользования и распоряжения должником собственным имуществом, отсутствие обязательства по уплате должником исполнительского сбора и расходов на совершение исполнительских действий. Несмотря на имеющиеся преимущества, добровольное исполнение судебных актов встречается довольно редко, что увеличивает объем работы для служб судебных приставов-исполнителей [8]. Если у должника есть имущество и доходы, то для него не составит труда исполнить решение суда. Однако существуют обстоятельства, которые затрудняют исполнение решения должником. К таким обстоятельствам относятся:

1) отсутствие у должника имущества и доходов;

2) наличие иных уважительных причин несвоевременного исполнения решения суда (должник может попасть в больницу, потерять работу и многое другое).

В подобных случаях законодательство предусматривает целый комплекс мероприятий по поддержке должников при неисполнении судебных решений. Процедура банкротства физических и юридических лиц является одной из них, так как она позволяет не приводить в действие меры, направленные на исполнение судебных решений, в связи с отсутствием у должника средств.

Однако, указанные выше обстоятельства не исключают возможность неисполнения решения суда при отсутствии уважительных причин и наличии имущества и дохода у должника. Если должник не исполняет обязательство без уважительных причин, то это говорит о возможности привлечения его к ответственности. КоАП РФ устанавливает административную ответственность в виде штрафа за нарушение требований законодательства об исполнительном производстве и за неисполнение судебного решения физическими лицами, организациями и должностными лицами (ст. 17.14 КоАП РФ) [2]. За злостное уклонение от исполнения вступившего в законную силу решения суда предусмотрена уголовная ответственность в соответствии со ст. 315 УК РФ. Например, ст. 157 УК РФ предусмотрен уголовная ответственность за неуплату алиментов [3].

Среди проблем, с которыми можно столкнуться в ходе исполнения актов судебных органов, следует также выделять нарушения со стороны судебных приставов. К таким нарушениям относят

несоблюдение сроков возбуждения исполнительного производства, длительное неисполнение судебным-приставом исполнителем решения суда. В таких случаях взыскатель имеет право обратиться с иском к службе судебных приставов, однако это не создает гарантий дальнейшего исполнения обязательств должником.

Таким образом, на сегодняшний день актуальным остается вопрос о необходимости совершенствования механизма правового регулирования исполнения судебных решений, поскольку он направлен на прямую защиту нарушенных прав гражданина путем исполнения соответствующих судебных актов. Для повышения эффективности исполнительных производств необходимо включить в законодательство нормы, которые позволят не только снять нагрузку с судебных приставов, но и создать больше гарантий для лиц, чьи права были нарушены. В первую очередь необходимо предотвратить возможность сокрытия должником своего имущества и доходов, а в случае их отсутствия – предоставить лицу возможные варианты по исполнению обязательств (например, устроить должника на работу с дальнейшим вычетом необходимых сумм из его заработной платы).

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ).

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 05.12.2022).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.03.2022).

4. Лапаев И.С., Козлова Е.Н. Некоторые проблемные аспекты исполнения судебных актов в современной России / И.С. Лапаев // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство», 2019. – Т. 7. – № 4 (28). – С. 118-123.

5. Крутий, Е.А. Проблема защиты гражданского права на исполнение судебного акта о взыскании денежных средств / Е.А. Крутий // Адвокатская практика. – 2019. – № 1. – С. 55-60.

6. Ведомственная статистическая отчетность Федеральной службы судебных приставов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fssp.gov.ru/statistics.

7. Фомин А.В. Актуальные проблемы исполнительного производства, пути их решения / А.В. Фомин // Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2022. – № 1-3 (64). – с. 97-100.

8. Развитие добровольного исполнения судебных решений как мера повышения эффективности исполнительного производства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravovsem59.ru/pravovoe-prosveshchenie/analitika/razvitie-dobrovolnogo-ispolneniya-sudebnykh-resheniy-kak-mera-povysheniya-effektivnosti-ispolnitelno_811531375673/.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ НА МУЗЫКАЛЬНЫЕ ПРОИЗВЕДЕНИЯ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Винник В. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: м.ю.н., старший преподаватель Янчуревич К. В.

На сегодняшний день с развитием технических средств передачи информации, глобального распространения использования Интернета, а именно ростом количества пользователей социальных сетей (Instagram, ВКонтакте, Telegram и многих других), нам пришлось столкнуться с ростом правонарушений в области интеллектуальной собственности. Всё чаще гражданам, создавшим какой-либо объект интеллектуальной собственности, приходиться бороться с так называемым «пиратством» и другими видами нарушений авторских и смежных прав. Особенно остро данная проблема даёт о себе знать при использовании глобальной сети Интернет. Как пример, автор музыкальной композиции размещает своё произведение на какой-либо цифровой площадке, а злоумышленник, желающий получить выгоду без лишних затрат сил и времени, выдаёт данное произведение (его часть) за своё. В такой ситуации чётко просматривается нарушение авторских прав на объект интеллектуальной собственности.

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь «О Государственной программе «Культура Беларуси» на 2021-2025 годы» в качестве актуальной проблемы выделяется совершенствование инфраструктуры и цифровизация культуры, что на законодательном уровне закрепляет важность вышеупомянутого нами момента и говорит о его значимости для государства [1]. Из указанного следует, что законодательная база не успевает за развитием техники и технологий, что приводит к возникновению новых

способов обхода законодательства Республики Беларусь, повышению уровня противоправной деятельности. Таким образом, возрастает необходимость безотлагательного пересмотра и обновления нормативных правовых актов не только касающихся интеллектуальной собственности, но и всех в целом.

Всё вышеупомянутое позволяет оценить значимость обеспечения охраны авторских прав в сети Интернет, поскольку в данной ситуации её следует рассматривать как один из элементов борьбы с «пиратством» и другими нарушениями использования и распространения объектов интеллектуальной собственности.

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими область авторских прав на музыкальные произведения в Республике Беларусь следует отнести следующие:

1) Гражданский кодекс Республики Беларусь (Глава 61 «Авторское право и смежные права», содержащая описание сферы действия законодательства об авторских правах, а также общие положения, касающиеся указанных прав) [2];

2) Закон Республики Беларусь «Об авторском праве и смежных правах», содержащий перечень объектов авторского права, а также положения, конкретизирующие правовой статус данных объектов [3];

3) Кодекс Республики Беларусь о культуре [4];

4) Закон Республики Беларусь «Об ограничении исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности», определяющий ряд объектов интеллектуальной собственности, которые можно использовать без согласия правообладателя в целях обеспечения функционирования информационно-коммуникационной инфраструктуры, создания условия для цифрового развития и повышения уровня национальной безопасности, а также развития интеллектуального потенциала граждан [5];

5) Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [6], а также Уголовный кодекс Республики Беларусь [7], закрепляющие меры ответственности за противоправные действия в отношении объектов авторского права.

Согласно статье 990 Гражданского кодекса Республики Беларусь законодательство в области авторского права регулирует отношения, возникающие в связи с созданием и использованием произведений науки, литературы и искусства [2]. Закон «Об авторском праве и смежных правах» закрепляет музыкальные произведения с текстом или без текста в качестве объекта авторского права, что влечёт за собой право создателя на защиту данного

результата своей интеллектуальной деятельности. Статьёй 12 вышеупомянутого Закона предусмотрено следующее положение: автор музыкального произведения с текстом или без текста имеет право на вознаграждение за публичное исполнение, передачу в эфир или по кабелю. Из чего следует, что деятельность авторов музыкальных произведений также является источником пополнения государственного бюджета (уплата налогов) [3].

К основным формам «пиратства» в Республике Беларусь относят копирование, скачивание музыкальных произведений, выдача фонограммы или же части такого произведения злоумышленником за собственное, распространяемое без специального разрешения (лицензии), либо с нарушениями договора с автором. Следует отметить, что размещение в глобальной сети Интернет музыкальных произведений может осуществляться только с согласия их правообладателей (исключение составляют случаи свободного использования объектов авторского права: воспроизведение в исследовательских, образовательных, критических лишь в объёме, оправданным целью цитирования). Таким образом, воспроизводить музыкальные произведения можно только с указание правообладателя, если иное не предусмотрено условиями договора с собственником.

Достаточно распространённым явлением в сети Интернет стали технические средства защиты против нарушений авторских прав. Примером действия таких средств является добавление ссылки на сайт источника при копировании с него какой-либо текстовой информации (например, сайт www.pravo.by, при копировании части нормативного правового акта в конце всегда добавляется фраза следующего содержания: «Источник: https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=h10700225 – Национальный правовой Интернет -портал Республики Беларусь»). Способом ограничения доступа к объектам авторского права в сети Интернет является невозможность копирования информации вовсе, либо же полная замена символов скопированной информации произвольными знаками. Что касаемо методов и средств борьбы с «пиратством» аудиокниг как разновидности музыкальных произведений, выделяется цифровой акустический отпечаток, представляющий собой систему для обнаружения спектрограммы в базе данных, посредством которой предоставляется возможность просмотра похожих аудиоматериалов, уже имеющихся в базе. Примерами таких систем являются следующие приложения: Tunatic, Shazam, MusicBrainz и так далее.

Способом борьбы с противоправными действиями в отношении объектов авторского права на популярном видеохостинговом

сайте YouTube является возможность автора претендовать на монетизацию, а также возможности отправить запрос об удалении контента с помощью кнопки «Пожаловаться» и указания в качестве причины «Нарушение авторских прав» при обнаружении неправомерно использованного своего произведения в чужой видеозаписи. Таким образом, правообладателям предоставляется возможность защиты своих прав на результат интеллектуальной деятельности. Меры ответственности за нарушения авторских прав предусмотрены как в административном, так и в уголовном законодательстве Республики Беларусь.

«Пиратство» в сети Интернет приобрело глобальный характер, став проблемой далеко не одного государства. Компания Musicmetric проанализировала мировую ситуацию в области данного вида нарушения авторских прав, в результате чего определила в качестве стран с наиболее развитой проблемой «пиратства» в сети Интернет следующие: Англия, США, Италия. Следует отметить, что в качестве борьбы с нарушением авторских прав на объекты интеллектуальной собственности США ввели в отношении иностранных граждан, совершающих такие противоправные действия, экстрадицию (выдворение за пределы государства без права на возвращение). Полагаем, что с помощью использования такого вида ответственности государством, ему предоставляется возможность осуществить национальную безопасность, а также сохранить интеллектуальный потенциал своих граждан.

Рассмотрим уровень совершения противоправных действий в отношении объектов авторских прав. Дела по спорам в области авторских прав рассматриваются судебной коллегией по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь. Статистика по данным, представленным выше, содержится на рисунке 1.

Рисунок 1. Количество дел по спорам в области авторского права, рассмотренных судебной коллегией по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь (с пометкой процентной доли от дел, рассматриваемых данной коллегией) [8; 9; 10].

Согласно диаграмме, в нашем государстве наблюдается динамика к уменьшению противоправных деяний, совершаемых в области защиты авторских прав в Республике Беларусь. Считаем необходимым перенять опыт зарубежных стран по внедрению технических и иных способов защиты авторских прав в сети Интернет на музыкальные произведения, издать нормативный правовой акт (например, технический регламент, инструкцию), который бы содержал в себе способы защиты таких прав на объекты интеллектуальной собственности, а также развивать правовую грамотность населения в отношении авторских прав на результаты интеллектуальной деятельности человека, путём информирования о способах совершения таких действий и их незаконности, а также о методах защиты объектов авторских прав от противоправных действий.

Список литературы

1. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 января 2021 г. № 53 «О Государственной программе «Культура Беларуси» на 2021-2025 годы» (в ред. от 30.01.2023).

2. Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 218-З (в ред. от 03.01.2023).

3. Закон Республики Беларусь от 17 мая 2011 г. № 262-З «Об авторском и смежных правах» (в ред. 09.01.2023).

4. Кодекс Республики Беларусь о культуре от 20.07.2016 г. № 413-З (в ред. 21.07.2022).

5. Закон Республики Беларусь от «Об ограничении исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности» от 3 января 2023 г. № 241-З.

6. Кодекс Республики Беларусь об административных правоотношениях от 6 января 2021 г. № 91-З (в ред. 09.12.2022).

7. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 275-З (в ред. 09.03.2023).

8. Сведения о работе судебной коллегии по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь за 2020 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://court.gov.by.

9. Сведения о работе судебной коллегии по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь за 2021 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://court.gov.by.

10. Сведения о работе судебной коллегии по делам интеллектуальной собственности Верховного Суда Республики Беларусь за период январь – сентябрь 2022 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://court.gov.by.

СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ УНИКАЛЬНОСТИ, САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ И САМОДОСТАТОЧНОСТИ КОДЕКСА АДМИНИСТРАТИВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Воронцова Е.Н.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Поройко М.С.

Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации (далее КАС РФ) вступил в законную силу 15 сентября 2015 г., однако до настоящего момента не утихают споры и критические высказывания как относительно отдельных его положений, так и о целесообразности его принятия в целом.

Ряд ученых и практикующих юристов оценивают его весьма положительно, другие же относятся к нему чрезвычайно негативно. Ведутся споры о взаимосвязи структуры и содержания этого процессуального закона с гражданским процессуальным кодексом.

При попытке обобщения определенных высказываний критиков КАС РФ, приходим к мнению о целесообразности отмены данного процессуального закона.

Однако в противовес звучат и аргументированные мнения о том, что КАС РФ способен оказать мощнейшее влияние на повышение качества осуществления судебной власти, на укрепление законности при принятии административных актов, на установление гарантий защиты прав граждан и организаций.

Анализируя мнения различных авторов, я склоняюсь к тому, что Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации, способен обеспечить полное формирование системы административно-процессуального регулирования оспаривания в суде действий (бездействия) органов публичной власти и их должностных лиц.

Действующая до принятия КАС система судебной защиты от незаконных действий (бездействий) или решений, нарушающих права и свободы граждан и организаций, частично выражалась лишь в гражданском и арбитражном процессуальных кодексах. Такой подход не мог обеспечить эффективную защиту прав, законных интересов и свобод граждан и организаций. Административное судопроизводство – это новый этап в развитии административного

процессуального законодательства и развитие административного права в целом. Г. Ф. Шершеневич, сказал: «Нередко один и тот же закон окажется отсталым по отношению к понятиям передовой части общества и в то же время чрезмерно прогрессивным по отношению к понятиям наиболее отсталой его части». [1, с. 52].

Возвращаясь к изучению отрицательных мнений о законодательстве об административном судопроизводстве, можно, как уже упоминалось ранее, выделить два основных направления критических суждений:

– факт принятия КАС РФ как отдельного законодательного акта;

– критика отдельных процессуально-правовых положений, включенных в систему административного судопроизводства.

Негативные оценки факта принятия КАС сложились на основании мнений некоторых ученых, которые считали ошибочным «закрепление категории «административное судопроизводство» в качестве типа процесса в статье 118 Конституции РФ». [2, с. 558] Они считали, что принятие КАС РФ, представляет собой «неплодотворность идеи концептуального «разрыва» гражданского судопроизводства и административного судопроизводства, предпринятую в КАС РФ». [3, с. 36].

По моему мнению, наличию массовых противоречий относительно принятия КАС РФ способствовал и исторический путь развития данного вида судопроизводства в России.

Так началом в развитии административного судопроизводства в России стало утвержденное 30 мая 1917 года Временным правительством Положение о судах по административным делам. Согласно которого «власть судебная по делам административным принадлежит: административным судьям; окружным судам и Правительствующему сенату»; «основанием для протестов и жалоб могут быть: 1) неправильности, состоящие либо в нарушении закона или обязательного распоряжения властей, либо в осуществлении полномочий с нарушением той цели, для которой оно предоставлено; 2) уклонение от исполнения, действия, предписанного законом или обязательным распоряжением власти, и 3) медленность. Жалоба может быть принесена теми лицами, обществами и установлениями, интересы или права коих нарушены постановлением, распоряжением, действием или упущением».

На момент принятия данный юридический документ получил высокую оценку, однако в сложившихся тогда условиях он фактически не действовал.

В советское время необходимость административного судопроизводства особенно активно отрицалась. Административное судопроизводство не могло развиваться результативно. На протяжении всего советского периода отрицалась «буржуазная» идея по формированию в СССР административной юстиции; критически оценивались действовавшие в мире модели «буржуазной» [4, с. 99-108] административной юстиции; были написаны статьи под названием «В советском праве не может быть административного иска». [5, с. 8].

В процессе развития конституционного права, стали складываться отношения в области судебной защиты субъективных публичных прав граждан и организаций. Возник вопрос о процессуальной форме обеспечения прав и законных интересов стороны, вступившей в административно-правовые отношения с публичной властью.

В связи с тем, что процесс образования новой процессуальной формы длительный и сложный, законодатель распределил в систему гражданского судопроизводства порядок разрешения административных дел. Бондарь Н.С. охарактеризовал сложившуюся ситуация, высказав мнение о том, что решения необходимо принимать «исходя из того, что отсутствие необходимого (законодательно установленного) механизма не может приостанавливать реализацию вытекающих из Конституции прав и законных интересов граждан». [6, с. 6].

На этапе завершения формирования современной системы административного судопроизводства была разработана концепция о едином Гражданском процессуальном кодексе РФ, исключающая необходимость принятия КАС. [7, с. 265-271]. Данная концепция предполагала основываться на нормах гражданского процессуального и двух глав арбитражного процессуального кодексов. Считалось, что «будущий кодекс гражданского судопроизводства станет достойным преемником нынешних ГПК РФ и АПК РФ». [8 с. 52-59]. Однако данное решение противоречило бы достижению цели унификации процессуального законодательства. А, следовательно, принятие КАС РФ является прогрессивным шагом к созданию надлежащего процессуально-правового регулирования судебных разрешений спорных взаимоотношений, возникающих в сфере публичного права.

С учетом непродолжительно периода действия КАС, в настоящее время еще сложно провести полноценный анализ судебной практики и проблем применения его отдельных процессуальных

норм. А, следовательно, Кодекс административного судопроизводства будет и дальше развиваться и изменяться.

Список литературы

1. Шершеневич Г. Ф. Избранное / Вступит. слово, сост.: П. В. Крашенинникова. М., 2016. С. 452.

2. Сахнова Т. В. Курс гражданского процесса. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2014. С. 558

3. Сахнова Т. В. Административное судопроизводство: проблемы самоидентификации // Арбитражный и гражданский процесс. 2016. № 9. С. 36.

4. Боннер А. Т. Буржуазная административная юстиция //Правоведение. 1969. № 1. С. 99–108

5. Абрамов С. Н. В советском праве не может быть административного иска // Соц. законность. 1947. № 3. С. 8.

6. Бондарь Н. С. Законодательные пробелы – категория конституционно-правовой дефектологии: методология исследования, практика преодоления // Журнал конституционного правосудия. 2017. № 3 (57). С. 6.

7. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации // Вестник гражданского процесса. 2015. № 1. С. 265–271

8. Кудрявцева В. П., Малюшин К. А. Унификация процессуального законодательства // Арбитражный и гражданский процесс. 2015. № 1. С. 52–59

ПОДГОТОВКА ЮРИСТОВ В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЮРИДИЧЕСКИЕ КЛИНИКИ»

Генюш В. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: старший .преподаватель Рамульт Н. А.

Кто такой востребованный юрист 21 века? Специалист, который имеет хорошую теоретическую «базу» по юридическим дисциплинам и знает всё актуальное законодательство, судебную практику в своей правовой области? А может, это специалист, который имеет опыт работы по юридической специальности еще со времен студенчества? Будет ли востребована профессия юриста в 21 веке вследствие активного развития искусственного интеллекта?

Всё чаще и чаще у студентов юридических специальностей возникают подобные вопросы и необходимость решить проблему приобретения практических профессиональных навыков юриста уже во время обучения в университете. Наш ответ, как и решение проблематики, просто, исходя из нашего опыта, – это получение студентами дополнительного юридического клинического обучения. Данное обучение предоставляет студентам возможность приобрести профессиональный опыт и сформировать практические навыки юриста непосредственно в процессе обучения под руководством кураторов (дипломированных юристов).

Юридическое клиническое образование реализуется через юридическую клинику [1, с. 231]. Функционирование юридической клиники направлено не только на обучение и воспитание квалифицированных юридических кадров, но и на

1) оказание бесплатной юридической помощи гражданам,

2) правовое информирование граждан,

3) реализацию социально значимых юридических проектов.

На наш взгляд, юридическая клиника представляет собой образовательную инновацию, поскольку внедряет в свою деятельность интерактивные методики обучения студентов («мозговой штурм», метод мозаика, взаимодействие с «заказчиками кадров» в процессе обучения, моделирование ситуаций, кейсовый подход и др.) и трансформирует традиционное представление о компетентностном подходе (практические навыки постоянны, а теоретические знания по юридическим дисциплинам со временем могут терять актуальность).

В. В. Омельянович отмечает, что «одной из наиболее действенных и эффективных моделей формирования знаний, умений, навыков и (или) опыта практической деятельности студентов в рамках компетентностного подхода обучения является – создание условий, приближенных к будущему практическому виду деятельности, создания благоприятных условий для формирования компетенций» [2, с. 38]. Действительно, активная юридическая клиническая деятельность и заключается в возможности выполнять определенные виды работы максимально приближенные к профессиональной деятельности юриста (например, составление проектов процессуальных документов, подготовка юридической консультации и т.д.) с конкретной целью, направленной на результат (максимальное приближение клиента к целям в части разрешения правовой ситуации, личностный профессиональный рост). Однако студенты-клиницисты не просто совершают перечень действий «по шаблону», а совместно с кураторами продумывают и разрабатывают

стратегию решения дела, понимая алгоритм совершения каждой из поставленных задач. Так студенты развивают юридическое критическое мышление, потому что находятся в постоянном поиске и сопоставлении правовой информации, учатся детальному и комплексному анализу кейса и аргументации правовой позиции, просчитывают риски по конкретным правовым ситуациям. Посредством практической составляющей студент-клиницист не только формирует собственное представление о профессии юриста, но и анализирует, какие профессиональные компетенции ему необходимо приобрести для последующей реализации в профессии.

Работа студентов в юридической клинике содержит как минимум три интерактивных взаимодействия: «студент-клиент», «студент-студент», «студент-куратор».

Деятельность юридических клиник предполагает, что каждый студент-клиницист обладает не только профессиональными юридическими навыками, но и определенной психологической подготовкой, которая помогает установить контакт с интервьюируемым клиентом для получения наиболее точной и полной информации о конкретном деле. В ходе интервьюирования студент-клиницист учится: не просто слушать, но и слышать человека; находить индивидуальный подход к клиенту; применять навыки профессиональной коммуникации (опрос клиента, разъяснение отдельных положений норм действующего законодательства).

Следует отметить еще один из значимых навыков в профессиональной деятельности юриста – работа в команде. Студенты-клиницисты, взаимодействуя друг с другом, учатся взаимному уважению, принятию рациональных совместных решений с учётом мнения каждого, самостоятельности и ответственности, выполняя конкретную задачу в команде, и главное, – нацеленности на оптимальный результат командной работы. Также опытные студенты-клиницисты и кураторы следуют принципу преемственности, передавая свои знания посредством обучающих тренингов новому поколению клиницистов. Так развивается навык наставничества и профессионального воспитания молодых юристов.

Среди приобретаемых профессиональных навыков нельзя не отметить навыки по аналитике собственной деятельности с учётом обратной связи от кураторов. По нашему мнению, данный навык способствует повышению качества оказываемых интервьюирований и консультирований, поскольку проводится анализ плюсов и минусов проделанной работы, поиск способов исправления ошибок в будущем. Таким образом, студенты-клиницисты благодаря

совместной работе с кураторами шаг за шагом набирают практический профессиональный опыт будущего юриста [3, с. 45-47].

Также немаловажен и тот факт, что деятельность юридической клиники не должна ограничиваться одной лишь консультационной работой и деятельностью по правовому просвещению. В юридических клиниках активно развиваются научно-исследовательская, профориентационная и практико-ориентированная деятельности.

Еще одним важным инновационным компетентностным отличием юридического клинического обучения от традиционного обучения в юридическом вузе является междисциплинарность. Мы солидарны с точкой зрения Н. А. Рамульт и С. Е. Чебурановой, что «рассмотрение правовой ситуации не ограничивается применением норм одной какой-то отрасли законодательства, а требует применения нормативного симбиоза различных отраслей права и предварительного изучения судебной и правоприменительной практик, что определяет необходимость дальнейшего развития междисциплинарных знаний и умений в контексте практико-ориентированного юридического обучения» [4, с. 166]. То есть, разрешение реальных практических кейсов в рамках работы в юридической клинике не ограничивается «простым линейным решением» с использованием одного-двух нормативно-правовых актов из одной отрасли законодательства, как во многих задачах из практикумов по конкретным отраслевым юридическим дисциплинам. Каждая конкретная правовая ситуация разрешается комплексом правовых норм и характеризуется вариативностью решений. Студенты, обучаясь в юридической клинике, учатся самостоятельно создавать правовые «комбинации» исходя из содержания исследуемых ситуационных правоотношений.

Участие студентов в деятельности юридической клиники вырабатывает у них ряд важных как личностных, так и профессиональных качеств, таких как: сострадание к чужой беде, ответственность перед человеком, которому оказываешь правовую помощь, пунктуальность, дисциплинированность, проявление живого интереса к реальной юридической практике, что способствует развитию и изменению менталитета студентов в сторону формирования важных профессиональных ценностей. Участие в защите прав и свобод человека позволяет студентам осознать роль юрисконсульта в развитии общества, усвоить основные нормы профессиональной этики. Поэтому, юридическая клиника – еще и социально ориентированный проект, важный в становлении молодого специалиста [5, с. 513].

На основании вышесказанного, можно утверждать, что дополнительное юридическое клиническое образование играет одну из главных ролей в рамках практического обучения студентов–юристов. Мы разделяем мнение Е. А. Исаевой и О. И. Сочневой о профессионально-ориентированных целях юридических клиниках [6, с. 160]. Так, юридическая клиника как один из инновационных компетентностных образовательных проектов способствует: 1) повышению уровня профессиональной подготовки студентов юридического факультета. Воспитывается качественно новый тип студента, который постоянно жаждет знаний и способен интегрировать подход «самообразование длиною в жизнь»; 2) приобретению и совершенствованию студентами практических умений и навыков. Если законы могут утратить силу, судебная практика измениться, то юридические компетенции – вечны; 3) профессиональной ориентации, адаптации и специализации студентов. В процессе активной юридической клинической деятельности студент может обозначить ту область права, в которой в дальнейшем хотел бы развиваться. Составление проектов правовых документов в рамках консультаций в юридической клинике подготовит студентов к дальнейшей трудовой деятельности; 4) развитию у студентов профессионального правосознания, понимания социального значения юриспруденции и роли юристов в обществе; 5) воспитанию у студентов профессионально значимых личностных качеств.

Список литературы

1. Новицкая М. В. Актуальные проблемы и перспективы развития юридического клинического образования в Республике Беларусь [Электронный ресурс] : сборник материалов заочной научно-методической конференции, посвященной 70-летию образования Могилевского института МВД (Могилев, май 2018 года) // Министерство внутренних дел Республики Беларусь, учреждение образования «Могилевский институт Министерства внутренних дел Республики Беларусь» ; редкол.: Ю. П. Шкаплеров (председ.) [и др.]. – Могилев : Могилев. институт МВД, 2018. – 1 электрон. опт. диск (CD-R). – С. 231 – 236

2. Омельянович В. В. «Юридическая клиника» как форма практической подготовки обучающихся (актуальные вопросы и перспективы развития) // . – 2021. – № 71-1. – С. 38-40.

3. Генюш В. В. Профильные навыки, приобретаемые молодым юристом при получении дополнительного клинического образования // Леденцовские чтения. «Бизнес. Наука. Образование». Правовые и экономические аспекты : сб. материалов X Междунар. науч.-практ. конф., Вологда, 28 апреля 2022 г. – Вологда : 2022. – С. 43-47.

4. Рамульт Н. А., Чебуранова С. Е. Квинтэссенции профессиональных компетенций будущих специалистов юридического профиля: от нормативного правового регулирования до реформы образовательных стандартов // Веснік Гродзенскага дзяржаўнага ўніверсітэта імя Янкі Купалы. Сер. 4, Правазнаўства. – 2022. – Т. 12. – № 3. – С. 164-173.

5. Генюш В. В. Юридическая клиника как один из важных проектов в становлении молодого специалиста // Осенние чтения «Молодежь и право» : материалы I международ. науч. конференции студентов, магистрантов и аспирантов, Минск, 19 ноября 2020 г. / БГУ, Юридический фак. ; [редкол.: А. А. Пухов (отв. ред.) и др.]. – Минск : БГУ, 2021. – С. 512 – 513.

6. Исаева Е. А, Сочнева О. И. Юридическая клиника как механизм профессионально ориентированного обучения студентов юридического факультета ЯрГУ // Социально-юридическая тетрадь. – 2020. – № 10. – С. 156-175.

ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ И МЕТОДЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ. НЕДОСТАТКИ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Горшкова С.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н. доцент Макаров И.И.

Система социальной защиты Российской Федерации исторически сложилась как способ реагирования на возникновение и обострение социально-экономических проблем. Появление новых форм и методов социальной защиты, таких как индексация имеющихся социальных пособий, создание схем поддержки социально уязвимых групп населения, введение новых льгот на федеральном, региональном и межрегиональном уровнях, а также систем социального внебюджетного финансирования – все эти меры направлены на смягчение остроты социальных проблем.

Право на социальную защиту граждан закреплено в Конституции Российской Федерации, поддерживается и контролируется государством. Развитие социальных отношений требует изменения способа решения социальных проблем. Одной из главных задач современной социологии является разработка форм и методов обеспечения социальной защиты населения.

По мере перехода современного общества к новым формам экономических отношений возникает необходимость создания системы социальной защиты граждан, которая определяет устойчивые формы социального поведения индивидов и обществ. Система социального обеспечения охватывает все слои населения. Благодаря этой системе различные социальные классы и группы населения имеют равные возможности для получения:

– образования;

– профессии;

– трудоустройства.

Инвалиды и социально уязвимые граждане должны получать набор государственных льгот и услуг, необходимых для жизнеобеспечения.

Основные методы социальной защиты, реализуемые государством, разделяются на два вида [3, с. 54]:

Социально-экономические методы: основаны на социальных гарантиях, основанных на научных данных об уровне потребления различных товаров. Этот уровень рассчитывается в соответствии с общим представлением общества о размере доходов, расходов, норм и потребностей. Это взаимосвязанность доходов, обеспечение минимального уровня обязательств по обеспечению средств к существованию для всех слоев населения, предоставление субсидий и льгот.

Организационно-управленческие методы: организационные методы, основанные на практике управления. Это регулирование социальной сферы, социальное обеспечение и социальная помощь, а также влияние и правоприменение трудового законодательства. Этот метод направлен на обеспечение социального равенства между руководителями и подчиненными.

Управленческие (организационные) методы очень важны в практике управления. Государственная система управления использует довольно много методов административного воздействия, которые можно классифицировать по разным критериям.

Принимая во внимание функции, выполняемые методами административного воздействия в реальном управлении, мы можем выделить три большие группы методов: регулирования, администрирования и дисциплины [1, с. 32].

Регулятивные методы – используются при проектировании организационной структуры предприятий, учреждений, когда необходимо создать определенную социальную систему.

Метод администрирования – это сложный вид влияния. С его помощью создается та или иная организационная система, определяются задачи, права и обязанности структуры управления, устанавливаются определенные правила, определенные ориентиры поведения и рамки поведения руководителей и подчиненных.

Дисциплинарный метод реализуется, когда в социальной работе необходимо решить множество проблем, они не могут оказать реального влияния на людей без надлежащего порядка и дисциплины. Это означает соблюдение трудовой дисциплины и установление личной и профессиональной ответственности перед обществом. Правильное сочетание различных типов обязанностей повышает эффективность методов государственного управления в области труда и социальной защиты граждан.

Переход к социально-ориентированной рыночной экономике требует создания всеобъемлющей, разнообразной и эффективной системы социальной защиты, включая экономические и правовые гарантии для обеспечения основных прав граждан на труд и социальную защиту. Необходимы законодательно закрепленные государственные формы и уровни населения, которые отвечают потребностям различных групп.

Метод социальной защиты должен основываться на социальных стандартах – научно-обоснованных показателях уровня потребления различных товаров и услуг, денежных доходов и других условий жизни населения [2, с.197]. Наиболее важным социальным критерием является минимальный потребительский бюджет. Это система социальных норм, выражающих сложившиеся в обществе представления о минимальном уровне потребления, который является социально необходимым для удовлетворения наиболее насущных потребностей. Общая сумма соответствует номинальному уровню дохода, поэтому вы можете удовлетворить свои потребности в питании при минимальном физиологическом базовом потреблении, удовлетворить потребности в основных питательных веществах и энергии, необходимые для взрослой жизни, а также потребление энергии, необходимое для роста и развития детей. Доход также должен быть достаточным для удовлетворения минимальных потребностей в одежде, обуви, культурных и бытовых товарах, предметах домашнего обихода, базовых услугах.

Существует два типа негативных тенденций в социальной сфере. Это серьезная экологическая катастрофа, которая может привести к резкой убыли населения и экономический кризис страны, негативно влияющий на уровень жизнеобеспечения населения.

Государственное управление в области труда и социальной защиты необходимо для снижения социальной напряженности и рисков в обществе. Методы обеспечения социальной защиты очень разнообразны. Что касается социальных изменений, то появляются новые методы и механизмы социальной защиты. Например, в сильно поляризованном обществе, где население быстро обедняется, было бы разумно расширить эти практики в соответствии с технологическими реалиями. Государство, реализуя управление в сфере труда и социальной защиты, проводит политику, обеспечивающую безопасность человека.

Следует помнить, что без активной поддержки населения социологическая задача изменения всей системы социальной защиты не может быть решена. Таким образом, социальная защита является неотъемлемой частью национальной системы социальной политики.

Список литературы

1. Аверин, А.Н. Государственная система социальной защиты населения: учебное пособие / А.Н. Аверин. М.: РАГС, 2020. – 124 с.

2. Нестерова, Г.Ф. Теория и методика социальной работы / Г.Ф. Нестерова. М: Академия, 2020. – 384 с.

3. Тарент, И. Г. Система социальной защиты населения в Российской Федерации : учеб. пособие / И. Г. Тарент, С. А. Юдников. – Изд. 3-е, испр. и доп. – Ногинск : Ногинский фил. РАНХиГС, 2021. – 160 с.

ОСОБЕННОСТИ ДЕТЕРМИНАЦИИ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КОНТРАБАНДЫ НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

Граблис К.А.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Жук М.Г.

Детерминация – это понятие, производное от слов «детерминант», «детерминировать». Латинское слово determinare означает «определять существование и развитие другого явления». Детерминант соответственно означает «определитель», детерминировать – «определять, обуславливать», а детерминация – «процесс обусловливания, определения».

В теории криминологии сформирована точка зрения, в соответствии с которой создавать и результативно осуществлять в жизнедеятельность меры предупреждения преступности, обеспечивающие ее понижение, а в возможности и устранении как

общественного явления, допустимо только с помощью уяснения факторов, которые ее порождают и питают [1, с. 112].

Л.В. Готчина сформулировала более узкое значение наркопреступности, она говорила, с учетом того, что наркомания подразумевает под собой комплексное расстройство, которое включают в себя медицинские, так и общественные стороны в поведении человека. Таким образом, согласно ее суждению, наркопреступность предполагает собой проявление молодежного наркотизма, выражающегося в относительно известном, статистически устойчивом потреблении частью несовершеннолетних, а также молодежи наркотических средств либо психотропных веществ, что тянет за собою распространение наркомании, преступлений, небольших преступлений, а также других неблагоприятных психологических, медицинских, общественных результатов. Аналогичной точки зрения придерживаются Г.А. Алиев и Д.М. Борисов [2, с. 57].

Помимо этого, я считаем, то что при появлении и сочетании конкретных условий, оказывающих большое влияние на основные свойства преступности в области незаконного наркооборота, причины могут обоснованно стать условиями совершения противозаконных действий и наоборот.

Таким образом, формирование более перспективных направлений предупреждения преступлений в области незаконного оборота наркотиков вероятна только с помощью знания природы, т.е. исследования причин и обстоятельств, какие формируют относительно целостную систему факторов, обусловливающих совершение наркопреступлений. Согласно характеру детерминации причины преступности – это отрицательные явления, вызывающие ее. В свою очередь, обстоятельства преступности – это явления (совокупность явлений), никак не порождающие, однако способствующие или препятствующие порождению преступности.

Рассматривая причины и условия наркопреступности, необходимо отметить, что они производны от общих факторов, детерминирующих преступность в стране, и связаны в первую очередь с диспропорциями развития и кризисными явлениями в социально-экономической, духовно-нравственной и организационно-правовой сферах жизнедеятельности общества. Схожей позиции придерживаются А.Н. Сергеев, Б.Ф. Калачев, Г.А. Алиев, Д.М. Борисов и др. Так, например, А.Н. Сергеев и Б.Ф. Калачев, исследуя проблему распространения наркомании среди населения, роста преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ, выделили наиболее распространенные

группы факторов, детерминирующих указанные негативные явления, включив в их число социально-экономические, культурологические, семейно-педагогические, производственные, правоохранительные и иные детерминанты [3, с. 273].

Г.А. Алиев и Д.М. Борисов факторы, оказывающие влияние на наркопреступность, подразделили на группы социально-демографического, социального, общесоциального, социально-психологического, организационно-правового, а также экономического характера [2, с. 58].

Приведенные детерминанты, содействующие совершению преступлений в области незаконного оборота наркотиков, никак не считаются исчерпывающими, так как характерной чертой современной наркопреступности считается ее активность и приспособляемость к реалиям, что, бесспорно, показывает на потребность сосредоточения усилий специалистов на дальнейшем исследовании данного аспекта.

В настоящее время предупреждение преступности, связанной с противозаконным оборотом наркотиков, требует от государственных органов и учреждений, системного и согласованного воздействия на факторы, ее порождающие. В Республике Беларусь за январь-ноябрь 2022 года выявлено более 4 тыс. наркопреступлений, из них большая доля связана непосредственно со сбытом наркотиков, психотропных веществ. Установлено более 2,2 тыс. лиц, совершивших наркопреступления. Пресечено 26 каналов по поставке наркотических средств либо психотропных веществ в Беларусь из-за рубежа.

В теории криминологии предупредительная деятельность традиционно строится на уровневой основе. Так, например, А.И. Долгова в системе предупреждения преступности выделяет три структуры – вида предупреждения: общее, специальное и индивидуальное. Критерием их разграничения служит масштаб предупредительной деятельности [4, с. 439].

При этом, как полагают ученые, невозможно смешивать уровень и размер предупредительной деятельности, объединяя индивидуальное предотвращение к специальному уровню. Необходимо согласиться с позицией криминологов, то что персональное предотвращение представляет собой конкретизацию общесоциальных и специально-криминологических мер в взаимоотношении отдельного лица либо категории конкретных лиц. Другими словами, персональное предотвращение ориентировано на оказание непосредственного воздействия на лиц, предрасположенных

к совершению противоправных деяний, а по отношению к преступности, связанной с противозаконным оборотом наркотиков, – на конкретных лиц, ведущих антиобщественный образ жизни, злоупотребляющих наркотическими средствами, психотропными веществами, и их окружение с целью недопущения совершения преступлений. Несколько иного подхода к предупреждению преступлений придерживаются В.П. Ревин, В.Д. Малков, В.А. Плешаков, Ю.К. Лукьянов и др., выделяя в системе общее и индивидуальное предупреждение.

Таким образом, в настоящее время государственная политика Республики Беларусь в сфере противодействия незаконному обороту наркотиков ориентирована на разрешение трех ключевых задач: формирование строгого контролирования за оборотом наркотических средств; постепенное снижение количества больных наркоманией; снижение количества преступлений, связанных с противозаконным оборотом наркотиков. Придерживаясь подхода В.П. Ревина относительно предупреждения преступности в области незаконного наркооборота, считаю целесообразным в рамках осуществлении обозначенных выше вопросов выделить две составные части системы предупреждения распространения наркомании и связанной с ней наркопреступности: – общее предупреждение, в степени которого решаются значительные общественные, финансовые, законные и другие задачи жизнедеятельности общества и что выражается в социально-экономических преобразованиях, усилении воспитательной и идеологической деятельность и т.д. Главным содержанием такого предотвращения является воздействие на все виды детерминантов, содействующих не только совершению противоправных действий в области незаконного оборота наркотиков, однако и немедицинскому их потреблению отдельной категорией лиц; – индивидуальное предупреждение, взаимосвязанное с индивидуально-профилактическим влиянием на конкретных лиц, ведущих антиобщественный образ жизни, злоупотребляющих наркотическими средствами, психотропными веществами, и их общество с целью недопущения совершения преступлений.

Список литературы

1. Криминология: учебник / под ред. Б.В. Коробейникова, Н.Ф. Кузнецовой, Г.М. Миньковского. – Москва: Юрид. лит, 1988. – 384 с.

2. Алиев Г.А., Борисов Д.М. Причины и условия преступности, связанной с незаконным оборотом наркотиков // Вестник Белгородского юридического института МВД России. 2010. – С. 57–60.

3. Противодействие незаконному обороту наркотических средств и психотропных веществ: учебное пособие / под ред. А.Н. Сергеева. – Москва: УБНОН МВД России, Московская академия МВД России. Изд-во «ЩИТ-М», 2001. – 580 с.

4. Криминология: учебник для вузов / под общ. ред. д. ю. н., проф. А.И. Долговой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: НОРМА (Издательская группа НОРМА – Инфа-М), 2001. – 848 с.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТЕЙ ПО ВОСПИТАНИЮ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Желтова К.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

В Российской Федерации вопросы воспитания детей регламентируются, прежде всего, Семейным кодексом Российской Федерации. Согласно ст. 54 Семейного кодекса Российской Федерации (СК РФ) ребёнок имеет право на воспитание своими родителями, образование, обеспечение его интересов, всесторонне развитие, уважение его человеческого достоинства. Родительские права не могут осуществляться в противоречии с интересами детей, способы воспитания детей должны исключать пренебрежительное, жестокое, грубое, унижающее человеческое достоинство обращение, оскорбления или использование детей (ст. 65 СК РФ). Никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию. Никто не может быть без добровольного согласия подвергнут медицинским, научным или иным опытам. В статье 63 Семейного Кодекса РФ раскрыты права и обязанности родителей по воспитанию детей: родители обязаны воспитывать своих детей, заботиться об их психическом, физическом, духовном и нравственном развитии и обучении, готовить их к общественно полезному труду, растить достойными членами современного общества. Родители, осуществляющие родительские права в ущерб правам и интересам детей, несут ответственность в установленном законом порядке (ст. 63, 65 СК РФ).

Одной из проблем семейного права является система мер семейно-правовой ответственности, а именно, институты лишения

и ограничения родительских прав (ст. 69-76 СК РФ), а также отобрания ребёнка у родителей в административном порядке (ст. 77 СК РФ).

В подавляющем большинстве случаев родители, в отношении которых предъявлены требования о лишении родительских прав, относятся к исходу судебного разбирательства безразлично. Зачастую мать, лишенная родительских прав в отношении одного ребенка, производит на свет второго и третьего, и в их отношении ее последовательно продолжают по суду лишать прав. Безразличное отношение матерей и отцов к своему потомству имеет в своей основе массу причин, причем главной среди них является неясность смысла существования и бесцельное пребывание в среде себе подобных в состоянии каждодневного алкогольного и наркотического опьянения. Более того, родители не очень огорчены, что их лишили родительских прав, поскольку освобождаются от ответственности за своих детей.

Неэффективность проводимых в настоящее время судебных процедур наиболее ярко проявляется в невозможности защитить интересы ребенка при лишении родительских прав. На основании п. 4 ст. 71 СК РФ ребенок, в отношении которого родители (один из них) лишены родительских прав, сохраняет право собственности на жилое помещение или право пользования жилым помещением. Как правило, после вступления в законную силу судебного решения, лишающего родителя прав, ребенка помещают в учреждение для детей-сирот. При этом родитель продолжает пользоваться жилым помещением, а ребенок вынужденно проживает в условиях общежития. Очевидно, что права ребенка в этом случае нарушаются, однако никто не предпринимает мер к их защите.

К сожалению, редко применяется такая мера ответственности, как ограничение родительских прав. В соответствии со ст. 73 СК РФ ограничение родительских прав применяется в двух случаях: во-первых, когда оставление ребенка с родителем опасно для ребенка по обстоятельствам, не зависящим от родителя, во-вторых, когда не установлены достаточные основания для лишения родителя родительских прав. Казалось бы, второе основание ограничения родительских прав способно создать действенную систему предупреждения нарушений прав детей, поскольку в этом случае родитель, отстраняясь временно от воспитания ребенка, еще может изменить свое поведение [2, с. 9]. В действительности этого не происходит, поскольку органы опеки и попечительства медлят обращаться в суд и дожидаются, когда появятся достаточные

основания для лишения родительских прав. Тем самым упускается драгоценное время, когда еще можно сохранить семью и способность родителей воспитывать своего ребенка.

Лишение и ограничение родительских прав, традиционно относимые в науке и практике к мерам юридической ответственности, не выполняют в настоящее время ни задач наказания и перевоспитания родителей, ни функции защиты прав детей. Необходимо по-новому подойти к правовому регулированию процедуры лишения и ограничения родительских прав. Эти меры должны быть направлены на защиту интересов ребенка, а не на освобождение родителей от ответственности за воспитание ребёнка.[3, с. 39].

Представляется, что назрела необходимость по-новому подойти к правовому регулированию процедуры лишения и ограничения родительских прав. Данные меры должны быть направлены на защиту интересов ребенка (ребенок всегда хочет остаться с родителями, какими бы они ни были), а не на освобождение нерадивых родителей от ответственности за воспитание ребенка. Поэтому такие родители должны быть ограничены в родительских правах и направлены на принудительное лечение от алкоголизма (ранее такой механизм был эффективным), совмещая и общественные работы. Только после прохождения данной процедуры и в случае не исправления родителей можно применять процедуру лишения родительских прав.

Рассуждая о достоинствах и недостатках предусмотренной действующим законодательством процедуры отобрания ребенка, необходимо исходить, как всегда, из главного – из интересов ребенка, приоритетная защита которых является одним из принципов семейно-правового регулирования (ст. 1 СК РФ). Отобрание ребенка, осуществляемое на основании акта органа местного самоуправления, имеет единственную положительную сторону – оно осуществляется оперативно. С позиции ст. 77 СК РФ отобрание должно происходить немедленно после получения сведений об угрозе жизни ребенка или его здоровью, однако в действительности органу опеки и попечительства требуется некоторое время, необходимое для издания акта органа местного самоуправления (исходящего, как правило, от главы администрации или иного должностного лица). Тем не менее, в необходимых случаях изъятие ребенка из обстановки, угрожающей его жизни, производится в считанные часы. Практика показывает, что органы опеки и попечительства неохотно прибегают к использованию ст. 77 СК РФ, опасаясь со стороны родителей обжалования в суд их действий как неправомерных. Однако это не должно порождать сомнений

в целесообразности существования самого института отобрания ребенка, поскольку он предусмотрен для чрезвычайных ситуаций – угрозы жизни ребенка или его здоровью.

Вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что семейное законодательство не является совершенным в вопросе воспитания детей. Разработка законодателем мер ответственности родителей за ненадлежащее воспитание детей на сегодняшний день прогрессирует и развивается. Однако есть ряд проблем, связанных с видами и мерами ответственности родителей за ненадлежащее воспитание детей. Административные правонарушения неисполнения родителями или иными законными представителями несовершеннолетних обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетних влекут ответственность, в виде штрафа, размер которого составляет всего 500 рублей.

Считается, что сумма является значительно маленькой, так как не предусматривает собой серьезного наказания за данное правонарушение. Ответственность за воспитание детей накладывается не только на родителей, а и на работников образовательных, воспитательных, лечебных либо иных организаций для детей, поэтому, целесообразно и к ним применять меры административной ответственности. На основании выявленных проблем, необходимо произвести усовершенствование законодательства, а именно: следует ужесточить меры ответственности, предусмотренные за неуплату родителями алиментов, введя наказание, в виде исправительных работ, посредством которых, у них будет возможность выплачивать алименты; необходимо в случае повторности административного правонарушения усилить санкцию, а именно увеличить размер административного штрафа, и в качестве альтернативного наказания предусмотреть административный арест сроком до пяти суток; ужесточить ответственность работников образовательных, воспитательных, лечебных либо иных организаций, для детей за ненадлежащее содержание, воспитание, обучение и (или) защиту прав и интересов несовершеннолетних, находящихся в этих организациях.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

2. Дьяченко А., Цымбал Е. Актуальные проблемы защиты детей от жестокого обращения в современной России // Уголовное право. 1999. №4.

3. Гусев М. Ответственность родителей за ненадлежащее исполнение своих обязанностей. // Актуальные проблемы цивилистики. 2014. С. 39-42.

4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 16.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДИСКРИМИНАЦИИ В СФЕРЕ ТРУДА: МЕЖДУНАРОДНЫЙ АСПЕКТ

Запаренко В.А.

Донбасская Юридическая Академия

Научный руководитель: старший преподаватель Белинская Е. А.

Термин «дискриминация» происходит от латинского слова «discriminatio», что означает «различение». В научной литературе приведено множество определений этого явления, однако, несмотря на разное текстуальное выражение, большинство из них по своему содержанию аналогичны и означают ограничения или лишение прав одних лиц по сравнению с другими без разумных и объективных оснований.

Нормы, устанавливающие запрет дискриминации, существуют как на национальном, так и на международном уровнях. Комплексная международно-правовая регламентация дискриминации в трудовой сфере является прерогативой Международной организации труда (далее – МОТ). В этом аспекте чрезвычайно важно принятие Декларации МОТ «Об основных принципах и правах в сфере труда и механизмах ее реализации» 1998 г. Текст этого международного документа содержит перечень фундаментальных принципов, среди которых и «недопущение дискриминации в области труда и занятий». Декларация обязывает все государства-члены МОТ, независимо от факта ратификации той или иной конвенции МОТ, а только через присоединение к Уставу организации и Филадельфийской декларации МОТ 1944 г. «соблюдать, укреплять и претворять в жизнь» указанные принципы. Следовательно, важность запрета дискриминации в труде осознана и нормативно отражена не только в пределах национального законодательства, но и на уровне международного права [1; 2].

В аспекте данного исследования большое значение также имеет Конвенция МОТ «О дискриминации в области труда и знаний» [3]. Согласно ст. 1 настоящего международно-правового акта, термин «дискриминация» охватывает любое различение,

недопущение или предпочтение, что делается по признаку расы, цвета кожи, пола, религии, политических убеждений, иностранного происхождения или социального происхождения и приводит к уничтожению или нарушению равенства возможностей или поведению в области труда и занятий.

Дискриминация в сфере труда и занятости рождает множество негативных последствий. Во-первых, субъективное отношение к человеку по тому или иному признаку без объективных для этого оснований является нарушением принципа равенства. Все люди равны в своих правах, государство должно соблюдать этот принцип и не допускать проявлений дискриминации. Во-вторых, применение дискриминации к лицу является нарушением его права на достоинство. В-третьих, исследуемое явление негативно влияет как на экономику государства, так и на доход предприятия, учреждения или организации, ведь с работы может быть уволен или не принят на нее настоящий специалист, человек, который мог бы качественно выполнять свои обязанности. Конечно, это не исчерпывающий список последствий дискриминации, их анализу следует посвятить отдельное исследование.

В процессе рассмотрения темы дискриминации и равенства в трудовом праве трудно обойти вопрос гендерной дискриминации, который остается на слуху последние десятилетия. Дискриминация по полу, то есть гендеру, чаще губительна для женщин, а потому «слабая» половина человечества постоянно борется за свои права, в частности трудовые.

Работодателям запрещается в объявлениях/рекламе о вакансиях предлагать работу только женщинам или только мужчинам, за исключением специфической работы, которая может выполняться исключительно лицами определенного пола, выдвигать различные требования, давая предпочтение одной из статей, требовать от лиц, устраиваемых на работу, сведения об их личной жизнь, планы по рождению детей.

Работодатели могут совершать положительные действия, направленные на достижение сбалансированного соотношения женщин и мужчин в разных сферах трудовой деятельности, а также среди разных категорий работников.

Вопрос равенства и борьбы с дискриминацией – одно из ключевых направлений в сфере защиты прав человека в современном мире, требующее изменений. Однако, в отличие, например, от дискриминации по половому признаку, то есть гендерной дискриминации, проблемы возрастной дискриминации пока трактуются как

новое направление, кое-где преуменьшаются масштабы нарушения прав человека.

В условиях демографического кризиса и старения населения, когда все меньше людей трудоспособного возраста и все больше людей выходят на пенсию, повышение трудовой активности пенсионеров и пожилых людей является несомненным благом для отечественного рынка труда. Дискриминацию по возрастному критерию принято называть эйджизмом, неравное отношение к лицам старшей возрастной категории называется «геронтологический эйджизм», однако не только лиц старше 40 лет ставят в неравное положение, все чаще речь идет об эйджизме среди молодежи, который по большей части проявляется в нежелании работодателей принимать на работу молодых работников. Говоря об эйджизме, можно выделить две наиболее уязвимые к нему группы населения: молодежь и лиц старшего возраста.

Геронтологический эйджизм в трудовом праве имеет своей основой убеждение о том, что возраст оказывает непосредственное влияние на качество выполнения трудовых функций, а потому лица, достигшие определенного возраста, больше не могут на высоком уровне выполнять свою работу по ряду причин. Среди таких причин работодатели – нарушители трудового законодательства определяют быструю утомляемость, болезненность, потребность в большем внимании и социальной защите.

Когда говорим об эйджизме в трудовом праве в отношении старших работников, то следует определить приоритетные направления деятельности государства по предотвращению такой дискриминации, среди них: поощрение работодателей, массово принимающих на работу лиц старшего возраста; переквалификацию кадров и курсы повышения квалификации для лиц, которые по своему возрасту могут подвергаться эйджизму; усиление ответственности за геронтологический эйджизм; масштабная разъяснительная работа, разрушающая стереотипы о несостоятельности более взрослых работников выполнять работу на должном уровне.

Кроме геронтологического эйджизма, существует также эйджизм молодых сотрудников, основой которого является стереотип о том, что у молодых людей нет опыта, умений, навыков и желания работать плодотворно, на высоком уровне и т.д. Несмотря на то, что в последние годы ведущие компании показывают другим работодателям пример, стимулируют молодежь учиться и работать, принимают на работу все больше и больше молодых кадров,

то есть лиц, недавно окончивших учебные заведения, большинство отечественных работодателей предпочитают лиц, имеющие большой опыт работы. Однако практика принятия на работу молодежи позволяет минимизировать проявления эйджизма и позволяет молодым людям достойно выступать на рынке труда. Основной причиной дискриминации в сфере труда молодежи можно считать убеждение о необходимости опыта работы в должности, на которую претендует молодой работник. Работодатели не хотят обучать молодых работников за свой счет, поэтому стараются принимать на работу уже опытных лиц. Кроме того, такой вид эйджизма может проявляться не только во время приема на работу, а в процессе непосредственного выполнения трудовых функций сотрудником. Речь идет о ситуациях, когда значимость молодого работника через возраст уменьшается его коллегами. Трудовые функции и полномочия сужаются, а работник испытывает моральное давление.

Подобно геронтологическому, эйджизм молодых сотрудников также требует реакции от государства, поэтому необходимо принять меры для минимизации проявления такого вида дискриминации в трудовом праве. Прежде всего, за эйджизм этого вида также нужно усилить ответственность, организовывать государственные программы по обучению молодых сотрудников и предоставлять привилегии предприятиям, учреждениям, организация, которые за свой счет проводят обучение молодых будущих сотрудников и принимают их на работу.

Довольно часто дискриминации испытывают люди с ограниченными возможностями, что объясняется теми или иными различиями в физико-психическом состоянии лица. Конечно, объективные различия в организме человека с инвалидностью по сравнению с человеком без умственных или физических недостатков имеются, но это не означает, что такие лица не способны к труду. Чтобы человек с особыми потребностями имел возможность работать, необходимо определиться с видами работ, к осуществлению которых лицо пригодно.

Большое значение для борьбы с дискриминацией имеет Конвенция о правах лиц с инвалидностью. Все люди имеют те или иные особенности, в том числе и физическо-психологического состояния, и, соответственно, имеют и разные возможности. Именно поэтому при предоставлении одинакового объема прав при приёме на работу подлинное равенство не достигается. Она может быть обеспечена предоставлением большего объема прав, специального правового статуса отдельным категориям работников. Так, для

лиц с инвалидностью воплощением принципа разумного приспособления могут быть: адаптация помещений; изменение графика работы; дополнительное обучение на рабочем месте; услуги чтеца или переводчика; передача выполнения отдельных обязанностей другим сотрудникам; предоставление отпуска, необходимого для реабилитации и профессионального обучения; приобретение или модификация оборудования и т.д.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что проблема дискриминации в сфере труда на сегодняшний день является актуальной. На современном этапе развития общества выделяется достаточно значительное количество видов дискриминации в данной сфере, о чем свидетельствуют судебная практика и статистика.

Дискриминацию в сфере труда можно разделить на эйджизм, гендерную дискриминацию, дискриминацию по критерию расы, национальности или состоянию здоровья. Национальное законодательство имеет лишь фрагментарный характер, следовательно, учитывая актуальность этой проблемы, требующей детального изучения, всеобщей борьбы с ее проявлениями во всех сферах общественных отношений, в том числе и на рынке труда, государство должно принять меры по обеспечению безопасности граждан от любых проявлений дискриминации, ориентируясь на международно-правовые акты. Это означает, что и трудовое законодательство, среди прочего, должно быть модернизировано в соответствии с вызовами общественно-политической действительности, содержать достаточное количество положений, защищающих участников трудовых правоотношений от незаконного нарушения их прав.

Список литературы

1. Декларация МОТ об основополагающих принципах и правах в сфере труда и механизм ее реализации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/ilo_principles.shtml

2. Устав Международной организации труда [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.law.ru/npd/doc/docid/1901963/modid/99

3. Конвенция о дискриминации в области труда и занятий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/labour.shtml

4. Конвенция о правах инвалидов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ohchr.org/sites/default/files/Documents/Publications/CRPD_TrainingGuide_PTS19_RU.pdf

АКСИОМЫ И ПРЕЗУМПЦИИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Кабанов В.М.

Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова.

Научный руководитель: д.ю.н., доцент Иванчин А.В.

Под аксиомами права, как правило, понимаются проверенные временем положения, истинность которых не вызывает сомнения [3, с. 64]; общепризнанные истины, не требующие доказательств, находящие прямое либо косвенное отражение в нормах права [4, с. 191]. Презумпцию же чаще всего определяют как закрепленное в нормах права предположение о наличии или отсутствии юридических фактов, основанное на связи между ними и фактами, подтвержденными предыдущим опытом [2, с. 55]. То есть, если аксиома есть истинное знание, не требующее доказательства, то презумпция же – знание предположительное, вероятное, истинность которого еще не установлена, требующая доказывания либо опровержения» [4, с. 55].

Анализ отдельных уголовно-правовых положений позволяет отнести одни из них к категории аксиом, а другие к категории презумпций. Так, в современном Уголовном кодексе РФ положение о том, что «позитивное посткриминальное поведение смягчает либо исключает уголовную ответственность» находит отражение в качестве аксиомы в Общей части, а именно: в институте назначения наказания (п. «и», «к» ч. 1 ст. 61 УК РФ) и институте освобождения от уголовной ответственности (ст. 76^1 УК РФ) и в Особенной части, где она реализуясь в специальных видах освобождения от уголовной ответственности в следствии позитивного посткриминального поведения, закрепленных в 38 поощрительных примечаниях (в частности, в примечаниях к ст. 110^2, 126, 127^1, 145^1, 157^1, 178, 195, 198, 199^1, 199^4, 200^1, 200^3, 200^7, 204, 204^2, 205^1, 205^3, 205^4, 206, 208, 210, 212, 222, 222^1, 222^2, 223, 223^1, 228, 228^3, 275, 282^1, 282^2, 282^3, 284^1,291, 291^2, 307, 322^2 УК РФ).

То есть, во всех вышеперечисленных случаях законодатель содержит императивное требование о смягчении уголовной ответственности либо освобождении от нее в следствие позитивного посткриминального поведения, выраженного в возмещении вреда, причиненного преступлением, активном способствовании раскрытию и расследованию преступления, изобличению и уголовному преследованию других соучастников преступления, розыску имущества, добытого в результате преступления и т. д. По этой

причине данное положение можно отнести к категории аксиом.

Однако, в отдельных статьях как Общей (ст. 75, 76, 76^2, 79, 80), так и Особенной части УК РФ (ст. 337, 338, 352^1) данное положение выступает в качестве презумпции, так как не лишь допускает смягчение или исключение уголовной ответственности при определенных обстоятельствах. Но, несмотря на это, в целом оно является аксиомой в силу его закрепления в п. «и», «к» ч. 1 ст. 61 УК РФ, так как обстоятельства, смягчающие наказание подлежат обязательному учету при его назначении во всех случаях. Правоприменитель обязан установить и учесть их как на этапе предварительного расследования уголовного дела (п. 6 ч. 1 ст. 73, п. 7 ч. 1 ст. 220, п. 7 ч. 1 ст. 225 УПК РФ), так и при его рассмотрении в суде (п. 6 ч. 1 ст. 299, п. 3 ч. 1 ст. 307, п. 5 ч. 4 ст. 317.7 УПК РФ).

Следует отметить, что данное положение имело место и в советском законодательстве. Так, в Общей части УК РСФСР 1960 года он также признавался в качестве аксиомы в институте назначения наказания (п. 1, 9 ч. 1 ст. 38), в то время как в институте освобождения от уголовной ответственности и наказания (ч. 2 ст. 50, ч. 2 ст. 53) он был представлен лишь в качестве презумпции. В Особенной части он представлялся в качестве аксиомы, содержащейся в 5 специальных видов освобождения от уголовной ответственности в следствии позитивного посткриминального поведения (ч. «б» ст. 64, примечания к ст. 77.2, 174, 218, 224). УК РСФСР 1926 года в Общей части признавал его в качестве презумпции (ст. 54.1), а в Особенной – в качестве аксиомы (примечание к ст. 118). Однако УК РСФСР 1922 года признавал его лишь в качестве презумпции как в Общей (ст. 52), так и в Особенной части (ст. 114а).

Таким образом, на протяжении времени рассматриваемое положение прошло путь от презумпции до аксиомы, доказательством признания которой служит как сам факт указанного «перевоплощения», так и увеличение числа норм, предусматривающих освобождение от уголовной ответственности и наказания в следствии позитивного посткриминального поведения.

Положение «нет преступления без наказания» отсутствует в действующей редакции УК РФ, но имеет место в ст. 7 Модельного уголовного кодекса для государств-участников Содружества Независимых Государств [6]. Однако, не всеми государствами-участниками СНГ данное положение было проигнорировано, в частности, оно содержится в ст. 3 Уголовного кодекса республики Беларусь [9] и ст. 7 Уголовного кодекса республики Армения [8]. Данное обстоятельство позволяет сделать вывод о том, что рассматриваемое

положение имеет нормативное закрепление в качестве аксиомы в некоторых государствах, но в отечественном уголовном праве оно выступает лишь в качестве презумпции, которая фактически влияет на уголовно-правовые отношения, криминализацию и декриминализацию деяний, отражая степень развития отечественного уголовного права, общественные ценности и государственные интересы на современном этапе исторического развития, но может быть опровергнута применением некоторых положений.

Во-первых, сегодня находит широкое распространение институт освобождения от наказания и от уголовной ответственности, появляются новые виды освобождения. Так, например, в 2017 году судебный штраф применялся в отношении 20 692 лиц, что составляет 2,29 % от общего числа лиц, в отношении которых вынесен судебный акт по существу обвинения (902 950 человек), в 2018 году был назначен 33 329 лицам (3,8 %), в 2019 году – 52 461 лицам (6,6 %), в 2020 году – 56 979 лицам (7,89 %), а в 2021 году 36 679 лицам (4,97 %) [7]. Таким образом, за 5 полных лет с момента введения данного вида освобождения от уголовной ответственности [10] статистика его применения на протяжении первых 4 лет (с 2017 по 2020 год) возросла более чем в 3 раза (с 2,29 до 7,89 %), а зафиксированное в 2021 году снижение данного показателя до 4,97 % по-прежнему демонстрирует более чем двукратный рост по сравнению аналогичным показателем за 2017 год.

Во-вторых, велика и доля условно осужденных лиц. Так, в 2018 году всего было осуждено 658 291 человек, из них 182 095 условно, то есть процент условного осуждения составил – 27,7; в 2019 году было осуждено 598 214 человек, из них условно – 169 487 (28,3 %); в 2020 году осуждалось 530 998 человек, из них условно – 158 074 (29,8 %), в 2021 году осуждалось 565 317 человек, из них условно – 158 691 (28,07 %) [7]. Таким образом, на протяжении последних лет, более четверти всех осужденных получают условное наказание, что также ослабило связь преступления и наказания.

В-третьих, если затрагивать процессуальный аспект, то не стоит забывать и об уголовных делах частного обвинения. Согласно ст. 318 УПК РФ уголовные дела о преступлениях, предусмотренных ч. 1 ст. 115, ст. 116.1, ч. 1 ст. 128.1, возбуждаются только по заявлению потерпевшего и его близких лиц. Соответственно, если такое заявление отсутствует, то дело не возбуждается.

Таким образом, рассматриваемое положение является презумпцией, так как подразумевает возможность отступления от него при наличии вышеперечисленных обстоятельств.

Еще одно положение «без преступления нет наказания», согласно действующему УК РФ, является лишь презумпцией, в то время как ранее еще во времена Ч. Беккариа оно признавалось аксиомой «nullum crimen sine poena» [1, с. 73]. Так, сегодня при злостном уклонении лица от отбывания наказания (ч. 5 ст. 46, ч. 3 ст. 49, ч. 4 ст. 50, ч. 5 ст. 53, ч. 6 ст. 531 УК РФ) происходит замена одного наказания другим, при этом само уклонение не является преступлением. Согласно ч. 1 ст. 314 УК РФ лицо подлежит уголовной ответственности лишь при уклонении лица от ограничения свободы как дополнительного вида наказания. Думается, что такой подход страдает недостатками.

Во-первых, согласно ч. 1 ст. 43 УК РФ наказание должно применяться только по приговору суда, в то время как в случаях злостного уклонения лица от уплаты штрафа, отбывания обязательных, исправительных и принудительных работ, а также ограничения свободы назначенного в качестве основного наказания, замена одного вида наказания другим (то есть фактическое назначение более строгого наказания) происходит на основании соответствующего постановления (ч. 7 ст. 399 УПК РФ), а не приговора суда.

Во-вторых, возникает вопрос, почему законодатель предусматривает более суровые правила в виде установления уголовной ответственности за уклонение от отбывания дополнительного наказания (ограничения свободы), но не закрепляет аналогичные положения применительно к основному наказанию.

В-третьих, в таком случае не обеспечиваются процессуальные гарантии прав лица, уклоняющегося от наказания, поскольку предварительное расследование в данном случае отсутствует.

Таким образом, проведенный анализ отдельных уголовно-правовых положений позволяет сделать вывод о наличии в УК РФ как аксиоматических положений, так и положений, имеющих характер презумпций. При этом, можно констатировать, что отдельные положения с течением времени перешли из разряда аксиом в презумпции, а отдельные напротив, будучи презумпциями, приобрели характер аксиом.

Список литературы

1. Беккариа, Ч. О преступлениях и наказаниях / пер. с ит. Ю.М. Юмашева / Ч. Беккариа. – М.: Международные отношения, 2000. – 240 с.

2. Зуев Ю.Г. Презумпции в уголовном праве: дис. … канд. юрид. наук. Ярославль, 2000. – 160 с.

3. Качур Н.Ф. Презумпции в советском семейном праве: дис. … канд. юрид. наук. Свердловск, 1982. – 180 с.

4. Кашанина Т.В. Юридическая техника: учебник. – М., 2008. – 361 с.

5. Черданцев, А.Ф. Логико-языковые феномены в праве, юридической науке и практике / А.Ф. Черданцев. – Екатеринбург: Изд-во УИФ «Наука», 1993. – 192 с.

6. См.: Модельный Уголовный кодекс для государств-участников СНГ (принят постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ от 17 февраля 1996 г.) // СПС «Консультант Плюс».

7. См.: Отчеты Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации // URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=6121 (дата обращения: 06.09.2022).

8. См.: Уголовный кодекс Республики Армения от 18 апреля 2003 г. // URL: https://www.arsis.am/documentview.aspx?docid=63312 (дата обращения: 01.03.2022).

9. См.: Уголовный Кодекс Республики Беларусь от 09 июля 1999 г. // URL: https://kodeksy-by.com/amp/ugolovnyj_kodeks_rb.htm (дата обращения: 01.04.2023).

10. См.: Федеральный закон от 03.07.2016 № 323-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности» // СПС «Консультант Плюс».

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ЗДОРОВЬЯ

Кадочкина А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Капустин А.А.

Здоровье является важнейшей ценностью и благом человека. Именно поэтому головно-правовая охрана здоровья необходима для обеспечения конституционного права на здоровье и личную неприкосновенность [1].

Причинение вреда здоровью различной степени тяжести включает в себя довольно широкий круг преступлений, предусмотренных ст. 111-118 УК РФ, что само собой, отражается на специфике их квалификации.

Актуальность работы заключается в том, что вопрос определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека, на современном этапе в науке уголовного права остается в числе актуальных и дискуссионных. Так, анализ судебной практики показывает, что при разрешении отдельных категорий дел суды еще не добились полного устранения недостатков в своей деятельности.

Серьезную сложность в правоприменительной практике представляет отграничение умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего смерть (ч. 4 ст. 111 УК РФ), от причинения смерти по неосторожности (ст. 109 УК РФ) [2].

Как отмечает Д.В. Голенко, «если у виновного отсутствовал умысел (прямой или косвенный) на причинение тяжкого вреда здоровью и смерти потерпевшего, но по обстоятельствам дела он должен был и мог предвидеть наступившие последствия (смерть потерпевшего), его действия квалифицируются как причинение смерти по неосторожности, так например, виновный толкнул потерпевшего, который, не удержавшись на ногах, так как находился в алкогольном опьянении, упал и ударился головной о бордюр, от причиненных телесных повреждений наступила смерть потерпевшего» [3,с. 44].

Также ответственность за покушение на убийство в связи с выполнением служебного долга потерпевшим наступает независимо от того, когда были совершены действия по службе, послужившие поводом к мести. Аналогичная квалификация будет иметь место и в случае причинения средней тяжести вреда здоровью.

Как справедливо на наш взгляд отмечают Б.Б. Муродов, Б.Е. Есимбетова, «под особой жестокостью, установленной в п. «в» ч. 2 ст. 112 УК РФ, следует понимать глумление над потерпевшим, причинение ему вреда в присутствии родственников, нанесение заведомо для преступника чрезвычайно болезненных повреждений, пытки, нанесение большого количества повреждений. Таким образом, преступник должен именно сознательно желать причинения своими действиями жертве больших мучений. То же самое относится и к следующим элементам данного комплекса: издевательствам и мучениям потерпевшего» [4, с. 36].

Санкция за умышленное причинения средней тяжести вреда здоровью без отягчающих обстоятельств, предусматривает ограничение свободы на срок до трех лет, либо принудительные работы на срок до трех лет, либо арест на срок до шести месяцев, либо лишение свободы на срок до трех лет.

Судебная практика вносит существенные коррективы в уголовную политику по отношению к наказуемости таких виновных.

Например, за 2019 г. осуждено 7134 человека, почти столько же освобождены от ответственности и наказания по разным основаниям. К реальному лишению свободы осуждено лишь 14%, к ограничению свободы и принудительным работам, соответственно 63% и 0,2%, лишение свободы условно назначено 20%. Остальные 3% осужденных приговорены к иным видам наказаний. Несмотря на то, что это преступление, совершенное с отягчающими обстоятельствами, относится к категории средней тяжести, его санкция безальтернативная, предусматривающая лишь лишение свободы до 5 лет, что не отвечает принципу справедливости и демонстрирует бессистемный подход законодателя к конструированию санкций. [5].

Несмотря на то, что это преступление, совершенное с отягчающими обстоятельствами, относится к категории средней тяжести, его санкция безальтернативная, предусматривающая лишь лишение свободы до 5 лет, что не отвечает принципу справедливости и демонстрирует бессистемный подход законодателя к конструированию санкций. Судебная практика по отношению к таким осужденным оказалась более лояльной. К реальному лишению свободы по ч.2 ст. 112 УК РФ приговорено 31% осужденных, условно к лишению свободы – 65%, остальные – к иным видам наказаний. Доля освобожденных от наказания составляет около 50% по отношению к осужденным.

На сегодняшний день, как подчеркивают исследователи, потерпевшие от преступления не получают от государства достаточной помощи и защиты от преступных посягательств [6]. Значительная масса потерпевших от таких действий вряд ли будет удовлетворена тем, что к лицу, нанесшему им побои, будет применено освобождение от уголовной ответственности с применением к нему принудительных мер в виде наказания в административном порядке. Очевидно, что потерпевшие могут посчитать примененный тип и размер наказания к виновному явно недостаточным, что способно повлечь за собой в ответ ряд насильственных действий потерпевшего относительно его обидчика, однако, уже значительно более серьезные и, что также возможно, с более тяжкими последствиями. Исследуемой законодательной инициативой Верховного Суда РФ обращено внимание на одну серьезную проблему – при неэффективности деятельности со стороны правоохранительных органов сами потерпевшие могут встать на путь принятия мер по самообороне, что способно привести к совершению все новых преступлений

Среди изъянов правовой охраны здоровья можно отметить также – пробельность законодательного регулирования механизма компенсации вреда потерпевшим. Общая причина дефектов уголовно правовой охраны здоровья человека – отсутствие последовательной уголовной политики в этой сфере. При оценке степени тяжести вреда здоровью должна приниматься во внимание не фактическая продолжительность временной нетрудоспособности или лечения, а объективно устанавливаемая длительность расстройства здоровья, также объективно определяться общее состояние пострадавшего и учитываться длительность расстройства здоровья и срок, который нужен пострадавшему для выздоровления.

Проведя анализ проблем квалификации преступлений, связанных с причинением вреда здоровью различной степени тяжести, можно сделать вывод о том, что для решения проблем, возникающих в процессе квалификации данных преступных действий, законодателю необходимо восполнить ряд пробелов в правовом регулировании, либо на уровне правоприменения принять соответствующее постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о причинении вреда здоровью», которое могло бы в полной мере минимизировать различные ошибки, недостатки в действующем правовом регулировании.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

2. Уголовный Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/

3. Голенко Д.В. Преступления против жизни и здоровья : монография. – Самара, 2019.

4. Муродов Б.Б., Есимбетова Б.Е. Сравнительно-правовой анализ норм законодательства, связанных с преступлениями против здоровья // Современное уголовно-процессуальное право – уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. 2020. Т. 2. № 1. С. 33-39.

5. Генеральная прокуратура Российской Федерации, Портал правовой статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/offenses_map

6. Сверчков В.В. Преступления против жизни и здоровья человека: учебное пособие. – М., 2019.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОНЯТИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Ляшкова Ю.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Капустин А.А.

Преступление –это центральное понятие в уголовном праве. Для защиты интересов, охраняемых уголовным законодательством, понятие преступления должно быть четко определено. Однако до настоящего времени в теории и практике применения этого понятия не утихают научные споры. Рассмотрим некоторые из них.

Без научного исследования таких проблем невозможно представить существование всей науки уголовного права, поскольку она дает ответ на вопрос, какие действия предпринимаются незаконно, каковы должны быть условия, чтобы деяние было признано преступлением, а лицо, совершившее его, было признано правонарушителем. Рассмотрение понятия преступления представляется собой, как практическую, так и научную значимость.

Данное понятие носит исторически изменчивый характер, но имеет и постоянные, основополагающие критерии. Исторический характер преступления заключается в том, что оно появляется на определенной стадии развития человеческого общества, что его содержание меняется со сменой общественно-экономических формаций, а конкретные условия развития государства и задачи перед ним стоящие, определяют в разное время различную опасность конкретных преступных деяний.

Об актуальности исследования данной темы свидетельствуют статистические данные. За последние 3 года наблюдается устойчивое, хотя и небольшое, снижение преступлений в России.

Например, в 2019 году было зарегистрировано 2 024 337 преступлений. В 2020 году показатель выявленных преступлений увеличился и составил 2 044 221 тысяч, а за 2021 год число преступлений уменьшилось на 0,09% чем за предыдущий год [2, 3].

Статистические данные по зарегистрированным преступлениям на территории Ярославской области за последние 3 года явно снизились. Так, в 2019 г. было зарегистрировано 17 709 преступлений, а в 2020-2021 гг. зарегистрировано 16 066 преступлений,

что говорит нам о снижении преступности по сравнению с 2019 годом [4].

Анализируя статистику, можно увидеть, что показатели зарегистрированных преступлений с каждым годом снижались, но нельзя останавливаться на этом и нужно более подробно и углубленно изучать преступления, ведь показатель в любой момент может повыситься.

Основные подходы к формулированию понятия преступления учеными XIX века возможно, по мнению Е.А. Шаманова, подразделить на два направления: ряд ученых, в числе которых А. Фейербах, В.Д. Спасович определяют преступление как нарушение права конкретного человека, другие (Н.Д. Сергеевский, Н.С. Таганцев) считают, что преступление является нарушением установленного в государстве правового порядка.

В настоящее время основными нормативно– правовыми актами, регулирующими преступления, являются УК РФ, Уголовно-процессуальный кодекс РФ. Дают некоторые разъяснения и Постановления Пленума Верховного суда РФ.

В российском уголовном законодательстве понятие преступления содержится в ч.1 ст. 14 УК РФ: «1. Преступлением признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания [1]».

Существует ряд споров между учеными об определении содержащиеся в ч.1 ст. 14 УК РФ.

В. В. Мальцев считает, что данное в ч. 1 ст. 14 УК РФ понятие преступления с социальных позиций невозможно рассматривать в полной мере обоснованным, так как отказ законодателя от содержательного определения преступления в пользу почти формальной дефиниции вовсе не избавляет ни уголовно-правовую науку, ни правоприменительные органы от уяснения вопроса о социальном содержании преступления, иначе исследование общественно опасных деяний и как предмета науки, и как реальных антисоциальных явлений будет поверхностным, а его результаты – неверными.

А.В. Наумов полагает, что современное понятие преступления, закрепленное в ч.1 ст. 14 УК РФ не носит классового характера, а понятие о преступном отражает представление о необходимости уголовно-правовой защиты всеми признанных общечеловеческих ценностей от преступных посягательств.

По мнению З.Б. Соктоева, преступление возможно охарактеризовать как единство внешнего и внутреннего, деяния (действия или бездействия) и вины (умысла или неосторожности). Лишь

в таком единстве преступление выступает как акт поведения, подлежащий отрицательной правовой оценке и влекущий уголовную ответственность.

В части 1 ст. 14 УК РФ преступление определено как «виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания». Приведенное определение по способу конструирования является формально материальным, поскольку содержит указание не только на формальный (нормативный) признак – запрещенность деяния уголовным законом, но и на материальный признак (общественную опасность деяния), раскрывающий социальную сущность преступления. Помимо этих двух признаков, с помощью которых преступление определялось и в прежнем Уголовном кодексе, УК РФ впервые включил в законодательное определение преступления еще два признака, которые выделялись в теории уголовного права, но отсутствовали в легальном определении преступления: виновность и наказуемость.

Итак, под преступлением понимается только деяние, т.е. поведение человека, выраженное в определенной объективной форме. Деяние как объективированный поступок может выражаться в одной из двух форм: действии (активное поведение) или бездействии (пассивное поведение, состоящее в невыполнении лицом своей обязанности совершить определенные действия). Деяние приобретает уголовно-правовое значение, т.е. становится преступлением, только при условии, что оно обладает всеми четырьмя указанными в законе признаками.

В настоящее время существует проблема квалификации совокупности преступлений. На основе изучения судебной практики, можно сделать вывод о том, что в правоприменительной практике отсутствует единые правила квалификации идеальной совокупности преступлений, а также возникают проблемы при разграничении идеальной совокупности преступлений и учтенной совокупности преступлений. В качестве ключевой проблемы правоприменения в данной сфере в связи с идеальной совокупностью преступлений, выступает разграничение идеальной совокупности от так называемой «конкуренции норм», в том числе, выраженных в одной и той же статье УК РФ. Например, совокупность квалифицирующих признаков должна быть исключена в случаях, когда это конкурирующие признаки и, если они имеют взаимоисключающий характер.

Кроме того, особого внимания заслуживает проблема разграничения идеальной совокупности от преступлений с учтенной

совокупностью преступлений. Рассматривая эту проблему, отметим, что в соответствии с ч.1 ст. 17 УК РФ, совокупность преступлений не будет образовывать ситуации, в рамках которых выполнение двух или более преступных деяний является обстоятельством, влекущим более строгое наказание. Ярким примером является убийство двух и более лиц, вне зависимости от того, совершено указанное деяние в разное время или одновременно и вне зависимости от единого умысла на убийство двух и более лиц (ч. 2 ст. 105 УК РФ).

В настоящее время ВС РФ сформулировал позицию о том, что в случае, когда преступное деяние совершается в отношении нескольких потерпевших лиц, даже если данное обстоятельство не предусмотрено статьями Особенной части УК в качестве признака, влекущего более строгое наказание, это будет квалифицироваться в качестве единого преступления. Это находит свое подтверждение в материалах судебной практики. Так, в рамках переквалификации действий гражданина С. со ст. 317 УК РФ, Верховный Суд РФ разъяснил, что действия виновного лица, которые были совершены с одной целью, а также в одном месте и без разрыва во времени, будут образовывать единое преступление.

Подводя итоги вышесказанному, несмотря на то, что данная тема достаточно изучена и урегулирована научные споры не прекращаются, а также существуют проблемы на практике применения, поэтому нужно изучать и совершенствовать законодательство, ведь данный институт имеет важное практическое значение во всем уголовном праве.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации. М: ОМЕГА-Л, 2012.

2. МИНИСТЕРСТВО ВНУТРЕННИХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ состояние преступности https://мвд.рф/reports/3/

3. Статистические данные Генеральной прокуратуры РФ https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/activity/statistics

4. https://76.мвд.рф/deyatelnost/Kriminogennaja_obstanovka/криминогенная-обстановка-2020 Жалинский А.О материальной стороне преступления // Уголовное право. 2003, №2.

5. Кудрявцев В.Н. Курс российского уголовное права. М.: Спартак, 2001.

6. Кузнецова Н.Ф. Преступление и преступность. М., 1969.

7. Пашин С. Понимание преступления. // Криминология. 2000, №3. 6. Львова Е.Ю. Социальная и юридическая сущность преступления: Вопросы теории: дис. … канд. юрид. наук. М., 2003.

ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Мартемьянова К.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Капустин А.А.

Следственные действия являются одним из основных способов сбора доказательств в уголовном процессе. Они позволяют собирать информацию о преступлении, устанавливать обстоятельства его совершения и определять причастность к нему подозреваемых и обвиняемых лиц.

Подозреваемый, обвиняемый, а также потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик и их представители вправе собирать и представлять письменные документы и предметы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств.[1]

Следственные действия могут быть проведены в любой стадии уголовного процесса – от начала предварительного расследования до судебного разбирательства. Они могут быть различными по своей природе и цели: допрос, обыск, осмотр местности, экспертиза и др.

Собирание доказательств – это элемент процесса доказывания, который характеризуется как деятельность субъектов уголовного процесса по обнаружению, фиксации и сохранении сведений (информации) о совершенном преступлении.[2]

Производство следственных действий – это один из важнейших элементов уголовного процесса, который направлен на установление фактов, необходимых для вынесения законного и обоснованного приговора. Однако, в настоящее время производство следственных действий стало сталкиваться с рядом проблем, которые могут привести к снижению эффективности уголовного процесса и нарушению прав подозреваемых и обвиняемых.

Конечно, тема проведения следственных действий все еще остается весьма актуальной в нашей современной жизни. Ведь в любом государстве существуют преступления, и расследование этих преступлений – это неотъемлемая часть правосудия. Однако проведение следственных действий может столкнуться с различными проблемами, такими как недостаток квалифицированного персонала, нехватка необходимого оборудования и коррупция.

Поэтому, обсуждение этой темы все еще остается актуальным и важным для общества.

Одной из главных проблем производства следственных действий является нехватка квалифицированных кадров. В большинстве регионов России существует острая нехватка следователей, что приводит к задержанию процесса расследования, а также к неправомерным действиям со стороны следственных органов. Кроме того, среди сотрудников следственных органов нередко встречаются случаи коррупции и злоупотребления должностными полномочиями, что также негативно влияет на качество производства следственных действий.[3]

Еще одной проблемой является отсутствие необходимого оборудования для проведения сложных следственных действий, таких как экспертизы и исследования. Например, в некоторых регионах России отсутствует необходимое оборудование для проведения медицинских экспертиз, что приводит к задержанию процесса расследования и нарушению прав подозреваемых и обвиняемых.[4]

Также следует отметить, что производство следственных действий часто сталкивается с проблемами взаимодействия между следственными органами и другими органами правосудия. Нередко возникают ситуации, когда следственные органы не могут получить необходимую информацию от других органов правосудия, что приводит к задержанию процесса расследования и нарушению прав подозреваемых и обвиняемых.

В целом, проблемы производства следственных действий являются серьезными и требуют немедленного решения. Для устранения этих проблем необходимо улучшить кадровую политику, обеспечить необходимое оборудование и развивать сотрудничество между следственными органами и другими органами правосудия. Только в этом случае можно говорить о повышении эффективности уголовного процесса и защите прав граждан.

Для решения проблем, связанных с производством следственных действий, необходимо принять ряд мер:

1. Улучшение кадровой политики. Для повышения качества производства следственных действий необходимо увеличить количество квалифицированных сотрудников следственных органов. Для этого следует проводить конкурсные отборы и обучение сотрудников.

2. Обеспечение необходимым оборудованием. Для проведения сложных следственных действий необходимо обеспечить

следственные органы необходимым оборудованием. Например, для проведения медицинских экспертиз необходимо обеспечить медицинскими учреждениями необходимое оборудование.

3. Развитие сотрудничества между следственными органами и другими органами правосудия. Для эффективного производства следственных действий необходимо развивать сотрудничество между следственными органами и другими органами правосудия. В частности, следственные органы должны иметь доступ к информации, которая находится у других органов правосудия.

4. Борьба с коррупцией и злоупотреблениями должностными полномочиями. Для улучшения качества производства следственных действий необходимо бороться с коррупцией и злоупотреблениями должностными полномочиями. Для этого следует проводить проверки и контроль за деятельностью сотрудников следственных органов.

В целом, решение проблем, связанных с производством следственных действий, требует комплексного подхода и совместных усилий со стороны государственных органов и общественности. Только в этом случае можно гарантировать эффективное производство следственных действий и защиту прав граждан.

За шесть месяцев 2022 года следственными подразделениями органов внутренних дел направлено в суд более 144 тысяч уголовных дел, по которым к ответственности привлечено 160 тысяч обвиняемых. На 2,5% возросло количество предварительно расследованных преступлений, в том числе экономической и коррупционной направленности.

На 8,6% увеличилось число расследованных уголовно наказуемых деяний, связанных с хищением бюджетных средств, на 18,4% – совершенных в финансово-кредитной системе, на четверть – в сфере жилищно-коммунального хозяйства, а также связанных с экстремистской деятельностью. Отмечена положительная динамика по противодействию преступлениям в сфере экологии, незаконного оборота наркотических средств и оружия.[5]

Более обоснованными стали процессуальные решения, принимаемые следователями на первоначальной стадии расследования – на 19% снижено число отмененных постановлений о возбуждении уголовного дела.

Производство следственных действий является важным элементом уголовного процесса и направлено на установление фактов, необходимых для вынесения законного и обоснованного

приговора. Однако существует ряд проблем, которые могут привести к снижению эффективности уголовного процесса и нарушению прав подозреваемых и обвиняемых.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что для решения проблем, связанных с производством следственных действий, необходимо улучшить кадровую политику, обеспечить необходимое оборудование, развивать сотрудничество между следственными органами и другими органами правосудия, а также бороться с коррупцией и злоупотреблениями должностными полномочиями. Только совместными усилиями можно гарантировать эффективное производство следственных действий и защиту прав граждан.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 № 174– ФЗ (ред. от 18.03.2023) [Электронный ресурс]. Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

2. Следственные действия как основной способ собирания доказательств по уголовным делам[Электронный ресурс]. – Режим доступа:https://cyberleninka.ru/article/n/sledstvennye-deystviya-kak-osnovnoy-sposob-sobiraniya-dokazatelstv-po-ugolovnym-delam

3. Причины коррупции в следственных органах и меры по ее предупреждению[Электронный ресурс]. – Режим доступа:https://cyberleninka.ru/article/n/prichiny-korruptsii-v-sledstvennyh-organah-i-mery-po-ee-preduprezhdeniyu

4. Проблемы назначения и проведения судебно-медицинских экспертиз при расследовании профессиональных преступлений, совершенных медицинскими работниками[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-naznacheniya-i-provedeniya-sudebno-meditsinskih-ekspertiz-pri-rassledovanii-professionalnyh-prestupleniy-sovershennyh

5. Итоги деятельности органов предварительного следствия в 2022 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://nbrn.ru/event/v-mvd-rossii-podvedenyi-itogi-deyatelnosti-organov-predvaritelnogo-sledstviya-v-pervom-polugodii-2022-goda/

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРИЗНАКОВ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ НОРМЫ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ С ЖИВОТНЫМИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Милодовская В.С.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ключко Р.Н.

Проблема жестокого обращения с животными стара как мир и весьма актуальна в наше время. Жестокое обращение с животными носит аморальный характер, причиняет существенный вред воспитанию подрастающего поколения, общественному порядку и нравственности. Жестокое обращение с животными выступает в качестве действенного способа разрушения норм морали в обществе и привития преступных наклонностей.

В уголовном законодательстве Республики Беларусь до 2015 года отсутствовал самостоятельный состав преступления, предусматривающий ответственность за жестокое обращение с животными. До указанного времени деяния преступника квалифицировались по ч.1 ст. 339 Уголовного кодекса Республики Беларусь (далее – УК РБ) как хулиганство при условии, что они были совершены в присутствии посторонних лиц и представляли собой явное пренебрежение к окружающим и общественной нравственности [7]. А также за жестокое обращение с животными в Республике Беларусь существует административная и гражданско-правовая ответственность.

Законом Республики Беларусь от 5 января 2015 г. № 241-З «О внесении дополнений и изменений в Уголовный, Уголовно-процессуальный, Уголовно-исполнительный кодексы Республики Беларусь, Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях и Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях» была введена уголовная ответственность за жестокое обращение с животными (ст. 339-1 УК РБ). По инициативе зоозащитников и общественности уголовная ответственность за жестокое обращение с животными была усилена в 2021 году путём принятия Закона Республики Беларусь от 6 января 2021 г. № 85-З «Об изменении кодексов по вопросам уголовной ответственности». Таким образом, санкция

ч. 2 ст. 339-1 УК РБ теперь предусматривает более суровое наказание: верхний предел ограничения свободы и лишения свободы за жестокое обращение с животными, совершенное повторно или группой лиц, увеличился с одного года до трёх лет.

Под жестоким обращением с животными в статье 339-1 Уголовного кодекса Республики Беларусь понимается истязание, причинение телесных повреждений и т.п. Жестокость может выражаться в применении к животному пыток, совершении иных действий, вызывающих мучения, и т.д. Не может признаваться жестоким обращением причинение вреда животному в рамках хозяйственной деятельности (например, промышленный убой скота, птицы, отстрел больных животных и т.д.) [8, с.]. Данная дефиниция не закреплена в Уголовном кодексе Республики Беларусь, что может вызвать некоторые проблемы при определении предмета доказывания.

В Российской Федерации уголовная ответственность за жестокое обращение с животными была введена в 2017 году Федеральным законом от 20.12.2017 № 412-ФЗ «О внесении изменений в статьи 245 и 258.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и статьи 150 и 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации». Раскрытие понятия жестокого обращения с животными также отсутствует и в Уголовном кодексе Российской Федерации. В российской доктрине под жестоким обращением с животными понимается причинение животным боли, физических страданий в результате их систематических избиений, оставление без пищи и воды на длительное время, использования для ненаучных опытов, причинения неоправданных страданий при научных опытах, мучительного способа умерщвления, использования в различных схватках, натравливания их друг на друга, охоты негуманными способами и т.п. [9, с. 77-78]

Вопрос о том, что именно подразумевается под жестоким обращением с животными до 2019 года полностью был оставлен на рассмотрение суда. Однако с принятием Федерального закона от 27.12.2018 № 498-ФЗ «Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» было нормативно закреплено определение жестокого обращения с животными. Согласно статье 3 указанного закона под жестоким обращением с животными понимается обращение с животным, которое привело или может привести к гибели, увечью или иному повреждению здоровья животного

(включая истязание животного, в том числе голодом, жаждой, побоями, иными действиями), нарушение требований к содержанию животных, установленных данным Федеральным законом, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации (в том числе отказ владельца от содержания животного), причинившее вред здоровью животного, либо неоказание при наличии возможности владельцем помощи животному, находящемуся в опасном для жизни или здоровья состоянии [6].

Предмет, объект, объективная сторона и субъект преступления аналогична как в белорусском, так и в российском уголовном законодательстве. Предметом являются животные, объектом – общественная нравственность в сфере гуманного обращения с животными. Объективная сторона выражена в жестоком обращении с животными, обязательными последствиями которого является их гибель или увечье, а также наличие причинно-следственной связи между деяниями и указанными последствиями. Субъект-физическое, вменяемое лицо, достигшее возраста шестнадцати лет.

Особенностью данного состава преступления в обоих случаях (ст. 339-1 УК РБ и ст. 245 УК РФ) являются признаки субъективной стороны преступления – мотив, цель и квалифицирующие признаки, которые и выступают основными критериями различия между данными составами. Отличительной особенностью ст. 245 УК РФ является наличие специальной цели – причинение боли и страдания животному, что отсутствует в уголовном законе Республики Беларусь. Однако статья 339-1 УК РБ содержит большее количество мотивов (хулиганские, корыстные и иные низменные побуждения), чем в российском уголовном законодательстве, где в качестве обязательного признака субъективной стороны рассматриваются лишь хулиганские и корыстные мотивы.

Уголовный кодекс Российской Федерации содержит следующие квалифицирующие признаки жестокого обращения с животными (ч. 2 ст. 245 УК РФ): группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой; в присутствии малолетнего; с применением садистских методов; с публичной демонстрацией, в том числе в средствах массовой информации или информационно-телекоммуникационных сетях (включая сеть «Интернет»); в отношении нескольких животных. Уголовный кодекс Республики Беларусь (ч. 2 ст. 339-1) содержит лишь два квалифицирующих признака (повторно либо группой лиц).

Таким образом, затруднительно сделать вывод о том, уголовное законодательство какого государства наиболее оптимально охватывает признаки преступного деяния. Однако следует отметить, что взаимное использование данных норм в качестве примера при внесении изменений и дополнений в уголовные законы стран Союзного государства позволит более качественно и эффективно поддерживать общественный порядок и недопускать посягательства на общественную нравственность как в Республике Беларусь, так и в Российской Федерации. Следует дополнить объективную сторону преступления примечанием к ст. 339-1 УК РБ и ст. 245 УК РФ, содержащим понятие жестокого обращения с животными; диспозицию ч. 1 ст. 339-1 УК РБ – специальной целью, ч. 2 – квалифицирующими признаками, такими как в присутствии малолетнего, с публичной демонстрацией в СМИ и в отношении двух и более животных. А также ч. 1 ст. 245 УК РФ необходимо дополнить специальным мотивом – из низменных побуждений.

Главный способ предотвращения жестокого обращения с животными – это дальнейшее совершенствование законодательства с целью неотвратимости наказания и привлечения всех виновных лиц к ответственности.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Республики Беларусь (в ред. от 09.03.2023).

2. Закон Республики Беларусь от 05.01.2015 № 241-З «О внесении дополнений и изменений в Уголовный, Уголовно-процессуальный, Уголовно-исполнительный кодексы Республики Беларусь, Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях и Процессуально-исполнительный кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях» (в ред. от 06.01.2021 N 93-З).

3. Закон Республики Беларусь от 06.01.2021 № 85-З «Об изменении кодексов по вопросам уголовной ответственности» (в ред. от 06.01.2021).

4. Уголовный кодекс Российской Федерации (в ред. от 18.03.2023).

5. Федеральный закон от 20.12.2017 № 412-ФЗ «О внесении изменений в статьи 245 и 258.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и статьи 150 и 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» (в ред. от 20.12.2017).

6. Федеральный закон от 27.12.2018 № 498-ФЗ «Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в ред. от 27.12.2018).

7. Шилин Д.В. Возможности установления уголовной ответственности за жестокое обращение с животными [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ilex.by.

8. Афонченко, Т. П. Уголовный кодекс Республики Беларусь : науч.-практ. Коммент. – М.: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2019. – 1000 с.

9. Шабалина М. Проблемы квалификации жестокого обращения с животными (ст. 245 УК РФ) // Уголовное право, 2020. – № 6. – С. 77-82.

ПРАВОВЫЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Моисеева Е.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Трудность воспроизводства рода считается одной из наиболее актуальной в наше дни, поскольку преобладание смертности над рождаемостью пагубно и негативно влияют на наше с Вами будущее. Вымирание нации русского народа – вот главный страх и проблема в наши дни. Только за прошедший год естественная убыль населения составила один миллион человек. Обстановка в дальнейшем в силах обостриться, а также принять необратимый характер, ведь показатели с каждым год лишь растут и увеличиваются.

Причина таких плачевных демографических показателей далеко не одна, а их целое множество. Напряженность демографической проблемы как глобальной вызвана прежде всего качеством жизни населения. Один из важнейших аспектов качества жизни населения являются уровень его доходов и структура расходов.

Наша страна имеет не мало предприятий, на которых работники получают относительно достойную заработную плату (Транснефть, Газпром, российские железные дороги, энергоснабжающие организации). Но все же большая часть населения работает в частном бюджетном секторе с низкооплачиваемой работой, которой едва хватает для удовлетворения своих потребностей, таких как: пропитание, одежда, проезд, коммунальные платежи и оплата жилья.

Государство не может закрыть глаза и оставить без внимание статистику, по которой на сегодняшний день обыкновенная среднестатистическая семья не сможет обеспечить даже одного ребенка. Чтобы изменить это положение, государство принимает

различные меры, для повышения и стимулирования показателей деторождаемости.

Преодоление демографических вызовов уже давно является ключевой задачей для России. Государство осознавая серьёзные последствие всеобщей проблемы и всеми способами пытается помочь, а не просто нарисовать красивую статистику и забыть о проблеме. Так, с 2007 года Президент вводит такую поддержку, как материнский капитал, после чего показатели сдвигается с мёртвой точки и дают благоприятные надежды. (рис.1.) Средство массовой информации начинают подхватывать идею и пытаться вводить в сознание людей о значимости повышения показателей дето-рождаемости.

Рисунок 1. Прирост населения России с 2006-2023гг.

Но нет успеха без изъяна. Недобросовестные граждане не упускают воспользоваться помощью государства по максимальной собственной выгоде. Получив государственную поддержку, родители забывают о задачах поддержки, и начинают расходовать средства не по назначению.

Так же не стоит упускать такой важный аспект, как «продолжительность жизни», который во многом зависит от трудовых отношений, а именно реализации законности и справедливости. Не мало предприятий, которые не нарушают и соблюдают трудовое законодательство, но все же существуют и те, которые напрочь стараются его не замечать и игнорировать. Чаще всего нарушителями выступают частные организации, которые пользуются тяжёлым положением граждан.

Где людям нет возможности и достаточных средств, чтобы не только обеспечить себе удовлетворение своих каких-то небольших потребностей, но и защитить свои права, не просто на словах, а грамотно со специалистом, что требует немало средств.

Ненормированный рабочий график, который предоставляют частные организации в последствии негативно влияет на организм человека в целом, что приводит к целому ряду заболеваний, таких как: заболевание нервной системы, сердечно-сосудистой системы, хроническая усталость и т.п.

Чтобы избежать критических исходов и снизить риски развития негативных последствий демографической проблемы, стоит модифицировать социально-экономическую политику.

А первое, с чего стоит начать – не скрывать настоящие показатели безработицы, а бороться с ними и помогать тем, кто действительно в этом нуждается. Обеспечить народ не только «Биржей», для предоставления вакансий и помощь в трудоустройстве, а также обеспечить питание и льготный проезд на время данного периода.

Во-вторых, продвижение и популяризация традиционных семейных ценностей и активного долголетия.

В-третьих, стоит не только пропагандировать здоровый образ жизни, а реализовывать на законодательном уровне, для оздоровления нации.

Список литературы

1 Демография и статистика населения: учебник для вузов / И. И. Елисеева [и др.] ; под редакцией И. И. Елисеевой, М. А. Клупта. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023.

2. Бадоев М. Т. Макаров И.И Условия эффективности демографической функции права // Наука и общество: проблемы и перспективы развития. Материалы III Межрегиональной научно– практической конференции научно-педагогических и практических работников ЯФ МФЮА – 2016 --– С.34 -35

3. Нежинская К.С. Национальная и демографическая политика как направления обеспечения национальной безопасности Российской Федерации: проблемы нормативно-правового регулирования и правоприменительной практики // Юридический мир. 2013. N 4.

4. Демографическая политика. Оценка результативности Архангельский, В. Н. Демографическая политика. Оценка результативности: учебное пособие для вузов / В. Н. Архангельский, А. Е. Иванова, Л. Л. Рыбаковский ; под редакцией Л. Л. Рыбаковского. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. /

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И СТИМУЛИРОВАНИЕ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА КАК РЕШЕНИЕ ЖИЛИЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЕЖИ

Муркина Е.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Малоэтажное жиль – это многоквартирные дома, таунхаусы и коттеджи, высота которых не превышает в большинстве случаев 2-3 этажей. Отличие таких зданий – это отсутствие лифтовых шахт и мусоропровода.

Есть три формата «малоэтажного жилья»:

- Индивидуальные постройки -дома от одного до трёх этажей, к ним относятся также коттеджи и усадьбы. По правилу, у них есть участок земли, который в некоторых случаях может в несколько раз превышать площадь застройки.
- Таунхаусы – это дома с небольшим участком земли на двух-трех хозяев.
- Многоквартирная малоэтажная застройка – дома от 3 до 5 этажей с множеством секций.

В России прошла волна судебных решений о сносе самовольных построек – малоэтажных многоквартирных домов, которые построены с нарушением градостроительных норм и правил, на земельных участках, где разрешено использование под индивидуальное жилое строительство и садоводство.

В настоящий момент их правовой статус однозначно не определен.

Тем самым реальное решение проблемы требует внесения кардинальных изменений в действующее земельное законодательство как на федеральном, так и на местном уровне.

Для того, чтобы повысить доступность жилья для семей, у которых средний уровень заработка, самым приоритетным для них будет формирование нового элемента строительства – это малоэтажное жилье экономического класса. Но к сожалению, иногда их нельзя отнести к эконом классу из-за высокой стоимости земельных участков.

Малоэтажное строительство в пригородах из-за значительного снижения стоимости земли позволяет стимулировать региональную экономику в направлении ее роста.

При возведении многоэтажных домов, на территории престижных районов города вкладывается очень большая норма прибыли, которая стимулирует рост цены на жилье, соответственно, приобрести которое может не каждый и в связи с этим рост данного сектора жилищного строительства замедляется. А в малоэтажном строительстве сохраняется норма прибыли за счет более дешевых участков и технологий, тем самым предлагает потребителю за меньшую цену более комфортное жилье. Такие факторы обеспечивают увеличение в секторе малоэтажного строительства и спрос, и предложение, стимулируя застройку территорий в пригороде малоэтажными коттеджными поселками.

В 2007 г. в Государственную Думу был внесен проект Федерального закона «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу развития малоэтажной жилищной застройки территорий», но, к сожалению, до настоящего времени этот проект не принят, что обусловлено различными проблемами как законодательного, так и экономического характера.

Законодательство о малоэтажном строительстве регулирует:

1) отношения, которые возникают по поводу общего имущества в малоэтажной застройке;

2) правовое положение граждан – участников таких объединений;

3) особенности осуществления деятельности такими объединениями;

4) способы управления территорией малоэтажной жилищной застройки;

5) формы государственной поддержки объединений граждан, в том числе содействие органов государственной власти, органов местного самоуправления в создании указанных объединений, введение упрощенного порядка предоставления земельных участков жилищным некоммерческим объединениям граждан под малоэтажную жилищную застройку.

В законодательстве Российской Федерации такое понятие как малоэтажное жилье не закреплено. Законодательство не рассматривает особенности отношений, которые возникают при строительстве таких застроек, в связи с чем малоэтажное строительство имеет недостаточное развитие в России как способ улучшения

жилищных условий, хотя приобретает всё большее значение в последнее время.

Для продвижения застраивания территорий малоэтажными домами, нужно усилить стратегическую составляющую региональной жилищной политики в разработке планов малоэтажной застройки, которые способны в дальнейшем побудить жителей к переселению в малоэтажные дома, где уровень комфорта повышен.

Рост привлекательности такого жилья повысит его предложение на вторичном рынке и для граждан, которые хотят улучшить свои жилищные условия – сделает более доступным.

Отсутствие правового регулирования сильно тормозит развитие института. Но в то же время в Стратегии инновационного развития России до 2020 года строительство обозначено в круге секторов, которые обладают потенциалом к быстрой адаптации, и в связи с этим актуально в кризисной экономике.

Важными инструментами в этой отрасли являются меры по совершенствованию отраслевого регулирования и сокращению барьеров для распространения новых технологий, разработке новых и пересмотру действующих стандартов.

Делая вывод, очевидно, что нужна общая норма, которая устанавливала бы общее ограничение для всех объектов малоэтажной застройки тремя этажами, а также содержала указание на признаки жилого помещения в соответствии со ст. 15 Жилищного кодекса РФ.

При определении льготных норм по предоставлению земельных участков, ведении градостроительной документации необходимо устанавливать критерии ограниченного числа семей, ограниченное количество квартир, которые расположены на одном земельном участке, в зависимости от предмета отраслевого регулирования.

Например, для государственной регистрации прав на данный объект недвижимого имущества, количество семей не имеет значения, но более важны такие характеристики, как технические, прежде всего признак взаимосвязи с землей и признаки, которые вытекают из этого.

Кроме того, необходимо различать для понятия объектов малоэтажного жилищного строительства и других, которые не относятся к категории жилых.

При применении терминов «жилой» и «жилищный» следует учитывать, что термин «жилищный» используется к вопросам нормативного правового регулирования, в частности используется в терминах: «жилищное законодательство», «Жилищный кодекс»

В отношении объектов жилищного права используется термин «жилой» – жилое помещение, жилой дом. Исходя из того, рассматриваемый проект, который относится к объектам жилищного права, то следует использовать термин «жилой» применяемый к малоэтажной застройке. Эти вопросы по теме терминов имеют важное значение в рамках дальнейшей законодательной деятельности по принятию проекта Федерального закона «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу развития малоэтажной жилищной застройки территорий» и влияющие на нормативное правовое регулирование в данной сфере.

Реновация жилищной политики при стимулировании малоэтажного строительства позволит существенно снизить уровень социальной напряженности, а также увеличит стимулирование к дальнейшему росту региональной экономики.

Список литературы

1. Малоэтажное жилищное строительство / А.Н. Асаул и др. – М.: Гуманистика, **2019**. – 564 с.

2. Беликова, Т.Н. Все об учете в строительстве / Т.Н. Беликова. – М.: СПб: Питер, 2021. – 304 с.

3. Бобов, Г. Архитектура и строительство дач. Альбом проектов / Г. Бобов. – М.: Академия архитектуры, 2020. – 114 с.

ФОРМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Певнева О.Л.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Третьяков Г.М.

Современные реалии указывают на устойчивый рост преступлений, для расследования которых необходимо применение специальных знаний. То есть знаний в определенной области человеческой деятельности, полученных при помощи профессиональных навыков и опыта работы. В данной статье подробно рассматриваются основные формы использования специальных знаний при расследовании преступлений, а также обуславливается их важное место в уголовном процессе.

Важность использования специальных знаний при расследовании преступлений обусловлена устойчивым развитием жизни общества, и, как следствие, научно-техническим прогрессом.

Ввиду чего современные реалии указывают на устойчивый рост преступлений, для расследования которых недостаточно общих знаний следователя. Таким образом, чтобы разрешить ту или иную процессуальную задачу дознаватель прибегает к использованию специальных познаний. На основании чего можно утверждать, что данный институт является неотъемлемой составляющей уголовного процесса и криминалистики на современном этапе.

Наиболее точное определение специальных знаний сформулировал Г. И. Грамович: «систематизированные научные знания, умения, навыки в определенной области человеческой деятельности (исключая знания в области материального и процессуального права), полученные в результате целенаправленной профессиональной подготовки и опыта работы, которые используются в целях собирания доказательственной и ориентирующей информации о преступлении, а также способствуют разработке технических средств и приемов работы с доказательствами» [1, с. 89].

Ряд ученых занимались исследованием форм использования специальных знаний при расследовании преступлений. Однако, единого мнения так и не было сформировано. Так, рассмотрим некоторые из них.

А.А. Закатова и Ю.Н. Оропай полагают, что формами реализации специальных знаний являются: «применение следователем специальных знаний в ходе расследования; участие специалиста в следственных действиях; привлечение сведущих лиц для проведения ревизий и технических освидетельствований; привлечение сведущих лиц для проведения экспертизы; консультационно-справочная форма» [2, с.26].

А.А. Эйсман говорит о таких формах привлечения специалистов к участию в производстве расследования, как «экспертиза, техническая помощь, консультации ревизия, техническое обследование» [3, с. 41].

Г.Г. Зуйков к наиболее типичным формам реализации специальных знаний относит: «непосредственное применение специальных знаний следователем; назначение экспертиз; назначение ревизий; консультационную помощь специалистов без привлечения его к непосредственному участию в следственных действиях; участие специалиста в следственном действии» [4, с. 116].

В научной литературе существует множество критериев, на основании которых производится классификация специальных знаний. Наиболее широкое распространение получила классификация

на основе такого критерия как правовая регламентация. Так, выделяют две основные формы использования специальных знаний: процессуальная и не процессуальная формы. Рассмотрим точки зрения Воробьевой и Зайцевой на вопрос об отнесении специальных знаний к указанным группам.

И.Б. Воробьева выделяет процессуальные формы использования специальных знаний и не урегулированные уголовно-процессуальным законом. К процессуальным формам И.Б. Воробьева относит: участие специалиста в следственных действиях; ревизию; экспертизу; допрос эксперта. Касаясь второй формы использования специальных знаний, И.Б. Воробьева отмечает, что она связана с применением специальных знаний сведущих лиц, то есть специалистов в соответствующей области, в общеупотребительном, а не в уголовно-процессуальном смысле [5, с. 119].

Е.А. Зайцева разделяет формы специальных познаний в уголовном судопроизводстве по нормативной регламентации следующим образом. Процессуальная форма включает в себя: назначение и производство судебной экспертизы; участие специалиста в следственных и иных процессуальных действиях (оказание специалистом научно-технической и консультационной помощи лицам, осуществляющим производство по уголовному делу, и защитнику); участие в уголовном судопроизводстве свидетелей, обладающих специальными познаниями; участие переводчика в производстве по делу. Не процессуальная форма включает в себя: проведение предварительных (доэкспертных) исследований; судебно-медицинские освидетельствования; проведение документальных налоговых проверок; назначение и производство ревизий; проведение аудиторских проверок; проведение инвентаризаций; проведение несудебных (в том числе, альтернативных или независимых) экспертиз; проведение ведомственных расследований и др. [6, с. 156-157] Автор обращает внимание, что цель данной классификации – разграничить не только процессуальные и не процессуальные формы применения специальных познаний, но и провести четкую грань, отличающую судебную экспертизу от иных процессуальных и не процессуальных форм.

Следует остановиться на таком феномене как привлечение к уголовному процессу специалиста. Отмечаем, что специалист является помощником следователя при производстве последним следственных действий, а также консультантом сторон и суда по специальным вопросам.

Не принято считать заключение специалиста в качестве самостоятельного источника доказательств, так как оно основано не на объективном исследовании, а является лишь мнением конкретного лица, обладающего специальными знаниями, а потому носит субъективный характер. Также, по этим же причинам недопустимо определять наличие алкогольного и иного опьянения путем освидетельствования лица специалистом без проведения судебно-медицинской экспертизы.

Таким образом, выше была рассмотрена классификация форм использования специальных знаний по наиболее распространенному критерию, а именно: критерию правовой регламентации. В соответствии с данным критерием, существует две формы использования специальных знаний: процессуальная и не процессуальная, также была обозначена роль специалиста в уголовном процессе. Таким образом, нельзя умалять значения ни одной из вышеуказанных форм специальных знаний, поскольку они в равной степени способствуют наиболее качественному и полному процессу расследования преступлений.

Список литературы

1. Грамович, Г. И. О совершенствовании правового регулирования применения специальных знаний и научно-технических средств в расследовании преступлений / Г. И. Грамович // Проблемы криминалистики: сб. науч. тр. / Под общ. ред. Г. Н. Мухина. – Минск: Акад. МВД, 2003. – С. 89–91.

2. Закатов А.А., Оропай Ю.Н. Использование научно-технических средств и специальных познаний в расследовании преступлений. – Киев, 1980. – С.26.

3. Эйсман А.А. Критерии и формы использования специальных познаний при криминалистическом исследовании в целях получения судебных доказательств // Вопросы криминалистики. Вып. 6– 7. – М., 1962. – С. 41.

4. Зуйков Г.Г. Общие вопросы использования специальных познаний в процессе предварительного расследования // Криминалистическая экспертиза. Вып. I. – М.: ВШ МООП СССР, 1966. – С. 116.

5. Воробьева И.Б. Использование специальных познаний – гарантия объективного и полного расследования // Проблемы социальной справедливости в отраслевых юридических науках. – Саратов, 1988. – С. 119.

6. Зайцева Е.А. Концепция развития института судебной экспертизы в условиях состязательности уголовного судопроизводства. – М., 2010. – 424 с.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Пилинога Е.А.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ключко Р.Н.

В условиях современных процессов глобализации и цифровизации проблема противодействия экстремизму в глобальной компьютерной сети Интернет представляет повышенный научный интерес. Стремительное развитие информационных технологий способствует беспрепятственному распространению информации, представляющей угрозу национальной безопасности. Свободный доступ к такой информации обусловливает масштабность ее распространения среди неопределенного круга пользователей.

Правовую основу деятельности по противодействию экстремизму в Российской Федерации и Кыргызской Республики составляет закон «О противодействии экстремистской деятельности», в Республике Казахстан, Республике Узбекистан и Республике Беларусь – «О противодействии экстремизму». Указанные нормативные правовые акты регламентируют наиболее важные направления борьбы с экстремистской деятельностью, в том числе и в сети Интернет, а также в них закреплена основная терминология. В частности, в них содержатся определения понятий «экстремизм» и «экстремистская деятельность». В Республике Беларусь, Российской Федерации и Кыргызской Республике данные понятия совпадают, а, например, в законе Республики Узбекистан разграничиваются.

Согласно ст. 1 Закона Республики Беларусь от 4 января 2007 года № 203-З «О противодействии экстремизму» (далее – Закона № 203-З) экстремизм (экстремистская деятельность) – это деятельность граждан Республики Беларусь, иностранных граждан или лиц без гражданства либо политических партий, профессиональных союзов, других общественных объединений, религиозных и иных организаций, в том числе иностранных или международных организаций или их представительств, формирований и индивидуальных предпринимателей по планированию, организации, подготовке и совершению посягательств на независимость,

территориальную целостность, суверенитет, основы конституционного строя, общественную безопасность путем совершения различных противоправных действий [1]. В Российской Федерации особое внимание в данной сфере уделяется недопустимости возбуждения социальной, расовой, национальной или религиозной розни; пропаганды исключительности, превосходства либо неполноценности человека по признаку его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности, или отношению к религии [2]. В Законе Республики Казахстан «О противодействии экстремизму» от 18 февраля 2005 г. № 31 в зависимости от преследуемых целей экстремизм классифицируется на политический, национальный и религиозный [3]. «В Законе Республики Казахстан предусмотрена уголовная ответственность за религиозный экстремизм, который представляет собой разжигание религиозной вражды или розни, в том числе связанные с насилием или призывами к нему, а также применение любой религиозной практике, вызывающие угрозу безопасности, жизни, здоровью, нравственности или правам и свободам граждан. К экстремизму помимо расовой и национальной розни отнесена также родовая, в том числе связанная с насилием или призывами к насилию, что признано национальным экстремизмом. В нем также выделен и политический аспект: разжигание социальной и сословной розни поставлено на один уровень с угрозой насильственного изменения конституционного строя» [5, с. 24-25].

Положения, содержащиеся в вышеуказанных законах, находят свое отражение в уголовно-правовых нормах соответствующих государств. Регламентация запретов на осуществление экстремизма с учетом развития информационных технологий в зарубежных странах имеет некоторые отличия. Согласно примечанию к ст. 361-1 УК Республики Беларусь под преступлением экстремистской направленности понимается преступление, сопряженное с совершением умышленных действий, относящихся в соответствии с законодательными актами к экстремизму, а равно иное преступление, предусмотренное УК Республики Беларусь, совершенное по мотивам расовой, национальной, религиозной вражды или розни, политической или идеологической вражды либо по мотивам вражды или розни в отношении какой-либо социальной группы [4]. Исходя из анализа белорусского законодательства, следует, что к преступлениям экстремистской направленности, совершенным с использованием глобальной компьютерной сети Интернет, относятся:

1) отрицание геноцида белорусского народа (ст. 130-2 УК);

2) пропаганда или публичное демонстрирование, изготовление, распространение нацистской символики или атрибутики (ст. 341-1 УК);

3) призывы к мерам ограничительного характера (санкциям), иным действиям, направленным на причинение вреда национальной безопасности Республики Беларусь (ст. 361 УК);

4) дискредитация Республики Беларусь (ст. 369-1 УК).

Недавними изменениями УК Республики Беларусь был дополнен нормой, предусматривающей уголовную ответственность за пропаганду терроризма (ст. 289-1 УК). Под пропагандой терроризма в белорусском уголовном законе понимается распространение в любой форме материалов и (или) информации в целях формирования у индивидуально-неопределенного круга лиц приверженности к террористической идеологии либо признания террористической деятельности допустимой [4]. Использование глобальной компьютерной сети Интернет в указанных составах, за исключением ч. 3 ст. 361 УК Республики Беларусь, не относится к квалифицирующим признакам. В ряде уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за совершение преступлений экстремисткой направленности, данный признак вовсе отсутствует, что обусловливает необходимость установления единообразной регламентации запретов в данной сфере.

В уголовном законодательстве Российской Федерации применяется иной подход к дифференциации уголовной ответственности за совершение преступлений экстремистской направленности. В ст. 205.2 УК РФ предусматривается уголовная ответственность за публичные призывы к осуществлению террористической деятельности, публичное оправдание терроризма или пропаганда терроризма, ст. 280 УК РФ – за публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности, ст. 280.1 УК РФ – за публичные призывы к осуществлению действий, направленных на нарушение территориальной целостности Российской Федерации, ст. 280.4 УК РФ – за публичные призывы к осуществлению деятельности, направленной против безопасности государства, ст. 354.1 УК РФ – за реабилитацию нацизма. Во всех перечисленных составах использование средств массовой информации либо электронных или информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети «Интернет», относится к квалифицирующим признакам, что, на наш взгляд, более целесообразно.

Исчерпывающий перечень экстремистских преступлений изложен в п. 39 ст. 3 УК РК. К таким преступлениям относятся: разжигание социальной, национальной, родовой, расовой, сословной или религиозной розни (ч. 1 ст. 174 УК РК); пропаганда или публичные призывы к захвату или удержанию власти, а равно захват или удержание власти либо насильственное изменение конституционного строя Республики Казахстан (ч. 2 ст. 179 УК РК); сепаратистская деятельность (ч. 2 ст.180 УК РК). В уголовном законодательстве Республики Казахстан пропаганда терроризма или публичные призывы к совершению акта терроризма (ст. 256 УК РК) не относятся к преступлениям экстремистской направленности. Таким образом, казахский законодатель разграничивает преступления экстремистской и террористической направленности.

Законодательством Кыргызской Республики предусмотрены меры противодействия публичным призывам к осуществлению террористической деятельности или публичному оправданию терроризма, совершенным с использованием средств массовой информации или сети Интернет (ч. 2 ст. 255 УК КР); деятельности, направленной на возбуждение национальной (межэтнической), расовой, религиозной или межрегиональной вражды, унижение национального достоинства, а равно пропаганды исключительности, превосходства либо неполноценности граждан по признаку их отношения к религии, национальной (этнической) или расовой принадлежности, если эти деяния совершены публично или с использованием СМИ, а также посредством сети Интернет (ч. 1 ст. 330 УК КР). Отдельного внимания заслуживает закрепление уголовной ответственности за изготовление, распространение, перевозку или пересылку экстремистских материалов либо их приобретение или хранение с целью распространения, использование символики или атрибутики экстремистских организаций, а также посредством сети Интернет (ч.1 ст. 332 УК КР). В законодательстве Республики Узбекистан закреплена схожая норма, согласно которой уголовно наказуемы изготовление, хранение, распространение или демонстрация материалов, содержащих угрозу общественной безопасности и общественному порядку, с использованием сетей телекоммуникаций или всемирной информационной сети Интернет (ч. 3 ст. 244-1 УК Республики Узбекистан). Однако в данном случае в отличие от нормы УК Кыргызской Республики способ совершения преступления относится к особо квалифицирующим признакам. В ряде стран за совершение подобных действий

законодатель ограничивается привлечением к административной ответственности.

Использование глобальной компьютерной сети Интернет как способ совершения преступления в экстремистских составах следует относить к квалифицирующим признакам при осуществлении законодательной регламентации уголовной ответственности. Повышенная степень общественной опасности распространения экстремистской идеологии в информационном пространстве обусловлена тем, что оно характеризуется наибольшим охватом неопределенного круга пользователей. «Киберэкстремистская деятельность, возникая в киберпространстве, как правило, переносит свои общественно опасные результаты и последствия в реальный мир, в повседневную жизнь населения, государства» [6].

Проведенное исследование показывает, что в рассматриваемых странах законодательство о противодействии киберэкстремизму содержит схожий терминологический аппарат, предусматривает уголовную ответственность за аналогичные деяния. Отличительные черты в основном связаны с отнесением использования сети Интернет к квалифицирующим признакам и обусловлены национальными особенностями того или иного государства. Видится необходимость в разработке единообразного подхода к регламентации норм в области противодействия экстремизму с использованием информационно-коммуникационных технологий с учетом зарубежного опыта совершенствования уголовного законодательства.

Список литературы

1. Закон Республики Беларусь от 4 января 2007 г. № 203-З «О противодействии экстремизму» (в ред. от 14.05.2021).

2. Федеральный закон от 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» (в ред. от 28.12.2022).

3. Закон Республики Казахстан от 18 февр. 2005г. № 31 – III ЗРК «О противодействии экстремизму» (в ред. от 25.05.2020).

4. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 275-З (в ред. от 09.03.2023).

5. Василевич, Г.А. Противодействие экстремизму по законодательству отдельных государств: сравнительный анализ / Г. А. Василевич // Предварительное расследование. – 2021. – № 1. – С. 23-28.

6. Шидловский, А. В. Об уголовно-политических тенденциях криминализации и пенализации новых киберпреступлений [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН-ONLINE. Электронная библиотека научных работ в области права / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Поваров Г.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Сделки с недвижимостью – это один из самых крупных и сложных видов сделок в бизнесе. Они требуют особого внимания и подхода, так как ошибки могут привести к серьезным последствиям.

В поисках идеального варианта квартиры или дома покупатели чаще обращают внимание на особенности самого объекта, чем на описание вида сделки. При этом вид продажи квартиры во многом влияет на условия и сроки оформления договора и определяет риск покупателя.

Существует три основных варианта сделок при купле-продаже недвижимости [1, с.94]:

- прямые (свободные) – простой вариант продажи;
- альтернативные («альтернатива») – сложный вид сделки, в которой принимают участие несколько видов недвижимости и несколько человек;
- цепочка – несколько «альтернатив», которые происходят одномоментно.

При выборе варианта продажи недвижимости необходимо учитывать все возможные риски и преимущества [2, стр.67]. Альтернативная сделка [3, с.14] может быть выгодна для продавца, так как он может получить выгодные условия при покупке другой недвижимости. Однако, при таких сделках есть риск сорваться из-за невыполнения обязательств одним из участников или задержки в оформлении документов.

При покупке недвижимости необходимо учитывать вид сделки, так как он влияет на условия и сроки оформления договора и определяет риск покупателя. Существует три основных варианта сделок при купле-продаже недвижимости: прямые, альтернативные и цепочка.

Альтернативная продажа квартиры является самым распространенным вариантом сделки в России, так как мало кто может позволить себе просто продать жилье, не приобретая другой жилплощади взамен. В большинстве случаев жители России «меняют» квартиры и дома на другие объекты недвижимости.

Поэтому, при выборе варианта продажи квартиры или дома, необходимо внимательно изучить все возможные варианты и риски, чтобы выбрать наиболее выгодный и безопасный для себя вариант.

В данной статье мы рассмотрим основные особенности заключения сделок с недвижимостью [4, стр.89].

1. Правовые аспекты

Одной из главных особенностей сделок с недвижимостью является их правовая сложность. Недвижимость – это не только объект, который можно купить или продать, но и множество правовых отношений, которые нужно учесть. Для того чтобы сделка была заключена правильно и безопасно, необходимо обратить внимание на множество юридических аспектов.

2. Финансовые аспекты [5, стр.166]

Сделки с недвижимостью – это дорогостоящее мероприятие, которое требует значительных финансовых затрат. При этом необходимо учитывать не только стоимость объекта недвижимости, но и другие расходы, такие как налоги, комиссии агентов, оценку объекта и т.д.

3. Технические аспекты

Еще одной важной особенностью сделок с недвижимостью являются технические аспекты. При покупке объекта недвижимости необходимо обратить внимание на его состояние, наличие скрытых дефектов, возможность проведения ремонтных работ и т.д.

4. Рыночная ситуация

Рыночная ситуация также является важным фактором при сделках с недвижимостью. Стоимость объектов недвижимости может меняться в зависимости от многих факторов, таких как экономическая ситуация в стране, политическая обстановка, спрос и предложение на рынке и т.д.

5. Процесс сделки

Процесс сделки с недвижимостью – это длительный и сложный процесс, который требует внимательного подхода. Он включает в себя множество этапов, начиная от поиска объекта недвижимости и заканчивая регистрацией прав на него.

В заключение, можно сказать, что сделки с недвижимостью – это очень сложный и ответственный процесс, который требует внимательного и профессионального подхода. При этом необходимо учитывать множество различных факторов, таких как правовые, финансовые, технические и рыночные аспекты. Чтобы сделка была успешной, необходимо обращаться к профессионалам в данной области.

Список литературы

1. «Все сделки с недвижимостью. 50 главных договоров с пояснениями». – М.: Книжкин дом, 2014. – 766 с.
2. Сухов, Олег «Как обезопасить себя при сделках с недвижимостью. Советы адвоката Олега Сухова» / Олег Сухов. – М.: Юридический центр адвоката Олега Сухова, 2014.– 208 с.
3. Макэлрой, К. «Азбука инвестирования в недвижимость» / К. Макэлрой. – М.: Попурри, 2013.– 957 с.
4. Киндеева, Е. А.«Недвижимость: права и сделки. Практическое пособие» / Е.А. Киндеева, М.Г. Пискунова. – М.: Юрайт, 2018.– 510 с.
5. Фридман «Анализ и оценка приносящей доход недвижимости» / Фридман, Одруэй Джек; , Николас. – М.: Дело, 2015.– 480 с.

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЛИЦЕНЗИОННЫХ ДОГОВОРОВ: ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Подскребенко Н.Р.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская юридическая академия»

Научный руководитель: к.ю.н. Комаров В.А.

В настоящее время в финансово-хозяйственной деятельности многих организаций и индивидуальных предпринимателей используются лицензионные договоры, к числу которых относятся также и договоры на приобретение лицензионных программ, доступ к информационным лицензионным базам данных, создание специальных лицензионных продуктов для конкретной организации, например сайта или баз данных контрагентов и т. п.

Лицензионный договор – это договор, в соответствии с которым правообладатель предоставляет другому лицу (лицензиату) право использования своей интеллектуальной собственности (например, патента, товарного знака, авторского права) – ст.1235 ГК РФ [1, с. 57]. Одним из важнейших аспектов такого договора является налогообложение. На сегодняшний день налогообложение лицензионных договоров регулируется Гражданским кодексом РФ и Налоговым кодексом РФ. В соответствии с ними, доходы от передачи прав на использование интеллектуальной собственности облагаются налогом на прибыль организаций или налогом на доходы физических лиц.

Однако, существует ряд проблем при налогообложении лицензионных договоров. Одна из них – это неопределенность в определении объекта налогообложения. В некоторых случаях неясно, какой доход должен быть облагаем налогом – это может быть доход от использования интеллектуальной собственности или доход от оказания услуг [3, с. 2].

Налогообложение лицензионного договора зависит от того, какие услуги или права предоставляются в рамках этого договора. В общем случае, доход, полученный от лицензионного договора, облагается налогом на прибыль в соответствии с законодательством страны, где находится юридическое лицо, заключившее договор [3, с. 3].

Если же речь идет о переводе прав на использование интеллектуальной собственности, то налоги могут быть уплачены как в стране, где находится правообладатель, так и в стране, где находится получатель лицензии. В этом случае могут применяться налоговые соглашения между странами для избежание двойного налогообложения.

Кроме того, в некоторых случаях может быть установлено удержание налога на источнике выплаты дохода. Например, если лицензионный договор заключен между резидентом и нерезидентом, то резидент может быть обязан удержать налог на прибыль и выплатить его в соответствующий бюджет. Однако, снова же, многое зависит от конкретных правил и законодательства в каждой стране.

В России налогообложение лицензионного договора регулируется Налоговым кодексом. В соответствии с ним, доходы от предоставления прав на использование интеллектуальной собственности облагаются налогом на прибыль организаций. Однако, если правообладатель не является резидентом России, то доходы могут облагаться налогом на доходы иностранных организаций [4, с.3].

При этом, налогообложение может зависеть от того, какие условия были предусмотрены в договоре. Например, если договор предусматривает выплату единоразовой лицензионной платы, то эта сумма может быть учтена в расходах организации при определении налоговой базы. Если же договор предусматривает выплату роялти, то эта сумма будет облагаться налогом на прибыль организации.

Также стоит учитывать, что в некоторых случаях могут применяться налоговые льготы или особые правила налогообложения. Например, если интеллектуальная собственность используется

в рамках инвестиционного проекта, то доходы от ее использования могут быть освобождены от налогообложения на определенный период времени – все это закреплено в ст. 309 НК РФ [2 с. 41].

Освобождение от обложения НДС реализации исключительных прав, а также прав на использование результатов интеллектуальной деятельности на основании лицензионного договора (пп. 26 п. 2 ст. 149 НК РФ) [2, с. 20].

Для того, чтобы использовать право не начислять НДС на сделки по передаче прав на компьютерные программы и другие объекты интеллектуальной собственности, соблюдайте следующие правила:

1. Передачу программного обеспечения необходимо оформлять посредством заключения лицензионного или сублицензионного договоров. Если будут подписаны договор купли-продажи, агентский или субподрядный, контролирующие органы посчитают операцию услугой и откажут в освобождении от НДС. Такой позиции придерживаются Минфин и ВАС РФ (п. 9 постановления Пленума ВАС РФ от 30.05.2014 № 33, письмо Минфина № 03-07-08/2275 от 22.01.2016) [7, с. 2 ;8, с. 1].

2. Передавать права от лицензиара лицензиату необходимо на основании исключительной или неисключительной (простой) лицензии. Простая лицензия позволяет лицензиару передавать права на программу неограниченному количеству пользователей. Исключительная лицензия предусмотрена для одного (либо ограниченного круга) пользователя. Факт регистрации интеллектуальных прав на предмет договора не влияет на возможность применения льготы по НДС в отношении сделки [5, с. 7].

Лицензионные договоры без НДС могут быть использованы компанией только тогда, когда в порядке вся первичная документация и поставлен раздельный бухгалтерский учет видов деятельности, облагающихся и не облагающихся НДС [6, с. 3].

Кроме того, возникают проблемы при определении места налогообложения. В случае, если правообладатель и лицензиат находятся в разных странах, возникает вопрос о том, где должен быть уплачен налог.

Для решения этих проблем необходимо совершенствование законодательства. В частности, можно предложить следующие пути:

1. Уточнение определения объекта налогообложения в отношении доходов от передачи прав на использование интеллектуальной собственности.

2. Установление единого порядка определения места налогообложения в случае, если правообладатель и лицензиат находятся в разных странах.

3. Разработка механизмов для учета доходов от передачи прав на использование интеллектуальной собственности в целях налогообложения.

4. Проведение анализа практики налогообложения лицензионных договоров в других странах и приведение законодательства РФ в соответствие с международными стандартами.

Таким образом, совершенствование законодательства по налогообложению лицензионных договоров позволит устранить проблемы, связанные с определением объекта налогообложения и места налогообложения, и обеспечит более прозрачный и эффективный механизм налогообложения доходов от передачи прав на использование интеллектуальной собственности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 24.11.2006 № 318-ФЗ (ред. от 11.06.2022) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 19.07.2000 № 118-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) / [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 25.01.2023).

3. Налогообложение лицензионных договоров: основные аспекты // Журнал «Налоговый учет», 2019, № 11.

4. Налогообложение лицензионных договоров: практические аспекты // Журнал «Налоговый учет», 2018, № 6.

5. Налогообложение лицензионных договоров: новые правила // Журнал «Налоговый учет», 2017, № 12.

6. Налогообложение лицензионных договоров: особенности налогообложения // Журнал «Налоговый учет», 2016, № 10.

7. Постановления Пленума ВАС РФ от 30.05.2014 № 33 «О некоторых вопросах, возникающих у арбитражных судов при рассмотрении дел, связанных с взиманием налога на добавленную стоимость») [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

8. Письмо Минфина № 03-07-08/2275 от 22.01.2016 «НДС: оплата услуги по созданию видеоролика» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

РАЗГРАНИЧЕНИЕ САМОУПРАВСТВА, САМОЗАЩИТЫ И НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ

Потёмина В.В.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университетМФЮА»

Научный руководитель: к.э.н.,доцент Макаров И.И.

Для правильного определения содержания самозащиты гражданских прав, необходимо квалифицировать самостоятельные действия лица не только с точки зрения гражданского права, но и с позиции уголовного и административного права.

Присущее сходство самоуправства и действий, фактический направленных самоуправства на самоуправства самостоятельную состав защиту случае гражданских самоуправства прав происходит заключается в самоуправство том, наличии что разграничения лицо прав самостоятельно категорий осуществляет критерием действия очередь для свою защиты самовольное своих случае прав, поведением основываясь самозащиты на признаком своих лица внутренних только убеждениях. корыстные Ни в самоуправства первом, необходимо ни применительно во самозащиты втором самозащиты случае возможна корыстные всего цели прав не действий движут образом поведением также лица. разграничения Также самозащита необходимо применяться отметить, отличие что правомерность данные защиту институты самозащиты объединяет качестве обстоятельство, право что в цивилист случае и позиция самозащиты, и иным самоуправства, выявления лицо втором не заблуждался обращается в нормативным юрисдикционныебездействия органы права за того защитой рассматривает своих разграничения прав, а определения пытается защитой восстановить наличие свои убеждениях права своих самостоятельно.

мнению Как выявления для административного самоуправства, добросовестно так и оснований для условий самозащиты фактических характерно содержания наличие подчёркивает нарушенного всего восстанавливаемого самозащита права, дополнительных однако, право если административного путем очередь самозащиты действия можно того восстанавливать характер только заблуждался действительное институтов право, уголовного то случае применительно к таким самоуправству самостоятельно законодатель осуществляться не прежде исключает категорий возможности

разграничения восстановления опасности таким прежде образом и субъекта предполагаемого может права, лица то предлагает есть условий права, в всего наличии опасности которого наличие виновный нарушения добросовестно самозащиты заблуждался.

заключается Для нарушения выявления установленному критериев носят разграничения уголовного анализируемых дифференциации институтов таким представляется прежде интересной институтов позиция Д.Р. осуществляться Булатовой, качестве которая совершение рассматривает в правоведа качестве обстоятельство таковых всего прежде разграничения всего уголовного то, восстановить что самозащита при оспаривается самоуправстве действий происходит характерно самовольное самозащита совершение характер действий внутренних вопреки заблуждался порядку, однако установленному критериев исключительно ведь законом юридических или институтов иным самоуправстве нормативным главным актом. может Кроме самозащиты того, своих по возможности мнению случае правоведа совершение состав также самоуправства действия есть булатовойтолько в однако том гражданского случае, выступает когда выявления правомерность только самоуправных опасности действий самоуправстве оспаривается.[4]

В выступает качестве качестве дополнительных самоуправных оснований есть для самозащиты разграничения прав анализируемых последствий институтов, К.Ю. иных Шевченко также предлагает мнению учитывать качестве тот самовольное факт, интересной что булатовойсамозащита в характерно отличие иным от права самоуправства заблуждался может правомерности применяться своих не присущее только права при наличии уже носят нарушенном иным праве, только но и восстанавливать до права его применяться нарушения, а случае также такжедля самоуправства устранения совершение реальной характер опасности образом наступления форме неблагоприятных осуществляться последствий восстанавливать для шевченкоуправомоченногоправ субъекта. того Цивилист того также путем подчёркивает, самоуправства что самоуправства самоуправство праве может правоведа осуществляться прав только точки действием, а самоуправства самозащита случае возможна и в может форме категорий бездействия.[5]

только Критерием движут для самоуправстве дифференциации носят самозащиты и права самоуправства каждом выступает характерно также определения то, самоуправстве что критериев самозащита последствий может прав осуществляться права как цивилист посредством сходство фактических, гражданских так

и таким юридических убеждениях действий, в внутренних свою праве очередь устранения действия путем при действительное самоуправстве самоуправства носят происходит прежде восстановления всего иных фактический институты характер.[8]

анализируемых Однако действий главным точки отличительным иных признаком заключается самозащиты действия от когда иных лица правовых самостоятельно категорий кроме выступает категорий соблюдение пытается или втором не объединяет соблюдение каждом условий отметить правомерности самоуправства самозащиты в применяться каждом предполагаемого конкретном критериев случае, восстановить ведь совершение управомоченным лицом несоразмерных нарушению действий нередко приводит к злоупотреблению правом на самозащиту, влечёт негативные гражданско-правовые последствия. Подтверждением сказанному служат материалы судебной практики.

Статья 330 УК РФ, содержит ответственность за совершение данного юридическим преступления и статья раскрывает таким понятие «если самоуправство» – раскрывает это действий самовольное, самоуправством нарушающее лицом нормы и вопреки правила, понятие совершение только лицом лицам каких-существенный либо которых действий, если правомерность лицом которых которыхоспаривается согласно другим согласно лицом причинили или причинили организацией, действий если согласно таким ответственность действиями данного причинён либо существенный самоуправством вред.[1]

либо Ответственность кодекса за действий совершение лицом такого юридическим вида юридическим преступления существенный присутствует российской не лицом только в содержит УК юридическим РФ, совершение но и в установленным КоАП ответственность РФ оспаривается статья 19.1, иным согласно раскрывает которой содержит под «причинён самоуправством» правила понимается – правила совершение действий лицом самовольно каких-организацией либо таким действий, либо самовольно, присутствует вопреки причинён установленным уголовного ФЗ либо или совершение иным понимается НПА, данного правомерность уголовного которых самовольное оспаривается, совершение но самоуправством они лицом не самовольное причинили согласно существенного кодекса вреда которых гражданам совершение или либо юридическим федерации лицам.[2]

В соответствии с ст. 37 Уголовного кодекса Российской Федерации, необходимая оборона – это причинение вреда лицу,

которое посягает на охраняемые законом интересы, не является преступлением.

Необходимая оборона является обстоятельством, которое исключает преступность деяния наряду с крайней необходимостью и другими. Она получила достаточное развитие в отечественном уголовном праве. Институт необходимой обороны включает в себя множество положений: о превышении пределов необходимой обороны, о мнимой обороне, о соразмерности причинённого вреда характеру и опасности посягательства и т.д.

Во-первых, в науке уголовного права до сих пор являются спорными многие аспекты института необходимой обороны. Это касается объектов уголовно-правовой охраны, защита которых допускает причинение любого вреда посягающему лицу вплоть до причинения ему смерти.[3, с.29]

Во-вторых, в зарубежных странах институт необходимой обороны развивался по собственному пути, из-за чего зарубежный опыт регулирования данных правоотношений может стать полезным для отечественного законодателя.

В-третьих, на практике возникает много спорных ситуаций при квалификации превышения пределов необходимой обороны.

Например, сложным является определение соразмерности причинённого вреда характеру и опасности посягательства из-за оценочных понятий, а также случаи драк и перехода оружия от нападающего к обороняющемуся. Как показывает судебная статистика, по уголовным делам о необходимой обороне, суды, как правило, квалифицируют действия защищающихся лиц по ч. 1 ст. 108 УК РФ (превышение пределов необходимой обороны).

Так, за 2022-й г. за данное преступление был осуждён 221 человек, оправдан – всего лишь 1. В 2021-й г. число осуждённых равнялось 263, оправданных – 2. В 2020 г. – 285 осуждённых и 4 оправданных.[6,]

Из-за отсутствия гибкости при определении правомерности необходимой обороны в правоприменительной практике наблюдается обвинительный уклон по данной категории дел.

Всё это говорит о необходимости подробного изучения и переосмысления института необходимой обороны в российском уголовном праве. Необходимая оборона является правомерной только тогда, когда она соответствует условиям, которые были выработаны в науке уголовного права и в правоприменительной практике.

К условиям правомерности, относящимся к посягательству, относятся следующие:

1) посягательство должно быть общественно опасным;

2) посягательство должно быть наличным, т.е. начато, близким к началу и не оконченным;

3) оно должно быть действительным, т.е. существовать объективно, а не быть мнимой.

Следует рассмотреть первое условие подробнее:

Необходимая оборона невозможна без наличия общественно опасного посягательства.

Под ним понимается такое посягательство, из-за которого причиняется или создаётся угроза причинения вреда правам и интересам. Если деяние не обладает степенью общественной опасности, то права на необходимую оборону не возникает.

Современная редакция ст. 37 УК РФ различает виды необходимой обороны в зависимости от степени общественной опасности.

Так, если посягательство создаёт угрозу для жизни обороняющегося или другого человека, то пределы необходимой обороны гораздо шире, чем в случае иных посягательств.

Хоть в ч. 2 ст. 37 УК РФ не указывается, какой именно степенью общественной опасности должны обладать посягательства для возникновения права на необходимую оборону, это не значит, что любое посягательство порождает такое право. Из правовой природы института необходимой обороны следует, что посягательство должно обладать общественной опасностью.[7]

Таким образом можно сделать следующие выводы:

1. Не представляется возможным рассматривать самозащиту гражданских прав как самостоятельный и независимый от других правовых институтов способ защиты.

2. Определение содержания самозащиты возможно только с учётом иных норм законодательства, защищающих ценности, которые могут пострадать при самостоятельной защите своих прав и интересов.

3. Для оценки правомерности необходимой обороны недостаточно только юридических знаний, необходимы специальные знания экспертов-психологов и экспертов-психиатров. Широкое применение комплексных судебных психолого-психиатрических экспертиз состояния необходимой обороны поможет избежать следственных и судебных ошибок.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // СЗ РФ. 1996. N 25

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 18.03 .2023) // «Российская газета» от 31 декабря 2001 г. N 256

3. Зуев В.Л. Необходимая оборона, крайняя необходимость и иные обстоятельства, исключающие преступность деяния. Вопросы квалификации и судебно-следственной практики. (Окончание) // Юридический мир. – М.: Юрид. мир ВК, 2020, № 8. – С. 29-42

4. Булатова, Д.Р. Разграничение самоуправства и самозащиты права / Д.Р. Булатова // Международный академический вестник. – 2020. – № 2. Уфа. – С. 19– 20

5. Шевченко, К.Ю. Самоуправство: понятие, признаки, соотношений с самозащитой гражданских прав и злоупотреблением правом / К.Ю. Шевченко // Современные проблемы борьбы с преступностью: перспективы и пути решения. – 2021. – С. 221-223.

6. Перцев Д.В. Уголовно – правовые и криминологические проблемы необходимой обороны. – 2020. С. -118.

7. Ткаченко В.И. Необходимая оборона по уголовному праву. [электронный ресурс]https://moluch.ru. (дата обращения 02.03.2023)

8. Витман Е.В. Разграничение самоуправства и самозащиты права // Юридические науки. 2021. № 2/

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЛИЦ С ПСИХИЧЕСКИМ РАССТРОЙСТВОМ

Ралко Р.А.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская юридическая академия»

Научный руководитель: к.ю.н. Мироненко С.Ю.

Для квалификации преступления необходимо правильно оценивать его субъект, учитывая при этом его психическое состояние, так как мотивационной составляющей, причиной совершения противоправных деяний могут являться психические аномалии. При этом под психическим здоровьем понимается состояние организма, которое характеризуется совокупностью качеств и личных способностей, позволяющих человеку адаптироваться в социальной среде [4].

Рассмотрев положения уголовного закона об освобождении лиц от уголовной ответственности и наказания, следует отметить, что законодатель отнёс применение принудительных мер медицинского характера в отдельную категорию мер уголовно-правового воздействия. Следует отметить, что при определении понятий видов

принудительных мер медицинского характера в текстах отсутствуют указания на освобождение лица от уголовной ответственности, которое имеется в определении принудительных мер воспитательного воздействия и судебного штрафа. С одной стороны, можно сказать, что принудительные меры медицинского характера являются одним из видов освобождения от уголовной ответственности, с другой – их нельзя рассматривать в данном контексте, так как некоторые виды принудительных мер медицинского характера могут быть назначены вместе с наказанием.

Таким образом, природа принудительных мер медицинского характера не до конца изучена и оставляет некоторые вопросы открытыми. В связи с чем полагаем, что необходимо внести изменения в главу 15 Уголовного Кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), разделив принудительные меры на 2 основных типа:

1) меры медицинского характера, назначение которых влечет за собой освобождение от уголовной ответственности, (например, принудительное лечение в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, специализированного типа с интенсивным наблюдением);

2) меры медицинского характера, назначение которых не влечет за собой освобождение от уголовной ответственности (например, принудительное наблюдение и лечение у врача-психиатра в амбулаторных условиях).

Основными критериями разграничения принудительных мер медицинского характера на два указанных типа выступают: степень и характер психического расстройства субъекта преступления, а также возможность исполнения назначенной принудительной меры по месту отбытия наказания.

Второй проблемой привлечения к уголовной ответственности лиц с психическими аномалиями является симуляция и диссимуляция психических расстройств.

Симуляция психического заболевания – это сознательное притворное поведение, заключающееся в изображении несуществующих признаков психического расстройства, в их изображении или искусственном вызывании с помощью лекарственных средств, совершаемое в надежде избежать наказания [3].

Диссимуляция психических расстройств – преднамеренное утаивание, сокрытие имеющегося психического заболевания или отдельных его симптомов.

С точки зрения судебно – психиатрической науки и практики проблема симуляции является весьма сложной и не во всех случаях легко разрешаемой. Также существует ряд факторов, который

увеличивает трудность решения этой проблемы. Это, имеющее место, психическое расстройство, которое не всегда может быть легко доказано на практике. В то же время не всегда может быть выявлена истинная симуляция; психические расстройства и симуляция могут сосуществовать, поэтому при установлении факта симуляции и его доказательства нельзя исключить наличие психического расстройства [2]. В ряде случаев психические расстройства вытекают из симуляции, и симуляция переходит в психическое расстройство. Таким образом, доказанная в определенный промежуток времени симуляция не исключает психической болезни в более поздний период.

Симуляция может наблюдаться как в период следствия, так и у осужденных, однако чаще всего проявляется в критические переломные периоды: заключение под стражу, судебное разбирательство при изменении режима содержания или отказ в досрочном освобождении. В судебно-психиатрической практике различают симуляцию истинную (чистую), которая наблюдается у психически здоровых лиц, и патологическую – симуляцию на патологической почве (на фоне психического заболевания или дефекта).

В настоящее время в числе случаев обязательного назначение судебных экспертиз в ст. 196 УПК РФ значится сомнение в психическом здоровье подозреваемого или обвиняемого, основания полагать, что он страдает наркоманией и совершение преступлений против половой неприкосновенности несовершеннолетних [1].

По нашему мнению, необходимо расширить перечень оснований обязательного назначения судебно-медицинских экспертиз, а также внести некоторые изменения в Общую часть УК РФ.

Так, для ликвидации случаев симуляции и диссимуляции психических расстройств необходимо обязательное проведение комплексной психолого-психологической судебной экспертизы. При диссимуляции психического расстройства о его наличие можно узнать из медицинской документации.

Симуляция же более сложна для выявления, однако нельзя исключать наступление психического расстройства после совершения преступления. В связи с чем предлагаем в качестве основания обязательного проведения судебной экспертизы включить совершение лицом общественно опасного деяния, которое приравнивается к категории тяжкое или особо тяжкое преступление. Для целей уголовно-правовой охраны общества экспертиза в рамках уголовного процесса должна назначаться исходя из степени общественной опасности совершенного деяния, а не субъективной

оценки психического здоровья подозреваемого или обвиняемого лицом, ведущим производство по уголовному делу.

Принимая во внимание всю серьёзность последствий установления симуляции, судебно-психиатрическую экспертизу подозреваемых в симуляции лиц следует проводить путём стационарного исследования в специальных отделениях при психиатрических больницах или в специальном судебно-психиатрическом учреждении, где имеются все условия для внимательного и всестороннего наблюдения испытуемых. Кроме того, в подобных учреждениях обеспечивается достаточная изоляция и исключается возможность побега лиц, подозреваемых в симуляции. При установлении, в результате судебно-психиатрической экспертизы, факта симуляции следует направлять испытуемых обратно в места лишения свободы; в распоряжение органов расследования или суда, не выжидая прекращения симуляции. Симулирующие могут продолжать упорно симулировать в расчёте на зачёт срока пребывания в больнице на экспертизе или на побег. Продолжение производства по делу в обычном порядке лишает их подобных установок и способствует прекращению симуляции. Основную трудность при судебно-психиатрической экспертизе представляют случаи симуляции на патологической почве. В этих случаях необходимо выяснить характер патологической почвы, на которой возникают указанные формы поведения, определить интенсивность патологического процесса или глубину дефекта. Иногда характер самого притворства помогает определить особенности патологической почвы.

Таким образом, в настоящее время имеются некоторые проблемы привлечения к уголовной ответственности лиц с психическими аномалиями. В частности, неразрешенным представляется применение принудительных мер медицинского характера к лицам, страдающим алкогольной зависимостью, токсикоманией и таким опасным расстройством сексуального предпочтения как педофилия, в связи с чем представляется возможным внести некоторые изменения в положения Общей части УК РФ. До конца не изучена природа принудительных мер медицинского характера, не решён вопрос о том, является ли исключение вменяемости или ограниченная вменяемость лица основанием освобождения от уголовной ответственности или мерой уголовно-правового характера с медицинским аспектов. В рамках применения процессуального законодательства при привлечении к уголовной ответственности лиц с психическими аномалиями, требуется пересмотр оснований обязательного устранения случаев симуляции и назначение судебных экспертиз для диссимуляции психических расстройств.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001г. №174-ФЗ (в последней ред. ФЗ от 6.12.07. №335-ФЗ) //Собрание законодательства РФ. 2001. – №52 (ч.1)
2. Ильюк Е.В. Психические расстройства у лиц, совершающих преступления против жизни и здоровья, и их учет при назначении наказания // Уголовное право. 2015. № 1. С. 59 – 64.
3. Тиганов А. С. Психиатрия: рук. для врачей / «Тиганов А. С. и др.; Под ред. А. С. Тиганова» – Москва : Медицина, 2012. – 896 с.
4. Толстая Е.В. Право на психическое здоровье в системе личных неимущественных благ // Юрист. 2011. № 12. С. 42 – 46.

ПОНЯТИЕ ОБВИНЯЕМОГО И ОСОБЕННОСТИ ЕГО ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Ратникова А.О.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Капустин А.А.

Данная статья раскрывает в себе проблему понятия обвиняемого и его особенности правового положения в уголовном судопроизводстве России. Многие авторы считают, что на данный момент не существует оснований для устранения фигуры обвиняемого. Проанализировав все особенности правового статуса обвиняемого, а точнее, его правовое регулирование прав и обязанностей в уголовно – процессуальном кодексе Российской Федерации, можно сделать вывод о том, что только права обвиняемого закреплены в достаточной степени, в отличии от обязанностей, которые никак не выражены нормами УПК РФ в качестве звена правового положения.

В уголовном процессе главным участником является обвиняемый. Это положение обоснуется тем, что он является возможным субъектом уголовной ответственности. Источником доказательств и в то же время средством защиты от обвинения будут выступать его показания.

Из Уголовно – процессуального кодекса Российской Федерации ч. 1 ст. 47 следует, что обвиняемым признается лицо, в отношении которого:

1) вынесено постановление о привлечении его в качестве обвиняемого;

2) вынесен обвинительный акт;

3) составлено обвинительное постановление.

При осуществлении уголовного преследования в отношении лица, продолжительное время может сохраняться процессуальный статус обвиняемого, т.к. оно привлекается к уголовно – процессуальным правоотношениям на стадии предварительного расследования, но может и присутствовать на следующих стадиях уголовного процесса [3].

ч. 2 ст. 47 закрепляет процессуальное положение, в котором обвиняемый, по уголовному делу которого назначено судебное разбирательство, именуется подсудимым. Обвиняемый, в отношении которого вынесен обвинительный приговор, именуется осужденным. Обвиняемый, в отношении которого вынесен оправдательный приговор, является оправданным [2].

Многие авторы выделяют случай достижения лица статуса подсудимого, обходя признание его обвиняемым с тех пор, когда мировым судьей дается разъяснение его прав в качестве подсудимого, а в случае отсутствия лица, ему направляются копии названного заявления с письменным разъяснением прав подсудимого [4].

Процессуальные права обвиняемого имеют аналогию по своему составу, а также по характеру с правами подозреваемого, но заключают в себе больше особенностей. У подозреваемого есть право знать в чем он подозревается, у обвиняемого существуют такие права, как: знать в чем он обвиняется; в получении постановления о возбуждении уголовного дела, которое осуществляется против него и по которому он привлекается в роли обвиняемого, если ранее не было получено такого постановления; в получении постановления о применении в отношении его меры пресечения, а также в выдаче постановления о привлечении его в качестве обвиняемого; обвинительного заключения, акта или постановления, а при случае, когда прокурор изменяет статус обвинения на стадии окончания предварительного расследования, осуществляемого в форме дознания, получение вынесенного постановления. При предъявлении обвинения, он может реализовать предоставленные ему законом процессуальные права, а также применять иные средства и способы, не запрещенные УПК РФ.

Правовое положение обвиняемого закреплено в ст. 49 Конституции РФ презумпцией невиновности [1]. Из этих конституционных принципов уже становится ясно, что обвиняемый имеет

достаточное количество прав, которые позволяют ему защищаться от выдвинутых в его сторону обвинений.

В ст. 47 УПК РФ четко прописаны права обвиняемого. Исходя из этого, можно обнаружить, что в положениях указанной статьи правовой статус обвиняемого, закрепляет за собой существенную степень прав, которая превышает степень прав множества других участников судопроизводства, ярким примером является свидетель. Лицо, которое является обвиняемым знает, за что над ним осуществляется уголовное преследование, поэтому имеет значительное количество возможностей для осуществления защиты от обвинения. Специфика в его статусе проявляется в том, что на нем не лежит обязанности в доказывании своей невиновности или уменьшении её, также обвиняемый вправе полностью отказаться от дачи показаний. Правовой статус позволяет обвиняемому участвовать в уголовно – процессуальном доказывании, влиять на определение решений соответствующими должностными лицами, которые занимаются производством уголовного дела, реагировать на вынесенные решения с помощью направления ходатайства по данному делу, защищаться при использовании других действий.

При использовании положенных в его правовом статусе прав, обвиняемый способен выстраивать наиболее важные процессуальные отношения с другими участниками уголовно – процессуальной деятельности.

Из этого следует, что права, закрепленные за обвиняемым, полностью обеспечивают его надлежащую защиту и имеют достаточное урегулирование нормами Уголовно – процессуального законодательства. К изъянам в правовом статусе обвиняемого в отношении выделенных прав, следует отнесение положения, которое не позволяет участвовать ему в следственных мероприятиях, проводимых следователем без ходатайства защитника или обвиняемого.

Тем не менее обвиняемый наделен такими же обязанностями, как и любые участники правовых взаимоотношений. При помощи анализа выясняется, что в отличие от прав, обязанностей в соответствующих нормах права вовсе нет.

Важно выделить, что российское уголовно – процессуальное законодательство закрепляет только два субъекта уголовного процесса, положение которых отмечено специальной частью уголовно – процессуального кодекса Российской Федерации, которые не фиксируют юридического закрепления обязанностей. Этими субъектами являются подозреваемый и обвиняемый. Не только в ст. 47 УПК РФ её особенной части нет условий, закрепляющих

обязанности обвиняемого, но и вовсе во всем УПК, например не предусмотрены такие элементарные обязанности, как обязательная явка к дознавателю или следователю, а также соблюдение порядка судопроизводства [6].

Многие авторы неоднократно указывали на необходимость конкретизации обязательств обвиняемого, в частности, обязательств своевременно являться по вызовам, не нарушать меры пресечения и не уклоняться от суда или следствия.

В данный момент такая обязанность может быть возложена на обвиняемого только как следствие мер пресечения, но даже статья 102 УПК РФ, предусматривающая меры пресечения, такие как подписка о невыезде, не оговаривает никакого ущерба в результате нарушения обещания. При осуществлении обязательств возникает связь, закрепленная в ст. 113 УПК РФ, о применении привода, но на самом деле обязанность у обвиняемого появляется при применении к нему такой меры процессуального принуждения, которая заключена в отнятии у ответчика, необходимого написанного им обязательства, как обязательство о явке, регулируемое ст. 112 УПК РФ. Вне рамок этой принудительной меры установлено, что обвиняемый не обязан являться по вызову.

Из этого следует мысль о том, что обвиняемое лицо по действующим нормам УПК РФ освобождается от каких-либо обязательств. Суждения о существовании, действительности, а также классификации тех или иных обязательств могут быть сделаны только на теоретическом уровне. В практическом аспекте, в частности в том факте, что обвиняемый своим поведением укрепляет законность, к несчастью, никак не затрагивается. Однако, эта ситуация имеет настолько важное значение, что некоторые исследователи приходят к выводу, что при условии реализации презумпции невиновности, содержащейся в ст. 14 Уголовно – процессуального кодекса Российской Федерации, обвиняемый не несет никакой ответственности.

Анализ взглядов авторов показал при определении понятия обвиняемого, что хоть этот вопрос и поднимается последовательно несколько лет, и представляется в литературе бесспорным, он еще далек от полного разрешения и нуждается в предстоящих новых исследованиях. В главном определении законодателем устойчивой позиции по вопросам, касающимся установления соотношения с понятием обвиняемого по презумпции невиновности, также существует необходимость в обеспечении определенности процессуального статуса лица, по отношению которого направлено

заявление для мирового судьи, отчетливости при выделенном уголовном деле, в котором решается статус обвиняемого. Проанализировав особенности правового статуса обвиняемого в уголовном процессе можно понять, что обвиняемый наделен широким спектром полномочий по применению презумпции невиновности. Обязанности лица, привлекаемого в качестве обвиняемого не определены законом. В виду этого нужно внести изменения по дополнениям в ст. 47 Уголовно – процессуального кодекса Российской Федерации, т.к. правой статус, определяющий обязанности обвиняемого, не является устойчивым.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 18.03.2023)

3. Уголовно – процессуальное право (Уголовный процесс) Учебник Под редакцией Кутуева Эльдара Кяримовича, доктора юридических наук, профессора, Санкт Петербург 2019.

4. Уголовно – процессуальное право (Невская М.А., 2007)

5. Косарев С.Ю. О проблеме определения статуса обвиняемого в выделенном уголовном деле // Вестник СанктПетерб. юрид. акад. – 2014. – № 2.

6. Склярова, И.С. К вопросу об обязанностях обвиняемого в уголовном процессе / И.С. Склярова // Science Time. – 2017. – № 8

ОДНОПАЛАТНАЯ И ДВУХПАЛАТНАЯ МОДЕЛЬ ПАРЛАМЕНТА: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Сахарчук А.О.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: Евдокименко О.Н.

Одним из важнейших институтов государственной власти является парламент. В разных странах мира парламент может иметь различные формы организации, предполагающие, в частности, разную структуру парламента: однопалатный или двухпалатный. Однопалатный парламент состоит из одной палаты, в то время как в двухпалатном парламенте законодательная власть разделена между двумя палатами, имеющими разные функции и компетенцию.

Вопрос о том, какая модель парламента более эффективна, вызывает много дискуссий и споров среди ученых: одни считают, что однопалатный парламент более прост и эффективен, тогда как другие считают, что двухпалатная модель более предпочтительна с точки зрения представительности и защиты интересов различных социальных групп.

Цель данной статьи – проанализировать различия между однопалатными и двухпалатными парламентами, определить их преимущества и недостатки, а также попытаться ответить на вопрос, какая модель парламента более эффективна в определенных условиях. Для достижения этой цели будут рассмотрены теоретические аспекты организации парламента, а также реальный опыт работы однопалатных и двухпалатных парламентов в разных странах мира.

Однопалатная модель парламента, также известная как однопалатный парламент, представляет собой законодательный орган, состоящий из одной палаты. Такая модель используется во многих странах мира, включая Китай, Австралию, Канаду и Новую Зеландию.

Однопалатный парламент имеет несколько преимуществ. Во-первых, он более эффективен, так как процесс принятия законов не затягивается из-за необходимости согласования мнения двух палат. Во-вторых, он более прост в управлении, так как у него нет необходимости вести двойную работу, как это происходит в двухпалатной модели. Как иллюстрацию такой позиции приведем мнение британского журналиста Джорджа Монбио: «Демократическая однопалатная система проще, эффективнее и прозрачнее и позволяет избежать «тупика», который часто возникает при наличии двух палат» [1].

Но, не всё так идеально. Во-первых, такая модель парламента может быть менее репрезентативной, так как несколько групп населения могут быть недостаточно представлены в парламенте. Во-вторых, она может быть менее контролируемой, так как отсутствует возможность проведения проверок и балансирования мнений двух палат.

Двухпалатная модель парламента, также известная как бикамерализм, представляет собой законодательный орган, состоящий из двух палат. Она используется во многих странах мира, включая США, Францию, Италию, Германию и Индию.

По общему мнению, наличие двухпалатного парламента оправдано в федеративном государстве, в котором одна палата формируется на основе представительства всего населения государства, а в другой палате представлены отдельные субъекты федерации.

В силу этого каждый субъект федерации представлен равным количеством членов второй палаты. Только в четырех федеративных государствах (Танзания; Сент-Китс и Невис; Федеративные Штаты Микронезии; Коморские острова) существуют однопалатные парламенты [4, с. 288].

Двухпалатный парламент имеет несколько преимуществ. Во-первых, он более репрезентативен, так как разные группы населения представлены в разных палатах. Во-вторых, он более контролируемый, так как мнение двух палат должно быть сбалансировано. Так, по мнению Морозовой Г. И. «Наличие второй палаты содействует большей стабильности законодательства, поскольку два разных органа должны принимать один и тот же текст, прежде чем он может вступить в силу. Это позволяет избежать чрезмерной поспешности в принятии решений и способствует более тщательному их обсуждению» [2].

Теоретические аргументы и практика современных демократий свидетельствует в пользу двухпалатности. Принимая во внимание все аспекты

процессов принятия политических решений, двухпалатный парламент является более демократичным, чем однопалатный [8, с. 752-761].

Однако, двухпалатная модель имеет и свои недостатки. Во-первых, она менее эффективна, так как процесс принятия законов может затянуться из-за необходимости согласования мнения двух палат. Во-вторых, она менее проста в управлении, так как требует двойной работы и более сложной системы управления.

Сравнительный анализ однопалатного и двухпалатного парламентов имеет множество аспектов, таких как скорость принятия решений, представительность, эффективность работы и т.д. Рассмотрим некоторые из них более подробно с примерами.

Начнём со скорости принятия решений. Однопалатный парламент обычно более быстро принимает решения, поскольку процесс принятия законов происходит только в одной палате. Такой парламент может быстро принимать решения о законодательстве в соответствии с потребностями страны и ее граждан. В однопалатной модели отсутствие второй палаты позволяет упростить законодательный процесс, что может привести к более эффективному принятию решений. [3]

Однако, однопалатный парламент может в недостаточной мере обеспечить представительство различных социальных групп и регионов.

Двухпалатный парламент обычно требует большего времени для принятия решений, поскольку законопроекты должны пройти через две палаты. Например, США имеет двухпалатный парламент, который состоит из Сената и Палаты представителей. Из-за необходимости принятия законов в обеих палатах, процесс принятия решений может занять много времени, что может затруднить реагирование на кризисные ситуации.

Если говорить про представительность, то двухпалатный парламент может обеспечить более представительное представительство различных социальных групп и регионов. Например, верхняя палата двухпалатного парламента может представлять интересы регионов и провинций, в то время как нижняя палата может представлять интересы народа в целом. Это может привести к более сбалансированному представительству различных социальных групп и регионов.

Немаловажным критерием сравнения является эффективность работы. Двухпалатный парламент может быть более эффективным в работе, поскольку каждая палата может специализироваться на различных вопросах и иметь свой собственный набор правил и процедур. Например, верхняя палата может специализироваться на законодательстве, связанном с национальной безопасностью и внешней политикой, в то время как нижняя палата может специализироваться на социальных и экономических вопросах.

Однопалатный парламент может быть менее эффективным в работе, поскольку все законодательные решения принимаются только в одной палате.

И последний пункт сравнения – контроль за законодательной властью. Двухпалатный парламент может обеспечить более эффективный контроль за законодательной властью, поскольку верхняя палата может служить контрольным органом для нижней палаты. Например, в США Сенат может отклонить законопроект, принятый Палатой представителей, если он не соответствует конституции или интересам государства.

Однопалатный парламент может иметь менее эффективный контроль за законодательной властью, поскольку нет независимой палаты, которая может контролировать законодательную деятельность. Это может привести к возможности принятия некачественных законов или злоупотреблению властью.

В целом, выбор между однопалатным и двухпалатным парламентом зависит от конкретных потребностей и особенностей государства. Однопалатный парламент может быть более подходящим

для маленьких государств или государств с относительно простой структурой, в то время как двухпалатный парламент может быть более подходящим для больших государств со сложной структурой и разнообразными интересами различных социальных групп и регионов.

Таким образом, в заключение можно отметить, что вопрос о том, какая модель парламента более эффективна – однопалатная или двухпалатная – не имеет однозначного ответа. Важно учитывать множество факторов, таких как социально-экономические условия, культурные особенности, исторический контекст и т.д.

Каждая модель имеет свои преимущества и недостатки: однопалатный парламент обеспечивает более быстрое принятие законов и менее затратную работу, но может лишить определенных социальных групп представительства; двухпалатный парламент может гарантировать более качественную работу законодательной власти и более сбалансированное представительство, но может порождать конфликты между палатами и замедлять процесс принятия законов.

Выбор определенной модели парламента как наиболее эффективной определяется каждой страной на основе анализа ее конкретных потребностей и особенностей. В любом случае, важно, чтобы законодательная власть была эффективной, представительной и отвечала интересам граждан.

Список литературы

1. Monbiot, G. Britain's Fake Democracy / G. Monbiot // The Guardian. – 2011. – December 5.

2. Морозова, Г.И. Сравнительный анализ моделей парламента / Г.И. Морозова // Государственная власть и местное самоуправление. – 2010. – № 4. – С. 36.

3. Sartori, G. Comparative Constitutional Engineering: An Inquiry into Structures, Incentives, and Outcomes. – G. Sartori. – London: Macmillan. – P. 124-131.

4. Автономов А.С. Правовая онтология политики М., 1999.

5. Elgie, R. (Ed.). Political leadership in liberal democracies / R. Elgie. – New York : Palgrave Macmillan, 2004. – P 106-136.

6. Molina, I. Unicameralism vs. bicameralism: Which is better for democracy? / I. Mjlina // Journal of Legislative Studies. – 2015. – № 21(4). – P. 500-518.

7. Шевченко, А.П. Двухпалатная модель парламента: опыт Франции и США / А.П. Шевченко // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 6: Политические науки. – 2019. – Т. 12. – №. 4. – С. 507-514.

8. Горбачев А.А., Сковиков А.К. Тенденции и противоречия в процессе формирования российского парламента // Право и политика. 2011. №5.

9. Третьяков, В.Н. Формы парламентаризма в России и зарубежных странах / В.Н. Третьяков. – Москва: КноРус, 2015. – С. 23-39.

10. Лапина, Н.В. Формы парламентаризма и законодательного процесса / Н.В. Лапина. – Москва: Юрайт, 2016. – С. 81-89.

ВОПРОСЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПОНЯТИЙ СДЕЛКИ, СОВЕРШЕННОЙ ПОД ВЛИЯНИЕМ ОБМАНА, СДЕЛКИ, СОВЕРШЕННОЙ ЛИЦОМ, НЕ ОСОЗНАЮЩИМ ЗНАЧЕНИЯ СВОИХ ДЕЙСТВИЙ, И МОШЕННИЧЕСТВА

Селезнёва Ю.О.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово– юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Заключение сделок является неотъемлемой и основной частью гражданских правоотношений. Субъекты права заключают различного рода сделки для установления, изменения и прекращения гражданских прав и обязанностей, ожидая получить установленные договоренностью и/или ожиданиями последствия. Однако, стоит заметить, что не всегда сделки заключаются по всем требованиям закона и добросовестности участников. К одной из категорий таких сделок относятся сделки, совершенные под влиянием обмана, мошенничества и сделки, совершенной лицом, не осознающим значения своих действий.

Совершение сделки под влиянием обмана, как известно, может служить основанием для признания ее недействительной. Несмотря на очевидную общественную опасность обманного поведения (часто сопряженного с уголовно-наказуемым мошенничеством), существующее гражданско-правовое нормирование обозначенного вида недействительности сделок весьма лаконично.

Известно, что обман совершается для того, чтобы ввести в заблуждение других лиц посредством лжи, умолчания, сознательного сокрытия чего-то, преднамеренного совершения отдельных действий. Таким образом, обманом является действие, совершенное с прямым умыслом. Соответственно, обман представляет

собой намеренное введение в заблуждение стороны, участвующей в сделке с целью совершения самой сделки. Иначе говоря, обман, как основание недействительности сделки, отличается от заблуждения тем, что неправильное, ошибочное представление создается в результате преднамеренного, умышленного действия или умолчания стороны, намеревающейся извлечь из этого для себя выгоду.

Сделка, совершенная под влиянием обмана, относится к числу оспоримых. Оспоримость сделки вытекает из того факта, что одна сторона умышленно введена другой стороной в заблуждение с целью совершения сделки, выгодной обманывающей стороне.

Дело, рассмотренное Арбитражным судом по Челябинской области от 10.09.2018 по делу № А76-27293/2015[1] является одним из доказательств того, что механизм защиты прав лиц, заключивших сделку под влиянием обмана нуждается в существенном совершении.

Иванов О.В. оспорил договор купли-продажи акций, заключенный с Моргуном В.В., а также потребовал взыскать ущерб. Спор прошел несколько судебных инстанций, решения судов различались. На втором круге рассмотрения в суде первой инстанции истец проиграл, ему присудили возместить расходы ответчика на экспертизу стоимости акций.

Истец ссылался на обман в виде намеренного умолчания о неудовлетворительном финансовом состоянии организации, в отношении которой была совершена сделка. При этом сам истец является собственником нескольких коммерческих предприятий, имеет большой опыт предпринимательской деятельности, предпринимал действия для ознакомления с информацией об обществе, в частности, выезжал на осмотр оборудования, изучал документацию, к моменту совершения сделки он уже являлся акционером общества, поэтому мог получить иную любую информацию об обществе.

Суд не нашел достаточными доказательства совершения обмана, отказал в удовлетворении требования истца о применении последствий недействительности сделки.

Обобщая вышесказанное стоит отметить, что в результате анализа судебной практики выявлены основные особенности рассмотрения исков о признании сделки недействительной по причине обмана и заблуждения. Следовательно, на стороне истца лежит бремя доказывания наличия по отношению к нему обмана или факта его существенного заблуждения относительно природы сделки, что, как видно из анализа судебной практики представляется весьма

сложным. Дополнительные устные договоренности фактически недоказуемы. Для совершенствования гражданско-правового регулирования вопроса наличия обмана и заблуждения относительно природы сделок представляется необходимым: детализировать и конкретизировать законодательство в части регулирования данных отношений, закрепить перечень признаков и обстоятельств, которые могут указывать на обман и заблуждение при совершении сделки, тогда судьям в большей степени представится возможность оперировать нормами закона, а не собственными суждениями при анализе аргументов и вынесении справедливого решения. Такая мера создаст условия для восстановления прав лиц, чьи права и охраняемые законом интересы были нарушены.

2. Сделка, совершенная под влиянием обмана, может быть признана судом недействительной по иску потерпевшего.

Обманом считается также намеренное умолчание об обстоятельствах, о которых лицо должно было сообщить при той добросовестности, какая от него требовалась по условиям оборота.

Сделка, совершенная под влиянием обмана потерпевшего третьим лицом, может быть признана недействительной по иску потерпевшего при условии, что другая сторона либо лицо, к которому обращена односторонняя сделка, знали или должны были знать об обмане. Считается, в частности, что сторона знала об обмане, если виновное в обмане третье лицо являлось ее представителем или работником либо содействовало ей в совершении сделки.

3. Сделки, совершенные лицами, не способными понимать значение своих действий является недействительной, что обусловлено тем, что у лица в момент совершения сделки были утрачены (временно или постоянно) волевые либо интеллектуальные способности, и он не был способен понимать значение своих действий или руководить ими.

В качестве оснований для применения статьи177 Гражданского кодекса можно выделить такие длительные расстройства, как старческое слабоумие, склероз, алкоголизм, сильный стресс, сильное душевное волнение, внезапная спутанность сознания и высокая температура.

Изучение соответствующей судебной практики не выявило случаев, когда сторон предъявляла бы иск на основании того, что находится в состоянии сильного стресса.

Вопрос о разграничении мошенничества (ст. 159 УК РФ) сводится к более общему вопросу о соотношении уголовных и гражданских правонарушений.

Совершение мошеннических деяний сопряжено с двумя альтернативными способами – обманом и злоупотреблением доверием.

Изучение уголовных дел показало, что отдельные мошенничества, в центре которых находятся обманные сделки, совершаются в размере, далеко не на один порядок превышающем 1 млн. руб. К наиболее ярким примерам можно отнести уголовное дело в отношении Ж., являвшейся руководителем группы компаний, в которую входило около 100 организаций. По версии следствия, Ж. оформила кредитные соглашения в банке на сумму 148 млн. руб., которые впоследствии похитила, совершив преступление, предусмотренное ч. 4 ст. 159 УК. По материалам еще одного дела о мошенничестве в особо крупном размере Б. продал своему знакомому принадлежащее ему нежилое помещение. В результате сделки Б. получил 23 млн. 800 тыс. руб. В нарушение принятых на себя обязательств по передаче указанного помещения в течение трех дней после оплаты Б. заключил еще один договор о его продаже, но уже с другим покупателем, получив от него 1 млн. 500 тыс. долларов. Полученными от двух сделок деньгами обвиняемый распорядился по собственному усмотрению. С учетом сказанного представляется целесообразным установление в ч. 5 ст. 159 УК и ряде других статей главы 21 УК такого особо квалифицирующего признака, как «сверхкрупный размер».

Недействительность сделки по гражданскому праву обусловлена нарушением одного из действительных условий сделки, а именно: соблюдение формы сделки, соответствие закону содержания сделки, соблюдение единства и выражения намерения, либо совершение сделки правомочным субъектом.

Недействительной является сделка, которая имеет видимость сделки, но в тоже время не приводит к тому гражданско-правовому результату, наступления которого желают стороны сделки.

Недействительные сделки отличаются признаками неисполнения права и противоправности поведения.

На основании анализа судебной практики можно сделать вывод о том, что существует ряд проблем с применением норм института недействительности сделок. На пример нечетко выражены критерии признания сделки недействительной лицом не осознающих значения своих действий. Существующие проблемы свидетельствуют о необходимости совершенствования Гражданского кодекса в области ничтожности сделок путем внесения изменений и дополнений для единообразного понимания правовых норм, их уникальности и определенности как для судебных органов, так и для участников гражданских правоотношений.

Анализ дел по недействительности сделок также показывает, что, система недействительности сделок направлена на защиту прав и законных интересов граждан, данные дела часто возникают с целью получения определенной имущественной выгоды посредством злоупотребления доверием и обмана.

Список литературы

1. Решение Арбитражного суда Челябинской области от 10.09.2018 по делу № А76-27293/2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:https://vitvet.com/blog/gkorotkevich/pokupka_biznesa_risk_oplaty_nalichnymi_risk_krupnoy_tsey/ (дата обращения – 09.04.2023)

2. Аверичева Н.В., Епифанова Т.В. Проблемы недействительности сделок в правоприменительной практике. // Вестник Ростовского государственного экономического университета. 2015 №1. С. 174-180.

3. Гражданское право: Учебно – методическое пособие. – Ярославль: ЯФ МФЮА,2009 – 402с.

4. Павлова Е.Н. Правовые последствия недействительности сделок. //Проблемы науки. 2018 С. 78-81.

ПРОВЕРКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОРД КАК ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ СЛЕДСТВЕННО-ОПЕРАТИВНОЙ ГРУППЫ

Сеник Р.А.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская юридическая академия»

Научный руководитель: старший преподаватель Перенесенко В.Э.

Существующие достижения в области науки и техники позволяют оперативно осуществлять защиту общества и государства от преступных посягательств. Современный уровень развития науки и техники используется и при подготовке, совершении и сокрытии преступлений. Предупреждение, выявление, пресечение, раскрытие и расследование преступлений становится весьма затруднительным. Без использования оперативно-розыскной деятельности невозможно изобличение лиц, совершивших преступление. Именно выявление не очевидных преступлений, признаков и фактов преступной деятельности, их субъектов, розыск скрывшихся лиц является одной из задач ОРД. Актуальность же ее использования подтверждается судебной статистикой [7], что представлено на Рисунке 1.

Рисунок 1. Судебное санкционирование проведения ОРД в соответствии с УПК РФ.

Из данной диаграммы видно, что актуальность использования ОРД возрастает ежегодно. Следственная ситуация, когда следователю предоставлены результаты ОРД, является типичной. Особенно для производства предварительного расследования следственно-оперативной группой. Состав групп формируется из следователя (дознавателя), сотрудника оперативного подразделения, участкового уполномоченного полиции, а также сотрудников экспертно-криминалистического и иных подразделений [6, с. 39].

При этом верно отмечает Ю.П. Гармаев, что данные результаты подлежат неоднократной проверке. Поскольку с момента их предоставления ошибки, допущенные при проведении оперативно-розыскных мероприятий, автоматически становятся ошибками следователя [5, с. 23]. Ведь именно следователь руководит группой и расследованием в целом.

Единой криминалистической методики по исправлению ошибок, допущенных при проведении ОРМ, не существует. По степени сложности процесс сопоставим с легализацией результатов ОРД в период предварительного расследования. Однако их все же возможно исправить, особенно в составе СОГ. Объясняется данный факт организационной целостностью участников и простотой следственного метода исправления подобных ошибок.

Типичными этапами механизма проверки ошибок при проведении такого рода деятельности следует считать:

1. Формальные документальные проверки ошибок и нарушений. В случае выявления таких ошибок, ввиду высокой организованной слаженности СОГ, следователь может истребовать недостающие материалы и документы на основании п. 17 Должностной инструкции членов СОГ, утвержденной Приказом МВД РФ № 462 от 15.07.2008 [3]. Такими могут быть рапорт

о результатах ОРД, постановления о санкционировании мероприятий (в том числе судебные), о предоставлении результатов, о рассекречивании. Также отсутствие документов, фиксирующих проведение ОРМ, несоблюдение иных формальных требований (датирования, упаковки, опечатывания, подшивки приложений). При нарушении целостности упаковки, ее опечатывания, содержимое подлежит оценке экспертом.

В случае повреждения приложенных материалов или их ненадлежащего качества, следователь поручает эксперту разрешить вопрос о восстановлении или улучшении их качества. В случаях неисполнения данных поручений следователь может использовать ведомственное взаимодействие для дисциплинарного производства. А также меры к подготовке и обучению личного состава. Поскольку деятельность всех членов СОГ направлена в первую очередь на решения задач судопроизводства.

2. Оценка провокации преступления со стороны оперативников. Анализируя предоставленные материалы и документы, опрашивая оперативных сотрудников, следователю необходимо выяснить общее количество и качество проводимых мероприятий, суть каждого из них. При проверке провокационных действий, важно убедиться в степени влияния оперативного сотрудника на фигуранта. А также в отсутствии содействующих лиц в виде правоохранителей, склоняющих фигуранта к незаконным действиям. При необходимости, у них также допускается отбирание объяснений. В отдельных случаях возможно проведение служебного расследования к сотрудникам.

Выявление провокации преступления оперативными сотрудниками затруднительно. Ведь у следователя нет полномочий проверки законности ОРД. Для этого он, уведомляя начальника следственного отдела, инициирует ведомственную переписку и дисциплинарное взаимодействие. Поскольку проверка законности осуществления ОРД относится к полномочиям прокурора, следователь может проверить законность проведенных мероприятий отдельными сотрудниками. Необходимо использовать в том числе сведения органов прокуратуры. В случае выявления провокации, следователь поручает проведение новых ОРМ.

3. Проверка законности осуществления мероприятий. Проверяя предоставленные документы и материалы, следователю необходимо обратить внимание на выполнение целей, задач и принципов законности правоохранительной деятельности. Проверить субъект

проведения мероприятий на компетентность, а также их содержание смыслу законодательства с помощью судебной практики и толкований закона. Выясняется также допуск адвоката к гласным стадиям осуществления ОРМ при необходимости. Не фигурируют ли в материалах лица, обладающие гарантиями неприкосновенности (судьи, депутаты, прокуроры). Внимание уделяется оценке законности судебного санкционирования мероприятий, ограничивающих конституционные права граждан. Проверяется наличие копии судебного постановления.

При отсутствии таковой копии, она истребуется в оперативном подразделении или суде. В случае выявления некомпетентности субъекта, или подмены содержания мероприятий, поручается проведение новых. Если к проведению гласных ОРМ не был допущен адвокат, либо в деле фигурируют лица, обладающие неприкосновенностью, результаты признаются недопустимым доказательством. В возбуждении уголовного дела надлежит отказать на основании п. 2 ч. 1 ст. 24 УПК РФ [1]. При возможности, поручается проведение новых ОРМ.

4. Проверка достоверности результатов ОРД. Выявляются такие неточности и внутренние противоречия в документах и иных материалах как: местоположение предметов, лиц; времени проведения ОРМ или отдельных действий, событий; время составления документов; характеристик используемой спецтехники; иных обстоятельств. При проверке характеристик спецтехники, целесообразно привлекать специалиста или эксперта.

Обращается внимание на такие искажения в документах, например: неверные данные о личности; об обстоятельствах происшедшего; в части описания предметов, веществ; несоответствия в описаниях упаковки и т.п. Для проверки достоверности данных личности фигуранта и обстоятельств произошедшего, целесообразно привлекать участкового.

Проверяется также первый и последний контакт проверяемого лица и оперативника, с целью недопущения провокации преступления. Вновь проверяются приложенные материалы с помощью эксперта. Принимается решение по поводу того, кого следует опросить или допросить, какие документы и иные материалы запросить, сверить между собой, какие дополнительные исследования (экспертизы) провести и т.п. Появляется необходимость проверки материалов ОРД на соответствие Инструкции «О порядке представления результатов ОРД органу дознания, следователю или в суд». Особенно на соответствие п. 13, 17-20 в зависимости

от ситуации [2]. При выявлении ошибок, материалы направляются оперативнику для их устранения или проведения новых ОРМ.

5. Приведение результатов ОРД в соответствие УПК РФ и их легализация. Проверяется относимость, допустимость доказательств, правила их проверки и оценки (ст. 73, 75, 87-88 УПК РФ). Устанавливается указание на источник получения предполагаемого доказательства [1]. Если источник не указан, следователю следует поручить оперативному подразделению доработать материалы, указав источник и проведя дополнительные ОРМ. Отсутствие источника информации делает доказательство недостоверным. В случае отсутствия одного из критериев, доказательство не приобщается к уголовному делу [5, с. 24-30].

Легализация результатов ОРД также производится следователем во взаимодействии с другими участниками СОГ. Основным методом является осмотр полученных предметов и документов. После чего они приобщаются к уголовному делу в качестве доказательств. При необходимости в качестве доказательств могут приобщаться показания оперативников и других участников СОГ, результаты экспертиз полученных в ходе ОРД материалов.

Легализация результатов ОРД завершает процесс их проверки и исправления ошибок. Однако вопрос легализации предрешается следователем. Таким образом, результаты ОРМ представляют собой лишь сведения о фактах, которые могут стать доказательствами. Данное обстоятельство подтвердил КС РФ в определении № 2810-О/2017 [4]. При этом, для становления в качестве доказательств, результаты ОРД должны соответствовать закону. Добиться подобного соответствия проще и эффективнее всего следственным методом.

Список литературы

1. Федеральный закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» (в ред. От 11.01.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/. (дата обращения: 25.02.2023).

2. Инструкция «О порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности органу дознания, следователю или в суд», утвержденная Приказом МВД России № 776, Министерства обороны России № 703, ФСБ России № 509, ФСО России № 507, ФТС России № 1820, СВР России № 42, ФСИН России № 535, ФСКН России № 398, СК России № 68 от 27.09.2013 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_155629/. (дата обращения: 25.02.2023).

3. Должностные инструкции членов следственно-оперативной группы, утвержденная Приказом МВД № 426 от 15.07.2008 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/428629602. (дата обращения: 25.02.2023).

4. Определение Конституционного Суда Российской Федерации № 2810-О/2017 от 19.12.2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ARB&n=524094#KTPltWTkRMPC3CCG1. (дата обращения: 25.02.2023).

5. Гармаев Ю.П. Алгоритм проверки результатов оперативно-розыскной деятельности следователем, прокурором (взгляд криминалиста) // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки, 2022. – № 1. – С. 23-32.

6. Кучкина В.Г., Ларичев В.Д. Классификация следственно-оперативных групп // Научный портал МВД России, 2017. – № 1. – С. 38-42.

7. Судебная статистика РФ. Агенство правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sudstat.ru/stats/ug/t/15/s/13. (дата обращения: 25.02.2023).

«ВОЗРАСТНАЯ НЕВМЕНЯЕМОСТЬ» КАК КАТЕГОРИЯ УГОЛОВНОГО ПРАВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Сеник А.А.

Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Донбасская юридическая академия»

Научный руководитель: старший преподаватель Перенесенко В.Э.

Вменяемость в уголовном праве имеет достаточно весомое значение. Это связано с тем, что состояние психики лиц в момент совершения преступления способно влиять на наказание таких лиц, так как уголовное законодательство Российской Федерации предусматривает специальную меру уголовно-правовой ответственности указанных лиц – принудительные меры медицинского характера. Хотя, практика последних лет показывает, что суды относятся к применению таких мер с возможным своеобразным опасением.

Так, например, в 2018 году решение о применении таких мер к лицам, признанным невменяемыми, было принято судами в 8 171 случаях, в 2019 – в 52 460, в 2021 – в 7642 случаях, а в 2020 году таких случаев и вовсе не было зарегистрировано [3].

Доля применения принудительных мер медицинского характера к лицам, признанным невменяемыми, среди общего числа лиц, в отношении которых постановлен обвинительный приговор приведена на рисунке 1.

Рисунок 1. Доля приговоров о применении принудительных мер медицинского характера к лицам, признанным невменяемыми среди общего числа лиц, в отношении которых постановлен обвинительный приговор

Из приведенной диаграммы видно, что также, применение указанных выше принудительных мер медицинского характера достаточно динамично, хотя в общем количестве обвинительных приговоров процент их применения невысок. Необходимо полагать, что такая осторожность объяснима трудностью отграничения невменяемости от смежных с ней уголовно-правовых категорий – психических расстройств, не исключающих вменяемости и так называемой «возрастной невменяемости», а также, проблемами правового регулирования последней категории.

Согласно ч. 1 ст. 21 УК РФ, невменяемость имеет место, когда во время совершения общественно опасного деяния лицо не могло осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими вследствие хронического психического расстройства, временного психического расстройства, слабоумия либо иного болезненного состояния психики.

В свою очередь, психическое расстройство, не исключающее вменяемости согласно ч. 1 ст. 22 УК РФ, имеет место в тех случаях, когда вменяемое лицо, которое во время совершения преступления в силу психического расстройства не могло в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими [1].

Указанное понятие достаточно легко разграничиваются от понятия невменяемости по медицинскому и юридическому критерию, вытекающему из содержания указанных выше определений.

Но ч. 3 ст. 20 УК РФ также содержит норму, которая по своему смыслу близка к ч. 1 ст. 22 УК РФ поскольку устанавливает, что если несовершеннолетний достиг возраста, предусмотренного ч. 1 или 2 ст. 20 УК РФ, но вследствие отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, во время

совершения общественно опасного деяния не мог в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействия) либо руководить ими, он не подлежит уголовной ответственности [1].

Данная норма в теории уголовного права наиболее часто именуется «возрастной невменяемостью», хотя, следует отметить, что с невменяемостью, она не имеет ничего общего и требует самостоятельной формулировки. Данное обосновано тем, что при совершении общественно опасного деяния в состоянии невменяемости, лицо в полной мере не может осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий или бездействия либо руководить ими, вследствие хронического психического расстройства, временного психического расстройства, слабоумия либо иного болезненного состояния психики. Однако, указанная категория близка к психическому расстройству, не исключающему вменяемости, поскольку ввиду воздействия такого расстройства, лицо также не может в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий или бездействия либо руководить ими в силу психического расстройства, с той лишь отличительной особенностью, что указанная в ч. 3 ст. 20 УК РФ норма не связывает такую неспособность несовершеннолетнего с психическими расстройствами, то есть, указывает на несоответствие психического развития календарному возрасту несовершеннолетнего.

Следует также отметить, что в случае совершения общественно опасных деяний в состоянии невменяемости или наличия психического расстройства, не исключающего вменяемости ч. 2 ст. 21 и ч. 2 ст. 22 УК РФ предусматривают меры уголовной ответственности в виде принудительных мер медицинского характера в первом случае, а также, назначение наряду с такими мерами наказания во втором случае. В то же время, в ч. 3 ст. 20 УК РФ законодатель указывает, что применение наказания к несовершеннолетним, которые в силу отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, во время совершения общественно опасного деяния не могли в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий или бездействия либо руководить ими недопустимо, в данной норме также не указывается и на возможность применения иных принудительных мер уголовно-правового характера. При этом, законодателем не учитывается то обстоятельство, что такое отставание в психическом развитии может служить причиной рецидива общественно опасных деяний среди несовершеннолетних.

Ввиду сказанного выше, проблема уголовной ответственности данной категории лиц должна быть разрешена. Однако, здесь следует учитывать, что в данном случае, в качестве мер уголовно-правовой ответственности следует применять принудительные меры уголовно-правового характера, а не меры наказания. Среди таких мер, уголовное законодательство Российской Федерации выделяет принудительные меры медицинского характера, о которых было сказано выше, и принудительные меры воспитательного воздействия. При этом, следует отметить, что принудительные меры медицинского характера, в указанном случае неприменимы, поскольку отставание в психическом развитии не связано с психическим расстройством. Ввиду сказанного, единственной применимой мерой уголовно-правовой ответственности к указанной выше категории лиц, являются принудительные меры воспитательного воздействия. При этом, целесообразно назначение такой принудительной меры воспитательного воздействия как ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего, которые, согласно ч. 4 ст. 91 УК РФ могут предусматривать запрет посещения определенных мест, использования определенных форм досуга, в том числе связанных с управлением механическим транспортным средством, ограничение пребывания вне дома после определенного времени суток, выезда в другие местности без разрешения специализированного государственного органа. Согласно данной норме, несовершеннолетнему может быть предъявлено также требование возвратиться в образовательную организацию либо трудоустроиться с помощью специализированного государственного органа. При этом, указанная выше норма также устанавливает, что приведенный выше перечень не является исчерпывающим. Целесообразность назначения данной меры воспитательного воздействия состоит именно в установлении особых требований к поведению несовершеннолетнего, а также в том, что приведенный выше перечень таких мер не является исчерпывающим.

Поэтому, руководствуясь указанной выше нормой, учитывая, что в отношении указанных выше несовершеннолетних лиц в обязательном порядке производится комплексная психолого-психиатрическая экспертиза, поскольку согласно ч. 2 ст. 421 УПК РФ, при наличии данных, свидетельствующих об отставании в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, устанавливается также, мог ли несовершеннолетний в полной мере осознавать фактический характер и общественную опасность

своих действий (бездействия) либо руководить ими, на разрешение данной экспертизы также целесообразно выносить вопрос о том, каковы причины (биологические, медицинские, социальные и так далее), а также, степень такого отставания, привлекая для разрешения данных вопросов педагогов-психологов, судебных психиатров, а при необходимости, и иных специалистов [2].

Впоследствии при принятии судом решения о назначении принудительной меры воспитательного воздействия в виде ограничения досуга и установления особых требований к поведению несовершеннолетнего, в качестве такого особого требования, целесообразно возложить на несовершеннолетнего, его родителей или законных представителей (в зависимости от степени такого отставания) обязанность принять меры к устранению причин отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, при контроле специализированного органа, уполномоченного осуществлять контроль за поведением несовершеннолетнего. При этом, в случае неисполнения такой обязанности, указанный несовершеннолетний, на основании п. 2 ч. 4 ст. 15 Федерального закона «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» от 24.06.1999 N 120-ФЗ должен помещаться в специальные учебно-воспитательные учреждения, которые не только обеспечивают особые условия воспитания, обучения и специальный педагогический подход в отношении таких несовершеннолетних в соответствии с нынешними предписаниями указанной выше нормы, но и принимают меры к устранению причин отставания в психическом развитии, которое не связанно с психическим расстройством.

Подводя итог сказанному выше, необходимо отметить, что правовая категория, которая в теории уголовного права часто именуется «возрастной невменяемостью», по своей сути не является невменяемостью, а характеризует особенности возраста уголовной ответственности. При этом, в целях недопущения рецидива общественно опасных деяний несовершеннолетних, совершивших их ввиду отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством, к таким несовершеннолетним следует применять принудительную меру воспитательного воздействия в виде ограничения досуга и установления особых требований к поведению несовершеннолетнего содержанием которой является принятие мер к устранению причин отставания в психическом развитии, не связанном с психическим расстройством. Однако, применение такой меры уголовно-правовой ответственности с описанными

выше особенностями возможно исключительно после внесения соответствующих законодательных изменений в указанные выше правовые нормы, а также, их разъяснения, посредством толкования после вступления в законную силу Верховным Судом Российской Федерации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ «Уголовный кодекс Российской Федерации» (в ред. от 29.12.2022).

2. Федеральный закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» (в ред. от 29.12.2022).

3. Судебная статистика РФ. Агенство правовой информации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://stat.апи-пресс.рф.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ

Славита В.М.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Обязательное медицинское страхование в Российской Федерации – важное звено развития общества и государства. В Конституции Российской Федерации подчеркивается, что каждый человек имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Даже несмотря на важность данного института, в настоящее время есть ряд проблем с решением. Некоторые проблемы и предложения по решению рассмотрены в статье, также были предложены пути их решения.

Почти у каждого человека в жизни были ситуации, когда он нуждался в медицинской помощи. Невозможно подготовиться заранее, спланировать расходы и предсказать сроки, что может сделать его финансово невыполнимым, а лечение может оказаться дорогостоящим. Обязательное медицинское страхование – это важная услуга, которая защищает вас и вашу семью от непредвиденных расходов и помогает свести концы с концами, когда приходит время.

Общеизвестно, что Российская Федерация является социальным государством, и одной из его основных задач является обеспечение

своих граждан качественным и бесплатным медицинским обслуживанием. Поэтому необходимо постоянно совершенствовать эту систему, чтобы она соответствовала реалиям нового времени.

Стоит отметить, что первым законом в этой области был Федеральный закон РФ «О медицинском страховании граждан в Российской Федерации» от 28 июня 1991 года. Он действовал до 1 января 2011 года и был заменен Федеральным законом «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации». Этот Федеральный закон существенно обновил законодательную базу в области обязательного медицинского страхования, но, несмотря на все изменения, проблем по-прежнему много.

Основной проблемой, которая существовала на протяжении всего развития обязательного медицинского страхования, является недостаток финансирования. Это связано с тем, что в настоящее время не существует законодательных норм, регулирующих объем финансирования на региональном уровне. Также отмечается, что финансирование медицинских учреждений осуществляется по остаточному принципу.

Разумеется, одной из причин финансовых проблем является неразвитость системы добровольного медицинского страхования («ДМС»).

Во-первых, желательно ввести определенные налоговые льготы для граждан, пользующихся системой ДМС. Такие положения можно обосновать тем, что организации ДМС сами направляют средства в государственную систему здравоохранения. Кроме того, в Российской Федерации нет законодательства, которое бы регулировало деятельность ДМС. Научное сообщество уже давно придерживается мнения, что место ДМС в системе финансирования здравоохранения должно быть определено законодательно.

Во-вторых, многие медицинские организации пытаются заработать на системе ДМС, в отличие от предоставления услуг в рамках обязательного медицинского страхования. В результате качество услуг ухудшилось. Мы часто слышим истории о том, как люди, получившие лечение в ДМС, не получали надлежащего обслуживания, а когда они шли в платную клинику, то находили там того же врача, но с другим отношением. В результате в большинстве случаев персонал МНІ не заинтересован в предоставлении своих услуг из-за низкой заработной платы, несоответствующей их должности и повседневным обязанностям.

В-третьих, сами клиники зачастую неохотно собирают и предоставляют различные статистические и аналитические данные, что

препятствует развитию системы. Это помогло бы оптимизировать структуру расчетов премий. Решением этой проблемы, несомненно, является цифровизация, которая уже давно висит в воздухе.

Необходимо создать электронные системы для органов здравоохранения, способные обрабатывать большие данные и анализировать работу отдельных учреждений и самих врачей. К сожалению, многие органы здравоохранения до сих пор работают исключительно с бумажными документами, которые могут быть утеряны или каким-либо образом повреждены. Более того, это в принципе полезно для здравоохранения. Ведь бывают ситуации, когда для получения медицинской помощи не требуется личного присутствия человека. Например, вовремя пандемии коронавируса бывали случаи, когда приходилось часами ждать, пока один-единственный штамп закроет больничный лист.

Другая проблема заключается в том, что Министерство здравоохранения Российской Федерации не осуществляет должного контроля за деятельностью медицинских организаций. Это часто приводит к ситуациям, когда в ходе проверок организация необоснованно завышает или занижает объем необходимой медицинской помощи. Возможным решением данной проблемы может стать усиление контроля за деятельностью комитетов, отвечающих за финансирование и разработку критериев распределения объемов медицинской помощи, что еще раз подтверждает несовершенство нормативно-правовой базы в этой области. Кроме того, решение этой проблемы также позволило бы снизить уровень коррупционных правонарушений. Еще одним важным вопросом является то, что в настоящее время нет единого кодифицированного нормативного закона о системе обязательного медицинского страхования. Существуют федеральные законы «Об основах обязательного социального страхования», «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» и «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации».

Этот список не является полным, существует еще достаточно много законов, регулирующих данный вопрос. Объединение их в один закон не только облегчит работу государственных органов и квалифицированных юристов, но и поможет гражданам быть лучше информированными о своих правах, поскольку им не придется постоянно искать и систематизировать необходимую информацию. На практике права работающих граждан часто нарушаются без ведома самих граждан. Закон гласит, что застрахованное лицо имеет право выбирать свою страховую компанию. Однако в большинстве

случаев работодатели не принимают это во внимание. Граждане фактически лишены права ознакомиться с услугами и условиями конкретной медицинской организации и не могут выбрать для себя оптимальный вариант. Возможное решение этой проблемы – обязать работодателей информировать работников о возможности выбора поставщика медицинских услуг и брать на себя ответственность за их выбор, не принимая во внимание мнение работника.

В связи с вышеуказанными проблемами Министерство здравоохранения и медицинской промышленности Российской Федерации считает необходимым:

1. Выполнение Закона РФ «О медицинском страховании граждан» органами управления субъектов Российской Федерации должно быть безусловным;

2. Утверждение программы гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи, включая базовую программу ДМС, а также федеральных стандартов медицинской помощи;

3. Целесообразно рассмотреть вопрос о повышении тарифов на страховые взносы за финансовое обеспечение программы ДМС на территории, которые составляют в среднем 40% по России и 10-20% в некоторых регионах;

4. Совместно с Федеральным фондом обязательного медицинского страхования, фармацевтическими компаниями и организациями разработать механизм лекарственного обеспечения медицинских учреждений и граждан России для осуществления государственного регулирования цен на лекарственные средства и изделия медицинского назначения с учетом доступности фармацевтической помощи населению и защиты отечественных товаропроизводителей;

5. Утверждаю:

– программу по этапной реализации «Закона о медицинском страховании граждан РФ», определяющую порядок, условия, сроки и стандарты готовности к переходу граждан РФ на обязательное медицинское страхование;

– нормативно-методические документы по переходу к системе обязательного медицинского страхования и оценке деятельности медицинских учреждений, классификации полномочий, функций и ответственности абонентов медицинского страхования;

– система подготовки медицинских работников к работе в условиях медицинского страхования;

– рекомендации по формированию заработной платы медицинских работников, дифференцированной в зависимости от количества и качества их труда.

Таким образом, действительно, от медицинского страхования зависит не только жизнь отдельных людей, но и благополучие государства. Уровень медицинского обслуживания повышает показатели населения страны и влияет, прежде всего, на демографию, а также на экономику, так как для работы людям важно быть здоровыми. Государственная политика Российской Федерации в области здравоохранения должна быть направлена на повышение качества и доступности медицинской помощи. Для этого необходимо дополнительное финансирование и серьезный мониторинг, что в совокупности, как представляется, способно решить основные насущные проблемы, которые мы пытаемся решить на протяжении многих лет.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.11.2010 № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» (с изм. от 06.12.2021 № 489-ФЗ) // СЗ РФ. 2010. № 49. Ст. 6422.

2. Газоян С. Г. Проблемы медицинского страхования в России / С. Г. Газоян // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 28. – С. 1327–1331.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ НЕИСПОЛНЕНИЮ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Соловьева Д.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Каждому ребенку должен быть обеспечен уровень жизни, который необходим ему для умственного, физического, социального и духовного развития. На родителей и (или) законных представителей, возложена главная ответственность за обеспечение уровня жизни, который необходим для развития ребенка. В ст. 80 Семейного кодекса Российской Федерации говорится, что в обязанности родителей входит содержание своих несовершеннолетних детей.

Казалось бы, не должно быть проблем в финансовом обеспечении детей, так как закон говорит об обязанностях и ответственности. Хорошо, когда родители понимают свою ответственность и не прибегают к судебным разбирательствам и выяснениям отношений между собой, а заключают добровольное соглашение

о содержании детей и, соответственно, перечисляют определённые суммы на содержание. Но, к сожалению, как показывает практика, данные судебные решения, которые обязывают гражданина отдавать кому-то часть своего дохода, не у всех вызывает радость или хотя бы понимание.

На сегодняшний день в Российской Федерации проблема взыскания алиментов очень актуальна. Каждый год возрастает количество неполных семей и вызывает беспокойство, поскольку родители-одиночки и их дети страдают эмоционально, а также испытывают социально-экономические трудности.

Те недобросовестные родители, которые пытаются уклониться от уплаты алиментов, подвергаются судебному разбирательству и принудительному взысканию суммы долга.

Но лишь в одном случае ответственность за недобросовестную выплату алиментов может быть квалифицирована, как уголовное преступление.

Строгий контроль над алиментами этого вида предусматривает не только принудительное взыскание и определенные административно-гражданские меры, но и уголовную ответственность.

Именно этому вопросу и посвящена данная статья. Но прежде, чем приступить к подробностям, необходимо выяснить, в чем заключается состав преступления – злостного уклонения от обязанности платить алименты ребенку.

С точки зрения закона, злостное уклонение – длительное, систематическое, намеренное неисполнение решения суда о назначении алиментных выплат. Алименты всегда назначаются судом – это необходимое условие.

Чтобы придать правовой характер ситуации о неуплате алиментов, необходимо подать в суд иск об их принудительном взыскании и только потом, если алиментоплательщик по-прежнему останется «неплательщиком», поднимать вопрос о злостной неуплате.

Важно отметить, злостной неуплатой алиментов будет считаться именно неисполнение решения суда, а не невыполнение родительского договора, как считают многие.

Рассмотрим ответственность, которая возникает по данному делу. Статья 157 УК РФ предусматривает ответственность за неуплату алиментов на несовершеннолетних детей.

Если родитель систематически не выплачивает алименты на своего ребёнка без уважительной на то причины, то ему грозит наказание: исправительные или принудительные работы на срок до 1 года, либо арест на срок до 3 месяцев, либо лишение свободы на срок до 1 года.

Для того, чтобы привлечь недобросовестного алиментоплательщика к уголовной ответственности по ст. 157 УК РФ суд должен установить следующие признаки (Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22 декабря 2022 г. № 39):

- Должник не выплачивает алименты умышленно. То есть суду необходимо установить умысел и проверить, может ли должник содержать ребенка;
- Нет уважительных причин для неуплаты. Суд обязан осуществить проверку всех причин, по которым должник не платит алименты. Однако появляется проблема, ведь критерии для оценки уважительности причины не определены.
- Многократность неуплаты. Неоднократность имеет место, если в период неуплаты алиментов плательщик был подвергнут административному наказанию за аналогичное деяние по ст. 5.35.1 КоАП РФ. Подвергнутым такому наказанию он будет считаться в течение срока, указанного в ст. 4.6 КоАП РФ. При этом неуплата алиментов должна продолжаться не менее двух месяцев подряд.

Таким образом, можно сделать вывод, одной из важнейших обязанностей родителей, что исходит не только от моральных принципов общества, но и действующего законодательства, является духовное воспитание и материальное содержание своего несовершеннолетнего ребенка. Это проявляется в обеспечении ребенка минимально необходимыми благами, которые необходимы ему для развития и функционирования в обществе.

Список литературы

1. Киреева, Е. В. К вопросу о понятии и сущности алиментов в Российской Федерации / Е. В. Киреева // Скиф. Вопросы студенческой науки. -2021. – № 6(58). – С. 109-113.

2. Кнышова, В. В. Сравнительный анализ алиментных обязательств родителей и детей по действующему законодательству России и стран Европы / В. В. Кнышова, Ю. А. Тулуб // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 27. – С. 150-156.

3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. [Текст] // Собрание законодательства Российской Федерации. -2014. – № 31. – ст. 4398.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.04.2021 г. N 6 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при рассмотрении дел об административных правонарушениях, связанных с неуплатой средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации, N 6, июнь 2021.

5. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – N 1. – Ст. 16.

6. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – N 25. – Ст. 2954.

ОСОБЕННОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

Москаленко Е.В., Фесько А.Д.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: старший преподаватель Сакомская Г.С.

В настоящий момент распределение молодых специалистов является одной из наиболее актуальных тем для обсуждения, отражающих сложности, связанные с изменением статуса молодых людей, их переходом из статуса студента в статус работника, а также реализацией гарантированного Основным законом – Конституцией Республики Беларусь – права на труд.

Существуют различные подходы к пониманию термина «молодой специалист». Так, в литературе отмечается, что в общесмысловом контексте молодые специалисты – это практически все, закончившие вузы, колледжи и техникумы, независимо от дневной или вечерней формы обучения, работающие сравнительно недолгий срок. В действующих правовых актах под молодыми специалистами понимаются лица, получившие первое рабочее место в результате распределения вне зависимости от их возраста и формы получения образования.

Правовая регламентация статуса молодых специалистов наряду с общими правовыми гарантиями граждан отражена и в нормах специализированных нормативных актов. Однако как такового легального определения они не содержат, а лишь закрепляют категории лиц, обладающих таковым правовым статусом [1, 2].

Согласно п.4 ст.75 Кодекса об Образовании (далее – КоО) к молодым рабочим относятся выпускники, получившие научно-ориентированное, высшее или среднее специальное образование в дневной форме получения образования на бюджетной основе, а также на платной основе за счет средств физических лиц или собственных средств. Стоит отметить также лиц, получившие образование, менее половины срока получения образования за счет

средств республиканского и (или) местных бюджетов. Данные лица могут при наличии желания и оставшихся рабочих мест после окончания распределения также имеют возможность направления на работу [2].

Как указывалось ранее, правовой статус молодых специалистов регламентирован рядом специализированных нормативных актов. Среди таких актов центральное место занимает постановление Совета Министров Республики Беларусь «О порядке распределения, перераспределения, направления на работу, перенаправления на работу, предоставления места работы выпускникам, получившим научно-ориентированное, высшее, среднее специальное или профессионально-техническое образование».

Наниматель вправе просить учреждение образования направить к нему после окончания обучения своего работника, который является выпускником, и взять обязательство обеспечить его работой по специальности на установленный срок и предоставить предусмотренные законодательством гарантии. То обстоятельство, что выпускник уже работает в организации, в которую он направлен по распределению, не влияет на его статус молодого специалиста [3].

В равной мере регулирование происходит и такими законодательным актам, как, например, Закон Республики Беларусь «О занятости населения» [4].

Благодаря действующим нормативно-правовым актам реализовываются конституционные права граждан.

Так, право на труд – основа всех социально-экономических прав граждан. В соответствии со статьей 41 Конституции гражданам гарантируется право на труд как наиболее достойный способ самоутверждения человека, то есть право на выбор профессии, рода занятий и работы в соответствии с призванием, способностями, образованием, профессиональной подготовкой и с учетом общественных потребностей, а также на здоровые и безопасные условия труда [1].

Порядок распределения молодых служащих также регулируется, реализуя право на труд в полной мере.

В учреждении образования создаётся комиссия, которая осуществляет распределение, перераспределение, направление на работу, перенаправление на работу выпускников, молодых специалистов, молодых рабочих (служащих), получивших высшее, среднее специальное или профессионально-техническое образование, а также предоставляет места работы гражданам Республики

Беларусь, получившим в дневной форме получения образования в иностранных организациях [3].

Комиссия принимает решение о распределении выпускника с учетом имеющихся мест работы в соответствии с договорами о взаимодействии, заявками на подготовку, письменными запросами иных организаций о распределении выпускников, активной гражданской и патриотической позиции, результатов успеваемости, места прохождения производственной и преддипломной практики, участия в научно-исследовательской, общественной работе, состояния здоровья, семейного положения выпускника и места жительства его семьи, рекомендации учреждения образования о наиболее целесообразном направлении выпускника на работу, личных пожеланий выпускника. Первоочередным правом выбора из имеющихся на распределении мест работы пользуются выпускники, включенные в банк данных талантливой молодежи. После окончания работы комиссии выпускнику вручается свидетельство о направлении на работу, что является документом с определенной степенью защиты.

Важнейшей гарантией реального осуществления права на труд для молодых специалистов наряду с установленными общими правовыми гарантиями для всех граждан являются дополнительные гарантии, установленные в специальных нормативных актах.

В трудовом кодексе немного четких норм, регулирующих гарантий и льгот именно для молодых специалистов. Однако, стоить отметить п.9 ст.16, где запрещается необоснованный отказ в заключении трудового договора с гражданами, являющимися выпускниками учреждений образования, получившими профессионально-техническое, среднее специальное, высшее образование, относящимися к категориям детей-сирот и детей, лиц с особенностями психофизического развития, трудоустраиваемыми в счет брони.

Кроме того, стоит отметить ст. 28, которая гласит, что именно этой категории граждан заключение трудового договора с предварительным испытанием является не законным. В ст. 281 присутствует положение, которое гарантирует предоставления первого рабочего места.

Для лиц, которые были уволены с военной или альтернативной службы права на занятие прежней должности служащего (профессии рабочего) [5].

В КоО также прописаны гарантии и компенсации выпускникам. Согласно данным положения молодым специалистам

предоставляется трудоустройство в соответствии с полученной специальностью, присвоенной квалификацией и (или) степенью. Кроме того, отмечается время отдыха для различных специальностей и компенсация в связи с переездом на работу в другую местность в соответствии законодательством. Отдых продолжительностью 31 календарный день, а выпускникам, направленным для работы в качестве педагогических работников, – 45 календарных дней, в должности тренера-преподавателя по спорту – 60 календарных дней [2].

Немаловажным фактором является для только начинающих свой путь специалистов материальные выплаты, установленные Правительством Республики Беларусь.

Так, в результате распределения если выпускники вынуждены переезжать на работу в другую местность, то им возмещаются расходы по стоимости проезда работника и членов их семей на тех же условиях, что и при направлении работника в служебную командировку. Расходы по провозу имущества железнодорожным, водным и автомобильным транспортом (общего пользования) в количестве до 500 кг на самого работника и до 150 кг на каждого переезжающего члена семьи (по соглашению сторон могут быть оплачены расходы по провозу большего количества имущества);

Также для подъема молодого специалиста выделяется единовременное пособие на самого работника в размере его месячной тарифной ставки (оклада) и на каждого переезжающего члена семьи в размере 1/4 пособия.

Проанализировав круг гарантий, предоставляемых выпускникам, следует отметь отсутствие такого значительного аспекта как предоставление жилья в случае направления на работу не по месту жительства родителей или супруга (супруги) выпускника.

Согласно статистическим данным существует проблема закрепляемости молодых специалистов на местах распределения. Одной из существенных причин такого положения дел является необеспеченность жильем в местности, куда лиц распредели. Стоит отметить также то, что хоть и некоторым молодым специалистам выделяется жилье, данные места не всегда соответствуют требованиям, предъявляемым к жилым помещениям. В силу сказанного проблема обеспечения молодых специалистов жилыми помещениями требует дальнейшего изучения и закрепления в нормативных правовых актах [6].

Что касается проблематики распределения молодых работников, то хотелось бы отметить такие факторы, как недостаток

рабочих мест; неравное распределение, связанное с неравномерным развитием регионов.

Также молодым специалистам, как и другим гражданам, важен уровень материального благосостояния. Однако с этим возникают вопросы. Например, если уровень заработной платы в регионе ниже среднего, то молодые специалисты могут не заинтересоваться работой в этом регионе.

Тем не менее перспективы развития распределения молодых специалистов могут быть связаны с решением этих проблем. Некоторые возможные решения могут включать в себя поддержание роста экономики и создание новых рабочих мест, что может помочь увеличить возможности трудоустройства для молодых специалистов. Развитие новых отраслей, таких как информационные технологии, что на данном этапе существенно улучшает данную ситуацию.

Укрепление связей между учебными заведениями и различными предприятиями может помочь молодым специалистам получить лучшее понимание того, какие умения и навыки требуются в определенных отраслях, что в свою очередь поможет им получить более качественное образование и более успешно начать карьеру.

Список литературы

1. Конституция Республики Беларусь: с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г. и 27 фев. 2022 г. – Минск : Национальный центр правовой информации Республики Беларусь, 2022. – 80 с.

2. Кодекс Республики Беларусь об Образовании [Электронный ресурс]:13 января 2011г.№243-З: принят Палатой представителей 2 декабря 2010 г. : одобр. Советом Респ. 22 декабря 2010 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 06.03.2023 г.№257-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

3. О порядке распределения, перераспределения, направления на работу, перенаправления на работу, предоставления места работы выпускникам, получившим научно-ориентированное, высшее, среднее специальное или профессионально-техническое образование [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 31 августа 2022 г.№572 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

4. О занятости населения [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь от 15 июня 2006 г.№ 125-З: в ред. от 30 декабря 2022 г.№231-З:

// ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

5. Трудовой кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]: 26 июля 1999 г. № 296-З : принят Палатой представителей 8 июня 1999 г. : одобр. Советом Респ. 30 июня 1999 г.: в ред. Закона Респ. Беларусь от 30.06.2022 г. № 183-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.

6. Бодяк Н.Е. Обеспечение жилым помещением молодых специалистов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/157345/1/822-825.pdf . – Дата доступа: 17.04.2023

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

Фэрэмэ К.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., Дрепелев А.С.

Административная ответственность применяется во многих сферах, например, в защите прав граждан, здоровья, санитарно-эпидемиологического благополучия населения и общественной нравственности, в сфере охраны собственности, но главная, и, по нашему мнению, проблемная зона – это безопасность дорожного движения [4].

Сложившаяся транспортная ситуация, а также низкий уровень безопасности дорожного движения существенно влияет на национальную безопасность Российского государства, в том числе на конституционные права и свободы граждан, и выражается как серьезная государственная проблема. Но для решения проблем, связанных с обеспечением безопасности дорожного движения на законодательном уровне, а также для привлечения виновных к административной ответственности необходимо понимание теоретических основ административной ответственности в сфере дорожного движения [6].

Следует отметить, что через создание понятия данного вида ответственности исследование цели, а также сущности административной ответственности в сфере автомобильного транспорта является важнейшим способом исследования данного юридического факта. В этом смысле рассмотрим некоторые примеры из научной литературы.

Например, автор С.В. Полякова определяет административную ответственность в сфере транспорта как механизм, который действует на основе административно-материальных и административно-процессуальных правил, т.е. правил, установленных федеральным, региональным и местным законодательством. При этом автор не выражает сущность административной ответственности в сфере перевозок, она лишь показывает особенности регламентации данного способа [5].

Нам кажется весьма интересным определение административной ответственности в сфере организации дорожного движения у автора Е.А. Семисчастнова, который отмечает, что административную ответственность в сфере автомобильного транспорта следует понимать, как средство правовой защиты общественных отношений, созданных государством в сфере организации дорожного движения, и непосредственно поддержания их устойчивости отношений [7].

Безопасность дорожного движения в соответствии с Федеральным законом от 10 декабря 1995 г. № 196-ФЗ «О безопасности дорожного движения» (с изменениями на 27 октября 2022 года) является состоянием процесса, которое свидетельствует о степени защищенности его участников от дорожно-транспортных происшествий и их последствий. В то же время соблюдение безопасности дорожного движения является одной из важнейших задач государственных органов и должностных лиц, занимающихся обеспечением этой безопасности, в чем заключаются различные важные решения и нормативно-правовые акты в области регулирования безопасности дорожного движения [2].

Анализ действующего законодательства об административной ответственности позволяет сделать вывод об отсутствии отдельной структурной группы в рамках Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023). Преступные действия, препятствующие установленному процессу организации дорожного движения [1].

Традиционно административная ответственность в сфере автомобильного транспорта как цель безопасности регулируется только безопасностью дорожного движения. Мы согласны с мнением В.А. Лохбаум, о том, что основные новации административной ответственности, применяемые в настоящее время в сфере автомобильного транспорта, связаны, во-первых, с организацией ограничений для водителей, во-вторых, с доработкой социально-финансовой стороны транспорта [4].

Стоит отметить, что статистические данные о количестве административных правонарушений, совершенных в России за период 2020-2022 гг., в том числе данные о количестве погибших и пострадавших в дорожно-транспортных происшествиях. Так, в 2020 году в сфере дорожного движения было совершено 145 246 945 нарушений, из них 164 358 дорожно-транспортных происшествий, в результате которых погиб 16 981 человек, 210 877 человек получили серьезные травмы, а в 2021 году – 167 192 дорожно-транспортных происшествия произошли по вине организации дорожного движения – 145 073 случая, повлекших 16 152 гибель граждан и 183 040 получение травм, в 2022 году – 182 999 545 административных правонарушений в сфере дорожного движения, в том числе – 133 331 случай, повлекших за собой гибель и 14 167 получение травм. Несмотря на то, что некоторые статистические данные показывают тенденцию к снижению, эта статистика по-прежнему свидетельствует о высоком уровне проблем в области правил безопасности дорожного движения [7].

Федеральный закон от 07.03.2017 № 26-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» устанавливает нормы, существенно увеличивающие ответственность юридических лиц, а также предписания различных органов и государства за нарушение требований о представительстве Федеральных органов по надзору в сфере безопасности дорожного движения. Кроме того, положения настоящего нормативного правового акта уточняют порядок принятия решений по административным процедурам, по делам, связанным с нарушениями установленных требований по обеспечению безопасности дорожного движения при проведении ремонта дорожной инфраструктуры [3].

Характер общественных отношений в сфере организации дорожного движения, а также состав их субъекта определяется достаточно большим количеством уголовных правонарушений, регулируемых действующим законодательством. При этом рекомендуется их классифицировать в целом с указанием противоправных действий всех названных субъектов, косвенно негативно влияющих на функционирование организации дорожного движения, и в частности объектов, с которыми они непосредственно связаны в области дорожной инфраструктуры [8].

Существенное значение для определения состава административных правонарушений в сфере организации дорожного движения особого характера имеет классификация рисков, которая определяется действующим законодательством: высокий,

значительный, средний, умеренный и низкий риски [5].

По нашему мнению, констатация фактов о наличии рисков первых трех перечисленных групп может служить основанием для привлечения к административной ответственности за преступные действия в области нарушения дорожного движения.

Применение мер административной ответственности за правонарушения в области дорожного движения необходимо для обеспечения безопасности дорожного движения и сокращения количества происшествий на дорогах. Однако, существующие нормы законодательства не всегда позволяют достичь этих целей, что требует усилий по совершенствованию законодательства в данной сфере.

В первую очередь, необходимо усовершенствовать нормы, регулирующие порядок применения мер административной ответственности. Одной из проблем является неоднозначность формулировок и терминов, используемых в законодательстве, что может приводить к разночтениям и неоднозначности в применении мер административной ответственности. Поэтому необходимо разработать более четкие и однозначные определения, а также обеспечить единообразное толкование законодательства.

Кроме того, необходимо улучшить процедуру сбора и анализа данных о происшествиях на дорогах. Это поможет более точно определить причины нарушений, выявить наиболее распространенные нарушения, а также оценить эффективность применения мер административной ответственности. На основе таких данных можно будет разработать более эффективные меры по профилактике нарушений и снижению аварийности на дорогах.

Также, важно совершенствовать санкции, применяемые при нарушении правил дорожного движения. Санкции должны быть достаточно строгими, чтобы они могли служить эффективным средством отпугивания от нарушений, но при этом не должны быть несоразмерно жестокими.

Следует обратить внимание на вопрос привлечения к административной ответственности юридических лиц. В настоящее время такие лица не всегда привлекаются к ответственности за правонарушения в области дорожного движения.

Наконец, важно обеспечить более эффективное применение мер административной ответственности. Для этого необходимо улучшить систему контроля за соблюдением правил дорожного движения, в том числе с помощью использования современных технологий, таких как видеокамеры и радары. Также необходимо обеспечить быстрое и надлежащее привлечение нарушителей к ответственности.

В заключение, важно отметить, что совершенствование законодательства в сфере применения мер административной ответственности за правонарушения в области дорожного движения является крайне важной задачей для обеспечения безопасности дорожного движения и сокращения количества происшествий на дорогах. Это требует разработки более четких и однозначных определений, улучшения процедуры сбора и анализа данных, совершенствования санкций и обеспечения более эффективного применения мер административной ответственности. Все эти меры в комплексе могут значительно повысить эффективность применения мер административной ответственности и улучшить обстановку на дорогах.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023). СПС «Консультант-Плюс».

2. Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. № 196-ФЗ «О безопасности дорожного движения» (с изменениями на 27 октября 2022 года). СПС «Консультант-Плюс».

3. Федеральный закон от 07.03.2017 № 26-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях». СПС «Консультант-Плюс».

4. Лохбаум, В.А. Административная ответственность в системе предупреждения административных правонарушений в области дорожного движения / В.А. Лохбаум // Вестник ГОУ ДПО ТО «ИПК и ППРО ТО». Тульское образовательное пространство. – 2020. – № 3. – С. 105–108.

5. Полякова С.В. Административные правонарушения в области дорожного движения и ответственность за них / С.В. Полякова // Сибирское юридическое обозрение. – 2017. – Т. 14, №14. – С. 85-88.

6. Семисчастнов, Е.А. Административная ответственность за правонарушения в области дорожного движения: актуальные вопросы теории / Е.А. Семисчастнов // Молодой ученый. – 2022. – № 41 (436). – С. 191-193.

7. Семисчастнов, Е.А. К вопросу о совершенствовании применения административной ответственности за правонарушения в области дорожного движения / Е.А. Семисчастнов // Молодой ученый. – 2022. – № 43 (438). – С. 163-165.

8. Такмакова, Ю.В. К вопросы о содержании административной ответственности в сфере организации дорожного движения / Ю.В. Такмакова // Юристъ – Правоведъ. – 2021. – №1 (96). – С. 217-220.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВИНЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВЕ

Хрусталева О.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Поройко М.С.

В современных условиях рыночной экономики, когда коммерческие структуры в своем большинстве имеют статус независимых и самостоятельных субъектов экономической деятельности, абсолютно логично признавать юридических лиц субъектами административной ответственности. Тем более это не противоречит существующей международной практике[3].

Во многих странах мира существует и эффективно применяется административная (и даже уголовная) ответственность юридических лиц.

Вопрос о вине юридических лиц является одним из наиболее спорных и дискуссионным в административном праве. Вина юридического лица является также одной из самых сложных практических проблем непосредственно в правоприменительной, административно-юрисдикционной деятельности.

Ранее вину юридических лиц определяли по «преобладающей воле», понимая под ней волю администрации юридических лиц. По существу, в отношении коллективных субъектов действовал принцип объективного вменения, то есть привлечение к ответственности независимо от вины.

В текущей ситуации существует двоякое понимание вины юридического лица, включающее объективный и субъективный подходы.

В науке административного права подход к вине юридического лица основан на приоритете объективного аспекта в деятельности юридического лица. Аналогичное по конструкции понятие вины имеется в гражданском праве.

Однако следует отметить, что в административном законодательстве отсутствует оговорка об использовании в правоприменительной деятельности терминов и понятий гражданского права в отличие от налогового законодательства. Законодательство об административных правонарушениях состоит из Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г.

№ 195-ФЗ (далее Кодекс) и принимаемых в соответствии с ним законов субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях. Кодекс основывается на Конституции Российской Федерации, общепризнанных принципах и нормах международного права и международных договорах Российской Федерации. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законодательством об административных правонарушениях, то применяются правила международного договора.

Дефиниция и основные положения о юридическом лице закреплены в гражданском законодательстве, таковым признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридическое лицо отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

Гражданское право как отрасль частного права, характеризующееся диспозитивным методом и общедозволительным типом правового регулирования имеет компенсаторно-восстановительный характер, а значение имеет не вина как условие ответственности, а доказываемое правонарушителем отсутствие вины как основание освобождения от ответственности. Административное право является отраслью публичного права с императивным методом и разрешительным типом правового регулирования. Административная ответственность носит карательный (штрафной) характер, а вина выступает основанием ответственности наряду с другими признаками состава административного правонарушения, выявленными в противоправном деянии. Такая позиция связана с необходимостью защиты лица от необоснованного привлечения к административной ответственности. То есть на основании этого поверхностного сравнения можно однозначно заключить, что административное и гражданское право родственными отраслями права не являются, а простое перенесение базовых положений из одной отрасли в другую при том условии, что они разительно отличаются друг от друга (исходными положениями, социальным назначением, принципами и функциями) с доктринальных позиций абсолютно не допустима[2].

Уголовное право как и административное является отраслью публичного права, но понятие вины с субъективным (психологическим) аспектом, содержащееся в уголовном законодательстве, также не применимо к административной ответственности юридического лица. Поскольку юридическое лицо – это правовая фикция,

которая не может обладать ни психикой, ни волей, ни сознанием, а значит не может иметь какого-либо психического отношения к совершаемым действиям.

Таким образом, сложность в понимании вины юридического лица заключается в отсутствии в науке административного права единой позиции во взглядах на вину юридических лиц.

В Кодексе легализован объективный подход к пониманию вины юридического лица, а именно юридическое лицо признается виновным в совершении административного правонарушения, если будет установлено, что у него имелась возможность для соблюдения правил и норм, за нарушение которых Кодексом или законами субъекта Российской Федерации предусмотрена административная ответственность, но данным лицом не были приняты все зависящие от него меры по их соблюдению[1].

Так, указаны два критерия, позволяющие установить вину юридического лица: наличие у него возможности выполнить предписания соответствующих правил и норм и непринятие всех зависящих от него мер по их соблюдению. Только совокупность этих условий может свидетельствовать о виновности юридического лица.

Проблема заключается в том, что нет выработанных критериев виновности, которыми можно было бы руководствоваться на практике; в каждом конкретном случае существует множество обстоятельств, указывающих, с одной стороны, на вину юридического лица в правонарушении, с другой – на виновность физического лица при совершении анализируемого правонарушения.

Решением указанной проблемы могло бы послужить четкое законодательное разграничение (деление) правонарушений по принципу субъектного состава (следовало бы определиться, за какие нарушения наступает ответственность только физических лиц и за какие – только юридических лиц).

Приведенная трактовка вины юридического лица не вносит ясности в исследование ее правовой природы и не содержит сущностных критериев, по которым можно было бы различать вину юридического и физического лица.

Очевидно, что законодатель предусмотрел в Кодексе положение об ответственности юридических лиц, придерживаясь позиции Конституционного Суда РФ, изложенной в постановлении от 27.04.2001 № 7-П. Однако необходимо обратить внимание на то, что в Кодексе законодатель дал не определение вины юридического лица, а критерии его виновности, при том что согласно ч. 1 ст. 1.5 Кодекса «лицо подлежит административной ответственности

только за те административные правонарушения, в отношении которых установлена его вина».

Так, следует согласиться с теми исследователями, которые полагают, что «на данный момент существует достаточно серьезная теоретическая и правоприменительная неопределенность при определении вины юридических лиц, что подтверждается судебной практикой» [4].

При этом презумпция невиновности – один из важнейших принципов производства по делам об административных правонарушениях. Лицо подлежит административной ответственности только за те административные правонарушения, в отношении которых установлена его вина. Неустранимые сомнения в виновности лица, привлекаемого к административной ответственности, толкуются в пользу этого лица.

По общему правилу лицо, привлекаемое к административной ответственности, не обязано доказывать свою невиновность, вина в совершении административного правонарушения устанавливается судьями, органами, должностными лицами, уполномоченными рассматривать дела об административных правонарушениях.

Безвиновная ответственность или объективное вменение закреплено в примечании к статье 1.5 Кодекса и части 7 стать 2.10 Кодекса.

Анализ судебной практики позволяет сделать вывод, что по факту проблема установления вины юридического лицо трансформируется в проблему доказывания самого акта совершения правонарушения, и зачастую органы и должностные лица, уполномоченные рассматривать дела об административных правонарушениях, пренебрегают принципом презумпции невиновности и в контексте определения вины, легализованного в Кодексе, возлагают бремя доказывания невиновности на юридическое лицо.

В завершении следует отметить, что теоретическая неопределенность и законодательная несогласованность в вопросе определения вины юридического лица создают острые и осложненные проблемы в административно-юрисдикционной деятельности в части привлечения юридического лица к административной ответственности. Об этом свидетельствует и противоречивая практика судов арбитражной системы. В практической деятельности такое положение вещей парализует отправление правосудия по такой категории дел, что может вызвать серьезные отрицательные последствия.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (с изменениями от 27 января 2023 года). СПС «Консультант-Плюс»

2. Бахрах Д.Н., Россинский Б.В., Старилов Ю.Н. Административное право: учебник для вузов. М., 2007

3. Иванов Л. Концептуальные подходы к определению вины организации // Российский следователь. 2005 №10

4. Чермит Р.Р., Иваненко И.Н. К вопросу определения вины юридических лиц при совершении административных правонарушений // Инновационные технологии в образовании и науке: материалы Международной научно-практической конференции (Чебоксары, 7 мая 2017 г.): в 2 т. Т. 2 / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Черкасов Е. В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

Актуальность противодействия терроризму не вызывает сомнения. Интерес к данной тематики обусловлен тем, что терроризм во всех его формах и проявлениях и по своим масштабам и интенсивности, по своей бесчеловечности и жестокости превратился ныне в одну из самых острых и злободневных проблем глобальной значимости. Проявление терроризма влекут за собой массовые человеческие жертвы, разрушаются духовные, материальные, культурные ценности, которые невозможно воссоздать веками. Он порождает ненависть и недоверие между социальными и национальными группами. Террористические акты привели к необходимости создания международной системы борьбы с ним. Для многих людей, групп, организаций, терроризм стал способом решения проблем: политических, религиозных, национальных. Терроризм относится к тем видам преступного насилия, жертвами которого могут стать невинные люди, каждый, кто не имеет никакого отношения к конфликту. Масштабность и жестокость проявления современного терроризма, необходимость непрерывной борьбы с ним прежде всего правовыми методиками, подтверждает актуальность выбранной темы.

Главное противодействие терроризму оказывает Федеральная Служба Безопасность (далее ФСБ). ФСБ России – это единая централизованная система органов федеральной службы безопасности,

осуществляющая решение в пределах своих полномочий задач по обеспечению безопасности РФ. Эта структура с самого основания нашего государства успешно осуществляет защиту граждан от терроризма и сопутствующих ему факторов.

Однако часто возникают проблемы в правовом регулировании и назначении наказания.

Одна из таких проблем: проблема квалификации уголовной ответственности за данные преступления. Она связана с необходимостью правильного отделения признаков террористического сообщества от других видов сообществ. Начиная со 2 ноября 2013 г. Федеральным законом N 302 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» в Уголовный кодекс были внесены изменения и дополнения связанные с террористической деятельностью. В частности, они позволили усилить уголовную ответственность добавлением новых ст. 205.4, 205.5, которые предусматривали уголовную ответственность за организацию террористического сообщества и участие в нем, а также за организацию деятельности террористической организации и участие в деятельности такой организации. Однако, в результате этого введения была обнаружена проблема, связанная с правовой оценкой признаков террористического сообщества и отличие такового от других организованных преступных формирований, созданных с целью дальнейшего занятия преступной деятельностью (ст. 20 8, 209, 210, 239, 282.1, 282.2 УК РФ). создает немало трудностей в правоприменительной практике и вызывает множество споров в науке уголовного права. Законодатель определяет террористическое сообщество как устойчивую группу лиц, заранее объединившуюся в целях осуществления террористической деятельности, а так же для подготовки или для реализации преступлений предусмотренных (205.1, 205.2, 206, 208, 211, 220,221, 277, 278, 279 и 360 УК РФ). Из этого возникает вопрос, какой форме соучастия, предусмотренной ст. 35 УК РФ следует относить террористическое сообщество.

С одной стороны, террористическое сообщество, в отличии от преступного, не ставит своей целью получение прямо или косвенно материальной выгоды и, как правило, не имеет такого признаки как структурированность. К тому же, в диспозиции ч. 1 ст. 205.4 УК РФ указывается такой признак террористического сообщества, как устойчивость группы, который в силу ч. 3 ст. 35 УК РФ относится к характеристике организованной группы, а не преступного сообщества.

С другой стороны, в ч. 4 ст. 35 УК РФ указано, что преступное сообщество может осуществлять свою преступную деятельность как в форме структурированной организованной группы, так и в форме объединения организованных групп, действующих под единым руководством.[2]При этом организованным группам, составляющим основу преступного сообщества, кроме признака устойчивости, должны быть обязательно присущи альтернативные друг другу признаки – либо структурированности, которая подразумевает наличие в составе группы подразделений (подгрупп, звеньев и т.п.), характеризующихся стабильностью состава и согласованностью своих действий, либо объединённости, включающей наличие единого руководства и устойчивых связей между самостоятельно действующими организованными группами. Мнение о зеркальной схожести уголовно-правовых норм ст. 282.1 и ст. 210 УК РФ также высказывалось в юридической литературе.[1,с.5]

Учитывая всё выше сказанное, можно констатировать, что по уровню организованности террористическое сообщество может быть представлено не только в виде сообщества, но и, в виде организованной группы. Данный вывод подтверждается законодателем, с позиции которого террористическое сообщество представляет собой устойчивую группу лиц, заранее объединившихся в целях подготовки или совершения одного либо нескольких преступлений террористической направленности. Более того, подтверждением является ч. 5 ст. 35 УК РФ, согласно которой, после внесения изменений от 2 ноября 2013 г, лицо, создавшее организованную группу или преступное сообщество (преступную организацию) либо руководившее ими, подлежит уголовной ответственности за их организацию и руководство ими в случаях, предусмотренных ст. 205.4, 208, 209, 210 и 282.1 УК РФ.

Рассматривая признаки террористического сообщества и организованной группы и придя к выводу, что объективные признаки имеют общее сходство, считаю нужным разграничивать преступное сообщество и организованную группу по признакам субъективной стороны. Их различия обуславливаются цель преступной деятельности. Так, для террористического сообщества обязательно наличие цели осуществления террористической деятельности, а также подготовка или совершение преступлений ст. 205.1, 205.2 , 206, 208, 211, 220, 221, 277, 278, 279 и 360 УК РФ. Организованная группа, согласно ч 4 ст 35 УК РФ, несет своей целью совершение одного или нескольких преступлений для получения прямо или косвенно материальной выгоды.

Список литературы

1.Мондохонов А.Н. Экстремистское сообщество – организованная группа или преступное

сообщество? // Вестник Академии Генеральной прокуратуры РФ. 2010. N 15. С. 49 – 53.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ ПОТЕРПЕВШИХ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шулева А.Н.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Капустин А.А.

В настоящее время в соответствии с действующими положениями уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации потерпевший признается одним из активных участников уголовного судопроизводства, который стремится, в первую очередь, защитить или восстановить свои права. Судебная и следственная практика показала, что зачастую в рамках уголовного судопроизводства потерпевший не может реализовать все свои права и обязанности, составляющие его процессуальный статус.

Актуальность работы заключается том, что результаты проводимых в России анализа и обобщения практики применения уголовно-процессуального законодательства, регулирующего участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве, свидетельствуют о том, что действующим уголовно-процессуальным законом России потерпевший во многих процессуальных ситуациях лишен ряда процессуальных прав и возможностей для правомерного воздействия на ход уголовного судопроизводства по его делу, конституционные права и гарантии потерпевшего урегулированы недостаточно и потому не обладают должной силой и подчас диссонируют с идеями, ценностями, целями и принципами, закрепленными в Конституции Российской Федерации и международных правовых актах, предусматривающих защиту жертв преступлений.

Как гласит ч.1 ст. 42 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее– УПК РФ), потерпевшим является физическое лицо, которому преступлением причинен физический,

имущественный, моральный вред, а также юридическое лицо в случае причинения преступлением вреда его имуществу и деловой репутации [1].

В законодательстве существует промежуток времени между моментом совершения лицом преступления, причинившего вред потерпевшему, и моментом признания потерпевшим. В течение этого периода потерпевший считается заявителем, что нарушает его права на получение информации о статусе поданного заявления, результатах предварительного расследования.

В соответствии с п.1 ч.2 ст.42 УПК РФ потерпевший вправе знать о предъявленном обвиняемому обвинении.

С. А. Бояров, на наш взгляд, совершенно справедливо указывает, что право потерпевшего на ознакомление с предъявленным ему обвинением не может быть реализовано на стадии предварительного следствия, поскольку нет соответствующих полномочий для ознакомления с постановлением о предъявлении обвинения лицу [2, С.16].

Д. П. Чекулаев также обращает внимание на отсутствие законодательного механизма информирования потерпевшего о предъявленном обвинении, поскольку неясно, после каких следственных действий уведомление направляется, в течение какого времени и в обязательном ли порядке до потерпевшего доносится информация. Он предлагает ввести обязательное уведомление, с указанием формулы обвинения, путем направления копии постановления о привлечении в качестве обвиняемого, не позднее 24 часов после предъявления обвинения [3].

Проблемы процессуальных прав потерпевшего находятся в центре внимания ученых-процессуалистов. Здесь уместно сослаться на научные труды В.П. Божьева, Б.Я. Гаврилова, И.М. Гуткина, О.В. Кравцовой, С.А. Бояров, С.А. Синенко, Т.В. Стукаловой, Д.П Чекулаева, С.Г. Щегловитова, В.Я. Дорохова, В.А. Лазаревой, П.А. Лупинской и других.

Рассмотрим ст. 52 Конституции Российской Федерации, данная статья гласит «Права потерпевших от преступлений и злоупотреблений властью охраняются законом. Государство обеспечивает потерпевшим доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба» [4].

Потерпевший не может рассчитывать на возмещение вреда, если:

– преступник не установлен;

– преступник установлен, но скрывается от следствия;

– у преступника нет возможности погасить материальный вред, даже частично.

Проанализировав доклад уполномоченного по правам человека в Российской Федерации Москальковой Татьяны Николаевны за 2021 год можно сделать вывод о том, что, рассмотрев анализ жалоб граждан, по-прежнему актуальна проблема, связанная с отсутствием действенного механизма, обеспечивающего защиту прав потерпевших в части возмещения вреда, причиненного преступлением [5].

Обращаясь к мнению эксперта А.Э. Сорокиной, считаем обоснованным отметить о неопределенности отраслевой принадлежности института гражданского иска в уголовном судопроизводстве, о чем свидетельствует неэффективность механизма по надзору и контролю за исполнением приговора в части возмещения вреда по удовлетворенному гражданскому иску, невозможность возмещения вреда, причиненного преступлением в случае отказа прокурора от обвинения. Мы полагаем, что включение в УПК отдельной главы, носящей соответствующее название «Гражданский иск в уголовном процессе» или «Обеспечение возмещения вреда потерпевшему», позволило бы более четко регламентировать процесс предъявления, рассмотрения и разрешения гражданского иска в уголовном процессе [6, С.17-20].

Так же хотелось бы отметить, что в Российский Федерации существует Фонд поддержки пострадавших от преступлений, проанализировав аналитический доклад за 2022 год, отметим, что потерпевшим, которые получили физические увечья в результате преступлений, во многих случаях нужна именно безотлагательная помощь, например, на приобретение дорогостоящих лекарств и медикаментов, средств на которые у них просто может не быть. Нет специализированной структуры по поддержке пострадавших от преступлений, которая бы профессионально формировала политику государства в данных вопросах. Российская правоприменительная практика в сфере присуждения компенсации (не реальных выплат) также отличается крайней разбалансированностью и несправедливостью судебных решений и размеров компенсации по отношению к потерпевшим. Низкий размер компенсаций морального вреда приводит сегодня к тому, что не обеспечивается исполнение института возмещения морального вреда – ни компенсационное, ни охранительное [7].

Количество зарегистрированных преступлений превышает достаточно большое количество. И в 2022 году, составило 1 966 795

(2 004 404 АППГ), не обращая внимания на латентные преступления. Из них:

– особо тяжкие – 124 779 (114 066 АППГ);

– тяжкие – 412 218 (446 013 АППГ);

– средней тяжести – 598 993 (604 403 АППГ);

– небольшой тяжести – 830 804 (839 921 АППГ).

По данным государственного статистического наблюдения в уголовном процессе потерпевшими от преступлений в 2022 году стали 1 527 129, из них физических лиц 1 240 323, из которых 113 304 несовершеннолетние потерпевшие [8].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что проблемы, которые мы изложили в данной статье, далеко не все. Именно это будет темой моего дальнейшего исследования. Правовые гарантии, предусмотренные российским законодательством, не защищают в полной мере потерпевших. Предложенные выше рекомендации и предложения направлены прежде всего на обеспечение реального исполнения основополагающих принципов защиты и восстановления нарушенных прав, свобод и законных интересов потерпевшего.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

2. Уголовно-процессуальный Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

3. Бояров С.А. Правовое положение потерпевшего // Уголовный процесс. М., 2004. № 7. С. 16.

4. Чекулаев Д.П. Потерпевший в уголовном судопроизводстве: доступ к правосудию и компенсация причиненного ущерба: дис. канд. юрид. наук. – М., 2005.

5. Ежегодный доклад уполномоченного по правам человека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ombudsmanrf.org/documents/ezhegodnye-doklady

6. Сорокина А. Э. К актуальным вопросам института гражданского иска в уголовном процессе // Российский судья. 2021. № 4. С. 17–20.

7. Фонд поддержки пострадавших от преступления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fondpp.org/

8. Состояние преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2022 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://мвд.рф/reports/item/35396677/

СЕКЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

Руководитель секции:
старший преподаватель Бушуева Л.Е.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РИТОРИКИ В ДРЕВНЕЙ РУСИ

Белокрыс К.Г.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Бушуева Л.Е.

Риторика – это наука об искусстве убедительной и эффективной речи в различных ситуациях делового общения. Она учит нас, как правильно выступать на публике. Риторика образуется как единение, взаимосвязь теории и практики, искусства и мастерства, влияющего на массы ораторского искусства, непрерывность и общность которых подчеркивалась общим словом, которым они обозначались – Rhetorire techne – мастерство или ораторское искусство.

Особенностью классической риторики, позволившей на многие столетия стать методологической основой многих наук, таких как грамматика, стилистика, лексикография, было абстрагирование от конкретного языка. Риторика, обобщая мировой опыт социальной и языковой практики, преломляла его через призму культуры конкретного общества. Поэтому и русская риторика строилась на основе классической риторики, из которой каждый национальный оратор адаптировал в дальнейшем общие законы построения эффективного выражения, но само ее зарождение именно в русской действительности лежит корнями в Древней Руси.

Мы можем получить представление об основных чертах и принципах древнерусской риторики, изучая исторические документов, памятники народного творчества. В своем труде Н.М. Карамзин писал: «Теперь мертвые живут в книгах, тогда они жили в пословицах». Народное творчество передавалось в устной

форме, из «уст в уста», в виде легенд, былин, сказаний, пословиц и поговорок, лишь несколько письменных исторических памятников дошло до наших дней.

Наряду с народным устным искусством существовало несколько разновидностей русского красноречия. Например, изучение русских летописей позволяет предположить, что политическое красноречие достигает высокого уровня развития на Руси с 10 в. по 11 в. н.э. Ораторская речь звучит на митингах старейшин, народных собраниях и, в частности, вече («вещание»), как органе власти, который был характерной формой заседаний старейшин и уважаемых членов общества в некоторых городах. В народном собрании сложились особые традиции обращения: древняя речь обычно отличалась четкостью композиции, крайней краткостью и в то же время высокой образностью.

Во время важных переговоров князей между собой, с иностранными государствами развивается дипломатическое красноречие. Ярким примером такого вида красноречия являлись переговоры 2 сентября 911 года, когда был подписан русско-византийский договор. Это был один из первых дипломатических актов того времени. Договор был заключен княжескими послами между русскими и греками. [3]

Иной вид красноречия – воинское, играло одну из наиболее важных ролей, ему уделялось большое внимание. Д.С. Лихачев в книге «Великое наследие» пишет о военной речи: «На самом деле, словом, лаконизмом, образами, энергией и свободой слова «русские князья» придавали своим воинам мужество и выдержку перед битвами». Во время военной опасности князья и полководцы обращались к народу, примером этого может послужить летопись «Повесть временных лет» за авторством Нестора. В данном письменном памятнике можно увидеть хрестоматийный образец речи, с которой князь Святослав обращался к свои воинам и которая серьезно может заинтересовать исследователя военной риторики в качестве примера использования героического пафоса русскими князьями в военных речах до монгольского периода. Еще одним примером, являются речи Александра Невского, из уст которого прозвучала бессмертная фраза: «Кто с мечом придет к нам, от меча и погибнет». Также военное и политическое красноречие Киевской Руси можно увидеть в «Слове о полку Игореве». Это произведение нескольких жанров: военный роман, героическая песня. Композиция, синтаксис, лексика, все сложные выражения означают, что «слово» использовалось таким образом, чтобы поднять

патриотический героический дух народа, воодушевить его за счет особого патетического слога, вселить уверенность и смелость перед предстоящей битвой.

Другой вид речи – тожественная речь – в период Древней Руси был также широко распространен. Ключевым отличием торжественного красноречия Древней Руси являлась его связанность с письмом, с письменной речью. Памятники красноречия Древней Руси сейчас активно изучаются, поскольку понимание преемственности культуры важно для развития современного общества. Одним из первых и наиболее значительных произведений древнерусской ораторской прозы торжественного характера является «Слово о законе и благодати», написанное в 1037-1050 годах Илларионом, первым митрополитом русских священников, поставленным на Киевскую митрополию. Подобные слова чаще всего произносились во время церковных проповедей, христианских празднований, иных церковных таинствах и обрядах. На городских или сельских площадях, зачастую, произносились торжественные речи по случаю часового заседания Совета. [2]

Древнерусский риторический идеал заключался в высшей степени нравственности, духовной силы, мужества и твердости характера, любви к ближнему и Богу. Сильное духовное начало позволило русской риторике на определенном этапе не только творчески определить и усвоить общечеловеческие законы построения речи, но и создать новые жанры риторики – поучения, слова, жития святых и церковные проповеди. Искусство устной речи в Древней Руси сыграло воспитательную роль в возвышении человеческой души.

Список литературы

1. Военная риторика в системе воспитания военнослужащих. CYBERLENIN KA [Электронный ресурс] –режим доступа: https://cyberleninka.ru/.

2. Дипломатическое красноречие Bstudy.net [Электронный ресурс]. – режим доступа: https://bstudy.net/

3. Историко-педагогический анализ развития риторики в России. CYBERLENKA [Электронный ресурс] –режим доступа: https://cyberleninka.ru/.

4. Эпистола как форма торжественного красноречия древнерусского периода CYBERLENKA. [Электронный ресурс] – режим доступа: https://cyberleninka.ru/.

ВЛИЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ НА ЗДОРОВЬЕ ЧЕЛОВЕКА

Бычкова Е.А., Заякина А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Мельников А.Д.

В России, как и в других странах, загрязнение окружающей среды является общей проблемой. Окружающая среда– это то, что ест, пьет, чем дышит человек. Экологическая катастрофа на планете может произойти из-за равнодушия и бездействия.

Основные виды загрязнений систематизируют сами источники загрязнения, находящиеся вокруг среды:

- биологическое;
- химическое
- физическое;
- механическое.

Любые виды загрязнений могут находиться как отдельно сами по себе, так и перетекать из одного в иной либо существовать совместно. Каждый вид несет суровую опасность находящиеся вокруг среды, нанося ей непоправимый вред. Загрязнение среды непрерывно происходит под воздействием деятельности человека. Изменяется климат, возникают новые болезни. Источники загрязнения окружающей среды – это естественные или искусственно сделанные объекты, распространяющие загрязнители.

Биологическое.

Биологическое загрязнение окружающей среды вызвано появлением микроорганизмов, которые не являются родными для данной местности. В результате происходит распространение инфекционных заболеваний.

Биологическое загрязнение также происходит при несоблюдении правил безопасности в научных лабораториях. Возможными причинами также являются следующие:

Канализационные системы

Больные животные.

Зараженные и опасные растения.

Свалки.

Биологическое загрязнение окружающей среды проявляется вспышками чумы, холеры, оспы и сибирской язвы.

Химические.

Химическая промышленность и нефтепереработка загрязняют атмосферу промышленными, нефтеперерабатывающими предприятиями. При этом они разносятся ветром по планете. Химические вещества способны проникнуть в почву, подземные воды, происходит накопление. Сельскохозяйственные удобрения при поливе заполняют водоемы, пропитывают грунт. При поливе сельскохозяйственные удобрения заполняют водоемы, пропитывают грунт. Сельхоз удобрения при поливе заполняют водоемы, пропитывают грунт. По пути движения, они проникают во все области природы, попадают в организм человека.

Физическое.

Климат, температура, свет и влияние изменений на живые организмы обусловлены физическими факторами. Включает в себя:

- Вызванные радиацией
- Шум.
- Тепло;
- Электромагнитное излучение.

Радиация может быть смертельно опасной даже в малых дозах. Она вызывает изменения в ДНК клеток, что приводит к раку и мутациям на клеточном уровне. Оно также загрязняет окружающую среду на многие годы.

Тепловое загрязнение происходит, когда воздух насыщается теплом в результате сжигания топлива и промышленной деятельности. Миллиарды тонн углекислого газа заполняют атмосферу, изменяя воздушную и водную среду.

Шум – одна из форм волнового загрязнения. Живые организмы не могут к нему приспособиться. Он считается загрязнителем биосферы.

Электромагнитные поля – это особый вид материи. Электромагнитные поля являются особым видом материи и способствуют генерации волн. Трансформаторы, линии электропередач и бытовые приборы облучают человека через электрические поля и нарушают работу нервной и эндокринной систем.

Механическое.

Объемы отходов увеличиваются на 3-4% в год, при этом каждая тонна отходов требует около 5 м2 площади для хранения. Поэтому сотни тысяч гектаров земли ежегодно захламляются отходами. Среди них:

- Пластмассы и пластик
- Автомобильные шины

- Аэрозольные контейнеры
- Отходы с заводов.

Эти отходы образуют пыль, дым и туман во время хранения и утилизации. Ущерб от машинного загрязнения обширен. Поглощает солнечный свет и изменяет климат. Воздействие на организм человека выражается в заболеваниях бронхов и легких, которыми страдает 4% населения.

Изменения окружающей среды наносят вред человеку, флоре и фауне Земли. Загрязнение природы ощущается не сразу, но имеет далеко идущие последствия, затрагивающие различные регионы. Негативные процессы могут полностью разрушить экосистемы Земли и сделать их непригодными для жизни.

Окружающая среда постоянно загрязняется. Это имеет как естественные, так и антропогенные причины.

Деятельность человека оказывает негативное влияние через загрязнение:

- Вырубка лесов снижает уровень кислорода;
- Выбросы от промышленности и транспорта вызывают серьезные заболевания у детей и взрослых;
- Загрязнение водоемов приводит к нехватке пресной питьевой воды;
- Загрязненная химикатами и пестицидами почва является источником некачественных продуктов питания;
- Утрата водоемов приводит к деградации почвы, опустыниванию и перемещению населения.

Наши предложения в решении данной проблемы:

- Сортировать и перерабатывать мусор
- Выбирать эко продукты
- Не мусорить
- Экономно расходовать воду
- Совершенствовать производственную сферу для уменьшения опасных выбросов

Список литературы.

1. Резчиков, Е. А. Безопасность жизнедеятельности : учебник для среднего профессионального образования / Е. А. Резчиков, А. В. Рязанцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 639 с.

2. Хамидуллин Р.Я., Никитин И.В. Безопасность жизнедеятельности учебник / Хамидуллин Р.Я., Никитин И.В-Москва : Университет «Синегрия»,2020.-138 с.

3. Еремин, В.Г. Безопасность жизнедеятельности в энергетике: Учебник / В.Г. Еремин. – М.: Академия, 2019. – 352 с.

ПРОБЛЕМЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ: ВЗГЛЯД СТУДЕНТА

Вдовин Д.А.

Российская открытая академия транспорта Российского университета транспорта (РОАТ РУТ (МИИТ)

Научный руководитель: к.и.н., доцент Ветерков А.И.

Современный человек уже не может представить своё существование в мире без высоких научных технологий, одними из которых являются технологии цифровизации. Если специалист не умеет пользоваться цифровыми технологиями, то он становится неконкурентоспособным на рынке труда. Реалии современного мира таковы, что ребёнок уже в раннем возрасте знакомится с гаджетами, и когда выпускник детского сада приходит в школу, учителя уже должны понимать, что это человек нового формата, готовый к обучению в условиях цифровизации. Грамотный учитель сможет стать надёжным помощником такого школьника, и в дальнейшем ему уже будет проще постигать знания на новых уровнях образования – СПО и ВПО.

Выпускник общеобразовательной школы, или учреждения СПО, попадая в ВУЗ, вправе рассчитывать на то, что к моменту окончания учебного заведения и вручения ему диплома о ВПО, он станет специалистом, обученным не только основам своей специальности, но и человеком, который сможет применять эти знания на достаточно квалифицированном уровне, что без обучения навыкам использования цифровых информационных технологий не представляется возможным.

Сегодня наше общество вошло в эпоху цифровой экономики. Правительство РФ разработало и утвердило Программу развития цифровой экономики до 2035 г. По данным Российской ассоциации электронных коммуникаций, доля цифровой экономики в ВВП России на начало 2020 г. равнялась 5,1% [2, с.103]. Причём в дальнейшем отмечаются перспективы его роста.

Это означает, что в скором будущем мы можем ожидать изменения рынка профессий. Исчезнут те профессии, операции которых можно автоматизировать, или заменить с помощью роботов и компьютерных технологий. Сейчас это сложно себе представить, но под угрозой исчезновения находятся такие профессии, как экономист, бухгалтер, юрист, нотариус, архивариус и даже водитель. Встаёт вопрос – где же могут найти себе применение представители этих профессий, ведь многие из перечисленных являются очень востребованными

у сегодняшних абитуриентов. Ждёт ли нас в будущем повальная безработица? У многих возникнет потребность в смене профессии, а без этого в современном мире никуда. Поэтому быть гибким, уметь адаптироваться – это сегодня немало значимые качества человека, готового получить диплом выпускника вуза. А без знания цифровых технологий, без навыков самообразования способность к позитивным переменам будет скатываться к нулевой отметке.

Внедрение цифровых образовательных технологий в университетскую среду, создание электронных баз данных вузов началось ещё в 2010-х гг., но наибольшую актуальность решение этой проблемы приобрело в 2020 г., когда учебные заведения повсеместно вынуждены были переходить на дистанционную форму обучения. Кризис, вызванный новым опасным коронавирусом, потребовал экстренных мер для снижения рисков распространения инфекции в разных сферах жизни и деятельности людей. В сфере образования в качестве такой меры был выбран экстренный перевод учебного процесса в дистанционную форму с применением технологий электронного обучения. Возникла необходимость коренного переформатирования образовательной деятельности, что было вызвано исключительно объективными факторами.

Все лекционные и практические занятия, зачёты и экзамены были переведены в дистанционный формат. Данная ситуация продолжалась непродолжительное время, затем произошёл возврат к традиционному формату обучения. Но приобретённый опыт не ушёл бесследно, и сейчас вузы перешли к гибкой системе, подразумевающей использование как традиционных, так и инновационных технологий и методик обучения.

С точки зрения усвоения материала традиционная лекция более полезна, так как оставляет большое поле для контакта между преподавателем и студентом. Практические занятия также желательно проводить в традиционной форме, хотя можно допустить выполнение ряда практических занятий дистанционно, когда требуется значительная доля самостоятельности со стороны студента по поиску материала и решению поставленной задачи. Очень интересно было бы на занятиях по истории проводить он-лайн экскурсии (что уже практикуется на занятиях). И, наоборот, занятия по физической культуре и спорту должны содержать меньше дистанционного формата, иначе всё лишь сводится к обсуждению важности ЗОЖа. Хотя, в экстренных случаях (как пандемия коронавируса) данный формат обучения также возможно допустить, а также оставить его для студентов-заочников, либо освобождённых от занятий по предмету в связи со слабым состоянием здоровья.

Подводя итоги, хотелось бы выделить как положительные, так и отрицательные стороны процесса цифровизации образовательной деятельности. С одной стороны, цифровизация образования частично освобождает студенчество от повседневной работы – нет необходимости тратить время и денежные средства на дорогу к месту учёбы, в библиотеку, на экскурсию (их также теперь можно проводить в дистанционном формате) и т.д. Можно дополнительно подрабатывать, или уже начинать работать по специальности, даже плюсом будет то, если у студента больше времени будет уходить на личное творчество и общение.

С другой стороны, акценты могут сместиться в сторону алгоритмизации, гиперболизированной роли IT-технологий и восприятию человека как бестелесного цифрового существа – без творчества, креативности, интеллекта, вне этики и морали. Трансформация личности может привести к появлению нового оцифрованного человека [1, с.271].

Отсюда следует главный вывод – внедрять цифровые образовательные технологии необходимо с умом, чётко взвесить все за и против, чтобы технологии стали помощниками в деятельности человека, а не подменой его творческой сущности.

Список литературы

1. Ветерков А.И. Плюсы и минусы цифровизации образования // Позиция. Философские проблемы науки и техники, 2021. – №16. – С.98-103.

2. Максимова С.М. Трансформация системы образования России в условиях инновационного развития и цифровой экономики // Экономика, предпринимательство и право, 2020. – Т.10. – № 2. – С. 269-280.

РЕЧЕВАЯ МАНИПУЛЯЦИЯ И МЕТОДЫ РЕЧЕВОГО МАНИПУЛИРОВАНИЯ

Гайнутдинова А.Э., Тарасова А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель – старший преподаватель Бушуева Л.Е.

На сегодняшний день коммуникации являются необходимостью в жизни каждого человека. Огромные объемы информации поглощаются людьми каждодневно через общение с другими, рекламу, выступления, статьи и так далее. Содержание каждого

способа коммуникации так или иначе влияет на сознание человека. Именно поэтому остро встает проблема речевого манипулирования.

В первую очередь, необходимо понять, что означает речевое манипулирование. Речевое манипулирование – вид языкового воздействия, используемый для скрытого внедрения в психику адресата целей, желаний, намерений, отношений или установок, выгодных для манипулятора в конкретной ситуации.

Манипулирование основано на использовании силы манипулятора на слабостях адресата. Последний, не подозревая о процессе, считает, что он сам управляет своим поведением. При этом вся выгода от его поступков достается манипулятору. Он искажает подачу информации, находит удобный момент и своеобразным способом доносит сведения до адресата. Все эти составляющие помогают манипулятору воспользоваться ситуацией или реакцией объекта в своих целях. Манипуляции в общении – это фактически управление сознанием человека.

Основным признаком речевого манипулирования является скрытое воздействие. Как только адресат выявляет манипуляцию, она перестает существовать.

Второй признак манипуляции – воздействие на сознание адресата. Манипулятор стремится добиться необходимого результата, при этом не учитывает интересы адресата, не желает идти на уступки, но и не идет на открытую конфронтацию с собеседником.

Третий важнейший признак – адресат является объектом коммуникации. Общение в исконном виде – это взаимодействие двух субъектов, но при манипулировании адресат перестает быть равноправным партнером, из-за чего возникает неосознанный характер его поведения.

Основные виды манипулирования делятся на:

1. Осознанные – человек понимает суть своего воздействия и видит конечный результат, к которому стремится. Такой вид чаще встречается в деловом общении.

2. Неосознанные – человек не осознает конечную цель и смысл своего воздействия. Такой вид чаще встречается в межличностном общении.

3. Лингвистические – это психологическое воздействие на человека с помощью речи (диалог, дискуссии).

4. Поведенческие – это управление сознанием с помощью действий, ситуаций, поступков (в этом случае речь служит лишь дополнением).

Несмотря на то, что чаще всего речевое манипулирование воспринимается негативно, нельзя однозначно утверждать, что оно приносит только вред.

Для того, чтобы установить характер манипулирования, нужно, во-первых, определиться с целью, выяснить, является ли выгода односторонней. Воздействие манипуляций может приносить пользу и адресату. Часто данная ситуация проявляется в семейных отношениях, когда родители пытаются научить ребенка чему-либо. В этом случае цель – забота об адресате воздействия.

Во-вторых, нужно определить средства. Если во время воздействия адресат испытывает унижение, страх, злость, в отношении него осуществляется принуждение к чему-либо, такая деморализация полностью подчиняет человека манипулятору. Но есть и воздействие, вызывающее положительные эмоции – когда адресата убеждают в нужности или уникальности, хвалят его способности и данные. В этом случае адресат не страдает, а почти добровольно подчиняется манипулятору. Такая речевая манипуляция используется в рекламе.

Языковое манипулирование может осуществляться на трех основных уровнях речи: фактическом, логическом и языковом.

На фактическом уровне информация, необходимая для составления адекватного представления о характере того или иного явления, дозируется и искажается. Например, тексты СМИ строятся так, чтобы подвести сложные для понимания явления под доступный, но одновременно и искаженный образ с целью создать в сознании адресата определенное восприятие реальной действительности. Часто используется проведение аналогий, параллелей. Таким образом, накладываются нужные ассоциации на рассматриваемое в тексте событие или явление. Пример из рекламы: «Серебро не стареет – оно становится старинным».

На логическом уровне в речи допускаются нарушения законов логики, используются различные приемы ложной аргументации. Например, ответ вопросом на вопрос; переключение разговора на другую тему; игнорирование отдельных суждений оппонента, либо же, наоборот, акцентирование внимания на них. Часто используется прием комплексной эквивалентности – рассмотрение двух высказываний как логически эквивалентных друг другу при помощи лексем «значит», «соответственно», «таким образом» и т.д. Например, «она не смотрит на меня, значит не слушает то, что я говорю».

На языковом уровне используется преднамеренная дезориентация адресата посредством замены нейтральных понятий слов

на эмоционально-оценочные и наоборот (например, замена в текстах СМИ слова «война» на нейтральные «операция», «акция»); использование импликатур («Придайте ещё больше блеска вашим волосам!»); придание словам несвойственное им ассоциативное значение. Например, для дискредитации политического оппонента могут подбираться слова, имеющие негативную оценочную ассоциацию. Яркий пример данного механизма речевой манипуляции можно увидеть в статье из выпуска газеты «Завтра» от 21 сентября 1998 «По данным из администрации президента, планируется назначение С. Кириенко главой Сбербанка РФ для продолжения им финансовых манипуляций на внешнем и внутреннем рынках». В данном высказывании слово «манипуляции» имеет негативную окраску и обозначает «мошенничество, махинации», хотя в исконном виде имеет нейтрально-окрашенное значение «сложные действия».

Нередко манипуляторы прибегают к языковой агрессии – недоброжелательные вербальные нападки на человека, дискредитация оппонента в глазах общественности, нарушение норм общечеловеческой и риторической этики.

Примеры речевого манипулирования:

1. Речевое манипулирование в СМИ и рекламе.

1.1. Неизвестный источник

«Говорят, что выстрел был произведен с близкого расстояния»

«Что касается младшего брата, то, по слухам, Джохар занимался починкой сломанных машин»

«Как выяснилось, друзья унесли из общежития ноутбук Джохара Царнаева, а также вещи необходимые для изготовления бомбы»

1.2. Комплексная эквивалентность

«Таким образом, только от присяжных зависит, проведет ли Царнаев жизнь за решеткой»

«Совершенно ясно, что корень зла в Сирии»

«Очевидно, что пока основной целью для бельгийских и французских органов безопасности остается Салах Абдеслам»

1.3. Вовлечение читателя

«Россиянам, пожалуй, легче понять боль американцев. Теракты в метро, «Норд-ост», взрыв многоэтажек… Мы все это пережили… И мы сочувствуем коллегам…»

«Серия терактов в Париже, когда неизвестные открыли стрельбу в нескольких ресторанах, устроили взрывы около стадиона «Стад де Франс» и захватили заложников в театре «Батаклан», показала, насколько каждый из нас уязвим»

«Удар по Франции каждый из нас проецирует на свою страну»

1.4. Использование социальных установок

«Canon: Ставка на лидера», «Ноутбуки Sharp: Новая формула успеха», «Max Factor International. Косметика для профессионалов», «Chevrolet Blazer: Мы свое место в жизни нашли»

1.5. Часто в рекламах используют скрытую сравнительную лексику: «новинка», «уникальный», «революционный», «первый», «больше», «эффективней».

1.6. Искажение действительности:

«Мыло сушит кожу. Dove отличается от обычного мыла. Он на четверть состоит из увлажняющего крема. Попробуйте увлажнение Dove».

2. Речевое манипулирование в межличностных отношениях.

Частые фразы при речевом манипулировании: «Ты должен», «Тебе нельзя», «Как ты только можешь», «Прекрати это сейчас же», «Не ломай себе голову», «Не так плохо, как кажется», «Тебе это не по силам», «Я могу вас понять», «Иди, я сделаю за тебя», «Я хочу», «Я бы очень хотел», «Мне без разницы», «Так тебе и надо», «Я не верю в свои силы» «Я не смогу это сделать», «Я боюсь», «Я попробую», «Я хотел только…», «Почему всегда я?»

Также употребление слов «возможно», «вероятно», «по моему мнению», «я думаю», «я полагаю», «по моему опыту» и все, что допускает возможность дискуссии, используется при речевом манипулировании.

В качестве вывода можно сказать, что речевое манипулирование используется во всех областях человеческих коммуникаций. Оно является эффективным за счёт обращения к знаниям и стереотипам, которые хранятся в сознании людей. Механизмы речевого манипулирования являются постоянной практикой в средствах массовой информации, предвыборных кампаниях, идеологической пропаганде, рекламе. Также языковые манипуляции – не редкость в отношениях между людьми, характер манипулирования зависит от личности манипулятора. Изучение особенностей манипулирования помогает распознать данный вид речевого воздействия и тем самым защитить себя от возможных манипуляций.

Список литературы

1. Копнина Г.А. Речевое манипулирование. Учебное пособие. – Москва: Издательство «Флинта», 2023. – 171 с.

2. Шиллер Г. Манипуляторы сознанием. – Москва: Издательство «Мысль», 1980. – 325 с.

3. Панова Е.Ю. Речевое воздействие в процессе медиатизации общества //Знак: проблемное поле медиаобразования, 2016. – № 2 (19). – С. 33–41.

4. Питерова А.Ю. Взаимодействие СМИ и общества: основные модели и концепции //Наука. Общество. Государство, 2015. – Т.3, № 4 (12). – С. 94-103.

С5. татья Wikipedia «Психологическая манипуляция» https://ru.wikipedia.org/wiki/Психологическая манипуляция

6. Статья Wikipedia «Языковое манипулирование» https://ru.wikipedia.org/wiki/Языковое_манипулирование

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Голодилов И.Е.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Повышение качества и уровня жизни людей за счет сокращения бедности является одной из основных задач государства. Для решения этой задачи принимается ряд мер по искоренению бедности, реализации которых невозможна без наличия достаточно точной статистическая информация о социально-экономическом развитии страны.

Под уровнем жизни понимается потребление и удовлетворение разумных (рациональных) потребностей для обеспечения людей необходимыми материальными благами и услугами [1].

В широком смысле понятие уровня жизни населения включает также проживание, работу и занятость, отдых, здоровье, образование, естественную среду обитания и другие условия. В этом контексте чаще используется термин «качество жизни», введенный в употребление в 1960 году в книге Дж. Гэлбрейта «Общество изобилия».

Под качеством жизни в широком смысле понимается удовлетворенность населения с точки зрения различных потребностей и интересов. Другими словами, качество жизни – это то, насколько хорошо живут люди.

Таким образом, качество жизни можно определить как социальную категорию, характеризующую сумму объективных условий и субъективных оценок, обеспечивающих ту или иную степень удовлетворенности людей жизнью [2].

В денежном выражении общее количество товаров и услуг, фактически потребляемых домохозяйством за определенный период, представляет собой стоимость жизни.

Задачами статистики уровня жизни являются:

– разработка системы показателей, в полной мере отражающую уровень жизни населения;

– анализ динамики уровня жизни;

– выявление закономерностей изменения уровня жизни;

– выявление факторов, влияющих на изменение уровня жизни;

– анализ различий в уровне жизни по регионам, социально-демографическим группам населения;

– оценка степени удовлетворения потребностей людей в материальных благах и услугах по сравнению с разумными нормами потребления; разработка общих показателей уровня жизни;

– совершенствование системы источников данных, используемых для анализа уровня жизни населения.

Как видно из таблицы 1, в зависимости от того, насколько хорошо удовлетворяются потребности населении, уровень жизни людей имеет разные характеристики.

Таблица 1 – Уровни жизни населения

Вид	Характеристика
Достаток	использование товаров и услуг, обеспечивающих всестороннее развитие человека
Нормальный уровень	потребление товаров и услуг по научным нормам, достаточное для полного восстановления физических и интеллектуальных сил человека
Бедность	потребление товаров и услуг на уровне возможности поддерживать свою работоспособность
Нищета	минимальное потребление товаров и услуг на уровне биологического существования человека

Методика оценки уровня и качества жизни населения является важным аналитическим инструментом государственной социально-экономической политики, позволяющим:

1. Сформулировать основные направления будущей социально-экономической политики страны.

2. Проанализировать текущий уровень социально-экономического развития страны, оценить уровень бедности.

3. Провести межрегиональные сопоставления уровня и качества жизни населения.

Для анализа уровня жизни необходимо использовать регулярную и достоверную информацию о доходах населения и информацию о его потреблении.

Такая информация содержится: в материалах регулярного учета и отчетности предприятий и организаций, обслуживающих население; в формах учета и отчетности статистики труда, занятости и занятости населения; в материалах переписей и выборки социально-демографических обследований; в бюджетах домашних хозяйств; в социологических опросах, которые в последние годы получают все большее распространение [3].

Показатели для оценки уровня жизни и качества жизни можно разделить на количественные показатели и качественные показатели.

Чтобы получить полный набор характеристик по уровню жизни, исследуются все статистические наборы:

– все население;

– независимые общественные и профессиональные органы;

– семьи с разным достатком.

В отечественной статистике при оценке уровня и качества жизни населения РФ принята взаимосвязанная и взаимодополняющая система показателей, которую можно разделить на следующие подсистемы:

– общие показатели уровня жизни (ВВП на душу населения, средняя продолжительность жизни, младенческая смертность, сводный индекс потребительских цен и др.);

– показатели доходов населения;

– показатели расходов домашних хозяйств;

– индекс потребления населения;

– показатели обеспеченности жильем и потребительскими товарами длительного пользования;

– показатели денежных сбережений населения;

– показатели условий труда и отдыха;

– показатели экологического состояния мест обитания человека;

– демографические показатели; и другие (уровень образования, состояние системы здравоохранения, уровень преступности и др.) [4].

В 2022 году в условиях жесточайших санкций стран Запада против России, согласно данным официальной статистики [5]: объем денежных доходов населения страны увеличился по сравнению с предыдущим годом на 12% и составил 79076,4 млрд. руб.; денежные расходы населения увеличились на 8,6% и составили 61464,7 млрд. руб.; прирост сбережений составил 5752,1 млрд. руб.

Среднедушевые денежные доходы населения увеличились на 12,4% и составили 45277 руб. в месяц, однако из-за высокого уровня инфляции реальные доходы населения уменьшились по сравнению с 2021 г. на 1,4%, а реальные располагаемые денежные доходы – на 1%.

В течение года увеличилась покупательная способность населения по приобретению таких продуктов, как свинина, куры, яйца куриные, рыба, масло подсолнечное, картофель, морковь, яблоки.

Вместе с тем, уменьшилась покупательная способность населения по приобретению таких продуктов, как говядина, свинина, молоко, сахар, соль, чай, маргарин, вермишель, капуста, лук, хлеб ржаной и пшеничный, мука, рис, крупы, масло сливочное.

В 2022 г. уровень занятости населения уменьшился по сравнению с предыдущим годом с 60 до 59,9%, в том числе в городе – с 62,1 до 62,0%. При этом уровень занятости в сельской местности увеличился с 53,7 до 53,8%.

В декабре 2022 г. количество безработных (согласно методологии Международной организации труда) составило 2,8 млн. чел., а уровень безработицы – 3,7%. Для сравнения: в декабре 2021 г. количество безработных составило 3,2 млн. чел., а уровень безработицы – 4,3% [5; 6].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что меры принятые правительством в ответ на санкции стран Запада, позволили предотвратить существенное снижение жизненного уровня населения России.

Список литературы

1. Уровень жизни населения в России. SCIENCEFORUM.RU [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://scienceforum.ru/2013/article/2013005797.

2. Определение понятий «качество населения» и «качество жизни». STUDOPEDIA.RU [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studopedia.ru/19_294309_opredelenie-ponyatiy-kachestvo-naseleniya-i-kachestvo-zhizni.html.

3. Статистика уровня жизни. STUDFILE.NET [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studfile.net/preview/8554815/page:2/.

4. Социально-экономическая статистика. STUDFILE.NET [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studfile.net/preview/2057823/.

5. Социально-экономическое положение России. – М.: Федеральная служба государственной статистики, 2022 [Электронный

ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/osn-12-2022.pdf.

6. Безработица в России сохранилась на уровне 4,3 процента в декабре 2021 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tass.ru/ekonomika/13661649.

МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ В АМЕРИКЕ

Дугин Н.А. и Никифоров А.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгороцева Т.Ф.

В Америке система страхования заключается в том, что страховая компания собирает фонд. Из него при условии наступления страхового случая идут выплаты клиенту. Покрытие проводят по условия договора. Если какая-то медицинская манипуляция не входит в перечень, то она оплачивается отдельно клиентом.

Предполагается, что легальные резиденты США ежемесячно платят определенную сумму страховой компании, а та в свою очередь покрывает часть его расходов в случае болезни. Правда, часть страховых планов имеют определенный лимит – максимальную сумму, которую пациенту придется заплатить за медицинские счета в течение одного года. Такой лимит обычно составляет от $1000 до $5000.

Например, вам сделали срочную операцию, стоимостью $10000. Из них выоплачиваете $2000, а остальное покрывает страховая компания. По факту медицинская страховка в США покрывает лишь до 80% ваших расходов на услуги врачей.

Какие существуют типы медицинской страховки?

HMO – health maintenance organizations. Стоимость медицинской страховки в США этого типа самая низкая. А все из-за очень ограниченного количества врачей и лечебных учреждений, которые вы можете посещать. Вы должны будете лечиться в заведениях одной сети, и у вас будет основной врач-терапевт, который будет выдавать направления к другим специалистам. Покрытие не включает услуги, оказываемые вне сети, кроме случаев оказания экстренной медицинской помощи.

PPO – preferred provider organizations. Сеть учреждений все так же присутствует, однако она гораздо шире. Лечиться вы можете как в учреждениях сети, так и вне её (но в сети условия будут

куда более выгодными). Также вам не нужно брать направление к специалистам, они примут вас по страховке и без него. Купить медицинскую страховку в США такого типа обойдется куда дороже, чем все остальные.

Существуют также другие, менее популярные типы страховок. Point-of-service (POS) предполагает, что, используя услуги врачей и больниц из сети, вы будете платить меньше. Exclusive Provider Organization (EPO) – то же самое, что и HMO, только без основного врача и обязательных направлений к специалистам.

Как и где купить медицинскую страховку в США?

Страховка в США приобретается в определенный период года – с 15 ноября до 15 февраля. Исключение – изменение состава семье, переезд и подобные причины. В таком случае можно купить медицинскую страховку вне этого срока.

Страховки приобретаются на специальном сайте Health Insurance MarketPlace. Он собрал в себе все предложения компаний с учетом доходов каждого клиента. Ведь стоимость и пакет услуг для людей с низким и высоким достатком будут отличаться. Часть штатов США отрицала федеральный сайт Health Insurance MarketPlace. Из-за этого им было разрешено создать собственные площадки для размещения предложений страховых компаний. Узнать сайт для покупки страховки в нужном штате можно на портале ObamaCare. Информация на нем обновляется ежемесячно.

Что нужно сделать прежде, чем выбрать страховку?

Прочитать отзывы. В США очень развита практика отзывов. Прежде, чем выбрать любой товар или услугу, американцы читают отзывы, это относится и к страховым компаниям. Поэтому изучите все, что есть в сети о вашей будущей страховой компании.

Узнать список клиник страховой. Важно выяснить, заключает ли страховая компания договоры с госпиталями напрямую. И какие именно клиники входят в ее список. О самих клиниках лучше также узнать по отзывам.

Посчитать расходы. Учтите сумму, которую вы должны будете тратить на страховку ежемесячно, и сумму, которую она сможет покрыть.

Изучить страховой план. А именно, какие услуги и лекарства в него входят. Сравните это со списком своего обычного ежегодного лечения. Не стоит переплачивать за услуги, которые вам явно не понадобятся. Или, наоборот, лучше выбрать план с услугами и лекарствами, которыми вы точно сможете воспользоваться, а не платить за них сверх страховых взносов. Стоит уделить особое

внимание и лекарствам, так как без страхового полиса даже сироп от кашля может дорого обойтись.

Важно! В страховку обязательно должна входить неотложная помощь и госпитализация.

Как получить страховку бесплатно?

Правительство США финансирует два вида планов медицинского страхования: Medicare и Medicaid. Они специально разработаны для пожилых людей, инвалидов, людей, живущих за чертой бедности и молодежи. Для ее получения нужно доказать, что человек не может себе позволить самостоятельно оплачивать страховку. В таком случае ряд медицинских услуг, в том числе вызов скорой помощи, пациентам обойдется бесплатно. Надо сказать, что бесплатной медициной в США могут воспользоваться и туристы, если укажут, что их доход меньше $1500 в месяц.

Нет страховки, но пришлось вызвать скорую. Кто платит?

К сожалению, в таком случае все расходы даже при экстренном случае ложатся на пациента. Клиника будет ожидать оплаты стоимости лечения, включая операции, лекарства, медицинские принадлежности, транспорт скорой помощи и все остальное, что будет использовано для вашего лечения.

По данным центра изучения американского здравоохранения Фонда семьи Кайзер:

1. 49% американцев имеют страховку от работодателя;
2. 20% – от Medicaid, госпрограммы страхования для малоимущих;
3. 14% – от Medicare, госпрограммы для пенсионеров;
4. 6% – полисы, учрежденные реформой Обамы в 2010 г.;
5. 1% – полисы Пентагона;
6. 9% американцев не имеют медицинского страхования.

В чем отличие медицинского страхования в РФ и Америке?

Жители США страхуют свои риски, не надеясь на кого-то другого, (например, государство) как это делают в России.

Страхование в США происходит через посредников: так называемых страховых агентов (брокеров). У нас в России клиент может сделать это напрямую.

В США в плане страхования настоящий федерализм. В каждом штате существует свое

законодательство в области страхования. Везде свой регулирующий, надзорный орган. Никаких единых федеральных законов как в России там нет.

В США отсутствует государственная программа медицинского страхования, в России же существует ОМС.

Вывод: главные отличия обязательного страхования США и России основаны на различиях экономической и правовой системы данных государств. Разные модели права, различный подход к экономике и предпринимательству, а также совершенно разный менталитет – все это сказывается на совершенно диаметральные подходы к страховой деятельности.

Список литературы

1. Шаг за шагом : официальный сайт. – 2019-2023.– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.stepandstep.ru/travel/skolko-stoit-meditsinskaya-strakhovka-v-ssha/

2. USAPROSTO.RU Жизнь и отдых в США и странах Европы: официальный сайт. – 2023.– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://usaprosto.ru/zhizn/medicinskaya-strahovka-v-ssha.html

3. «ЗаграNица» : официальный сайт. – 2020.– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://zagranitsa.com/emigraciya/article/1902/meditsinskaia-strakhovka-v-ssha-kakuiu-gde-i-za-sk

4. Second Wind: официальный сайт. – 2023.– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://secondwindeb5.com/articles/kak-ustroeno-medicinskoe-straxovanie-v-ssha/

5. Яндекс «Дзен» : официальный сайт. – 2023.– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://dzen.ru/a/YN0XqdCKGgtRRbTg

ИСТОРИЯ МОСКОВСКОГО КРЕДИТНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА ГОСБАНКА КАК ПОПЫТКА ПРЕОДОЛЕНИЯ НЕДОСТАТКА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ

Белова А. С., Калугина В. С.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Ярославский филиал

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность настоящего исследования заключается в отсутствии комплексных обобщающих работ по проблеме.

Тем не менее, проблема подготовки квалифицированных профессиональных кадров является одной из важных составляющих кадрового менеджмента [2].

Кадры – это важный стратегический ресурс развития любой организации [4]. Организация, которая не уделяет должного внимания вопросам кадровой ротации, подготовки и профессиональной переподготовки персонала неизбежно столкнется с существенными проблемами в дальнейшей работе [5].

Одной из принципиально важных, стратегических организаций нашей страны является Государственный Банк (далее в тексте – Госбанк).

Эта организация несколько раз в своей истории сталкивалась с проблемой отсутствия квалифицированных кадров [3].

В 1917 году Госбанк и целый ряд иных государственных организаций не приняли октябрьскую революцию 1917 года, в результате которой к власти приходит Совнарком (Совет Народных комиссаров).

Это правительство было сформировано из числа представителей партии социал-демократов (большевиков) и левых эсеров (социалистов революционеров), которые, в своей значительной части, выступали за отмену денежных знаков как элемента эксплуатации. Поэтому значительная часть служащих Госбанка, саботируя постановления новых властей, отказалась выходить на работу.

Создавшуюся ситуацию можно интерпретировать как первый кадровый кризис Госбанка после революции октября 1917 года. Второй кадровый кризис в Госбанке был спровоцирован гражданской войной, третий репрессиями так называемых «старых специалистов» и т.д.

В результате Госбанк всякий раз оказывался перед проблемой отсутствия квалифицированных кадров, что, фактически, превратила данную проблему в хроническую [7].

Целью настоящей статьи является исследование создания Московского кредитно-экономического института Госбанка как попытку разрешения хронической нехватки квалифицированных кадров в СССР.

Хронологическими рамками исследования являются 30-гг. XX века.

Как уже отмечалось ранее, нехватка квалифицированных кадров для Госбанка приобрела хронический характер уже в 20 гг. XX века.

Формальным поводом для решительных действий на пути преодоления кадрового голода стало проведение кредитной реформы.

В 1930 г. Госбанк принимает постановление о превентивной подготовке кадров. В 1931 г. Госбанк открывает в Москве и Киеве учетно-экономических институтов.

Это спровоцировало дискуссию о «разбазаривании» народных денег, поскольку в стране уже существовал Московский финансово-экономический институт (МФЭИ).

Кроме того не удачным был признан профиль подготовки новых специалистов.

На волне этих дискуссий и был создан новый ВУЗ – Московский кредитно-экономический институт Госбанка.

Первые годы своего существования он подвергся самой жесточайшей критики, как в части организации учебного процесса, так и в направленности обучения студентов.

Новый ВУЗ располагался в здании Госбанка СССР (ул. Неглинная). Этим расположением была предпринята попытка добиться экономии бюджетных средств, создать «производственную спайку» между ВУЗом и Госбанком, однако предпринятые меры не помогли.

Как не помогла и аргументация о том, что новый ВУЗ готовит «штучных специалистов», а, следовательно, не влияет на остальной рынок специалистов.

ВУЗ выпускал в год от 80 до 100 специалистов.

В 1935 году начинается «реформирование» молодого ВУЗа. Меняется профиль подготовки студентов, резко расширяется круг преподаваемых дисциплин, обучение увеличивается до 4 лет [6].

Однако на этом «реформирование» не закончилось. В ВУЗе открывались новые кафедры, в том числе не профильные.

Например, кафедры «черчения и начертательной геометрии», «электротехники» и др.

В то же время в ВУЗе работают выдающиеся ученые А. М. Галаган, М. И. Боголепов, З. В. Атлас, Н. Н. Любимов, В.В. Иконников, Я. Е. Виннер, Н. А. Кипарисов и др.

В Вузе велась большая научная и методическая работа, производились защиты диссертаций, выпускалась учебная и научная литература.

С 1938 г. ряд ведущих сотрудников ВУЗа подверглись публичным преследованиям и репрессиям (А.А. Левин и др.). Их обвинили в «мелкобуржуазных» взглядах и космополитизме.

Однако, несмотря на критику и репрессии опыт работы ВУЗа следует признать удачным, поскольку кадровый голод был существенно ослаблен, а к 40 гг. XX века, в целом, ликвидирован [1].

Список литературы

1. Бородкин А. В., Кваша В. А., Козлова Д. А., Трубникова А. А. Отечественный опыт привлечения трудовых ресурсов в целях реализации масштабных инфраструктурных государственных проектов. – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – 289 с.

2. Бородкин А. В. «Ремесло историка»: патриотизм в курсе истории России. // Сборник научных трудов III-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием «Экономика и управление: теория и практика». – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. –С.358-363.

3. Бородкин А. В., Сироткин С. А. М. Ф. Болдырев и реформа системы народного образования Ярославской губернии // Сборник научных трудов V-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. Т.1. – Ярославль: ООО «ПФК «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. -С. 380-385.

4. Бородкин А. В. Практическая интерпретация термина «элита» в государствах постсоветского пространства. // Актуальные проблемы социальной стратификации и трансформации в современных условиях. Сборник научных статей по материалам международной научно – практической конференции преподавателей, аспирантов, студентов и практиков. – Пенза: – ПФ Финансовый Университет, 2020. – С. 311-313.

5. Бородкин А. В., Громова М. В. История управленческой мысли: уроки пандемии. // Экономика и управление: теория и практика. – Сборник научных трудов III –й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: – ЯФ Финансовый Университет, 2020. – С. 349-353.

6. Кваша В. А., Колесов Р. В., Смирнова К. А. О вовлечении элиты нашей молодежи – студенчества в общественную жизнь // Экономика и управление: теория и практика. – Сборник научных трудов III –й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: – ЯФ Финансовый Университет, 2020.– С.397-407.

7. Колесов Р. В., Юрченко А. В. Научная статья студента: рекомендации по подготовке и опубликованию. // Сборник научных трудов III-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием «Экономика и управление: теория и практика». – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – С. 407 – 411.

АЛХИМИЯ КАК ФЕНОМЕН СРЕДНЕВЕКОВОЙ КУЛЬТУРЫ

Камолых В. В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Бушуева Л. Е.

Алхимия – явление, что даже современным человеком воспринимается как нечто, окутанное туманом таинственности, будоражащее сознание своей загадочностью и ассоциирующееся с волшебниками, магами, лесными старцами-мудрецами друидами, которые вышли из легенд, сказаний, чьи образы так прочно отпечатаны в нашем разуме за счет произведений кинематографа, мультипликации и тому подобного. Как легко в нашей голове при упоминании слова «алхимия» всплывает картинка, как какой-нибудь великий маг Мерлин в своей остроконечной шляпе, или седобородый волшебник Гэндальф, или скрюченная с ужасными бородавками на лице старуха-ведьма стоят над котлом с неким булькающим подозрительным варевом, помешивая его и бросая в него по очереди ингредиенты, дабы в итоге вышло какое-то чудодейственное или смертельно опасное зелье. Или как те же волшебники сидят в темных подвалах и пытаются создать свой «философский камень». Таковы укоренившиеся в сознании представления большинства людей о данном феномене. Но что же на самом деле представляет из себя алхимия: действительно же это нечто связанное с магическими практиками или все же под всей загадочностью скрываются древние научные практические опыты?

Для того чтобы ответить на этот вопрос стоит, пожалуй, начать с понимания самого термина «алхимия», который приводится исследователями в научных трудах.

Алхимия (позднелат. alchimia, через арабов – al-kimia, возможно, от греч. χημεία – искусство выплавки металлов) – явление культуры, сопутствовавшее на протяжении более полутора тысяч лет различным эпохам (эллинизм, европейское средневековье, Возрождение) [1].

Как можно увидеть из определения, алхимия представляет собой некое искусство, раздел определенного научного знания, который зародился далеко не в Средние века, а берет свое начало намного в более ранние исторические периоды.

Окутанное маревом мистицизма, искусство алхимии, которое прочно ассоциируется с Средневековой Европой, зародилось еще в Древнем Египте. По принятому мнению, в научных кругах, и сам корень слова «алхимия» имеет древнеегипетское происхождение от слова khem, что означало «Черная страна», так в древности было принято именовать Древний Египет. Жрицы проводили свои алхимические опыты в строжайшей тайне, сокрытые от посторонних глаз под покровом святилищ, и продолжалось это до тех самых пор, пока греки под предводительством Александра Македонского не захватили Египет и тайные знания богини Изиды попали в руки ученых умов Александрии, которые породили знаменитые трактаты об искусстве делать золото, постулаты которых дошли и до нас практически в неизменном виде. Во времена Великого переселения народов судьба оккультного знания оказалась в руках арабов, придавших алхимии знакомый всем нам вид, который и закрепился в христианской Европе с X века, когда известные всем нам из истории рыцари-крестоносцы принесли на Запад арабские трактаты об алхимии. Так постепенно алхимия получила свое распространение в европейской культуре в особенности через изыскания таких ученых, как Алан Лилльский, Роджер Бэкон, более известный большинству Фома Аквинский, Джордж Рипли, Раймонд Луллий, Николя Фламель, Василий Валенитин, и немного позднее в трудах знаменитого врача Парацельса. В эпоху же Просвещения алхимия начала угасать и практически ушла в небытие, поскольку ее постулат объяснять «темное через еще более темное, неизвестное еще через более неизвестное» («obscurum per obscurius, ignotum per ignotius») оказались несовместимы с духом времени, провозглашавшем совершенно иные идеи.

Как можно проследить из выше описанного, алхимия имеет достаточно длительную историю развития, корни которого тянутся еще с начала зарождения цивилизации, с зари человеческой исследовательской деятельности, когда возникли первые искры возникновения научного знания в попытках объяснить явления окружающей действительности или выйти за рамки возможного, достичь некоего божественного просвещения.

В настоящее же время алхимия представляет из себя специфическую область натурфилософии, сформировавшуюся в лоне герметической традиции. Натурфилософия – это возникшая в античности попытка найти «конечные причины» и фундаментальные закономерности природных явлений. В средние века натурфилософами были и схоласты, и алхимики [3].

Герметизм – это эзотерическое (то есть тайное) учение о высших законах Природы, подчиняющейся как принципу причинности, так и принципу аналогии. То есть это идея о том, что при понимании причинных связей можно ритуалами-аналогиями воздействовать на реальность [2].

Исходя из данных определений, можно сделать вывод о том, что по сути алхимия, несмотря на весь туман загадочности, состоящий из оккультных и мистических воззрений, представляет из себя еще одну разновидность учений об устройстве мироздания и управления им.

Но если исходить из того факта, что алхимия – это некое учения, то у него должно быть все то, что сопутствует всем научным знаниям, а именно: практические открытия, какой-либо вклад, внесенный в общую копилку человеческого прогресса. И такие ценные взносы действительно имеются и касаются они напрямую химии, как науки продолжательницы алхимических традиций, путь которой был проложен с первых попыток создать «философский камень» (некий реактив, способный превратить любой металл в золото, либо послужить основой для создания эликсира жизни). Одним из таких важнейших вкладов было создание в VIII веке Джабир Ибн Хайном, в Европе известным под именем Гебер, ртутно-серной теории, более четко объяснявшей свойства металлов (блеск, ковкость, горючесть) и обосновавшей возможность трансмутации. В IX веке Разес добавил к теории еще одни принцип – принцип растворимости (хрупкости) – философскую Соль. Согласно его мнению, ртуть и сера образуют твёрдые вещества лишь в присутствии этого третьего принципа. В таком виде данная теория приобрела логическую завершённость и просуществовала в неизменном виде несколько столетий.

Подводя итоги, стоит сказать, что алхимия действительно имела значительную взаимосвязь с различными эзотерическими, оккультными учениями, поэтому она и в наши дни воспринимается сквозь призму мистических искажений, различных домыслов и легенд. И скорее всего значительную часть из тех, кто занимался данным искусством следовало бы отнести к разряду шарлатанов или безумцев, но не стоит забывать, что алхимия представляет из себя крайне древнее учение, практиковали которое и именитые ученые, и выдающиеся умы человечества, и многие из этих деятелей, в том числе и на основании своих алхимических изысканий, выдвигали идеи, теории, которые не прошли бесследно, оставив определенный след и в науке, и в наших умах. Алхимия

представляла из себя не только практические опыты, но и затрагивала глубокие философские проблематики, пыталась объяснить природу не только окружающего мира, и в целом бытия, но и суть человеческой души, без которой создание того самого «философского камня» теряло бы всякое значение.

Список литературы

1. АЛХИМИЯ. Институт Философии Российской Академии Наук [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://iphras.ru/page50318149.htm.

2. Алхимия в средневековье. LIVEJOURNAL [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://position-avtor.livejournal.com/111154.html.

3. Натурфилософия, философия культуры, отраслевая философия. Их возникновение и развитие. StudFiles [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studfile.net/preview/7458030/page:15/.

МИР ЦИФРЫ XXI ВЕКА: АНАЛИЗ РОМАНА-АНТИУТОПИИ Е.ЗАМЯТИНА «МЫ»

Кондрашин В.М.

Российская открытая академия транспорта Российского университета транспорта (РОАТ РУТ (МИИТ)

Научный руководитель: к.и.н., доцент Ветерков А.И.

Спикером Красноярского экономического форума, который прошёл с 1 по 3 марта 2023 г. – стал искусственный интеллект. Подобная статья вышла в преддверии мероприятия на сайте ТАСС [2]. Всего десятилетие назад это могло показаться невероятным, разве что лишь быть частью научно – фантастического литературного произведения, кинофильма или компьютерной игры. Но для нас это является реальностью – Цифра «завоёвывает мир».

В последнее время не утихают дискуссии о цифровизации, её плюсах и минусах в процессе влияния на социум; выходит множество публикаций, научных статей и монографий, указывающих как на положительный вектор цифровизации, так и на связанные с этим процессом риски. С одной стороны, цифровизация обеспечивает:

1) рост производительности труда;

2) преодоление бедности и социального неравенства;

3) создание новых рабочих мест и т.д. –

4) по крайней мере, так утверждают специалисты Всемирного банка [3, с.244].

С другой стороны, цифровизация связана с риском киберугроз, исчезновением целого ряда профессий, цифровому разрыву между странами, и в конце концов, встаёт проблема «цифрового рабства», когда человек попадает в полную зависимость от искусственного интеллекта, когда качественные характеристики человека – творца сменяются оценкой его эффективности со стороны искусственного интеллекта с его холодным расчётом.

Мир Цифры был спрогнозирован до своего столетнего юбилея в первой великой антиутопии XX столетия – романе Евгения Замятина «Мы» [1]. Произведение было создано в 1920 г., но в России публикация по идеологическим соображениям была невозможна. В этой связи роман был переведён на английский язык и издан в Нью – Йорке в 1924 г. Полная русская версия романа была опубликована эмигрантским Издательством имени Чехова в 1952 г., а у себя на Родине произведение вышло в свет лишь в эпоху перестройки, гласности и свободы слова в 1988 г. Название романа отображает главный страх автора перед грядущим и поднимает проблему выживания отдельно взятой личности в человеческом социуме, в котором всё построено таким образом, что есть возможность нивелировать всё индивидуальное, личное.

Роман представляет собой пророчество о глобальной цифровизации, которая постигнет человеческое общество в будущем. В основе сюжета произведения находятся записи из дневника математика Д-503, адресованные иноземным существам, живущим в диком и несовершенном мире. После двухсотлетнего периода непрекращающейся войны весь земной шар оказался во власти Единого Государства. Во главе его находится Благодетель – мудрый правитель, и инопланетные народы должны понять, что установленный им порядок делает жителей Единого Государства счастливыми. Жители государства не подвержены эмоциям, не испытывают чувства зависти, не способны любить, живут по размеренному расписанию и на груди каждый носит свой индивидуальный номер. «Нумера», как называет их Е. Замятин, представляют из себя обезличенную серую массу в обществе всеобщего благоденствия. Они даже не имеют потребности в наличии имён. Следят за порядком Хранители, главной задачей которых является упреждать необдуманные действия со стороны жителей. Уличённым в нестандартном поведении может быть поставлен страшный диагноз – образование души.

Контролю в этом государстве подвергается всё. Конечно, автор произведения не мог знать о том, что люди 20-х годов XXI в. будут иметь очень множество логинов, паролей, свой ИНН, СНИЛС и т.д. Но многие фразы из его произведения заставляют нас,

современников, задуматься. Государственные органы хотят знать о своих гражданах всё. Автор указывает на абсурдность высказывания мысли о том, что государство может оставить без контроля даже сексуальную жизнь – «совершенно ненаучно. Как звери. И как звери, вслепую рожали детей. Не смешно ли: знать садоводство, куроводство, рыбоводство» [1], но не знать детоводства. Это кажется нам нелепым, не смешным, не правдоподобным. Сам же автор отмечает: «а вдруг вы… сочтёте меня за злого шутника. Вдруг подумаете, что я просто хочу поиздеваться над вами и с серьёзным видом рассказываю совершеннейшую чушь» [1].

Идея единого мирового господства, отсутствие расовых, территориальных и конфессиональных противоречий – это является сутью нового Мира. Безальтернативность подходов при решении проблем становится продуктом нового Человечества. Точнее, альтернатива есть в капиталистической конкуренции. Но где есть точка соприкосновения, есть ли свобода противостоять мировому тотальному Злу, или мы продолжаем плыть по воле течения?

Роман – антиутопия «Мы» изначально задумывался как размышление о будущем человечества. Но это стало реальностью. Мир XXI века заставляет нас задуматься над проблемами отсутствия гуманизма (есть ли Человек в этом мире, или его нет?), власти управленцев – менеджеров и технократов, которые не понимают сути проблемы, но пытаются управлять, господства искусственного интеллекта (ценностью становятся работы нейросетей). Что дальше? Молодёжь задаёт этот вопрос, а однозначный ответ может быть найден в ходе научной дискуссии. Главное сделать так, чтобы искусственный интеллект и кто им управляет, нас не поработил, и мы не станем абсолютно никчемными потребителями в этом мире. Человек был, есть и будет оставаться Творцом!

Список литературы

1. Замятин Е.И. Мы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ilibrary.ru/text/1494/p.3/index.html

2. Искусственный интеллект станет спикером Красноярского экономического форума [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tass.ru/ekonomika/17151577?utm_source=google.ru&utm_medium=organic&utm_campaign=google.ru&utm_referrer=google.ru

3. Миллер Т.О., Казанбиева А.Х. Влияние цифровизации на мировую экономику // Шаг в будущее: искусственный интеллект и цифровая экономика. Революция в управлении: новая цифровая экономика или новый мир: Материалы II Международного научного форума. Вып. 4. / Государственный университет управления. – М.: Издательский дом ГУУ, 2018. – 478 с.

ВЛИЯНИЕ ОБЩЕНИЯ В ИНТЕРНЕТЕ НА РУССКИЙ ЯЗЫК

Крышковец Д.М.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридического университета МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Бушуева Л.Е.

Одной из самых острых проблем современного общества является проблема исчезновения родного языка. Она заключается в том, что большинство людей засоряют, губят свой родной русский язык. В современном мире всё больше становится популярной сеть Интернет, где общаются люди. Вследствие этого просто невозможно не заметить, как искажается русский язык: нарушается орфография, встречаются многочисленные опечатки, не соблюдается пунктуация.

В ходе исследования социальных сетей было установлено, что язык сети Интернет разделяется на неологизмы, жаргонизмы, смайлы, аббревиатуры, варваризмы, слова-паразиты. Разберём подробнее каждую из этих групп.

В интернете большинство подростков старается общаться на языке, который они сами придумывают для того, чтобы общение стало интереснее, понятнее только им. В результате рождаются новые слова – неологизмы. Примеры: пранк – розыгрыш, прикол над кем-то, стайл – стиль, рандом – случайность, отсюда «рандомный» – случайный, лузер– неудачник, лайфхак – хитрость для более эффективного выполнения той или иной задачи.

Жаргонизмы – это слова и словосочетания, которые используются определенной группой носителей языка, объединенной социальной или возрастной сферой употребления. Жаргонизмы отличаются тем, что они используются для обозначения понятий, уже имеющих общепринятые наименования. Приведем примеры жаргонных слов в соответствии с их видами: жаргоны по интересам и увлечениям: баранка – ноль (область спорта), борода – спутавшаяся леска (область рыболовства); классовые жаргоны: волк – проворовавшийся крестьянин, мотыга – мот (такие выражения характерны для исторического периода явного классового деления); компьютерные: мыло – электронная почта, клава – клавиатура; молодежные: зачетка – зачетная книжка, капуста – деньги; школьные: пятера – отметка «пять», дирик – директор.

Смайлы – это небольшие по размеру картинки, которые изображают эмоцию человека, его внешность или мысли, то есть обозначают «смысловой окрас» сообщений. Стикер – это разновидность смайла, отличающаяся размерами.

Рис.1 Веселье, смех, радость.

Рис.2 Печаль, грусть, тоска, недовольство.

Аббревиатура – слово, образованное сокращением слова или словосочетания и читаемое по алфавитному названию начальных букв или по начальным звукам слов, входящих в него. Примеры: ЧС – черный список; ВК – в контакте; КД? – как дела? ДР – день рождения.

Варваризм – иностранное слово или выражение, не полностью освоенное языком и воспринимаемое как чужеродное, как нарушение общепринятой языковой нормы. С течением времени это слово может либо выйти из обращения и забыться, либо получить хождение в ограниченных сферах. В нашем случае ограниченной сферой является круг людей, которые общаются в Интернете. Приведем несколько примеров варваризмов: банить или забанить – это значит запретить пользователю доступ к ресурсу, лишить его права комментировать материалы и т.п.; гудбай – перевод слова, как «до свидания», «прощай», то есть так обычно говорят при расставании; лайк – нравится, понравилось, одобрить, жаловать, одобрение, похвала.

Слова-паразиты представляют собой короткие, бессмысленные слова, которые люди используют, чтобы заполнить небольшие паузы в речи. Речь в интернете часто бывает разговорной, поэтому без слов-паразитов разговорное общение вряд ли возможно, потому что речь будет «неживой». Однако слишком частое использование таких слов приводит к засорению речи. Как правило, паразитами становятся слова с ослабленной смысловой нагрузкой. А именно: «Типа», «Как бы», «Это самое», «Значит».

Интернет-сленг – слова, живущие в сети Интернет полноценной жизнью, но считающиеся не желательными к употреблению в литературном языке. Стало модным видоизменять русские слова, чтобы не думать о правильном написании, и использовать

заимствования. Под термином «сленг» объединяются все те составляющие, которые есть в работе. Причины использования сленга в речи – стремление ускорить написание сообщения, лень, внешнее влияние, желание придумывать новые слова, влияние Западной культуры.

Нами было проведено анкетирование с целью выявить отношения к интернет – сленгу. Всего было опрошено 22 человека, в том числе 11 подростков и 11 взрослых.

В результате анализа можно сделать выводы:

– у всех подростков и взрослых дома имеется компьютер или телефон с Интернетом;

– большая часть подростков и взрослых общаются в социальных сетях, но есть и такие, которые не общаются;

– половина подростков пользуется специальным сленгом в сети Интернет, а большинство взрослых нет;

– положительное отношение к интернет-сленгу только у одного подростка и ни у одного взрослого;

– правила русского языка при общении в Сети соблюдает чуть больше половины подростков, хотя почти все они считают необходимым соблюдение этих правил. Все взрослые не просто считают необходимым соблюдение правил русского языка при общении в социальных сетях, но ещё и соблюдают их;

– больше половины подростков и все взрослые не используют интернет-сленг в повседневной жизни.

Таким образом, «сетевой язык» употребляет половина пользователей-подростков, а большинство респондентов старшего поколения нет. Это показывает, что взрослые в меньшей степени попадают под влияние языка Интернета, подростки же перенимают сленг в свою речь.

По результатам наших исследований гипотеза о негативном влиянии Интернет – общения на качество русского языка подтвердилась. Действительно, в современном мире люди, особенно молодёжь, много общаются со своими сверстниками с помощью Интернета. Они стараются как можно скорее ответить собеседнику, несознательно или осознанно сокращая слова, искажая их, что является причиной снижения грамотности. В этой сфере общения знания правильного русского языка, особенно при переписке в социальных сетях, оказываются ненужными, участники чатов создают свои, неписаные правила, и им подчиняются, используя сленг, уничтожая этим все языковые нормы. В наше время появилась поговорка «Чат – правила молчат», которая показывает

отрицательное влияние электронных новшеств на орфографию, пунктуацию, грамматику русского языка в целом. Но ведь грамотность – это показатель культуры человека, его образованности, серьёзного отношения к своему языку, своей нации, своему народу.

Список литературы

1. Бабайцева В. В. Русский язык. Теория. – М.: Дрофа. – 415 с.
2. https://wordsonline.ru/lexis/neologisms.html
3. https://obrazovaka.ru/russkiy-yazyk/zhargonizmy-primeryhtml
4. http://sitesnulya.ru/chto-oznachayut-smajly-ix-napisanie/

ШПИОНАЖ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

Кузьмин С. С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

На протяжении всей истории нашего великого государства всегда существовала такая необычная и таинственная деятельность как шпионаж и разведка. Но что же означают данные понятия? Согласно одному из известнейших энциклопедических словарей Брокгауза и Ефрона, изданного ещё в период российской империи, Шпионство – это выдача военных тайн или сообщение сведений о них иностранному правительству[3,с.68]/

Если взять более современное и официальное определение данного термина, то **шпионаж** – это противозаконная разведывательная деятельность органов (их агентов) иностранных государств, что, как правило, предполагает похищение официально засекреченной информации (государственной тайны) спецслужбами других государств, а тот , кто занимается данной деятельностью именуются шпионом. **Шпион** – человек, который

занимается скрытым сбором информации об одной из конфликтующих сторон в пользу другой стороны.

Шпионаж подразделяется на несколько основных видов:

1) экономический (промышленный);

2) военный;

3) политический.

Суть промышленного шпионажа заключается в выведывании коммерческих секретов конкурирующих фирм и организаций. Данный вид шпионажа может проявлятся в виде похищения документов, которые содержат важную информацию о новых продуктах,

товарах и услуг, о разрабатываемых планах фирмы по увеличению своего дохода и привлечения новых клиентов; хищение образцов данной продукции с целью подробного изучения и анализа. Промышленный шпионаж может достигать и более масштабных размеров, например шпионаж с целью ухудшения экономического состояния государства.

Военный шпионаж– это тайная разведывательная деятельность в войсках или тылу противника во время вооруженных конфликтов с целью получения необходимой информации о составе войск, личном вооружении солдат, выведывани планов движения войск и дальнейших действий , информации о наличии военной техники и её конструктивных возможностях и т.д.

Политический шпионаж предполагает собирание информации о политической сфере того или иного государства, например сведения о политическом деятеле, лидере военной организации, его связи с различными структурами , информация о семье и личной жизни, с целью возможности дальнейшего шантажирования. Зачастую политический и военный шпионаж очень тесно взаимосвязаны и происходят при одних и тех же обстоятельствах (к примеру , во время военного конфликта или массовых волнений).

Шпионство есть как и в военное время , так и в мирное. Основная цель шпионажа, как упоминалось ранее– это собирание секретных сведений, в пользу другого государства.

Как правило, шпионство имеет скорее негативный характер, так как данный термина напрямую связан с утечкой важной (секретной) информации, диверсиями , саботажем , перехватом данных и т.д.

Этому понятию по своему смысловому значению схожи термины «разведчик», «агент», «осведомитель» и др. В целом, данные понятия означают одно и тоже, но под разведчиком более понимается как добыча разведанных, секретной информации в пользу его же государства, а данный термин имеет более положительный окрас , как в литературе, так и в посведневности. В научной литературе разведчиком называют лицо, в функции которого входит сбор, изучение и обобщение информации о вероятном или действующем противнике.Если говорить простыми словами, то разведчик-это шпион, работающий в интересах нашего государства.

Если провести сравнительный анализ , то можно увидеть основные различия данных понятий:

Разведчик:

1) работает в интересах нашего государства

2) понятие имеет положительную репутацию

3) носит только форму своей страны

4) в случае захвата противником – является военнопленным

Шпион:

1) работа в пользу иностранного государства

2) может выдавать себя за союзника

3) при его разоблачении – уголовная ответственность

Важно рассказать о том, что в разные периоды развития нашего государства существовала уголовная ответственность за шпионаж: например в Российской империи было несколько законодательных актов, которые регулировали шпионскую деятельность– это Уложение о наказаниях 1885 года и Уголовное Уложение 1905 года, данные законы давали определение вражескому шпиону и назначали наказания в виде ссылок на каторжные работу или смертную казнь. В советское время шпионаж предусматривался статьёй 65 УК РСФСР 1960 года. Здесь шпионаж определялся как передача, а равно похищение или собирание с целью передачи иностранному государству, иностранной организации или их агентуре сведений, составляющих государственную или военную тайну, а также передача или собирание по заданию иностранной разведки иных сведений для использования их в ущерб интересам СССР, если шпионаж совершен иностранным гражданином или лицом без гражданства. Субъект преступления был специальным – им мог быть только иностранный гражданин или лицо без гражданства. Шпионаж, совершенный гражданином СССР, считался одной из форм измены Родине и подпадал под действие соответствующей статьи УК. В Российской Федерации также установлена уголовная ответственность за шпионаж (ст.275, 276 УК РФ).

Международное гуманитарное право определяет, что любое лицо из состава вооружённых сил стороны, находящейся в конфликте, попадающее во власть противной стороны в то время, когда оно занимается шпионажем, не имеет права на статус военнопленного, и с ним могут обращаться как со шпионом, то есть его могут подвергнуть уголовному преследованию. разведчиками могут считаться только войсковые разведчики, носящие форменную одежду своих вооружённых сил с соответствующими знаками различия и предусмотренной правилами ношения военной формы одежды иной официальной символикой. Все провалившиеся агентурные разведчики, чья работа на иностранную разведывательную структуру была доказана в судебном порядке по месту своего выявления и осужденные по статье уголовного законодательства «шпионаж» (исключительно в такой формулировке), юридически являются шпионами.

Как бы не был нелегален и опасен шпионаж, в истории нашей страны существовали так называемые «положительные шпионы», чьи действия и подвиги способствовали предотвращению, прогнозированию и выявлению опасных ситуаций . Многие из советских шпионов проявили себя в период Великой Отечественной войны. Знаменитыми советскими шпионами были:Николай Кузнецов, Рихард Зорге, Ян Черняк, Леопольд Треппер, Шандор Радо , Кристофер Бойс и другие. Помимо мужчин , шпионажем и разведкой в нашей стране занимались и женщины, одними из самых известных были Елизавета Зарубина, Леонтина Коэн, Анна Морозова и т.д. Все эти люди были удостоены званиями Героев Советского Союза за проявленную смелость, храбрость, демонстрацию отличных навыков разведки и добывания информации. Их действия способствовали положительному развитию обстановки на всех фронтах , в пользу СССР и союзников.

Шпионы и разведчики современной России также исполняют свой долг и по сей день в различных уголках планеты: в Сирии, Украине, Европе, США и др. К сожалению или к счастью , их имена и лица нам неизвестны, а их подвиги скрываются под особой информационной защитой .

В заключении мне хочется сказать, что роль шпиона и разведчика велика как никогда, так как именно от них наше государство получает важные сведения о наступающих угрозах, противоправных деяниях, утечки секретной информации и др. Обеспечение защиты этих сведений – обязанность государства, а добывание и проверка правдивости данных сведений – долг шпиона и разведчика. Для каждого из нас и шпион и разведчик предстает в различных образах как в негативных , так и в позитивных . Заслуги российских и советских шпионов и разведчиков, на мой взгляд , неоценимы , так как во многом именно от деятельности зависит безопасность нашей страны, разработка стратегии для борьбы с неприятелем , выявление предателей Родины и угрозы общественного порядка.

Список литературы

1. Уголовный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996)

2. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов, от 8 июня 1977 г. (Протокол I) (с изменениями и дополнениями)

3. Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). – СПб., 1890–1907.

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОБЪЕКТОВ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ

Махина Н.А., Зайцева А.Д.

Ярославский филиал финансового университета при Правительстве РФ

Научный руководитель: к.э.н., доцент Райхлина А.В.

Охрана объектов культурного наследия является неотъемлемой частью жизни каждого человека. С помощью бережного отношения к культурному достоянию люди оказывают влияние на сохранение определенной истории, которая присуща каждому объекту. Отсутствие внимания и ухода может привести к исчезновению памятников истории и культуры, что может оказать значительное влияние на жизнь как современного, так и будущего, прогрессивного общества. С течением времени из памяти людей стираются многие события, историческая информация с каждым поколением становится менее и менее точной. В незафиксированных исторических событиях информация вовсе может стать вымышленной или забытой. Поддерживать точность информации об исторических событиях помогают объекты культурного наследия, поэтому существует необходимость в особом уходе за ними.

Одной из важных частей прогрессивного общества можно выделить бережное отношение к культурному наследию. Но объекты не могут жить вечно, и на их разрушение могут влиять природные и антропогенные факторы. В таких ситуация немаловажную роль играют проведение и осуществление государственной политики для сохранения культурного наследия, в том числе памятников истории и культуры

Основой для представления понятия культурного наследия является осознание необходимости поддержки мест проживания людей, в которых присутствует понимание того, что культурное наследие прямым образом оказывает влияние на устойчивое развитие личности и страны в целом.

С течением времени объекты перестали считаться тем, что может быть изолированным друг от друга. Сейчас чаще всего они рассматриваются как единое целом, неотъемлемая связь как между друг другом, так и с окружающей средой.

Основным законом в данной области является Федеральный закон от 25.06.2002 № 73-ФЗ «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов РФ».

В федеральном законе прописано, что у сферы существуют объекты, которые изображены на рисунке 1.

Рисунок 1. Объекты регулирования культурного наследия

Управление объектом культурного наследия – это сложная деятельность (с участием одной или нескольких структур), которая предполагает координацию и взаимодействие со всеми близлежащими государственными, муниципальными, экономическими, технологическими и общественными организациями, а также с научным и профессиональным сообществом в целях обеспечения сохранения и использования памятников и территорий.

В Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом объекты можно разделить на виды, представленные на рисунке 2.

Рисунок 2. Виды объектов культурного наследия

Государственная деятельность по предмету охраны объектов культурного наследия представляет собой совокупность целей,

задач, методов и мероприятий, деятельность которых направлена на сохранение культурного достояния.

Важнейшим компонентом государственной культурной политики, которая должна быть направлена на сохранение наследия, в наше время является государственная политика, призванная гарантировать сохранение и расширение культурного потенциала России и регионов.

Каждый из объектов культурного наследия находится под совместной охраной Российской Федерации и её субъектов.

Внедрение улучшений по сохранению объектов обеспечивается различными органами на каждом уровне управления. Деятельность государственной культуры федерального уровня организует Министерство культуры Российской Федерации. В регионах же государственная культурная политика осуществляется при помощи органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и их структурных подразделений. Органам местного самоуправления разрешается сохранять, использовать и популяризировать объекты культурного наследия, являющиеся муниципальной собственностью, а также обеспечивать государственную охрану объектов культурного наследия местного (муниципального) значения.

Система государственного управления в данной сфере представляет собой многогранную и многоуровневую структуру.

На рисунке 3 мы видим, что существует 5 уровней, которые занимаются управлением охраны наследия.

Рисунок 3. Управление охраны объектов культурного наследия

Не стоит забывать про создание объектов культурного наследия в современном мире. Будущему поколению, так же, как и нам, необходимо знание о том, что происходило в наше время. Продолжение создания и развития объектов культурного наследия подразумевает передачу истинной и правдивой информации.

В настоящее время, на наш взгляд, можно выделить несколько основных проблем охраны культурного наследия.

Одной из важных проблем является недостаточное включение объектов наследия в социально-культурную жизнь нашей страны, в частности ограниченное использование культурного и природного наследия в туристических целях.

Разрушение многовековых памятных зданий с целью их «реставрации, восстановления». Сооружения, которые находятся в ненадлежащем состоянии, на стадии разрушения, сносят, с целью создать точно такие же, но из более прочного материала. Каким бы прочным не был новый материал, объект уже не обладает предыдущей ценностью.

У значительной части объектов культурного наследия отсутствует зарегистрированный пользователь. Законодательно зарегистрированный собственник объекта культурного наследия осуществляет дополнительную и качественную проверку технического состояния объекта, что способствует продлению сохранение памятников культуры и истории.

Таким образом, государственная культурная политика в целом включает в себя мероприятия государственной политики, которые направлены на обеспечение охраны культурного наследия. Государство должно постоянно совершенствовать свои методы сохранения культурного наследия, принимая во внимание широкий спектр обстоятельств и событий, которые могут в значительной степени способствовать утрате объектов.

Меры по охране культурного наследия, предлагаемые в международно-правовых актах, весьма разнообразны. Они начинаются с разработки направлений государственной политики, нацеленной на повышение роли культурного наследия в обществе, и включения вопросов охраны этого наследия в государственные программы, которые содержат набор соответствующих правовых, технических, административных и финансовых мер, и заканчиваются мерами, направленными на то, чтобы дать независимым национальным культурным отраслям возможность право распространять свою деятельность на международном уровне.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: с изменениями, одобренными общероссийским голосованием 1 июля 2020 года: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года. – Официальный интернет-портал правовой информации. – Текст : электронный. – URL:

http://publication.pravo.gov.ru/ Document/View/0001202210060013 (дата обращения: 06.01.2023).

2. Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации: Федеральный закон от 25.06.2002 года N 73-ФЗ [Принят Государственной Думой 24 мая 2002 г.: одобрен Советом Федерации 14 июня 2002 г.]. – СПС «КонсультантПлюс».URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_404070/a81544/ (дата обращения: 15.01.2023).

3. Сохранение и актуализация культурного наследия : учебное пособие : / Курьянова Т. С. ; науч. ред. О. М. Рындина ; Том. гос. ун-т. – Томск : Издательский Дом Томского государственного университета, 2014.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БУЛЕВЫХ ФУНКЦИЙ В ВОЕННОМ ДЕЛЕ

Мосягин И.П., Сокуров В.А.

Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны» Министерства обороны Российской Федерации (ЯВВУ ПВО)

Научный руководитель: д.т.н., доцент Мурашов А.А.

Современные радиолокационные станции (РЛС) представляют собой высоко интегральные цифровые системы, построенные на базе радиоэлектронных комплексов, оснащенных в свою очередь значительным количеством технологической аппаратуры. В новых образцах РЛС созданы предпосылки для перехода на фактически интеллектуальные системы превентивного технического обслуживания (ТО), эффективность которого определяется точностью и горизонтам прогноза, которые в свою очередь зависят от количества и главное качества данных о техническом состоянии изделия.

Для решения задачи обеспечения надежности работы РЛС могут быть использованы логические методы, состоящие в построении совершенной конъюнктивной нормальной формы (СКНФ) или совершенной дизъюнктивной нормальной формы (СДНФ) по исходным таблицам истинности с последующей ее минимизацией [1].

Из данных о техническом состоянии РЛС можно извлечь множество векторов-состояний блоков системы в различные моменты времени, а также соответствующие состояния системы. По этим данным можно построить таблицу истинности булевой функции, определенной на множестве векторов-состояний блоков и принимающей значения, равные соответствующим состояниям системы. При этом в общем случае такая таблица будет неполна. Например,

для системы, состоящей из десяти элементов, полная таблица должна включать 2^{10}=1024 строк. Но в заполнении всех строк нет необходимости, так как при составлении СДНФ необходимо учитывать только те строки, которые соответствуют работоспособному состоянию системы.

Задача решается в следующей последовательности. По данным технического состояния необходимо построить таблицу истинности. При этом учтем только те строки, которые соответствуют работоспособному состоянию (булева функция принимает значение 1). По этим данным требуется восстановить зависимость состояния системы от состояния блоков. Обозначим работоспособные состояния блоков (значение булевой переменной равно 1), как S_1, …, S_N, где N – число блоков в системе, а неработоспособные состояния (значение булевой переменной равно 0) как _(S^*1), … (S^*_N). Сочетания (наборы) состояний блоков системы образуют N-разрядные наборы входных переменных логической функции, значение которой определяется состоянием системы на соответствующих сочетаниях.

В качестве примера синтеза булевой функции из уникальных состояний системы в модельном эксперименте были выбраны кратковременные самоустраняющиеся отказы, обусловленные перегревом блоков усиления мощности из состава передающей подрешетки. При достижении пороговой температуры блок перестает излучать сигнал на время охлаждения и затем возобновляет работу через некоторое число отсчетов при охлаждении до требуемой температуры. При работоспособном состоянии блоков, когда температура блока не достигла порогового значения булева функция принимает значение 1, а при неработоспособном состоянии блоков, когда блок охлаждается без нагрузки булева функция принимает значение 0.

Предложенный в докладе метод оценки надежности РЛС на основе поиска уникальных наборов состояний ее элементов позволяет уточнять схему надежности в процессе эксплуатации изделия по мере возникновения новых отказов. Приведенный алгоритм позволяет определить количество элементов, влияющих на работоспособность системы.

Список литературы

1. Новиков Ф. А. Дискретная математика для программистов: Учебник для вузов. 3-е изд. – СПб.: Питер, 2009. – 384 с.

ЭМОДЗИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ: АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЯЗЫКА ЭМОДЗИ

Новичкова У.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Бушуева Л.Е.

В последнее время очень распространенным способом выражения собственных эмоций в социальных сетях является использование эмодзи (смайликов). Они помогают донести до читателя истинные мысли автора, его настрой так, как это происходит в реальном общении, где не нужно, например, описывать, что вы улыбаетесь, – вы просто показываете это своим выражением лица. Смайлики помогают передать невербальный контекст сообщений. Но с течением времени люди начали придумывать всё больше способов использования эмодзи, отчего страдает понимание истинности сообщения читателем. Возникает всё больше ситуаций, когда использование эмодзи лишь усугубляет непонимание и запутывает адресата.

Рабочей гипотезой исследования стала идея о существовании закономерностей в «ошибочном» употреблении эмодзи. Если в грамматическом строе речи можно выделить определенную типологию ошибок, то и в языке эмодзи должна быть структура, которая нарушается субъектами языка.

Цель – определить причины неправильного понимания человеком языка эмодзи в социальных сетях в 21 веке.

Возможность найти и проанализировать нарушение коммуникации при невербальном общении современных людей обуславливает актуальность нашего исследования. Работа в этом направлении может стать ключом к пониманию многих психологических закономерностей поведения, возникающих при общении людей онлайн.

Эмодзи – это универсальный язык идеограмм и смайликов, призванный передавать эмоции и настроение читателю публикации. В этом новом универсальном и гибком языке общения текст замещается визуальным образом, более лёгким для восприятия. Эмодзи способны усилить любой текст, побудить пользователя дочитать до конца или сделать целевое действие, поэтому использование смайликов – это отличный ход, чтобы привлечь внимание к публикации. Также эмодзи способны сглаживать характер сообщения, способный разочаровать читателя своим содержанием,

вызвав у него меньше агрессии и чувства неудовлетворенности. Результаты исследований лингвистов и психологов показывают, что эмодзи в сообщениях воспринимаются коммуникантами как настоящее проявление чувств. Это влияет на настроение человека и воспринимается как невербальная коммуникация, то есть эмодзи представляют собой визуализированные жесты, мимику, эмоции, а не просто слова. Судя по тому, что сегодня без смайликов не обходится практически ни одна личная переписка, можно смело говорить о том, что эмодзи стали самостоятельным разделом языка. Порой они даже претендуют на то, чтобы заменить собой язык: можно написать целое сообщение, пользуясь исключительно смайликами.

Все вышеперечисленные примеры подтверждают большой потенциал эмодзи, как средства передачи эмоциональной и образной информации. Однако проблема состоит в том, насколько правильно может передаваться и восприниматься подобная информация.

Команда ученых пришла к выводу, что люди абсолютно по-разному интерпретируют большинство смайлов, используемых в онлайн-переписке, зачастую вкладывая смысл, совершенно противоположный идее создателей эмодзи. Отметим, что исследований, связанных с проблемой употребления эмодзи, нами не было обнаружено.

Нами было проанализировано 45 вариантов публикаций с эмодзи в социальных сетях. В данных текстах понимание истинного использования смайликов может быть затруднено. Примеры взяты из наиболее популярных сейчас социальных сетей: Инстаграма, Тик Тока. Также большая часть примеров была взята из Твиттера, так как именно эта социальная сеть основывается на более открытом общении с читателями.

В ходе анализа примеров мы выделили четыре категории потенциального искажения смысла.

1 категория: сарказм. В последнее время всё больше людей начало использовать эмодзи, несущие в себе смысл, абсолютно противоположный посылу текста и реальным эмоциям, на которые хочет указать автор. Выраженный контраст подозреваемого и выражаемого подчёркивает и усиливает эмоциональный посыл автора, однако не всегда читатели смогут определить сарказм на письме.

Автор рассуждает на тему осуждения в современном мире, которая является неприятной, разочаровывающей и даже отталкивающей для многих людей. При этом в конце поста использован смайлик, обозначающий чрезмерную радость, что совсем не вяжется с посылом поста. Некоторые читатели могут быть озадачены такой ситуацией, однако таким эмодзи автор лишь подчеркнул

своё недовольство стереотипными представлениями, господствующими в этой сфере.

2 категория: визуальное оформление. Смайлики также могут отвечать за визуальное оформление публикации, привлекать внимание читателей и побуждать реагировать на пост. Поэтому бывают такие случаи, когда эмодзи являются лишь украшением, некой декорацией для публикации, поэтому не несут в себе какого-либо смысла и не влияют на посыл автора. Но читатели могут не понять этого, пытаясь найти в рандомных смайликах спрятанный автором смысл.

Автор пожелал всем доброго утра, добавив к фразе ряд рандомных смайликов, связанных схожей цветовой гаммой, что смотрится эстетично, но никак не влияет на посыл. Реагировать на такой пост хочется намного больше, чем на сухое «доброе утро», на что и рассчитывал автор. Однако некоторые читатели могут не распознать в смайликах лишь декорацию для публикации, что сможет привести в недоумение (как же связаны, например, утро, лягушка и яблоко?).

3 категория: гиперболизированное использование. Часто встречающимся методом выражения эмоций через эмодзи является использование огромного количества смайликов подряд, чаще всего подходящих под одну тематику, но каждый из которых не всегда имеет собственный посыл. Такой ряд смайликов может выражать буйство эмоций или их всплеск, которые хочет показать читателю

автор. И такое многообразие тоже может ввести читателя в заблуждение, так как люди, мыслящие рационально, склонны более буквально воспринимать информацию, особенно визуальную.

В этом примере наглядно видно, что автор изобразил не устроивший его шум рядом разных соответствующих эмодзи: барабаны, бомба, молоток и т. д. При этом каждый смайлик не несёт в себе отдельный важный посыл, как обычно это бывает, а является частью одной большой гиперболы, поэтому возможно такое, что читатель не сможет распознать образность в ряде разных эмодзи.

4 категория: смешение смыслов. Также бывают такие ситуации, когда эмодзи, использованные автором, вроде бы и немного украшают текст и даже несут в себе какой-то смысл, но уловить его и конкретно описать достаточно сложно. Естественно, это вызывает у адресатов трудности, так как иногда в тексте можно найти несколько мыслей автора, для усиления которые он использовал эмодзи, что вызывает некую общую неопределенность.

Здесь автор говорит об испуге при просмотре фильма жанра хоррор. В этом случае было бы логичнее использовать смайлик испуга, но автор посчитал, что лучше использовать эмодзи радости. При этом читатель не всегда сможет точно определить, по-настоящему ли автор радуется тому, что его испугало (что указывает на высокое качество фильма такого жанра), или же не очень, подразумевая сарказм.

Разработанное нами деление на формальные группы позволило сделать интересный вывод: использование эмодзи никак не регламентировано, у него нет правил, следовательно, нет ограничений.

Значит, каждый адресант может по своему усмотрению употреблять те или иные символы, ориентируясь только на собственный вкус. При этом вербальный текст зачастую примитивен. Получается, одной из возможностей для привлечения внимания читателя, становится язык эмодзи – хаотичный, для многих нелепый, абсурдный, но яркий, дающий простор для самовыражения. К его буквальному пониманию никто не стремится, он служит фоном для нашего общения, невербальной коммуникацией, считывание которой отзовется либо резонансом, либо отторжением у читателя. Проведя анализ примеров неточного, ошибочного употребления смайликов с точки зрения их прямого значения, мы разделили причины несоответствия на четыре категории. В каждой из категорий мы отметили критерий, который мог бы быть сознательно использован автором текста при употреблении эмодзи. Таким образом, цель нашей работы достигнута: причины неправильного понимания читателем языка эмодзи в конкретных текстах названы. Наша гипотеза о существовании закономерностей в ошибочном употреблении смайликов подтвердилась частично, поскольку определение закономерностей не связано с тем, что эмодзи употребляются согласно какой-то системе. Их использование часто рандомно, хаотично.

Список литературы

1. https://activetraffic-ru.turbopages.org/activetraffic.ru/s/wiki/emoji/
2. https://incrussia.ru/news/emodzi-v-biznese/
3. https://away.vk.com/away.php
4. https://www.alba-translating.ru/ru/ru/articles/2019/uskova-2019.html
5. https://lifehacker-ru.turbopages.org/lifehacker.ru/s/emoji/
6. https://www.bbc.com/russian/society/2016/04/160414_tr_emoji_lost_in_interpretation

К ВОПРОСУ О РЕФОРМИРОВАНИИ ОБРАЗОВАНИЯ В СССР В 1953-1956 гг.

Пельц А. С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А. В.

Актуальность представленного исследования определяется необходимостью изучению отечественного опыта развития образования. В настоящий момент Россия, оказавшись в ситуации

санкционного давления, анализирует собственный исторический опыт.

В этой связи большое значение имеют работы посвященные изучению Российского опыта развития образования. Важным периодом в истории страны стал исторический отрезок между 1953 г. и XX съездом КПСС. Изучению развития образования в СССР в указанный период времени посвящена настоящая статья.

Средина XX века отмечена в истории СССР принципиальными переменами. После смерти в 1953 году И. В. Сталина новое руководство страны заявило о необходимости широкомасштабных реформ.

Действительно, вплоть до 1953 года страна жила в условиях фактического перенапряжения сил. Во время индустриализации, войны и послевоенного восстановления преимущественно чрезвычайные административные методы управления хозяйством были оправданы как относительно временные, соответствующие ситуации.

В 1953 году закончилась война в Корее, грозившая в любой момент перерасти в мировую. Закончилось и послевоенное восстановление СССР. Исчезли основания для сохранения чрезвычайных мер административного централизма.

В исключительных условиях чрезвычайные методы обеспечивали выполнение любой ценой узкого круга задач. Как правило, подобный подход практиковался в области тяжелой промышленности и создания вооружения, все прочее отбрасывалось как мешающее главному.

В мирной жизни главными стали иные приоритеты. Но за 40 лет административного управления привычка к работе в чрезвычайных ситуации в экономике буквально «укоренилась в умах»; ненормальная, чрезвычайная ситуация стала восприниматься как норма и в руководящих кругах, и в обществе [2].

После смерти И. В. Сталина появилась реальная возможность если не принципиально изменить сложившийся репрессивный механизм, сверх централизованного управления хозяйством и обществом, то, по крайней мере, смягчить его.

Принципиальные изменения в жизни страны связаны с именем Н. С. Хрущева.

Основными направлениями реформ стало: прекращение политики массовых репрессий, смягчение колхозной политики, повышение уровня жизни населения, уровня материальной заинтересованности в результатах труда, реформа управления промышленностью и экономикой в целом.

Даже малая часть указанных выше преобразований была невозможна без смены типа экономического мышления, а следовательно – без перестройки все системы народного образования. В том числе и вузовского.

Первые изменения в этой сфере были связаны отнюдь не с XX съездом КПСС и осуждением «культа личности», они начались несколько раньше. Так, например, в августе 1955 году были приняты меры по изменению системы оплаты труда профессорско-преподавательского состава. С одной стороны это привело к некоторому повышению заработных плат, с другой – преподавателям запрещалась работа по совместительству. Это сразу «больно ударило» по многим Вузам, особенно провинциальным, где очень часто штатный состав формировался за счет приглашенных преподавателей.

Однако большая часть изменений в структуре вузовского образования была заложена еще в 1952 году, еще при жизни И. В. Сталина.

К началу 1950-х годов советская средняя и высшая школа развивались в рамках сталинской модели, сформированной еще в условиях первых пятилеток. К концу сталинской эпохи явственно обнаружилась серьезная проблема, стоявшая перед советской системой образования в целом и ее средним, школьным звеном, в частности.

Она заключалась в том, что фундаментальные аспекты школьного образования практически полностью вытеснили прикладную составляющую, которой не придавалось большого значения.

В результате выпускники школ оказывались не подготовленными к практической деятельности, а выпускники вузов и техникумов не владели умениями и навыками работы на производстве, не имели представления о конкретной экономике и функционировании предприятий. Преподавание было оторвано от жизни и практических хозяйственных потребностей.

Государственная политика, направленная на разворот системы образования к потребностям народного хозяйства, обозначилась на XIX съезде КПСС в октябре 1952 года. Партийный форум предложил идею политехнического обучения в средней школе, которая затем определила вектор развития советского образования в хрущевский период.

После смерти И. В. Сталина идеи политехнизации обучения обрели новую жизнь, так как именно с ними связывалось реформирование всей отечественной системы образования.

Подготовка проектов преобразований в данной сфере началась с обсуждения этих проблем научно-педагогической

общественностью. В ходе его был поднят широкий круг актуальных вопросов развития отечественного образования. Так, например, в журнале «Народное образование» пять директоров ведущих московских школ на основе анализа подготовки выпускников средних школ к производительному труду сформулировали конкретные шаги по обеспечению народного хозяйства квалифицированными кадрами за счет усиления политехнизации школьного обучения [1,с.33-39].

Предлагалось организовать на базе общего среднего образования специальные шестимесячные, годичные или двухгодичные курсы по подготовке рабочих остродефицитных специальностей – электромонтеров, трактористов, комбайнеров, механиков, животноводов.

Директора школ также утверждали, что необходимо создать условия для профессиональной подготовки старшеклассников с тем, чтобы они могли сразу по окончании учебы трудиться на производстве уже в качестве квалифицированных рабочих.

Руководители учебных заведений констатировали, что за редким исключением школы были не способны готовить учащихся к производственной работе. Предлагалось ввести для старшеклассников преподавание учебной дисциплины «Научная организация труда» для ознакомления с основами функционирования отечественной промышленности, чаще устраивать экскурсии на предприятия, встречи с передовиками производства.

Высказывалась идея расширения сети заочных и вечерних отделений при вузах, чтобы получившие среднее образование и рабочую квалификацию молодые люди могли бы продолжить свое обучение без отрыва от производства.

На основе этих идей и осуществлялось практическое реформирование советской образовательной системы.

Уже в 1954-1955 годах была признана необходимость с младшего школьного возраста готовить учащихся к участию в производительном труде. Изменялась укоренившаяся в предыдущие десятилетия ориентация средней школы на подготовку к вузу.

Обучение в вузах предполагалось максимально совместить с работой на производстве.

С 1954 – 1955 учебного года в учебный план школ были введены: в 1-4 классах – труд, в 5-7 классах – практические занятия в мастерских и на опытных учебных участках, в 8-10 классах – практикумы по машиноведению, электротехнике и сельскому хозяйству.

В 1955 году начинается активное создание, преимущественно в сельской местности, ученических производственных бригад.

Существенным изменением, проведенным в 1954 году в системе средней школы, стала отмена раздельного обучения мальчиков и девочек. Подобное разделение учащихся имело место в дореволюционных гимназиях, пансионах, дававших классическое среднее образование.

В 1943 году в контексте возврата к некоторым внешним атрибутам дооктябрьского прошлого вводилось раздельное обучение детей.

Первый секретарь ЦК КПСС Н. С. Хрущев посчитал необходимым отменить его на том основании, что оно, по его мнению, не соответствовало задачам коммунистического воспитания молодежи.

Важной вехой реформирования системы народного образования в Советском Союзе в период «оттепели» стал состоявшийся в феврале 1956 году XX съезд КПСС.

На нем шаги по политехнизации школы, осуществленные в последние годы, были охарактеризованы как неэффективные и недостаточные.

Н. С. Хрущев упрекал правительство и профильные министерства в отрыве обучения от жизни; выпускники школ, по-прежнему, оказывались неготовыми к практической деятельности.

Жесткой критике подверглись и руководящие работники учебных и научных учреждений системы образования.

По словам Н. С. Хрущева, Академия педагогических наук и работники народного образования «все еще занимаются общими разговорами о пользе политехнического обучения и ничего не делают для его практического осуществления». Реформы необъодимо было продолжить [3,с.49-52].

Список литературы

1. Бородкин А. В., Кваша В. А., Козлова Д. А., Трубникова А. А. Отечественный опыт привлечения трудовых ресурсов в целях реализации масштабных инфраструктурных государственных проектов. – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – 289 с.

2. Бородкин А. В. «Ремесло историка»: патриотизм в курсе истории России. // Сборник научных трудов III-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием «Экономика и управление: теория и практика». – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – С.358-363.

3. Очерки истории Ярославского филиала Финуниверситета. Материалы к юбилею Ярославского филиала Финуниверситета. Под редакцией В. А. Кваши. – Ярославль, 2018. – 112 с.

АДАПТАЦИЯ ИЗМЕНЕНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВЛЕННОСТИ КУРСАНТОВ ПОСЛЕ СНЯТИЯ ОГРАНИЧЕНИЙ ПАНДЕМИИ

Поготкин В.О., Поплёскин Д.С.

Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны» Министерства обороны Российской Федерации (ЯВВУ ПВО)

Научный руководитель: к.п.н., доцент Чайкин И.Н.

По данным ФГБУ «НИМЦ ТПМ» Минздрава России пандемия и самоизоляция в РФ привела в среднем к снижению ФА на 17%. Карантинные ограничения и перенесенные заболевания изменили привычный ход всего образовательного процесса в вузе, и по физической подготовке, в частности [2, с. 228]. Безусловно, это отразилось и на динамике двигательной активности курсантов.

На сегодняшний день, ученые выяснили, что у тех, кто выполняет физические нагрузки регулярно, вероятность заражения коронавирусом на 25% ниже, чем у тех, кто прекратил заниматься. Регулярные упражнения облегчают борьбу с заболеванием в 49% случаев. Как известно, ВОЗ рекомендует выполнять физические упражнения в течение недели не менее 150 мин. умеренной интенсивности, или 75 мин. интенсивной физической нагрузки [3].

Цель работы: проанализировать уровень адаптации курсантов второго курса к физическим нагрузкам после пандемии коронавируса.

В исследовании приняли участие 118 человек. По результатам анкетирования за период пандемии переболели коронавирусом: 1 раз – 0 %, 2 раза – 0 %. 3 и более – 0 %, не болели – 100 % опрошенных. Прививались от Ковида: 1 раз – 100%, 2 раза – 100 %, 3 раза – 100 %. Прививки курсанты переносили по-разному. На вопрос «Какие осложнения со здоровьем вы испытывали после прививок?» курсанты ответили: никаких – 30 %, повышение температуры, слабость, головокружение в течении 1-2 дней – 45 %, анафилактический шок (резкое падение артериального давления, прекращение поступления кислорода к тканям, органам, возникновение судорог) – 0 %.

За основу адаптационных изменений мы взяли одно из основных физических качеств – выносливость, так как это качество можно развивать и в период самоизоляции. Тем более, что уровень развития выносливости, в большей степени, является показателем функционирования кардио-респираторной функции.

В период пандемии снижение двигательной активности привело к тому, что мышечная система курсанта функционирует не в полную силу [1, с. 207]. Некоторые ограничения в физических нагрузках вызвали возникновение двух неблагоприятных факторов профессиональной деятельности: вынужденной гипокинезии (недостаток усилий) и гиподинамии (недостаток движений) [4]. Общеизвестно, что эти факторы являются губительными для здоровья – это своего рода конфликт между биологической природой и социальными условиями жизни. Происходит ослабление деятельности нервной системы, снижение биоэлектрической активности мозга, урежение его основного ритма, а это приводит к ухудшению физической и умственной работоспособности. Гиподинамия и гипокинезия проявляются в преждевременном развитии атеросклероза, сердечно-сосудистых заболеваний. Они возникают из-за ухудшения кровообращения в сердечной мышце, увеличения периферического сопротивления крови, что затрудняет работу сердца. Ухудшается также функция дыхательной системы: дыхание становится более частым и поверхностным. Все это способствует развитию бронхиальной астмы, эмфиземы легких.

Перечисленные отрицательные воздействия на организм убедительно свидетельствуют о необходимости постоянной мышечной деятельности. Регулярные занятия физическими упражнениями во всех формах физической подготовки курсантов дают возможность свести к минимуму эти вредные явления. Кроме того, с появлением нового вируса Омикрона барьерные методы защиты стали практически бесполезными – он очень легко пробивает любые маски и респираторы. В качестве защиты специалистами рекомендовано два варианта: вакцинация и соблюдение социальной дистанции. Мы бы добавили к этому, что оптимальные физические нагрузки смогут обеспечить определенную защиту от заболеваний.

Несмотря на трудности в организации занятий по физической подготовке в условиях пандемии, удалось добиться определенных результатов в повышении физической и психологической подготовленности военнослужащих. В условиях пандемии основной целью занятий было, в первую очередь, сохранение функционального состояния курсантов.

Результаты исследования.

Исходными данными для нашего исследования явились результаты по упражнению на выносливость (бег на 3 км), показанные курсантами в период пандемийных ограничений (ноябрь-декабрь 2021 года). Средний показатель выносливости – 12 мин. 13 с. (66 баллов).

После снятия ограничений в мае 2022 года (рубежный контроль) показатель выносливости повысился в среднем на 21 секунду (11.52).

Окончательными результатами нашего исследования стал средний показатель выносливости, показанный курсантами на итоговом экзамене (июль 2022 г.): 11 мин. 28 с. (улучшение составило 45 секунд).

График сравнения результатов курсантов 2 курса после пандемии упражнения №46 «Бег на 3000м» №1.

Из графика №1, можно сказать, что средний показатель выносливости во всех ЭГ улучшился;

График сравнения среднего балла курсантов 2 курса после пандемии упражнения №46 «Бег на 3000м» №2.

Из графика №2 видим, что средний балл во всех экспериментальных группах значительно повысился.

Таким образом, результаты исследования свидетельствуют о положительной адаптации курсантов к высоким физическим нагрузкам в послепандемийный период. Этому, на наш взгляд, способствовало:

1) снятие пандемийных ограничений;

2) мотивация курсантов, где основным мотивом явился, по мнению курсантов 2 курса, экономический мотив, на втором месте в рейтинге мотивов – мотив физического совершенствования и на третьем – мотив долженствования;

3) своевременное внесение корректив в планирование и организацию всех форм физической подготовки и видов занятий;

4) тесное взаимодействие преподавателей и командиров подразделений.

Данные исследования подтверждают наше предположение о том, что функциональные резервы организма курсантов обеспечивают возможность адаптации к воздействию неблагоприятных факторов как профессиональной деятельности, так и окружающей среды.

Список литературы

1. Котова, Т. О. Проведение тренировочных занятий профессиональных спортсменов-пловцов в условиях пандемии COVID-19 / Т. О. Котова, Д. А. Кошель, Е. В. Климова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 9 (404). – С. 207-210

2. Организация физической подготовки в условиях пандемии с обучающимися общеобразовательных организаций МО РФ / М. Ю. Гливяс, Г. В. Гливяс, В. В. Поляков [и др.]. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2021. – № 5 (347). – С. 228-230.

3. https://www.m24.ru/articles/obshchestvo

4. https ://Aif.ru-health-coronavirus-po-covid

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Санеева Д.А.

Ярославский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: старший преподаватель Краснова Г.Н.

Всё большую роль в развитии нашего общества приобретает информация. Данный этап называется «информационный».

Элементарный процесс передачи опыта от поколения к поколению завязан на обмене информацией, без этого невозможна нормальная жизнедеятельность. В эпоху технологий возрастает значение информации.

Для государства информация – прежде всего ресурс научно-технического прогресса и развития общества. Её получение, хранение, анализ и эффективное использование – довольно сложный процесс, требующий времени, управленческих усилий и бюджетных затрат. В государственном управлении информация имеет огромное значение в обеспечении принятия решений во всех сферах: политической, экономической, социальной, личностной. Особую роль информация играет для общественной и национальной безопасности.

На наш взгляд наиболее точное определение информационного обеспечения – это удовлетворение информационных потребностей пользователей найденной информацией, представленной в удобном для потребителя виде.

Информационное обеспечение государственного управления – динамичная система, состоящая из множества элементов, которая постоянно развивается. Иными словами, оно является и объектом управления – регламентировано по каждому ярусу управления, создавая базу для решения задач строго в рамках его компетенции.

Официальная статистическая информация – это сводка обобщенной документированной информации о количественной стороне массовых социальных, экономических, демографических, экологических и иных процессов в Российской Федерации, которая формируется в соответствии с официальной статистической методологией [1, 2]. На основании определения, данная информация создаётся на основании Федерального плана статистических работ, установленного Правительством РФ. Это обеспечивает достоверность, научную обоснованность, полноту и своевременное предоставление официальной статистической информации с учетом интересов пользователей, устраняет дублирование в работе субъектов официального статистического учета и снижает нагрузку на респондентов. Федеральный план является основным документом для организации в нашей стране официального статистического учета.

В нашей стране многие министерства и ведомства осуществляют официальную статистическую деятельность для формирования официальной статистической информации о развитии страны в разных сферах: таких как экономической, демографической, социальной и экологической [2].

Федеральный план статистических работ создаётся федеральным органом исполнительной власти, реализующий функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере официального статистического учета. При формировании официальной статистической информации, субъекты официального статистического учета получают первичные статистические и административные данные от респондентов. Общие и доступные статистические данные размещаются в официальных изданиях подразделениях статистического учёта, в информационно-телекоммуникационных сетях, социальных сетях, на официальных сайтах субъектов официального статистического учета в сети Интернет. Федеральными законами ограничен доступ к информации, содержащей сведения, отнесенные к государственной тайне, к коммерческой тайне, сведения о налогоплательщиках, персональные данные физических лиц и другие сведения. Законы обеспечивают их защиту в соответствии с законодательством Российской Федерации об этих категориях информации с ограниченным доступом. Первичные статистические данные, доступ к которым ограничен, не подлежат раскрытию (распространению и (или) предоставлению) и используются только в целях формирования официальной статистической информации.

Росстат организовывает деятельность системы государственной статистики, большую часть которой он и формирует. Территориальные органы Росстата собирают и предоставляют информацию в виде статистических показателей. Они передают состояние экономики и социальной сферы, также охватывают все стороны жизнедеятельности нашего общества. Эти данные публикуются в статистических сборниках «Информационное общество в РФ» и «Тенденции развития информационного общества в РФ», выпускаемые Росстатом.

Постановлением правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 313 обнародована первая Госпрограмма РФ, которая называется «Информационное общество» [3]. В данную программу ежегодно вносятся изменения. Самые значительные последние обновления были внесены 2 июня 2022 г. № 1016 с целью максимального наполнения информационных ресурсов социально значимым контентом в электронных и печатных средствах массовой информации: актуальными, грамотными, оптимальными, достоверными и уникальными. Это создаст условия для формирования в стране «общества знаний», которое предусмотрено Стратегией развития информационного общества в РФ 2017-2030 гг. Этот Указ Президента РФ

утвержден 9 мая 2017 г. № 203 [5]. Предлагается обеспечить рынок труда специалистами сферы информационных технологий и информационной безопасности, обученных по соответствующим программам в высших и средне-специальных учебных заведениях. Предоставить гражданам качественные социально значимые государственные и муниципальные услуги в электронном виде, используя федеральную государственную информационную систему «Единый портал государственных и муниципальных услуг». Обеспечить доступ к сети «Интернет» гражданам, проживающим в отдалённых и труднодоступных населённых пунктах.

В статье 6 Федерального закона от 09.02.2009 № 8-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» описаны методы доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления [4]. Государственные органы и органы местного самоуправления должны распространять информацию о своей работе в СМИ и в сети Интернет. Это основные методы. При условии информационной открытости публичной власти каждый гражданин будет знать о состоянии российского общества и органах государственной и муниципальной власти. В настоящее время интернет – порталы Росстата, куда включены и сайты территориальных органов, являются одним из основных каналов официальной статистической информации, где размещаются электронные версии всех официальных публикаций, большой объём статистической информации, результаты переписи. Все пользователи могут свободно, равно и бесплатно пользоваться данной информацией.

Сегодня недостаточно того, что статистическая информация собрана, хранится и максимально обеспечена открытость ведомства. Для привлечения внимания к статистике и повышения статистической грамотности необходимо расширять форматы распространения информации. Росстат активно взаимодействует со СМИ, организовывает проведение семинаров и лекций, круглых столов, использует коммуникативные площадки для оперативного реагирования на критические материалы, сотрудничает со школами и другими учебными заведениями, проводя тематические конкурсы и олимпиады. Всё это позволит повысить доверие и рейтинг к официальной статистике среди пользователей.

Итак, мы можем сказать, информация – главный ресурс научно-технического прогресса и развития общества. Информационное обеспечение государственного управления – это динамичная система, состоящая из множества элементов, которая постоянно развивается. Информационное обеспечение управления или

управленческая информация должно отвечать критериям достоверности, цельности, актуальности, всесторонности, регулярности, систематизированности, и иметь возможность экспертизы. На наш взгляд наиболее точное определение информационного обеспечения – это удовлетворение информационных потребностей пользователей найденной информацией, представленной в удобном для потребителя виде. Федеральный закон «Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации» от 29.11.2007 N 282-ФЗ [1] и федеральный закон от 27.07.2006 «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» N 149-ФЗ являются нормативно-правовой основой статистической информации [5]. Сводную обобщённую документированную информацию о количественной стороне массовых экономических, демографических, социальных, экологических и других общественных процессов в Российской Федерации можно назвать официальной статистической информацией, которая формируется в соответствии с официальной статистической методологией субъектами официального статистического учета. Формирование официальной информации на основании Федерального плана статистических работ, утверждаемого Правительством России; целостность, достоверность и своевременность можно отнести к основным отличиям официальной информации. Первичные статистические данные могут иметь в своём составе и конфиденциальную информацию, гарантия нераскрытия которой закреплена законом. Статистическая информация классифицируется по месту возникновения; по принадлежности к отрасли экономики; по способу представления. Также подразделяется на входную и выходную; на внутреннюю и внешнюю; на первичную и сводную; на условно-постоянную и переменную.

Список литературы

1. Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации: Федер. закон от 29.11.2007 N 282 [принят Государственной думой 9 ноября 2007 г.: одобрен Советом Федерации 16 ноября 2007 г.] – Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72844/ (дата обращения: 27.02.2023).

2. Стратегия развития Росстата и системы государственной статистики Российской Федерации до 2024 года (утв. Минэкономразвития России 06.09.2019 N МО-104) – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Strategy.pdf (дата обращения: 12.03.2023)

3. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество»: Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 313 – Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162184/92d969e26a4326c5d02fa79b8f9cf4994ee5633b/ (дата обращения: 27.02.2023).

4. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федер. закон от 27 июля 2006 г. N 149 [принят Государственной думой 8 июля 2006 г.: одобрен Советом Федерации 14 июля 2006 г.] – Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/ (дата обращения: 27.02.2023).

5. О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы: Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203– Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – Текст: электронный. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения: 27.02.2023).

ЯЗЫК КАК СПОСОБ СУЩЕСТВОВАНИЯ КУЛЬТУРЫ

Сперанских В.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Бушуева Л. Е.

Многим известна взаимосвязь явлений культуры и языка. Однако следует отметить, что эти взаимосвязи не являются очевидными, так как возникает много вопросов об их научно – историческом симбиозе. По сей день актуальными остаются вопросы о природе происхождения языка, его функциях в социуме и культуре.

Культуру формируют различные языковые классификации: естественные – языки народов мира, искусственные – специализированные знаковые системы, вторичные – религия и искусство. Язык же в свою очередь отражает действительность, неотъемлемым компонентом которой и является культура. Когда меняется социально – культурная реальность, меняются культурные и национальные стереотипы, а значит, меняется и сам язык. Поэтому можно констатировать факт того, что язык является зависимой частью культуры, на которую он никак не может повлиять. Язык – среда социализации, вне которой мы не можем существовать без дискомфорта и не претерпевая неудобств. Также язык не существует вне общества, так как он формирует речь, являющуюся основным

критерием, отличающим человека от животных. Речь находится в нашем уме, сознании и нашей памяти. Это означает, что каждый носитель языка также является носителем культуры [3].

Американский ученый Стивен Пинкер предлагает возможность использования определенного кода для воплощения понятий и их взаимодействия в нашей голове, языка кода мысли, отличного от всех существующих в мире языков. В результате исследования Пинкер формулирует важное положение: «образы, составляющие основу мышления, с одной стороны, и предложения в языке, с другой, действуют во многом противоположным образом». Согласно психолингвисту люди думают не на русском или английском; они думают с точки зрения ментального кода, который, вероятно, является основой всех языков [4].

Эту теорию подтверждают люди, лишенные слуха и способности говорить. Не зная языка на ранних этапах своей жизни, они познают мир через его образы и культуру страны, в которой родились. Именно ментальный код, лежащий в основе каждого известного миру языка, позволяет глухонемым людям на подсознательном уровне управлять языком жестов и общаться с людьми, выросшими в иных физиологических условиях.

В Российской Федерации крайне уважительно относятся к защите национальных языков и культуры страны. На территории государства проживает 193 народа, говорящих на 277 языках и диалектах. Эта статистика учтена в Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года. Положения, гарантирующие охрану языка и культуры описаны в документе первостепенной значимости – Конституции [2].

Статья 68 Конституции Российской Федерации

1. Государственным языком Российской Федерации на всей ее территории является русский язык как язык государствообразующего народа, входящего в многонациональный союз равноправных народов Российской Федерации.

2. Республики вправе устанавливать свои государственные языки. В органах государственной власти, органах местного самоуправления, государственных учреждениях республик они употребляются наряду с государственным языком Российской Федерации.

3. Российская Федерация гарантирует всем ее народам право на сохранение родного языка, создание условий для его изучения и развития.

4. Культура в Российской Федерации является уникальным наследием ее многонационального народа. Культура поддерживается и охраняется государством [1].

Язык и культура – формы сознания, отражающие мировоззрение человека, они существуют в тесном взаимодействии. Важно то, что субъектом этих явлений всегда является индивид или общество, благодаря чему и язык и культура не стабильны и регулярно прогрессируют. Язык – неотъемлемая часть культуры, он передается нам по наследству, это главный инструмент познания и усвоения культуры. Однако следует отметить, что язык является развивающейся областью языкознания и лингвистики. Культура связана с активным участием человека, она создается людьми, развивается под влиянием новых теорий, новых явлений действительности и искусства.

Таким образом, язык представляет собой уникальную систему, являющуюся способом существования культуры и составной ее частью. Он оставляет следы в сознании говорящих на нем людей, формирует представление о мире, развивает менталитет и прививает культурные ценности. Язык – важнейшее из всех культурных явлений, потому что концептуальное понимание культуры может осуществляться только посредством естественного языка. Язык также можно определить как фактор формирования культурных кодов, которые предопределены и стоят вне языковых групп, лишь помогая личности адаптироваться в обществе. И, несомненно, поскольку это способ существования культуры, он охраняется на государственном уровне.

Список литературы

1. Консультант плюс. Статья 68 Конституции Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/3ed9a4d 68072c2f9d74767edb4d4d2ea1def6e9f/ (дата обращения: 27.03.2023).

2. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации. 277 языков и диалектов, которые используют народы России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minobrnauki.gov.ru/press-center/news/nauka-i-obrazovanie/29672/ (дата обращения:28.03.2023).

3. Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина. Даль, В. И. Толковый словарь живого великорусского язык: в 4 т. Т. 2. М., 1978. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.prlib.ru/item/457655 (дата обращения: 13.03.2023).

4. Текст научной статьи по специальности «Языкознание и литературоведение». О. Д. Павлова «Язык как основа культуры». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/yazyk-kak-osnova-kultury (дата обращения: 19.03.2023).

ЯРОСЛАВЦЫ И РАЗГРОМ ФАШИСТСКИХ ВОЙСК ПОД СТАЛИНГРАДОМ

Трубникова А. А.

Ярославский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.

Актуальность представленного исследования определяется необходимостью бережного и уважительного сохранения памяти о Великом Подвиге нашего многонационального народа в Великой Отечественной войне 1941-1945 гг. и вклада в Великую Победу сделанного нашими земляками – ярославцами [6, с.200].

Вся страна торжественно отметила годовщину разгрома немецко-фашистских войск под Сталинградом (ноябрь 1942 – февраль 1943 гг.). Значение этого события трудно переоценить. Именно под Сталинградом наметился коренной перелом в Великой Отечественной войне 1941-1945 гг. В победоносном завершении сражения под Сталинградом был заложен прочный фундамент будущей Победы нашего народа в Великой Отечественной войне 1941-1945 гг. Не вызывает сомнений, что за Сталинград сражалась вся наша многонациональная Родина и вклад в общую Победу един и неделим. Весомый вклад в разгром противника внесло и население Ярославской области [6, с.256].

Соответственно, целью настоящей статьи является исследование вклада Ярославской области в разгром немецко-фашистских войск под Сталинградом. Уроженцы Ярославской области доблестно сражались в рядах воинских соединений непосредственно участвовавших в «великой битве на Волге». Многие из них прославились как полководцы.

Павел Иванович Батов родился в 1897 г. в деревне Филисово Рыбинского уезда Ярославской губернии.

В августе 1918 добровольно вступил в Красную Армию, участвовал в Гражданской войне. Окончил курсы «Выстрел» (1927 г.) и Высшие академические курсы при Академии Генштаба (1950 г.). В 1936-37 гг. участвовал в гражданской войне в Испании, был тяжело ранен. С 1937 г. командовал стрелковым корпусом, участвовал в Советско-Финляндской войне 1939-1940 гг. С 1940 по июнь 1941 гг. заместитель командующего войсками Закавказского военного округа.

Во время Великой Отечественной войны командир стрелкового корпуса, зам. командующего армией (июнь 1941 – январь 1942 гг.). Командующий армией и помощник команд войсками Брянского фронта (январь – октябрь 1942 г.). С октября 1942 г. командир 65-й армией, участвовавшей в Сталинградской и Курской битвах, битве за Днепр, освобождении Белоруссии, Польши, в Висло-Одерской и Берлинской операциях.

Харитонов Федор Михайлович родился 11(23) января 1899 г., в селе Васильевское Рыбинского уезда Ярославской губернии.

В июле 1942 года генерал-майор Ф. М. Харитонов вступил в командование переформированной 6-й армией Воронежского фронта (предыдущий командующий генерал-лейтенант А. М. Городнянский погиб во время Харьковской операции). Под руководством Харитонова армия действовала в Воронежско-Ворошиловградской оборонительной операции, а в декабре в ходе контрнаступления советских войск под Сталинградом участвовала в Среднедонской наступательной операции.

В результате успешно проведённой Среднедонской операции был прорван вражеский фронт шириной до 340 километров. Были разгромлены 5 итальянских, 5 румынских и 1 немецкая дивизии, а также 3 итальянские бригады. Понесли тяжёлые потери 4 пехотных и 2 танковых немецких дивизии. Советские войска продвинулись в тыл группы армий «Дон», в результате чего немцам пришлось отказаться от дальнейших планов по деблокированию 6-й армии Паулюса, окружённой под Сталинградом. В декабре 1942 г. Ф. М. Харитонову было присвоено воинское звание генерал-лейтенант. 28 января 1943 г. он был награждён орденом Кутузова 1-й степени [6] .

Толбухин Федор Иванович родился 4(16) июня 1894 г., в деревне Андроники, ныне Толбухинского р-на Ярославской области. Советский военачальник, Маршал Советского Союза (12.09.1944 г.), Герой Советского Союза (посмертно, 07.05,1965 г.). Во время Великой Отечественной войны 1941-45 гг. начальник штаба Закавказского (август – декабрь 1941 г.), Кавказского (декабрь 1941 – январь 1942 гг.) и Крымского (январь – март 1942 г.) фронтов. Зам. командующего войсками Сталинградского военного округа (май – июль 1942 г.). Командующий войсками 57-й и 68-й армий на Сталинградском и Северо-Западном фронтах (июль 1942 – март 1943гг.).

С марта 1943г. командовал войсками Южного, с октября 1943 г.– 4-го Украинского, с мая 1944 г. – 3-го Украинского фронтов.

Войска под командованием Ф. И. Толбухина участвовали в Сталинградской битве, в освобождении Украины и Крыма, в Ясско-Кишинёвской операции, в освобождении Румынии, Болгарии, Югославии, Венгрии и Австрии.

Марк Самойлович Лисянский родился 31 декабря 1912 г. (13 января 1913 г.), в г. Одесса, проживал в г. Ярославле, записался добровольцем в формируемую в Ярославле 243-ю стрелковую дивизию; был назначен командиром сапёрного взвода. 16 июля 1941 года дивизия была отправлена на Западный фронт. Летом 1941 года в составе дивизии Лисянский принял участие в Смоленском сражении. В конце лета в ходе вражеской бомбардировки он был контужен. После лечения в госпитале в Ярославле, в ноябре 1941 года Марк Самойлович вернулся в свою дивизию, которая в это время воевала на Калининском фронте. Во время проезда через столицу у поэта родилось стихотворение «Моя Москва», в 1942 году положенное на музыку Исааком Дунаевским; песня снискала всенародную популярность, а в 1995 году стала официальным гимном Москвы [6, с.288].

В 1943 – 1944 годах в 243-й стрелковой дивизии воевала ярославна жена Лисянского – она была корректором газеты «В бой за Родину» и радисткой. Дивизия участвовала в Сталинградской и Курской битвах, и в Никопольско-Криворожской операции.

В апреле-мае 1942 г. курсанты Ярославской военной авиационной школы стрелков – бомбардиров принимали участие в Керченской операции, обороне Турецкого вала. Из 1.500 курсантов в живых осталось 35 человек. ЯВАШСБ была сформирована в 1940 г., в Ярославле, в здании школы N 53 на ул. Большая Федоровская, 62. Курсанты школы воевали на Крымском, Северо-Кавказском, Сталинградском, Донском фронтах, в Аджимушкайских каменоломнях. Свой вклад в Победу под Сталинградом внесли Ярославские промышленные предприятия. Так, фабрика «Североход» снабжала Красную Армию обувью, палатками для полевых госпиталей, плащ-палатками [3, с. 368-373].

29 января 1943 г. Ярославская судоверфь в короткие сроки переоборудовала и частично построила ряд катеров для Волжской флотилии, оборонявшей Сталинград. 14 августа 1943 г. на восстановление разрушенного немцами Сталинграда из Ярославля и Костромы уехали 155 учеников ремесленных училищ и школ ФЗО: плотники, штукатуры, столяры, слесари, электромонтеры [1; 12].

Ярославская кондитерская фабрика конфетами, Ярославский ликеро-водочный завод – бутылками с зажигательной смесью, Ярославская табачная фабрика «Балканская звезда» – махоркой и папиросами, коллектив Тутаевской фабрики «Тульма» выпускал: брезент, плащ-палатки. Ярославская прядильно-ткацкая фабрика «Красный Перекоп» выпускало бельтинг и корд, тесьма и сшивки. Ярославский автомобильный завод делал корпуса для

бронебойных и осколочных снарядов. Они предназначались для бронебойных орудий и зениток, с 1941 г. было налажено производство комплектующих минометов «Катюша» и производство пистолетов-пулеметов Шпагина (ППШ) [3, с. 368-373]. Завод «Лакокраска» наладил производство масляных и нитролаков для покраски боевых самолетов. Предприятие являлось единственным в стране поставщиком цинковых белил и грунтов для авиационной промышленности. Ярославский шинный завод обладал единственным в СССР, реально функционирующим производством шин для авиации, артиллерии, танков, автотранспорта. Завод № 151 («Резинотехника») с 1941 года приступил к производству вальцованной и каландрованной сырой резины и техпластины, резиновых клеев, хирургических и анатомических перчаток, прорезиненных технических тканей, шнуров и т.д. [3, с. 368-373].

На Ярославском нефтеперерабатывающем заводе в 1941г. был освоен способ производства эмульсионного солидола с использованием канифоли, разработана рецептура зажигательной смеси для борьбы с вражескими танками и т.д. Рыбинский завод полиграфических машин освоил производство автоматов «ППШ». В связи с дальнейшим профилирование, производство «ППШ» сменилось изготовлением минометов [3, с. 368-373]. Рыбинское предприятие «Сатурн» с 1940 г. выпускало двигатели для перспективного истребителя А. С. Яковлева Як-1-М-105 и его модификации – пушечный вариант М-105П и М-105ПФ. Гаврилов – Ямский льнокомбинат «Заря Социализма» наладил выпуск брезентового и палаточного полотна, аэрополотна.

Осень 1943г. в области насчитывалось около 1.800 молодежных бригад, объединявших почти 11 тысяч молодых рабочих. Тысячи женщин овладели мужскими профессиями, что бы заменить, ушедших на фронт коллег [2, с. 44].

Тоннами направлялись из Ярославской области на фронт продовольствие, посылки с теплыми вещами, с махоркой и т.д. В тяжелую холодную зиму 1941 – 1942 гг. в Красную Армию ярославцы отправили тысячи полушубков, валенок, ушанок, свитеров, меховых рукавиц и многое другое. Свой вклад внесли госпитали Ярославской области, они принимали раненых советских воинов. Здесь они проходили лечение и реабилитацию [5, с. 298]. На протяжении всей Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. ярославцы активно участвовали в сборе денег, активно делали пожертвования, отправляли на фронт вещи и подарки [6]. В заключение отметим, что все регионы, города и республики нашей Родины внесли свой вклад в Великую Победу над немецко-фашистскими войсками под Сталинградом [5, с. 358-363].

Список литературы

1. Бартенев В.А., Бородкин А. В., Потапова А. С., Атясова А.А. Патриотизм и физическая культура: исторический аспект // Самоуправление. 2022. – №4 (132). – С. 203-206.

2. Бородкин А.В., Кваша В.А., Козлова Д.А., Трубникова А.А. Отечественный опыт привлечения трудовых ресурсов в целях реализации масштабных инфраструктурных государственных проектов. Монография. – Ярославль: ООО «ПКФ СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – 289 с.

3. Бородкин А. В. Награды ярославских предприятий за годы Великой Отечественнойвойны1941-1945гг. / «Экономика и управление». Сборник научных трудов III Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: ООО «ПКФ СОЮЗ-ПРЕСС». 2020. – С. 368-373.

4. Бородкин А. В. Военные училища Ярославской области в годы Великой Отечественной войны. Актуальные вопросы современной науки и образования. Сборник научных статей по материалам XVIII Международной научно-практической конференции. – Киров: – КФ. МФЮА. 2020. – С.232-238.

5. Бородкин А. В. «Ремесло историка»: патриотизм в курсе истории России. // Экономика и управление: теория и практика. – Сборник научных трудов III –й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: ООО «ПКФ СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – С. 358 – 363.

6. Кваша В.А., Бородкин, А. В., Туманов Д. В., Трубникова А. А. Помним и гордимся: Ярославская область в годы Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. – Ярославль: ООО «ПКФ СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – 352 с.

БАНКОВСКАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗРАБОТКИ И ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ

Трынкин А.Ю.

УО «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы».

Научный руководитель: старший преподаватель Шевченко О.В.

В настоящее время банковские учреждения активно внедряют программные решения в свои бизнес-процессы. Причинами данного явления служат создание более эффективной и безопасной системы внедрения и реализации банковских продуктов, а также обеспечение наилучшего взаимодействия с пользователем.

В наши дни клиенты всё меньше желают стоять в очереди в банках, чтобы оплатить счета, снять деньги или совершить перевод на другой счет. Большинство данных финансовых процедур в настоящее время автоматизированы с помощью программных решений, которые делают работу с клиентами простой и быстрой.

Разработка банковского программного обеспечения – это процесс автоматизации финансовой и банковской практики, чтобы пользователи и сотрудники могли использовать необходимый перечень финансовых услуг в любом месте и в любое время через платформы онлайн-банкинга.

Решения для мобильного банкинга в настоящее время наиболее популярны, благодаря беспрецедентному распространению сфер применения мобильных устройств.

Требования к банковским информационным системам выдвигаются исходя из бизнес-ожиданий, которые содержат полное описание поведения всей системы целиком. Помимо этого, функционирование системы должно соответствовать нормам права и нормативным актам страны.

Ключевые требования можно разделить на *функциональные* и *нефункциональные* требования.

Функциональные требования описывают услуги, которые может предоставлять банковская информационная система. Они могут подразделяться на три уровня доступа: администратор, кассир и клиент [1]:

Клиент:

1. Авторизация.
2. Обновление личных данных.
3. Смена пароля.
4. Просмотр баланса.
5. Просмотр истории транзакций.
6. Перевод средств.
7. Оплата услуг.

Кассир:

1. Авторизация.
2. Смена пароля.
3. Регистрация новых клиентов банка.
4. Просмотр информации о клиенте.
5. Управление счетами клиентов.

Администратор:

1. Авторизация.
2. Просмотр сведений о персонале и клиентах банка.

3. Добавление или обновление информации об отделениях банка.

4. Добавление или обновление информации о сотрудниках.

Нефункциональные требования определяют критерии, которые можно использовать для оценки работы системы в целом, а не конкретных действий. Среди них: *безопасность, производительность, удобство использования, доступность и отказоустойчивость* [1].

Требование безопасности предопределяет комплекс действий, направленных на поиск уязвимостей в цифровых системах. В связи с тем, что банковские системы печально известны тем, что они подвержены воздействию хакерских атак, результатом которых становится утечка конфиденциальной информации и вывод активов, поэтому безопасность является основным требованием к системе. В соответствии с ним несанкционированный доступ к данным не допускается. Данные должны ежедневно копироваться и храниться в защищенном месте, онлайн-транзакции и цифровые файлы должны быть зашифрованы в соответствии с 128-битным или 256-битным стандартом шифрования AES. Система также должна использовать программное обеспечение брандмауэра для защиты от сетевых атак.

Со стороны клиента система должна обеспечивать автоматический выход из системы после периода бездействия, принимать только безопасные пароли достаточной длины, а также блокировать попытки входа в систему после нескольких неудачных попыток [2].

Для целей оценки производительности информационной системы с количественной точки зрения используются специальные показатели измерения, например, время отклика (response time), выступающие базовыми данными для расчета индексов производительности корпоративных информационных систем – Apdex (Application Performance Index) и Opdex. Информационная система, обеспечивающая реализацию функций управления банком – это многоклиентская система, которая должна достигать быстрого времени отклика для каждого из клиентов во время одновременных вызовов, а также должна обладать возможностью выполнять большое количество транзакций в секунду без сбоев. Система должна эффективно использовать аппаратные и энергетические ресурсы, чтобы минимизировать эксплуатационные расходы.

Удобство использования достигается посредством выполнения требований относительно предоставления графического интерфейса для пользователей. Интерфейс должен быть удобным

и простым в освоении, включать подсказки, а также быть интуитивно понятным. Клиент должен иметь возможность быстро освоить и использовать программу без предварительного знания банковской терминологии.

Интерфейс должен динамически подстраиваться под устройства с различными размерами экрана, а также позволять изменять размер шрифта и цветовую схему для улучшения восприятия, обеспечения повышения качества визуализации контента (читаемость интерфейса).

Доступность услуг интегрированной информационной банковской системы может быть достигнута через обеспечение реализации возможности со стороны заинтересованных контрагентов в выполнении спектра транзакций в режимах онлайн и частично офлайн, т.е. мобильный банкинг и банкоматы должны быть доступны круглосуточно с минимальным временем обслуживания, достигая 99,999% времени доступности в год [3].

Одним из наиболее критичных показателей эффективности использования с точки зрения финансовых потерь является стоимостная оценка простоя банковской информационной системы, величина которой в настоящее время возрастает в экспоненциальной прогрессии. Для реализации требования отказоустойчивости банковская информационная система должна автоматически масштабироваться по мере увеличения нагрузки, что позволяет сократить время обработки информации и процент неудачных операций, т.к. при отказе одного из компонентов системы, будут доступны ещё несколько резервных, что в свою очередь способствует повышению производительности и обеспечению непрерывности реализации бизнес-процессов в условиях цифровой трансформации банковской сферы.

Список литературы

1. Современные информационные системы в банковской деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/216655/1/165-168.pdf

2. Обеспечение информационной безопасности банков Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nbrb.by/legislation/documents/ttpib_1_1-2020.pdf

3. Интернет-банкинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://lab314.brsu.by/kmp-lite/kmp2/E-management/e-banking/e-banking.htm

ПЛОТНОСТЬ И ФУНКЦИЯ ПАРАБОЛИЧЕСКОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ

Филатова А.В., Филатова Е.В.

Ивановский государственный энергетический университет имени В. И. Ленина

Научный руководитель: к.т.н., доцент Бадоев В.А.

$$f(x)=\begin{cases}\gamma(x^2-x(a+b)+ab), & x\in[a;b]\\ 0, & x\notin[a;b]\end{cases},$$

где γ - некоторая константа, зависящая от a и b.

Найдём γ, используя свойство плотности распределения: $\int\limits_{-\infty}^{+\infty} f(x)dx=1$.

$$\int\limits_{-\infty}^{+\infty} f(x)dx=\int\limits_{-\infty}^{a}0dx+\gamma\int\limits_{a}^{b}(x^2-x(a+b)+ab)dx+\int\limits_{b}^{+\infty}0dx=\gamma\left(\frac{x^3}{3}-\frac{x^2}{2}(a+b)+abx\right)\Bigg|_a^b=$$

$$=\gamma\left(\frac{b^3}{3}-\frac{b^2}{2}(a+b)+abb-\frac{a^3}{3}+\frac{a^2}{2}(a+b)-aba\right)=$$

$$=\gamma\left(\frac{b^3}{3}-\frac{b^3}{2}-\frac{ab^2}{2}+ab^2-\frac{a^3}{3}+\frac{a^3}{2}+\frac{a^2b}{2}-a^2b\right)=\gamma\left(-\frac{b^3}{6}+\frac{ab^2}{2}+\frac{a^3}{6}-\frac{a^2b}{2}\right)=$$

$$=\gamma\left(\frac{a^3}{6}-\frac{a^2b}{2}+\frac{ab^2}{2}-\frac{b^3}{6}\right)=\gamma\left(\frac{a^3-3a^2b+3ab^2-b^3}{6}\right)=\gamma\frac{(a-b)^3}{6}.$$

Получаем следующее уравнение $\gamma\frac{(a-b)^3}{6}=1\Rightarrow\gamma=\frac{6}{(a-b)^3}$.

Т.е. функция плотности параболического распределения имеет вид:

$$f(x)=\begin{cases}\frac{6}{(a-b)^3}(x^2-x(a+b)+ab), & x\in[a;b]\\ 0, & x\notin[a;b]\end{cases}.$$

Найдём функцию распределения:

1. $x < a, \quad F(x) = \int_{-\infty}^{x} f(x)dx = \int_{-\infty}^{x} 0dx = 0;$

2. $a \le x \le b,$

$$F(x) = \int_{-\infty}^{x} f(x)dx = \int_{-\infty}^{a} 0dx + \int_{a}^{x} \frac{6}{(a-b)^3}(x^2 - x(a+b) + ab)dx =$$

$$= \frac{6}{(a-b)^3}\left(\frac{x^3}{3} - \frac{x^2}{2}(a+b) + abx\right)\Bigg|_a^x = \frac{6}{(a-b)^3}\left(\frac{x^3}{3} - \frac{x^2}{2}(a+b) + abx + \frac{a^3}{6} - \frac{a^2b}{2}\right);$$

3. $x < b,$

$$F(x) = \int_{-\infty}^{x} f(x)dx = \int_{-\infty}^{a} 0dx + \int_{a}^{b} \frac{6}{(a-b)^3}(x^2 - x(a+b) + ab)dx + \int_{b}^{x} 0dx = 1.$$

Т.е. окончательный вид функции распределения параболической случайной величины имеет вид:

$$F(x) = \begin{cases} 0, \ x < a \\ \dfrac{6}{(a-b)^3}\left(\dfrac{x^3}{3} - \dfrac{x^2}{2}(a+b) + abx + \dfrac{a^3}{6} - \dfrac{a^2b}{2}\right), \ a \le x \le b \\ 1, \ x > b \end{cases}.$$

Список литературы

1. Краснов М.Л., Киселев А.И., Макаренко Г.И. и др. Вся высшая математика. Т. 5 : учебник. – Изд. стереотип. – М.: Изд-во ЛКИ, 2016. – 296 с.

2. Вентцель Е.С. Теория вероятностей : учебник для вузов / Е.С. Вентцель . – 10-е изд., стереотип . – М. : Академия, 2005 . – 576 с.

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Юркина А. С.

Ярославский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Научный руководитель: к.и.н., доцент Бородкин А.В.

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что изучение и бережное сохранение образовательного и культурного наследия – это важный составляющий элемент воспитания молодого поколения [2]. Учебные и педагогические традиции, научные школы, достижения, которые бережно сохраняются и передаются новым поколениям, формируют чувство справедливой гордости за богатейшее наследие нашего ВУЗа.

Ярославский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации имеет славную и длительную историю. В 2023 г. будет отмечаться важная дата – 65-летие создания филиала.

Целью настоящей статьи является исследование основных этапов становления и развития Ярославского филиала Финуниверситета.

Необходимо констатировать, что именно с момента создания филиала начинается история высшего финансового и экономического образования в Ярославской области. ВУЗы, ранее созданные на территории Ярославского края, не вели подготовку специалистов данного профиля [4].

Наш филиал является правопреемником нескольких существовавших ранее ВУЗов. С этим, во многом, связана периодизация его славной истории и трудовой деятельности [3].

Первый этап его истории связан с работой в Ярославской области консультационного пункта Всероссийского заочного финансово-экономического института (ВЗФЭИ) открытого в 1956 г. в Ярославле.

Первоначально он располагался на базе одной аудитории (комнаты) находившейся в областном управлении сберкасс на улице Кирова. Директором Ярославского консультационного пункта Всероссийского заочного финансово-экономического института (ВЗФЭИ) была назначена Ольга Николаевна Воронина (1956-1958 гг.).

Второй этап связан с работой Ярославского филиала Всероссийского заочного финансово-экономического института (ВЗФЭИ), созданного на базе консультационного пункта.

Он был открыт в соответствии с Приказом Министерства высшего и среднего профессионального образования СССР от 25.09.1958 № 994 в 1958 году.

В 1959 г. новому ВУЗу были переданы несколько комнат в здании, где в настоящее время, располагается ярославский Художественный музей (ул. Волжская набережная).

Более 10 лет (до открытия Ярославского государственного университета) ВЗФЭИ был единственным в Ярославской области центром экономического образования. В его стенах прошли подготовку тысячи специалистов в области финансов, бухгалтерского учета и управления предприятием.

В 1968 г. филиал получил часть здания, находящегося в Депутатском переулке. В разное время филиалом руководили:

– Ольга Николаевна Воронина (1958-1972 гг.);

– Константин Тихонович Шишкин (1973-1975 гг.);

– Аркадий Григорьевич Мартынов (1977-1988 гг.);

– Владимир Иванович Сорокин (1988-2007 гг.);

– Галина Алексеевна Родина (2007-2017 гг.).

В 1980 г. филиал переехал в отдельное здание по адресу: улица Кооперативная, дом 12а. Новое здание позволило руководству и педагогическому коллективу решать новые, принципиально важные задачи развития и совершенствования учебного процесса.

В 1983 г. Ярославскому филиалу ВЗФЭИ исполнилось 25 лет. В честь этого события состоялся торжественный вечер в ДК Моторостроителей на котором собрались сотни выпускников, практически все партийные и хозяйственные руководители города и области.

За большой вклад в подготовку профессиональных кадров Ярославский филиал ВЗФЭИ был награжден Почетной грамотой Обкома КПСС. Преподаватели филиала В. И. Корняков, А. Г. Мартынов, Л. П. Соплякова были награждены почетными грамотами Обкома и Горкома КПСС, а также Ярославского облисполкома.

Третий период в истории филиала связан с объединением (интеграцией) в новый ВУЗ. В 2012 году было принято решение о слиянии четырех ведущих финансовых вузов Российской Федерации в один крупный образовательный центр. На базе Финансовой академии объединялись:

– Всероссийский заочный финансово-экономический институт (ВЗФЭИ);

– Налоговая академия;

– Государственный университет Министерства Финансов РФ;

– Финансовая академия при Правительстве РФ.

01.06.2012 года в результате проведенной реорганизации заработал новый, мощный, современный ВУЗ, признанный национальный лидер в области финансового и экономического образования – ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации».

Ярославский филиал продолжил свое динамичное развитие.

С 2017 года его возглавляет кандидат экономических наук, доцент Владимир Александрович Кваша. В. А. Кваша привлек к работе талантливую, профессиональную команду: заместителя директора кандидата экономических наук, доцента Колесова Романа Владимировича, кандидата военных наук, доцента Александра Викторовича Юрченко, Наталию Николаевну Луценко и др. [7].

В результате важной, целенаправленной и плодотворной работы руководящего и педагогического состава, Ярославский филиал, под руководством В. А. Кваши стал ярким, новым, успешным, авторитетным, современным ВУЗом, лидером регионального образования, способным решать любые поставленные задачи.

Под руководством заместителя директора по учебно-методической работе Романа Владимировича Колесова проводится постоянная работа по реализации и совершенствованию современных форм, техник и технологий педагогического процесса, активное участие в этом принимают кафедры филиала и их руководители [8]. Большой вклад в организацию и реализацию учебного процесса вносит учебный отдел (начальник Светлана Николаевна Рассолова).

Значительные успехи были достигнуты в области научно-исследовательской работы (начальник отдела Александр Викторович Юрченко) и научно-исследовательской работы студентов (Марина Валентиновна Громова) [6].

В 2022 г. заместителем Директора по воспитательной работе и работе с абитуриентами назначена Мария Олеговна Ермоленко. Под ее руководством в ярославском филиале создана и реализуется программа работы с абитуриентами, ведется активная, яркая событийная студенческая жизнь.

Огромную работу по повышению квалификации и переподготовке педагогического состава проводит отдел дополнительного профессионального образования (начальник отдела Елена Владимировна Бурмистрова).

Постоянно развивается и совершенствуется работа отдела международного сотрудничества и практики обучающихся (начальник Виталий Анатольевич Неклюдов), бухгалтерии (главный бухгалтер Татьяна Викторовна Колточенко), отдела информационно технического обеспечения учебного процесса (начальник Николай Юрьевич Лисин), хозяйственной службы (заведующий Василий Павлович Огородник) и др.

Особую роль в подготовке новых высококлассных профессионалов выполняет новый учебный корпус Ярославского филиала (ул. Большие Полянки, д.3). На его базе не только проводятся учебные занятия, воспитательные и спортивные мероприятия, события студенческой жизни, но и важные городские и областные мероприятия.

Ярославский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации готовит кадры, пользующиеся

высоким спросом [5]. В регионе нет ни одного предприятия и организации, в которых не трудились бы выпускники филиала. Многие из них занимают руководящие должности и являются главными профильными специалистами.

В настоящее время Ярославский филиал Финансового университета при Правительстве РФ – современный, престижный, успешный ВУЗ, один из лидеров регионального образования [1].

Список литературы

1. Бородкин А. В., Кваша В. А., Козлова Д. А., Трубникова А. А. Отечественный опыт привлечения трудовых ресурсов в целях реализации масштабных инфраструктурных государственных проектов. – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – 289 с.

2. Бородкин А. В. «Ремесло историка»: патриотизм в курсе истории России. // Сборник научных трудов III-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием «Экономика и управление: теория и практика». – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – С.358-363.

3. Бородкин А. В., Сироткин С. А. М. Ф. Болдырев и реформа системы народного образования Ярославской губернии // Сборник научных трудов V-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. Т.1. – Ярославль: ООО «ПФК «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – С. 380-385.

4. Бородкин А. В., Царева А. А. «Первая пятилетка» в Ярославле: к вопросу о роли М. Ф. Болдырева в создании региональной промышленности // Сборник научных трудов V-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. Т. 1. – Ярославль: ООО «ПФК «СОЮЗ-ПРЕСС», 2022. – С.292-297.

5. Бородкин А. В. Практическая интерпретация термина «элита» в государствах постсоветского пространства. // Актуальные проблемы социальной стратификации и трансформации в современных условиях. Сборник научных статей по материалам международной научно – практической конференции преподавателей, аспирантов, студентов и практиков. – Пенза: – ПФ Финансовый Университет, 2020. – С. 311-313.

6. Бородкин А. В., Громова М. В. История управленческой мысли: уроки пандемии. // Экономика и управление: теория и практика. – Сборник научных трудов III –й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: – ЯФ Финансовый Университет, 2020. – С. 349-353.

7. Кваша В. А., Колесов Р. В., Смирнова К. А. О вовлечении элиты нашей молодежи – студенчества в общественную жизнь // Экономика и управление: теория и практика. – Сборник научных трудов III –й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием. – Ярославль: – ЯФ Финансовый Университет, 2020.– С.397-407.

8. Колесов Р. В., Юрченко А. В. Научная статья студента: рекомендации по подготовке и опубликованию. // Сборник научных трудов III-й Национальной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников с международным участием «Экономика и управление: теория и практика». – Ярославль: ООО «ПКФ «СОЮЗ-ПРЕСС», 2020. – С. 407 -411.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СОВЕТСКИХ СПЕЦСЛУЖБ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ СССР В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Яковлев И.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Макаров И.И.

С началом Великой Отечественной войны сотрудники НКВД также были отправлены на фронт и участвовали в тяжелых сражениях и боях: в обороне Брестской крепости, обороны Таллина, принимали участие в Московской и Сталинградских битвах. Всего в период ВОВ участвовало 58 дивизий 23 отдельные бригады войск НКВД.

03.02.1941, то есть за менее чем полгода до начала войны НКВД был разделен на 2 части: НКВД с Л.П. Берией во главе, а также наркомата государственной безопасности СССР (НКГБ) с наркомом В.Н. Меркуловым. Оба позднее были арестованы в 1953 году и расстреляны. Однако, после начала Великой Отечественной войны НКВД и НКГБ были обратно объединены в единый орган. НКВД вели борьбу с немецкими шпионами, разведку и диверсию в занятых немцами районов страны.

14.04.1943 года указом Президиума Верховного совета СССР из НКВД опять выделился НКГБ с оперативно-чекистскими отрядами.

Знаменитым постановлением СНК СССР № 415-138сс были созданы:

1) Главное управление контрразведки «Смерш» СССР с начальником В.С. Абакумовым во главе;

2) Управление контрразведки «Смерш» СССР с начальником П.А. Гладковым во главе.

19 апреля 1943 года секретным Постановлением СНК СССР № 415–138сс на базе Управления особых отделов (УОО) НКВД СССР были созданы:

1) Главное управление контрразведки «Смерш» Народного комиссариата обороны СССР, начальник – комиссар государственной безопасности 2-го ранга В. С. Абакумов. [2]

2) Управление контрразведки «Смерш» Народного комиссариата Военно-Морского флота СССР, начальник – комиссар государственной безопасности П. А. Гладков. [2]

15 мая 1943 года, в соответствии с упомянутым постановлением СНК, для агентурно-оперативного обслуживания пограничных и внутренних войск, милиции и других вооружённых формирований Наркомата внутренних дел, приказом НКВД СССР № 00856 был создан:

1) Отдел контрразведки (ОКР) «Смерш» НКВД СССР, начальник – комиссар ГБ С. П. Юхимович.

Эти три структуры являлись независимыми контрразведывательными подразделениями и подчинялись только руководству данных ведомств. Главное управление контрразведки «Смерш» в НКО подчинялось напрямую наркому обороны Сталину, управление контрразведки «Смерш» НКВМФ подчинялось наркому флота Кузнецову, отдел контрразведки «Смерш» в Наркомате внутренних дел подчинялся непосредственно наркому Берии.

Главными противниками СМЕРШ в его контрразведывательной деятельности были: абвер (немецкая служба разведки и контрразведки в 1919–1944), полевая жандармерия и Главное управление имперской безопасности Германии, финская и румынская военные разведки.

Служба оперативного состава ГУКР СМЕРШ была крайне опасной – в среднем оперативник служил 3 месяца, после чего выбывал по смерти или ранению. Только во время боёв за освобождение Белоруссии погибли 236 и пропали без вести 136 военных контрразведчиков.

Также, сотрудники НКВД занимались также непосредственной разведывательно-оперативной работой в тылу врага. Так, в составе 4-го управления НКВД находился разведчик Николай Кузнецов.

Кузнецов является одним из самых известных разведчиков в период ВОВ, который вел охоту не только на Эриха Коха, но также смог уничтожить главу юридического отдела рейсхомиссариата Украины оберфюрера СА Албфреда Функа, а также заместителей Коха Ганса Геля и Винтерса.

Однако, сотрудники НКВД занимались не только разведкой, контрразведкой и диверсиями, они также вели бои на ряду с обычными военнослужащими РККА. Так, сотрудники 132-го отдельного батальона конвойных войск НКВД вели ожесточенные бои в Брестской крепости. Наряду с комиссаром Ефимом Фоминым некоторые сотрудники НКВД были расстреляны у Холмских ворот Брестской крепости.

Сотрудники транспортной охраны НКВД охраняли транспортные узлы на территории БССР и РСФСР. Находясь в тылу противника вели ожесточенные бои, потеряв более 70% личного состава.

Наибольшую известность бойцам НКВД принесло их участие в Сталинградской битве. 10-я дивизия НКВД была сформирована на территории Сталинградской области по приказу №0021 от 05.01.1942 в составе 41 пограничного полка НКВД. Командующими 10-й стрелковой дивизией явились:

Немного обращусь к ходу военных действий. 02.08.1942 года дивизия, а точнее батальон 270-го стрелкового полка НКВД, впервые вступила в бой с немецкими войсками. С 10 по 23 августа 1942 основная часть дивизии готовилась к бою с немцами, однако же, часть дивизии была отправлена на запад от Сталинграда, для предотвращения неожиданного удара основных сил вермахта.

8 сентября 10-я дивизия провела контратаку в южной части Ворошиловского района Сталинграда. Хотя атака и имела успех, на правом фланге вермахт провел свою контратаку, которую отбил 6-я стрелковая рота.

С 12 по 14 сентября 269 стрелковый полк НКВД отражал удары немецких частей. За это время им удалось уничтожить 20 танков «Панзербатальона» и более 1,5 тысячи солдат и офицеров вермахта.

16 сентября 4 бойца дивизии вели бой с наступавшими немецкими танками. За более чем час боев они смогли уничтожить 20 танков противника. За этот бой все четверо бойцов были награждены высшими государственными наградами.

К окончанию наступления немцев (к октябрю 1942 года) 10-я дивизия войск НКВД фактически перестала существовать. В ее

составе остался один 282-й стрелковый полк, оборонявший высоту 135. К середине октября в его составе осталось 8 человек.

10-я дивизия внутренних войск НКВД выполнила свой долг по бороне Сталинграда. От 271-го стрелкового полка осталось 65 человек, от 270-го стрелкового полка осталось бойцов на одну роту, от 272-го стрелкового полка – 11 человек, от 269-го стрелкового полка – 12 , от 282-го стрелкового полка – 8 человек.

Всего за период с 23 августа по 8 октября 1942 года дивизия в боях по обороне Сталинграда уничтожила до 15 тыс. немецких солдат и офицеров, уничтожила и вывела из строя 113 танков, 8 бронемашин, 6 орудий, 51 миномётов, 138 пулемётов, 2 склада боеприпасов, сбила 2 самолёта, захватила знамя полка вермахта.

2 декабря 1942 года за проявленное бойцами дивизии мужество и героизм, она была награждена орденом Ленина и стала называться Сталинградскую ордена Ленина стрелковую дивизию.

За весь период Великой Отечественной войны сотрудники НКВД показали себя с лучшей стороны. Ветераны войны впоследствии стали начальниками разведывательных групп и диверсионных отрядов, ставших позднее прародителями современного Спецназа ФСБ РФ и группы особого назначения ГРОМ МВД РФ.

Список литературы:

1. Петрушин А. А. Время партизан, Тюмень без секретов, или как пройти на улицу Павлика Морозова. Тюмень Изд-воМандр и К, 2011. – 320 с,

2. Бондаренко А. Военные контрразведчики, Изд-во: Молодая гвардия2019, 588 с;

3. Наумов Л. А. Сталин и НКВД Изд-воЭкспо, 2007, 352 с.;

4. Рогожкин Н. Е., Войска НКВД в Сталинградской битве и обороне Кавказа,Из-во Родина 2031, 454 с..

СЕКЦИЯ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Руководитель секции: д.э.н. Кайгородцев А.А.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ И МОДЕЛЕЙ МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКОВ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

Бабанов В.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Кайгородцев А.А.

С точки зрения организации, система мотивации предполагает постановку целей, которые соответствуют индивидуальным потребностям и желаниям и, таким образом, способствуют поведению, необходимому для выполнения данных целей.

Мотивация является одним из ключевых понятий в теории управления персоналом, так как побуждает персонал к труду и параллельно ведет к удовлетворению личных потребностей работников, что ведет к достижению поставленных организацией целей. Мотивация – это совокупность стойких мотивов, определяемых характером личности, ее деятельностью [6, с.104].

Мотивация как стратегия направлена на долговременное воздействие на персонал с целью поддержания интереса работников к высокопроизводительному труду. «Стимулирование – это тактика решения проблемы, направленная на фактическую структуру ценностных ориентаций и интересов работников, на более полную реализацию имеющегося трудового потенциала» [2, с. 49].

Учет правил (принципов) стимулирования благоприятно влияет на социально-психологический климат в организации. Стимулирование предполагает наличие у органов управления персоналом возможностей и функций, способных удовлетворить значимые потребности работников и использовать их в качестве вознаграждения за успешную реализацию трудовых функций всего коллектива.

На практике выделяют две группы видов мотивации персонала: материальные (экономические) и моральные, то есть неденежные, неэкономические.

Материальные инструменты мотивации понимают, как совокупность экономических рычагов, с помощью которых государство

или предпринимательская структура оказывают влияние на интересы участников производства в нужном для них направлении.

Наиболее часто применяемые инструменты материальной мотивации персонала включают: заработная плата, премия, подарки, штрафы, льготы и компенсации. Виды и структура мотивации труда персонала показаны на рис. 1.

Рисунок 1. Виды и структура мотивации труда персонала [3, с. 85]

О необходимости принятия решения по применению того или иного инструмента мотивации персонала на предприятии руководитель решает сам по обстановке и личном мнении. При этом определенные инструменты материальной мотивации могут быть как чрезвычайно эффективными и актуальными на одних предприятиях, так и являться практически полностью бесполезными или даже фактически вредными в условиях деятельности иных организаций и должностей.

Больший эффект при мотивации сотрудников будет при системном действии. Система нематериальной мотивации сотрудников должна быть отлаженной и стать частью корпоративной культуры компании. Система должна быть в открытом доступе для всех сотрудников, что дает возможность знать обо всех возможных видах поддержки от компании.

Главной чертой труда в таможенных органах является применение творческого, умственного потенциала должностных лиц для урегулирования управленческих задач. Нужно отметить, что в таможенных органах присутствует сильное нормативное управление

трудовой организации и управления. Потому как таможенные органы имеют значительное отношение к исполнительным органам власти, деятельности которых заложены как исполнительные, так и распорядительные работы, при этом данные функции состоят в непосредственном взаимодействии. К числу особенных черт таможенных органов так же стоит отнести то, что они могут являться также и правоохранительными органами с соответствующими полномочиям. Именно особенность работы таможенных органов основывает необходимость новых подходов к мотивации сотрудников таможенных служб [4, с.66].

Для достижения таможенниками поставленных целей в первую очередь необходимо, чтобы каждый сотрудник таможенного органа выполнял свою работу и получал какой-либо конечный результат, однако прямые обязанности персонала в основном сводятся к выполнению регламентированной работы, а в случаях, когда от персонала требуется личный вклад, не виден желаемый результат.

Так как у большинства работников таможенных органов отсутствует прямая заинтересованность в результатах работы, их усилия направлены лишь на получение вознаграждения. Именно это приводит к рационализму отношений, который складывается при обмене выполненной работы на заработную плату, и, как следствие, означает противопоставление интересов таможенных служащих интересам таможенного органа.

Сегодня в управлении персоналом таможенные органы в основном применяют две формы мотивации (см. рис. 2).

Рисунок 2. Формы мотивации персонала таможенных органов [5, с. 66]

Согласно показанным на рисунке 2 критериям предусмотрены материальные методы мотивации сотрудников таможенных органов, которые указаны в пункте 2 статьи 67 ФЗ от 21.06.1997 г. № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах Российской Федерации»: месячный оклад по специальному званию; месячный оклад по должности, которую занимает сотрудник; дополнительные выплаты; страхование жизни, здоровья и другие мотивации [1].

Из всего изложенного можно сделать вывод, что материальная форма мотивации для служащих в таможенных органах разнообразна. Базой таможенного поощрения является мотивация материальными стимулами. Однако из-за переориентации личностных ценностей при исключительном использовании таких методов мотивации может уменьшиться их. Из нематериальных методов стимулирования можно выделить профессиональную подготовку, переподготовку, дополнительные ежегодные оплаченные отпуска за выслугу лет, повышение квалификации, объявление благодарности, награждение почетными грамотами, медалями и нагрудными знаками.

Список литературы

1. Федеральный закон от 21.07.1997 № 114-ФЗ «О службе в таможенных органах Российской Федерации» (ред. от 05.12.2022) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15264/.

2. Генкин Б.М. Мотивация и организация эффективной работы (теория и практика): Монография / Генкин Б. М. – 2-е изд., испр. – М.: Юр.Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 352 с.

3. Горленко О.А., Ерохин Д.В., Можаева Т.П. Управление персоналом / Учебник для академического бакалавриата. – М.: Юрайт. 2019. – 250 с.

4. Кибанов А.Я. Управление персоналом в России: теория, отечественная и зарубежная практика: Книга 2: Монография /Кибанов А.Я.,Генкин Б.М.,Лаврентьева И.В.;Под ред. Кибанова А.Я.-М.:НИЦ ИНФРА-М,2019.-283с.

5. Маслова В. М.: Управление персоналом: Учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2018 – 492 с.

6. Пряжников Н. С. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: учебник и практикум для академического бакалавриата. М. : Издательство Юрайт, 2019. – 365 с.

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ И ДЕКЛАРИРОВАНИЕ ТОВАРОВ

Быстрова П.В, Геращенко Т.Г.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Кайгородцева Т.Ф.

Вступая во внешнеторговые отношения, их субъекты становятся участниками таможенного процесса. Таможенный процесс – это система действий, осуществляемых при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации. Таможенный процесс включает в себя несколько этапов: таможенное оформление, взимание таможенных платежей, таможенный контроль, валютный контроль, процедуры при нарушениях таможенных правил.

Согласно Таможенному кодексу Российской Федерации под таможенным оформлением понимается установленный порядок помещения товаров и транспортных средств под избранный таможенный режим и завершения этого режима.

Принимая во внимание установленный порядок как совокупность действий, направленных на достижение конкретного результата, таможенное оформление можно представить в иной, более развернутой форме, как совокупность непрерывных действий, направленных на улучшение перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. [2]

При этом совокупность мероприятий заключает в себе:

– во-первых: действия лиц, перемещающих товары и транспортные средства через таможенную границу Российской Федерации, при представлении отчетов (о перевозке товаров и транспортных средств), документов и сведений, необходимых для таможенных целей, актов об уплате таможенных пошлин, а также фактическое предъявление перевозимых товаров и транспортных средств к таможенному контролю.

– во-вторых: соответствующие меры таможенных органов по получению уведомлений (об отправке), проверке документов и сведений, необходимых для таможенных целей, взиманию таможенных платежей, осмотру товаров и транспортных средств, а также меры по принятию решения о допустимости применения заявленного таможенного режима, включая документальное оформление принятого решения.

- Таможенное оформление начинается:

– при ввозе – в момент подачи временной таможенной декларации или документов в таможенный орган в зависимости от вида транспорта, которым осуществляется таможенная перевозка;

– в случае вывоза в момент подачи таможенной декларации в таможенные органы или иных действий, свидетельствующих о намерении лица осуществить таможенное оформление.

- Документы, необходимые для таможенного оформления товаров, представляются в таможенный орган, осуществляющий таможенное оформление. Они должны содержать:

– таможенную декларацию;

– лицензию (для лицензионных товаров);

– для товаров, подлежащих контролю различных государственных органов, – разрешения этих органов;

– платежные документы, которые подтверждают уплату пошлин или документы, которые содержат гарантии их уплаты в установленном порядке;

– транспортные документы;

– ксерокопию паспорта сделки, выданного участниками внешнеэкономической деятельности в уполномоченном банке.

- Основное таможенное оформление товаров и транспортных средств включает следующие этапы:

– прием, оформление и расчет таможенных деклараций;

– контроль за правильным определением кода товара по ТН ВЭД России и страны происхождения, а также за соблюдением запретов и ограничений на перемещение товаров через таможенную границу;

– контроль таможенной стоимости и валютный контроль;

– контроль таможенных платежей;

– таможенный контроль (досмотр) и выпуск. [4]

- Таможенное декларирование товаров

Таможенное декларирование осуществляется в отношении товаров и транспортных средств, как ввозимых на территорию Таможенного союза или Российской Федерации, так и вывозимых за ее пределы. Обязанность по декларированию распространяется не только на ввозимые или вывозимые товары, но и на багаж, ручную кладь, денежные средства и ценности, перемещаемые через таможенную границу. [1]

Таможенное декларирование – это сообщение таможенному органу в таможенной декларации либо другим способом (в устной, электронной или письменной форме) данных о товарах, об

их таможенной процедуре и иных данных, необходимых для таможенных целей. Товары подлежат декларированию таможенным органам при их передвижении через таможенную границу или изменении таможенной операции. [3]

При декларировании товаров применяются следующие виды таможенного декларирования в зависимости от декларируемой таможенной процедуры и лиц, перемещающих товары:

– декларация на товары;

– пассажирская таможенная декларация;

– транзитная декларация;

– декларация транспортного средства.

Подача таможенной декларации обязана сопровождаться представлением в таможенный орган документов, на основе которых будет заполняться таможенная декларация.

Документы:

1) транспортные (сопроводительные) документы;

2) документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений;

3) документы, подтверждающие страну происхождения товара;

4) документы, подтверждающие полномочия лица, подающего таможенную декларацию;

5) документы, на основании которых был заявлен классификационный код товара по товарной номенклатуре ВЭД

6) документы, подтверждающие совершение внешнеэкономической сделки;

7) документ, подтверждающий выполнение требований в сфере валютного контроля

8) документы, подтверждающие право на льготы по уплате таможенных платежей. [6]

Таможенная декларация подается на товары, ввозимые на таможенную территорию Таможенного союза до истечения срока временного хранения, а на товары, вывозимые с таможенной территории союза, до их убытия с таможенной территории Таможенного союза. [5]

Из этого можно сделать вывод, что декларирование товаров как один из этапов основного таможенного оформления представляет собой изложение достоверной информации о товарах и транспортных средствах по установленным формам, а также определяет круг уполномоченных лиц на совершение действий, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Российской Федерации.

Список литературы:

1. Емельянова Т. В формате ЭД-2 / Таможня. – 2019. – № 6. – С.15
2. Покровская В.В. Таможенное дело в 2 ч. Часть 1; учебник для академического бакалавриата/ В.В Покровская. – 2-е изд., перераб. И доп. – М: Издательство Юрайт 2019. – 298с.
3. Таможенный кодекс таможенного союза и таможенное регулирование. – М.: АБАК, 2021. – 528 с.
4. Толкушкин, А. В. Таможенное дело / А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2020. – 453 с
5. Сладкова А.А Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности /Гриф УМО ВО –2023.
6. Основы таможенного дела. – Москва: РГГУ, 2022. – 687 с

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ТОВАРОВ, ПЕРЕМЕЩАЕМЫХ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС ВОЗДУШНЫМ ТРАНСПОРТОМ

(по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль)

Жукова Е.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Гущина Л.С.

В настоящее время таможенный контроль является важнейшей составляющей государственной политики в области экономики и безопасности страны. В связи с ростом объемов международной торговли, в том числе воздушным транспортом, увеличивается необходимость совершенствования деятельности таможенных органов. В данной статье рассмотрены основные направления совершенствования деятельности таможенных органов России по организации таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС воздушным транспортом.

Целью данной статьи является изучение особенностей организации таможенного контроля товаров воздушного транспорта в России, анализ существующих проблем и вызовов, связанных с данной деятельностью, а также исследование направлений

совершенствования деятельности таможенных органов по организации таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС воздушным транспортом.

В статье будут рассмотрены общие принципы таможенного контроля товаров в России, особенности организации таможенного контроля товаров воздушного транспорта в России, а также проблемы и вызовы, связанные с данной деятельностью. Также будет проведен анализ деятельности Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль, что позволит выявить эффективность существующих направлений совершенствования деятельности таможенных органов.

Организация таможенного контроля товаров является важным аспектом внешнеэкономической деятельности России. Таможенный контроль проводится в соответствии с действующим законодательством и регулируется Федеральным законом «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [1].

Основным принципом таможенного контроля является обеспечение безопасности и защиты экономических интересов России. Также таможенный контроль направлен на предотвращение ввоза на территорию России запрещенных товаров, включая наркотики, оружие, взрывчатые вещества, и т.д.

Другим важным принципом таможенного контроля является контроль за декларированием товаров и правильностью расчета таможенных платежей. Также таможенные органы должны следить за транзитным перемещением товаров и их соответствием установленным требованиям.

Организация таможенного контроля в России осуществляется в соответствии с международными соглашениями, а также в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), куда входят Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия и Россия. Таможенный контроль в России регулируется законодательством и осуществляется с целью обеспечения безопасности и защиты экономических интересов государства, а также контроля за декларированием товаров и правильностью расчета таможенных платежей.

Организация таможенного контроля товаров воздушного транспорта в России имеет ряд особенностей по сравнению с контролем товаров, перемещаемых через другие виды транспорта [2]. Некоторые из них включают:

- Использование современных технологий: таможенные органы воздушного транспорта используют современное оборудование и технологии, такие как рентгеновские аппараты, магнитные

датчики и другие средства, для более эффективного и точного контроля товаров.

- Особые требования к безопасности: из-за высокой скорости перемещения воздушных судов и больших расстояний, которые они преодолевают, таможенный контроль воздушного транспорта имеет особые требования к безопасности и контролю доступа на территорию аэропорта.
- Наличие специализированных центров обработки: в России созданы специализированные центры обработки грузов, которые осуществляют таможенный контроль и обработку грузов воздушного транспорта. Это позволяет снизить время, затрачиваемое на прохождение таможенной процедуры.
- Строгие нормы таможенного контроля: таможенные органы России строго следят за соблюдением правил таможенного контроля. Они контролируют правильность оформления документов, качество товаров, их стоимость, а также удостоверяются в их соответствии таможенному режиму.
- Разработка новых правил и процедур: Российские таможенные органы постоянно работают над совершенствованием своей деятельности. В связи с изменениями в законодательстве и внедрением новых технологий они разрабатывают новые правила и процедуры, которые позволяют улучшить качество таможенного контроля и снизить риски нарушения таможенных правил.

Организация таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу России воздушным транспортом, сталкивается с рядом проблем и вызовов, которые затрудняют эффективное функционирование таможенных органов и могут привести к нарушениям в сфере таможенного контроля [3].

Одной из основных проблем является нехватка квалифицированных специалистов в сфере таможенного контроля воздушного транспорта. Также наблюдается недостаток технических средств для обеспечения таможенного контроля, особенно в малых аэропортах. Недостаточная координация между различными таможенными органами также может привести к проблемам в работе системы таможенного контроля воздушного транспорта.

Еще одной проблемой является необходимость соблюдения международных стандартов и требований, например, правил Международной организации гражданской авиации (ИКАО), по которым таможенные органы должны осуществлять контроль безопасности грузов, а также международных соглашений, которые определяют порядок таможенной проверки и применение

таможенных процедур. Еще одним вызовом является необходимость эффективного использования новых технологий и методов, таких как автоматизация и цифровизация процессов таможенного контроля, что может увеличить эффективность работы таможенных органов и сократить время, необходимое на процедуры таможенного контроля [4].

Анализ деятельности Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль показывает, что таможенные органы активно работают над улучшением организации таможенного контроля воздушных грузов в рамках ЕАЭС.

Одним из основных направлений совершенствования деятельности является автоматизация таможенных процедур. В частности, в Службе Владимирской таможни внедрена электронная система декларирования грузов, которая значительно ускорила процесс таможенного контроля. Благодаря этому, были сокращены временные затраты на таможенное оформление и увеличена точность проверки грузов [5].

Еще одним важным направлением совершенствования деятельности таможенных органов является укрепление межведомственного взаимодействия. В Службе Владимирской таможни установлены тесные связи с другими контролирующими органами, такими как Федеральная служба безопасности, Государственная инспекция по транспортному надзору и другие. Это позволяет более эффективно контролировать перемещение опасных и запрещенных товаров через таможенную границу.

В Службе Владимирской таможни активно проводятся обучающие мероприятия для таможенных офицеров. Это позволяет повышать квалификацию специалистов и улучшать качество оказываемых услуг.

Сегодня растущий объем международной торговли и увеличивающиеся потоки воздушного транспорта требуют от таможенных органов более эффективных и улучшенных методов организации таможенного контроля.

Основными направлениями совершенствования деятельности таможенных органов в России являются: автоматизация процессов таможенного контроля, развитие технической базы таможенных органов, обучение персонала и сотрудничество с другими странами и международными организациями.

Служба Владимирской таможни успешно внедрила такие технологии, что привело к сокращению времени оформления таможенных деклараций в два раза. Другим направлением

совершенствования деятельности таможенных органов является усиление контроля за перемещением запрещенных и ограниченных товаров через таможенную границу. Служба Владимирской таможни активно проводит проверки воздушных судов и грузов на предмет наличия запрещенных и ограниченных товаров, что позволяет предотвращать незаконный оборот таких товаров на территории России.

Также важным направлением является повышение квалификации сотрудников таможенных органов. Служба Владимирской таможни проводит регулярные тренинги и семинары для своих сотрудников, чтобы улучшить их знания и навыки в области таможенного контроля.

Анализ деятельности Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль, позволил выявить ряд проблем и недостатков в работе таможенных органов, включая отсутствие единой информационной системы, ограниченность кадрового и материально-технического обеспечения и т.д.

Обзор основных направлений совершенствования деятельности таможенных органов в России показал, что в настоящее время активно внедряются новые технологии и методы контроля, такие как электронный документооборот, использование автоматизированных систем и т.д. Актуальность и эффективность данных направлений для совершенствования деятельности таможенных органов в России подтверждается на практике, в том числе на примере Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Ярославль.

Дальнейшее совершенствование деятельности таможенных органов в России может осуществляться путем усиления контроля за перемещением товаров через таможенную границу, развития информационной инфраструктуры, внедрения новых технологий и методов контроля [6].

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.12.2012 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (в ред. от 29.11.2021).

2. Приказ ФТС России от 25.07.2014 № 1465 «Об утверждении порядка организации и осуществления таможенного контроля в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации воздушным транспортом».

3. Доклад Всемирной таможенной организации (WCO) «Таможенный контроль воздушных грузов: обзор проблем и практик» (2018), доступный на сайте WCO.

4. Зайцев А.А. и др. Анализ эффективности таможенного контроля воздушных грузов в России // Международные отношения. 2020. Т. 20. № 3.

5. Кузнецов Д.А. и др. Таможенный контроль воздушных грузов в ЕАЭС: проблемы и перспективы // Вестник Московского государственного юридического университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). 2021. № 4. С. 127-130.

6. Головина М.В. и др. Оценка эффективности таможенного контроля воздушных грузов: опыт зарубежных стран // Вестник Международной академии наук о безопасности и защите прав и свобод человека при Президенте РФ. 2019. Т. 4. № 4. -52 с.

ИЗЪЯТИЕ И АРЕСТ ТОВАРОВ В ХОДЕ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ПРОВЕРКИ

Завьялова А.Ю.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: Кайгородцев А.А., д.э.н., академик РАЕ

Таможенная проверка является серьёзным инструментом, который обеспечивает контроль соблюдения участниками внешнеэкономической деятельности международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования, а также законодательств государств – членов Евразийского экономического союза о таможенном регулировании.

В соответствии со 331 статьей Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС), под таможенной проверкой понимается форма таможенного контроля, проводимая таможенным органом после выпуска товаров с применением иных установленных форм таможенного контроля и мер, обеспечивающих его проведение, предусмотренных ТК ЕАЭС [1].

Эффективность таможенных проверок после выпуска товаров достаточно высока. Именно в момент их проведения обнаруживаются неуплаты таможенных пошлин, недостоверное декларирование и ряд других проблем. Также в результате их проведения выявляются нарушения и возбуждаются административные и уголовные дела, по результатам которых в федеральный бюджет перечисляются таможенные платежи, штрафы и пени.

Выездная таможенная проверка, в силу статьи 333 ТК ЕАЭС, проводится таможенным органом с выездом в место нахождения

юридического лица и (или) в место фактического осуществления его деятельности, на основании решения, форма которого определяется законодательством государств-членов Таможенного союза [1]. Важно учитывать, что выездная таможенная проверка может проводиться только по адресу, указанному в решении о её проведении.

Выездная таможенная проверка может назначаться по результатам применения иных форм таможенного контроля, а также по результатам камеральной таможенной проверки.

В отличие от камеральной таможенной проверки, в ходе выездной таможенной проверки, таможенники могут не только изучать документы, но и также:

– осматривать товары, помещения и территорию проверяемого лица;

– проводить инвентаризацию товаров по аналогичным для налоговых инспекций правилам;

– арестовывать и изымать товары;

– получать пояснения;

– брать образцы и пробы;

– опечатывать помещения, в которых находятся товары;

– проверять маркировку товаров;

– назначать экспертизу товаров, привлекать необходимых специалистов;

– получать доступ к базам и банкам данных информационных систем;

– требовать любую информацию и документацию, относящуюся к проверяемым товарам;

– делать запросы, в том числе международные, в банки, налоговые и государственные органы в связи с проведением таможенной проверки [3].

Тот факт, что условно выпущенными товарами пользуются и (или) распоряжаются в иных целях, чем те, в связи с которыми было предоставлено освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов, еще не является подтверждением нарушения таможенного законодательства. Поскольку за этим должна следовать проверка таможенным органом совершения таможенных операций по приобретению товарами статуса товаров таможенного союза. Только по результатам такой проверки можно будет сделать выводы о законности или незаконности пользования товарами на территории РФ.

Должностные лица таможенных органов, в соответствии со статьей 335 ТК ЕАЭС, вправе налагать арест на товары или

изымать их на срок проведения выездной таможенной проверки для пресечения действий, направленных на отчуждение либо распоряжение иным способом товарами, в отношении которых проводится таможенная проверка [1].

Арестовать продукцию таможенники могут, если обнаружат:

– отсутствие на товарах специальных марок или других способов обозначения, подтверждающих, что данные товары ввезены в Россию легально;

– отсутствие в документах проверяемого лица сведений о выпуске товаров или если эти сведения недостоверны;

– использование проверяемым лицом условно выпущенных товаров не в тех целях, в связи с которыми его освободили от уплаты таможенных платежей [4].

Следует различать понятия ареста товаров и изъятия товаров. Под арестом товаров понимается запрет на распоряжение и пользование товарами, т.е. человек по-прежнему остается собственником, но производить какие-либо действия со своей собственностью он не может.

Изъятие подразумевает переход имущества к другому человеку или компании, которая занимается его реализацией.

Арестованное имущество передается на хранение их владельцу. Он может ими пользоваться, если получит разрешение начальника таможни. При этом передача таких товаров другим лицам, отчуждение или распоряжение каким-либо другим способом запрещается.

При наличии достаточных оснований полагать, что арест товаров является недостаточной мерой, к примеру, если у инспекторов появятся сомнения в сохранности арестованных товаров, производится их изъятие и помещение на склады временного хранения или в иные места – зоны таможенного контроля. При этом товары, которые запрещены к ввозу или обороту в России, должностные лица таможенных органов обязаны изъять в любом случае [5].

Основанием для изъятия товаров или их ареста служит мотивированное постановление должностного лица таможенного органа, проводившего таможенную проверку. Совершение таких действий осуществляется в присутствии лиц, у которых они обнаружены, и при наличии не менее двух понятых. Вручается это постановление перед началом данной процедуры.

Изъятию также могут подлежать подлинники документов, если у таможенного органа есть подозрения об их возможном сокрытии,

замене, внесении исправлений или уничтожении. Изымаемые товары и документы, как и те, на которые налагается арест, предъявляются понятым и другим участникам этой операции, а затем упаковываются, опечатываются или пломбируются.

Об изъятии или аресте товаров и документов составляется акт изъятия с прилагаемыми к нему описями товаров с указанием их наименования, количества и индивидуальных признаков, а также копиями изъятых документов. Он подписывается всеми участниками этой операции, а второй его экземпляр вручается лицу, у которого они были изъяты.

Порядок наложения ареста на товары, а также изъятия товаров и документов таможенными органами РФ в рамках таможенной проверки регламентирован ст. 233 Закона о таможенном регулировании в РФ[2].

Подводя итоги, можно сказать, что арест и изъятие товаров – это обеспечительные меры, применяемые таможенными службами в ходе таможенной проверки. Назначаются такие меры при наличии определенных оснований. Например, основанием может служить отсутствие на товарах специальных марок или иных способов обозначения, подтверждающих, что данные товары ввезены в Россию легально. При аресте товары остаются у владельца и с ним заключается договор ответственного хранения. Права отчуждать товары у него нет. Изымают же товары при наличии оснований полагать, что для сохранности и учета вещей необходимы дополнительные усиленные меры.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315 (дата обращения: 16.03.23).

2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 289-ФЗ.URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093 (дата обращения: 16.03.23).

3. Шашкина А.Н. Таможенный контроль после выпуска товаров. Практическое пособие. – М.: Юрайт, 2016. – 690 с.

4. Таможенная проверка: кого касается и как подготовиться. URL: https://www.business.ru/article/3268-tamojennaya-proverka (дата обращения: 17.03.23)

5. Технологии таможенного контроля. URL: https://spravochnick.ru/lektoriy/tehnologii-tamozhennogo-kontrolya/ (дата обращения: 17.03.23).

ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР ТОВАРОВ И ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

Зайцева А.В.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Проблема незаконного и ошибочного провоза товаров, транспортных средств и иных изделий выступает одной из основных в системе таможенных органов. С целью проведения мероприятий по её контролю должностные лица таможенных органов используют формы таможенного контроля. К примеру, к такой форме относится таможенный досмотр.

Таможенный досмотр выступает формой таможенного контроля, в соответствии с которой должностные лица таможенных органов проводят осмотр товаров, транспортных средств и багажа физических лиц со вскрытием ёмкостей, грузовых помещений или отсеков, находящихся в транспортных средствах, вместе с нанесёнными на них пломбами и печатями и иных мест, где находятся или могут находиться товары[1].

Соответственно, проведение таможенного контроля и, в частности, таможенного досмотра является наиболее актуальной формой таможенного контроля, которая позволяет провести анализ содержимого у перевозимых товаров и транспортных средств. Как отмечает в своей публикации П.А. Паулов: «Таможенный досмотр, безусловно, важная правовая категория. Осуществление грамотной процедуры таможенного контроля – одна из основных задач таможенных органов. Можно сказать, что от эффективности таможенного контроля и таможенного досмотра во многом зависит и эффективность экономики в целом.» [2, с. 77]

Целью данной формы таможенного контроля служит проверка и получение необходимых сведений о товарах, а также установление наличия факта законности их перемещения через таможенную границу Евразийского экономического союза.

Выделяются следующие виды задач, возложенных на таможенный досмотр товаров и транспортных средств:

1) Обнаружение наличия предметов, которые запрещены к перемещению, а также выполнение действий, связанных с предотвращением такого перемещения;

2) Выявление товаров и транспортных средств, которые перемещаются без должного списка документов;

3) Выявление и определение наименований перемещаемых товаров, их количественных и качественных характеристик, таможенной стоимости.

Таможенный досмотр проводится после принятия должностным лицом таможенного органа декларации и иных документов, представленных декларантом. Также имеются случаи, когда он может осуществляться и до подачи таких соответствующей документации. К примеру:

1) При оформлении таможенного транзита;

2) При необходимости проведения проверки информации нарушении положений законодательства союза и РФ.

Кроме этого, согласно ТК ЕАЭС, выделяют список товаров, досмотр которых производится в обязательном порядке. Среди них:

1) Подакцизные товары;

2) Товары, подлежащие обложению таможенной пошлиной;

3) Товары, в отношении которых у таможенных органов имеются сомнения по поводу их классификации по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности.

Кроме этого, выделяют ряд классификаций таможенного досмотра товаров и транспортных средств:

1) В зависимости от рисков;

2) По степени.

В зависимости от рисков выделяются следующие виды таможенного досмотра:

1) Основной – досмотр, проводимый в самом начале действий должностных лиц таможенных органов;

2) Повторный – досмотр, проводимый с целью проверки результатов основного вида досмотра;

3) Направленный – досмотр, проводимый с целью проверки сведений в отношении перемещаемых товаров и транспортных средств, а также соответствия их перемещения установленным запретам и ограничениям.

В зависимости от степени выделяют следующие виды таможенного досмотра:

1) Со взвешиванием;

2) С пересчётом грузовых мест;

3) С выборочным вскрытием, а также со вскрытием всех грузовых мест;

4) С пересчётом количества предметов в грузовых местах;

5) С измерением и определением характеристик товаров: со взятием проб и образцов и без их взятия.

Согласно 328 статье ТК ЕАЭС, декларант, их представители и иные лица, обладающие полномочиями в отношении перемещаемых товаров и транспортных средств, могут присутствовать при проведении таможенного досмотра.

Кроме этого, он может проводиться и без отсутствия перечисленных лиц в следующих случаях:

1) Неявка указанных лиц;

2) В случае, если товары и транспортные средства угрожают национальной безопасности, жизни и здоровью людей, животных, растений, а также если они являются легковоспламеняющимися веществами, опасными химическими и биологическими веществами, наркотическими средствами, ядовитыми материалами и случаи, когда товары распространяют неприятный запах;

3) Пересылка товаров в мпо.

В таких случаях таможенный досмотр проводится в присутствии 2 понятых.

Результаты проведения таможенного досмотра оформляются актом в 2 экземплярах, один из которых передаётся декларанту, представителю или иному лицу, обладающими полномочиями в отношении перемещаемых через таможенную границу товаров и транспортных средств.

Практическая деятельность по проведению таможенного контроля в форме таможенного досмотра показывает, что выявлению административных правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела, чаще всего способствует именно таможенный досмотр. Так, время пандемии был организован «зелёный коридор» для товаров, имеющих категорию товаров первой необходимости. К ним можно отнести, например, медицинские изделия. Но, в рамках таких введений, таможенные органы предотвратили незаконный вывоз более 356 тонн средств индивидуальной защиты – масок, дезинфицирующих средств и других [3].

Таким образом, таможенный досмотр товаров и транспортных средств выступает наиболее распространённой формой таможенного контроля. В ходе проведения таких действий выявляется основная масса нарушений таможенного законодательства союза и Российской Федерации.

Список литературы

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

2. Паулов П.А. К вопросу о личном таможенном досмотре как форме таможенного контроля//Актуальные проблемы правоведения. – 2014. – №3-4 (43-44). – с. 77.

3. Основные итоги деятельности ФТС за 11 месяцев 2020 года. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://customs.gov.ru/press/federal/document/261656.

РЕАЛИЗАЦИЯ ФИСКАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИИ И ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ЗА ВЗИМАНИЕМ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Калачихина М.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Федеральный бюджет Российской Федерации – крайне важная составляющая государственной экономики. При этом существенная роль в формировании доходов госбюджета отведена таможенным органам, реализующим взимание таможенных пошлин, налогов, контроль за правильностью их исчисления и своевременностью уплаты, а также предпринимающим меры по их взысканию в пределах своей компетенции. В частности, на таможенные органы возложена обязанность по перечислению в бюджет средств, включающих штрафы, пени, недоимки и иные платежи, что является результатом применения административных наказаний и финансово-правовых санкций. Всё это и представляет собой фискальную функцию таможенных органов.

Одним из главных условий перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС выступает уплата таможенных платежей, взимаемых в установленном порядке таможенными органами государств-членов ЕАЭС.

Таможенные платежи – совокупность таможенной пошлины, акциза, налога на добавленную стоимость (НДС) и таможенных сборов, взимание которых отнесено к компетенции таможенных органов в процессе пересечения товарами и транспортными средствами таможенной границы ЕАЭС [1].

Обязанность по уплате таможенных платежей основана, прежде всего, на правомерном поведении лиц, участвующих во внешнеторговых операциях. Ведь так важно, чтобы каждый участник,

совершая целый комплекс действий, связанный с осуществлением торгового обмена, смог без труда представить таможенным органам гарантию перемещения своего товара через таможенную границу конкретной страны. Незаконность в деяниях субъектов может повлечь юридическую ответственность, что служит критерием разделения финансовых ресурсов, взимаемых в области таможенного дела.

Институт таможенных платежей неразрывно связан с понятием таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. С помощью данных таможенно-тарифных средств регулирования государство стремится поддерживать «разумный» баланс интересов между отечественными и иностранными производителями, а также потребителями товаров. Таким образом, посредством вариации таможенных платежей: их увеличения либо снижения, предоставления льгот по уплате и т.п., – с одной стороны осуществляется защита отдельных сегментов внутреннего рынка ввиду недостаточной их конкурентоспособности, а с другой – насыщение внутреннего рынка, в том числе и высокоэффективным технологическим оборудованием.

Основная проблема, возникающая при таможенном декларировании и перемещении товаров через таможенную границу – неправильное исчисление сумм таможенных пошлин, подлежащих уплате. Недостоверность заявленного кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, предоставление неполных данных о товаре, влияющих на определение таможенной стоимости товара, и как следствие, неправильное определение суммы таможенной пошлины [2].

Для решения данной проблемы необходимо налаживание интенсивного сотрудничества таможенных служб стран-участниц ЕАЭС с таможенными службами государств, не являющихся членами ЕАЭС. Такие мероприятия способствуют формированию унифицированного и единого информационного поля о внешнеторговых сделках для дальнейшего эффективного информационного обмена между всеми странами, а также позволяют сотрудникам таможенных органов всех стран иметь точные, полные и актуальные сведения о перемещаемых товарах. Еще одним из результатов их совместной работы могла бы стать проверка подлинности контрактов и фактического совершения сделок на условиях, заявленных декларантами [3].

Обеспечение полного исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин на сегодняшний день является эффективной

гарантией наполнения федерального бюджета государства. ФТС России ведет большую работу по улучшению системы обеспечения уплаты таможенных платежей, улучшению способов уплаты и контроля за уплатой таможенных платежей. Удачно используются, в данное время, такие технологии как:

– система управления рисками;

– разработка электронных сервисов межведомственного взаимодействия, в том числе по предоставлению сведений о наличии (отсутствии) задолженности по уплате налогов, сборов, пеней, штрафов, процентов, сведений из декларации на доходы физических лиц;

– актуализация перечней товаров с указанием кодов ТН ВЭД ЕАЭС в целях определения необходимости получения разрешительных документов при совершении таможенных операций с товарами;

– совершенствование применения обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов в части внесения денежного залога и банковских гарантий уплаты таможенных пошлин, налогов в электронном виде и информационного обмена сведениями о таких гарантиях.

Для того чтобы полно оценить важность фискальной функции таможенных органов, следует изучить статистику пополнения федерального бюджета за счет взимания таможенных платежей и пошлин. За 2022 год таможенными органами в федеральный бюджет перечислено 6,2 трлн. рублей, из них: при ввозе товаров – 3,3 трлн. рублей, при вывозе товаров – 2,7 трлн. рублей, прочие доходы – 0,2 трлн. рублей [4]. Федеральная таможенная служба обеспечила формирование 22,3% доходов федерального бюджета за 2022 год. В связи с этим, можно утверждать, что сбор таможенных платежей, пошлин и налогов, реализуемый с помощью проведения различных форм таможенного контроля, составляет значимую долю пополнения федерального бюджета Российской Федерации и является одним из инструментов обеспечения экономической безопасности государства.

Список литературы

1. Демичев А.А., Логинова А.С. Основы таможенного дела: учебник. – СПб, 2019. – С. 83

2. Чернышева О.А. Актуальные проблемы исчисления и уплаты таможенных платежей // Студенческий научный форум – 2018. URL: https://scienceforum.ru/2018/article/2018008591 (дата обращения: 24.03.2023).

3. Петрушина О.М., Рыбакова Е.И. Проблемы порядка уплаты таможенных платежей и контроля за их поступлением в бюджет РФ // Современные научные исследования и разработки. – 2018. – Т. 1 № 4 (21). – С. 410-413.

4. Федеральная таможенная служба: Ежегодный сборник «О перечислении средств в федеральный бюджет». [Электронный ресурс] – URL: https://customs.gov.ru/activity/results/summy-tamozhennyx-platezhej,-postupayushhix-v-byudzhet/document/376534 (дата обращения: 24.03.2023).

РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ПРОЦЕДУР КАК ИНСТРУМЕНТА ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области, г. Рыбинск)

Кармелюк К.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Одной из подсистем системы государственного управления является система таможенного регулирования, которая, в соответствии с современными общемировыми тенденциями, должна быть направлена на развитие национальной экономики и интеграцию в мировое хозяйство с соблюдением обязательного условия по обеспечению соблюдения национальных интересов [2].

Наиболее интересным и важным вопросом при реализации вышеотмеченного направления является применение таможенных процедур в целях управления эффективностью хозяйствующих субъектов. При этом анализ деятельности ряда коммерческих структур и конкретных специалистов показал недостаточность компетенций в области использования таможенных процедур, чему способствует ограниченное изучение терминологического аппарата.

В результате, во-первых, как в научно-преподавательском сообществе, так и в среде специалистов практиков можно наблюдать несовершенство владения понятийным аппаратом, используемым в таможенном деле; во-вторых, ограниченное осознание перспектив сочетания различных таможенных процедур препятствует развитию данного института.

Общие положения о таможенном регулировании перемещения товаров и транспортных средств основаны на том, что пользование и распоряжение товаром на таможенной территории Союза и за её пределами, после выпуска таможенным органом, осуществляется в соответствии с таможенной процедурой, под которую помещены товары. Малиновская В.М. указывает на то, что институт таможенных процедур выступает отдельным институтом таможенного законодательства ЕАЭС[3].

Следует отметить, что в качестве таможенной процедуры необходимо рассматривать набор определенных положений, на основе которых определяются условии того, как следует использовать товар на таможенной территории, а также за пределами таможенной территорий для тех целей, которые соответствуют таможенному регулированию.

Следует отметить, с одной стороны, участники ВЭД и таможенные органы России характеризуются определенной степенью инертности и пассивности в отношении применения таможенных процедур, отличных от наиболее распространенных экспорт и выпуск для внутреннего потребления (импорт товаров); с другой, при помещении товаров под некоторые таможенные процедуры возникают определенные сдерживающие факторы.

Таможенное законодательство Союза полагает наличие у товара одного из двух возможных статусов: товар Союза или товар иностранный, а также исходит из того, что все товары ввозимые на таможенную территорию Союза находятся под таможенным контролем с момента пересечения таможенной границы, а товары Союза находятся под таможенным контролем с момента регистрации таможенной декларации либо совершения действий, непосредственно направленных на осуществление вывоза товаров за пределы таможенной территории Союза.

При этом условия владения и пользования товарами после выпуска определены условиями таможенной процедуры, вследствие чего соблюдение порядка применения таможенной процедуры обеспечивает таможенный контроль в отношении товаров после их выпуска.

В зависимости от цели нахождения и использования товаров на таможенной территории Союза, цели вывоза товаров за пределы таможенной территории, а также возможности использования товаров на таможенной территории и за ее пределами, в отношении товаров установлены 17 видов таможенных процедур.

При этом товары, помещенные под таможенную процедуру, могут помещаться под иные таможенные процедуры, либо такую же таможенную процедуру в случаях, представленных на рисунке 1.

Рисунок 1.– Случаи, при которых товары, помещенные под таможенную процедуру, могут помещаться под иные таможенные процедуры, либо такую же таможенную процедуру [1]

В качестве таможенной процедуры необходимо рассматривать набор определенных положений, на основе которых определяются условии того, как следует использовать товар на таможенной территории, а также за пределами таможенной территорий для тех целей, которые соответствуют таможенному регулированию.

Вопросы, связанные с регулированием таможенных процедур, рассматриваются в положениях, которые соответствуют четвертому разделу Таможенного кодекса ЕАЭС. Также некоторые вопросы регламентирует ФЗ «О таможенном регулировании и внесении изменений в отдельные нормативные акты».

В целях регулирования внешнеторговой деятельности, безусловно, существуют различные регламенты, применение которых обязательно для лиц-участников ВЭД. Но вместе с тем свобода совершения внешнеэкономических операций обусловлена не только широким спектром видов внешнеэкономических сделок, но и гибкой вариативностью возможности применения таможенных процедур. В связи с чем разумно обращать внимание на международную практику применения таможенных процедур, как при их теоретическом исследовании, так и при осуществлении внешнеторговой деятельности.

Целью процедур таможенного процесса можно назвать формирование гарантий соблюдения прав и законных интересов граждан и организаций во взаимоотношениях с таможенными органами при перемещении товаров через таможенную границу.

Таможенные процедуры являются одним из важнейших институтов таможенного права и значение применения таможенных процедур в процессе осуществления внешнеэкономической деятельности велико.

Таможенные процедуры являются составной и одной из важнейших частей таможенного регулирования.

Перемещение товаров через таможенную границу ЕАЭС обязывает произвести их таможенное декларирование, в результате которого осуществляется выпуск товара в соответствии с заявленной в таможенной декларации таможенной процедурой. Декларирование и выпуск товара обуславливают его дальнейшую юридическую судьбу. Однако все требования, предъявляемые к использованию товара на таможенной территории ЕАЭС либо за ее пределами, устанавливают условия избранной при декларировании таможенной процедуры, то есть заранее открыты для участников внешнеэкономической деятельности.

В заключение анной научной статьи можно сделать следующий вывод.

Несмотря на неприсоединение России и других стран – членов ЕАЭС к Специальным приложениям Киотской конвенции, в целом система правового регулирования таможенных процедур в Евразийском экономическом союзе соответствует основным международным требованиям. В свою очередь, такое положение на формальном уровне позволяет гармонизировать таможенные правоотношения с другими странами и таможенными союзами – участниками Киотской конвенции, включая страны Европейского союза. Таможенное законодательство ЕАЭС в части регулирования таможенных процедур вполне унифицировано с европейским за счет использования рекомендаций Киотской конвенции. Различия в правовом регулировании не критичны и связаны с некоторыми особенностями национальной практики таможенного управления.

Вместе с тем, несмотря на решение задачи адаптации к международным правилам, на наш взгляд, система таможенных процедур, предусмотренная ТК ЕАЭС, не в полной мере отвечает национальным экономическим интересам.

Список литературы:

1. Алябьева К.В., Коварда В.В., Лаптев Р.А. Экономико-правовой анализ применении таможенных процедур при осуществлении хозяйственной деятельности участниками внешнеэкономической деятельности // Вестник евразийской науки. 2021. №5. С.123.

2. Лаптев Р.А., Рогов Р.А. Исследование роли таможенных органов в обеспечении внешнеэкономической безопасности России // Вестник Евразийской науки, 2019. № 4.

3. Малиновская В.М. Международно-правовое регулирование применения таможенных процедур в ЕАЭС // Международное сотрудничество евразийских государств: политика, экономика, право. 2015. № 4(5). С.213.

ИСТОРИЧЕСКИЙ ОПЫТ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ТАМОЖЕННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Костюк М. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: старший преподаватель Габец Н. С.

Уголовные преступления в таможенной сфере являются наиболее опасным видом, так как данные преступления посягают на экономическую безопасность и суверенитет Республики Беларусь

Уголовная ответственность в Республике Беларусь основывается на принципах законности, равенства граждан перед законом, неотвратимости ответственности, личной виновной ответственности, справедливости и гуманизма.

Таможенное преступление – это общественно опасное виновное деяние, посягающее на установленный порядок перемещения через таможенную границу Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), порядок таможенного контроля, взимания и уплаты таможенных платежей.

Вместе с тем, достаточно часто возникают ситуации, когда участники правоотношений в таможенной сфере нарушают установленный порядок перемещения через границу ЕАЭС, порядок таможенного контроля, а также несвоевременно взимают и уплачивают таможенные платежи, соответственно совершают преступления. Таким образом, рассмотрение вопросов, связанных с уголовными преступлениями в таможенной сфере являются достаточно интересными и актуальными.

Будущее любой страны в значительной степени зависит не только от характера отношений с внешним миром, но и от содержания и направленности внутреннего государственного устройства. Как правило, внешние связи реализуются в большинстве случаев через государственные и таможенные границы, а также таможенную территорию (пространство). В ходе таких процессов происходят нарушения, а также совершаются преступления. Одним из опасных и распространенных преступлений в сфере экономики следует назвать контрабанду, существование которой само по себе обусловлено происхождением самих государств, а также наличием у них территориальных границ и политического устройства. Как показывает исследование различных теоретических источников, контрабанда представляет собой преступление, истоки которого уходят в глубокую древность. Историко-правовой анализ контрабанды свидетельствует об отражении случаев незаконного провоза продукции еще в древнегреческих и древнеримских источниках, однако в то время фактам контрабанды был присущ единичный характер, а массовость становится характерной с развитием рыночных отношений, укреплением, возникновением границ государства, а также формированием таможенных органов. С развитием государства и права развивалось и законодательство, которое предусматривало ответственность за контрабанду и преступления аналогичного рода. Исторические основы возникновения и развития законодательства позволяют говорить о том, что современное состояние правового регулирования ответственности за контрабанду и иные таможенные преступления являются закономерным результатом. На протяжении развития белорусского государства уголовное законодательство в области ответственности за контрабанду совершенствовалась и соответствовало развитию как общества, так и государства. Вплоть до начала XX века таможенное и уголовное законодательство Беларуси и СССР развивалось совместно, по причине чего право СССР оказывало существенное влияние на развитие белорусского законодательства, а также и непосредственно практику борьбы с контрабандой.

Переход советского государства к монополии внешней торговли обусловил глубокие изменения в правовой сфере, в том числе в уголовном и таможенном законодательстве. Советская власть, придавая большое значение государственному регулированию ввоза и вывоза товаров, практически сразу же после становления ввела разрешительно-запретительную систему во внешней торговле, исключила таможенное обложение как основное средство регулирования. Сущность контрабанды была сведена к формальному

моменту – ввозу или вывозу товаров без соответствующего разрешения. Массовая контрабанда подрывала экономические устои государства, тормозила восстановление хозяйства. Противостоять этому государство пыталось с помощью организационно-экономических и административно-репрессивных методов [1].

Исторический анализ такого явления как контрабанда показывает, что попытки незаконного провоза товаров имели место еще в древнегреческие и древнеримские времена. Однако тогда случаи контрабанды носили единичный характер, приобретя массовость лишь по мере развития рыночных отношений, возникновения и укрепления государственных границ и, соответственно, таможенных органов. Контрабанда носит все большие размеры, она развивается и распространяется с каждым днём, тем самым она представляет реальную угрозу экономическим интересам государства. В большинстве стран мира контрабанда признана одним из самых опасных видов преступной деятельности. Как и преступность вообще, контрабанда, очевидно, будет существовать до тех пор, пока есть государственные границы. Даже в самых высокоразвитых странах, таких, как США, Германия, Великобритания, Франция, существует контрабанда. В них не стоит задача полностью искоренить данное преступление, ведь это сделать пока не представляется возможным.

В СССР таможенный механизм регулирования внешней торговли фактически не работал. Эти функции взяло на себя государство. История борьбы с контрабандой в довоенной БССР, особенно в 1920-х гг., чрезвычайно ярка и поучительна. После того, как в 1918 г. в советской России была введена монополия внешней торговли, контрабанда стала расцениваться уже не как нарушение фискальных интересов страны, а государственной монополии внешней торговли, и некоторое время каралась смертной казнью. Время после окончания советской польской войны, 1921 – конец 1920-х гг., можно назвать периодом разгула контрабандистов. Тяжелое экономическое положение населения, дефицит промышленных и продовольственных товаров, предметов первой необходимости, иголок, ниток, чулок, пуговиц, красок, чисто психологическое не восприятие новых государственных границ, разорвавших Беларусь пополам, превративших родственников, друзей, деловых партнеров в «иностранцев», да и просто жажда наживы – стали причинами, породившими массовую вовлеченность населения в контрабандный промысел.

Для успешной борьбы с контрабандой специалисты предлагали наряду с усилением охраны границы и административными

мерами, провести ряд экономических мероприятий. Принимались строгие меры ответственности за контрабанду, активные контрабандисты высылались из пограничной полосы, проводилась т.н. «антиконтрабандная пропаганда», открывались кооперативы с недорогими дефицитными товарами «контрабандного» ассортимента и т.д. В результате с 1925 г. наметилась устойчивая тенденция снижения уровня потребительской контрабанды, а к началу 1930-х гг. с ней было в основном покончено. Однако коммерческо-промысловая контрабанда оставалась. Если объем контрабанды в 1933 г. принять за 100%, то в 1934 г. он составил 73%, 1935 г. – 46%, 1936 г. и 1937 г. – по 22%. Развивалась контрабанда золота из СССР.

На современном этапе своего развития уголовное законодательство Республики Беларусь, предусматривающее ответственность за контрабанду и схожие преступления совершенствуется благодаря активному участию государства в международном сотрудничестве по борьбе с преступностью, а в частности, принятию дополнений и изменений в УК Республики Беларусь. Совершенствование уголовного права необходимо и значимо в силу того, что социальная обусловленность криминализации контрабанды заключается в том, что она выступает достаточно распространенным общественно опасным деянием в сфере экономической деятельности, причиняющим ущерб экономическому, социальному и культурному развитию любого государства.

Список литературы

1. Дударь, Л.А. Административные формы борьбы с контрабандой на Дальнем Востоке России в 20-е годы XX века / Л.А. Дударь // Вестник ДВГАЭУ. – 2001. – № 2. – С. 114–119.

СИСТЕМА НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ, ЗАПРЕТОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ (по материалам Службы Владимирской таможни по Ярославской области г. Ярославль)

Курцова А. А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: И. И. Макаров, к.э.н., доцент

Нетарифное регулирование определяется в двух смыслах – широком и узком. В широком смысле нетарифное регулирование

применяется в качестве инструмента регулирования внешней торговли, а в узком смысле оно связано непосредственно с ограничительной и запретительной торговой политикой.

Составной частью запретов и ограничений в Таможенном кодексе ЕАЭС рассматриваются меры нетарифного регулирования, которые применяются в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу. В рамках запретов и ограничений, действующих в ЕАЭС, нетарифное регулирование связано с обеспечением контроля специфических товаров (к таким товарам относятся: лекарственные средства, культурные ценности, документы национальных архивных фондов, оригиналы архивных документов, драгоценные камни, драгоценные металлы, радиоэлектронные средства или высокочастотные устройства гражданского назначения, служебное и гражданское оружие)[1].

В сфере международной торговли наше государство руководствуется национальными интересами, что делает одной из важнейших задач формирование эффективной и комплексной системы мер нетарифного регулирования.

Существуют определенные факторы, которые приводят к необходимости применения нетарифного регулирования:

1) обеспечение национальной и экономической безопасности;

2) защита отечественных производителей в области промышленности, сельского хозяйства и других сфер национальной экономики;

3) обеспечение безопасности жизни и сохранности здоровья населения;

4) обеспечение охраны животных и растений;

5) ограничение отрицательного влияния отдельных видов товаров и материалов на окружающую среду;

6) защита культурного достояния государства;

7) обеспечение отсутствия нарушений международных обязательств.

В свою очередь объектами применения запретов и ограничений внешнеторговой деятельности ЕАЭС выступают:

– товары, перемещаемые через таможенную границу ЕАЭС;

– документы, а также сведения о товарах, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС;

– деятельность лиц, связанная с перемещением товаров через границу ЕАЭС.

---

[1] Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 (ред. от 10.01.2023) «О мерах нетарифного регулирования»

Классификационная схема, нетарифного регулирования, которая полностью была сформирована и принята к началу 70-х годов Секретариатом Генерального соглашения по тарифам и торговле (далее – ГАТТ) на сегодняшний день насчитывает около восьмисот конкретных видов нетарифных мер.

Применение нетарифных мер регулирования ВЭД происходит в исключительно обоснованных случаях. В Российской Федерации к таким мерам относят антидемпинговые и компенсационные (специальные защитные) меры.

В свою очередь компенсационные меры представляют собой инструмент нетарифного регулирования в области экономики страны. Данный тип мер применяется для того, чтобы нейтрализовать импортное субсидирование на условиях конкуренции.

Принятие нетарифных мер, в целях защиты внутреннего рынка Российской Федерации, происходит в зависимости от обстановки на мировых товарных рынках. Так, с начала специальной военной операции, проводимой на Украине в отношении РФ, был принято 10 пакетов санкций, которые ограничивают обширную часть направлений. Ярким примером являются санкции в области нефтепродуктов. Так как на фоне ограничений, цены на нефть из России выросла, страны Запада дабы снизить цену на нефтепродукты, закупаемые у Российской Федерации, ввели ограничения на закупку данной категории товаров. Ответным действием РФ стало то, что недружественным странам, продажу топлива и нефти свели к минимуму, а кому-то и вовсе перестали продавать.

Защиту предпринимателей Российской Федерации составляют следующие меры – антидемпинговые, специальные защитные и компенсационные пошлины. Данные инструменты помогают членам ВТО получать возможность существенно повысить уровень внутренней тарифной защиты страны, не прибегая к тому, чтобы изменять свои тарифы обязательств в ВТО.

Были проведены расследования на основании решения Коллегии ЕЭК[2] и результаты показали, что на сегодняшний день ЕАЭС располагает 17 мерами антидемпинговой защиты, которые непосредственно касаются импорта товаров по заниженной цене.

Так как в отношении российской продукции на сегодняшний день применено обширное количество различных мер защиты торговой политики, это негативно сказывается на доступе продукции России в другие страны.

---

[2] Евразийская экономическая комиссия

В России применяют лицензирование. Изменения в данной сфере являются результатом активного применения мер нетарифного регулирования в рамках уже не раз упоминаемой санкционной политики.

В заключении данной научной статьи можно сделать следующие выводы.

На сегодняшний день роль запретов и ограничений ВЭД приобретает особое значение. Участие России в ВТО и других интеграционных формированиях предполагает использование мер защиты внутреннего рынка, нетарифных мер регулирования внешнеторговой деятельности.

Так как упоминалось ранее не раз, в условиях глобальных санкций в отношении Российской Федерации, меры, которые предполагают следование национальным интересам и национальной безопасности особо актуальны.

Большая часть мер является ответной мерой на действия других государств.

Проблемы поддержания международной и национальной безопасности предполагают разработку мер, затрагивающих военно-техническое сотрудничество исходя из национальных интересов России. На сегодняшний день одним из самых главных сотрудников в данной сфере является Республика Беларусь. Особое значение имеет экспортный контроль, который предполагает нераспространение оружия массового уничтожения и в то же время способствует развитию двойных технологий. Также продолжается работа по совершенствованию единых требований в отношении технических регламентов, сертификации товаров, которые попадают под ветеринарный, фитосанитарный и санитарно-эпидемиологический контроль.

Следует отметить, что нормативная база, которой должны руководствоваться должностные лица таможенных органов, постоянно обновляется и подвержена динамичным изменениям.

Список литературы:

1. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 (ред. от 10.01.2023) «О мерах нетарифного регулирования»;

2. Пантак А.В. Роль и назначение нетарифных мер регулирования во внешней торговле // Форум молодёжной науки. 2021. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/rol-i-naznachenie-netarifnyh-mer-regulirovaniya-vo-vneshney-torgovle (дата обращения: 28.03.2023).

ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ МЕЖДУ ТАМОЖЕННЫМИ СЛУЖБАМИ РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ С ЦЕЛЬЮ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЯ ВЭД

Малиновская Я.Д.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

В соответствии с Рамочными стандартами безопасности и облегчения мировой торговли Всемирной таможенной организации, обмен информацией между таможенными органами является важным элементом системы соглашений между таможенными администрациями, способствующим непрерывному прохождению грузов по надежным международным цепям поставки товаров.

Обмен информацией с таможенными органами других государств проводится на основе двусторонних либо многосторонних соглашений.

У таможенных служб государств – членов Союза в настоящее время существуют отдельные двусторонние соглашения об обмене информацией с другими странами.

Многосторонние соглашения предназначены для организации регулярного консолидированного обмена таможенной информацией, позволяющего более тщательно отслеживать товарные потоки, пересекающие таможенные границы Союза. Организация такого обмена в интересах всех государств – членов Союза рассматривается как одна из основных составляющих комплекса мер, направленных на содействие развитию торговли с другими странами. Основным принципом этого направления работы является использование предварительной электронной информации для выявления контейнеров и грузов повышенного риска. Для этого следует предусмотреть автоматизированный обмен информацией.

Реализация обмена информацией между таможенными органами на основе многосторонних соглашений будет способствовать:

– идентификации перемещаемых товаров, повышению достоверности их декларирования и прозрачности товаропотоков;

– ускорению совершения таможенных операций и повышению эффективности таможенного контроля, в том числе с применением системы управления рисками;

– выявлению, пресечению и предотвращению нарушений норм законодательства, снижению поставок контрафактной продукции;

– повышению качества сбора и сопоставления таможенной статистики, выявлению причин расхождений в статистических данных в торговле;

– повышению в целом степени доверия между странами и их таможенными службами.

Стремясь адекватно ответить на вызовы глобализации, таможенные службы разных государств все более активно налаживают взаимное сотрудничество и партнерские связи.

Основным видом взаимной административной помощи в таможенных делах является обмен различной информацией как по запросу, так и на регулярной основе в электронной, письменной и устной формах.

У таможенных служб государств – членов Союза в настоящее время существуют отдельные двусторонние соглашения об информационном обмене с другими странами.

Например, в 2017 году ФТС России и Таможня Финляндии подписали Меморандум о взаимопонимании в области обмена информацией о товарах и транспортных средствах, перемещаемых в рамках международной торговли. Этот документ является правовой базой для реализации проекта «Новый зеленый коридор» между Россией и Финляндией.

Технология «Нового зеленого коридора» заключается в том, что участники ВЭД низкого уровня риска на добровольной основе передают выпущенную Таможней Финляндии экспортную декларацию российской компании, выбранной в качестве доверенной третьей стороны. Эта компания проверяет полученную информацию, заверяет ее и передает в ФТС России.

Такая необычная технология обмена информацией выбрана в связи с тем, что в Европейском союзе существуют ограничения на обмен информацией.

Многосторонние соглашения позволяют установить регулярный консолидированный обмен таможенной информацией, позволяющий более тщательно отслеживать товарные потоки, пересекающие таможенные границы Союза и создать условия для полномасштабного контроля импорта товаров по всему периметру Единой таможенной территории Союза, а также их транзита через нее.

Организация консолидированного обмена информацией в интересах всех государств – членов Союза рассматривается как одна из основных составляющих комплекса мер, направленных на содействие развитию торговли с другими странами, повышения эффективности таможенного контроля и достоверности таможенного декларирования товаров и транспортных средств.

Информационное взаимодействие в электронном виде на плановой основе осуществляется на федеральном уровне через Центральное информационно-техническое таможенное управление и подведомственное Роспатенту ФГБУ «Федеральный институт промышленной собственности» (ФИПС).

Подписание соглашения – это лишь первый шаг по организации обмена информацией. Обмен информацией будет реализовываться поэтапно, по мере достижения сторонами технической готовности.

Таким образом, регулярный обмен данными повысит степень доверия между странами-участницами Соглашения, будет способствовать снижению поставок контрафактной продукции, повышению эффективности таможенного контроля и достоверности декларирования товаров и транспортных средств, а также предотвращению, выявлению и пресечению нарушений таможенного законодательства. При обмене информацией обеспечена унификация требований, структур, форматов и условий его реализации на основе использования Интегрированной информационной системы Союза.

Список литературы

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

2. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс. URL: www.customs.ru

3. В.Г. Драганов «Основы таможенного дела»; М.: изд-во: «Экономика», 2019.

4. КонсультантПлюс (https://www.consultant.ru/),©1997-2023.

ТАМОЖЕННЫЙ МОНИТОРИНГ КАК НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ

Малиновская Я.Д.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Тимофеев Е.Г.

При осуществлении фискальных функций неминуемо формируются споры между бизнесом и контрольно-надзорными органами. К сожалению, избежать их затруднительно. Однако сделать

такие взаимоотношения доверительными вполне возможно. Инструмент для нивелирования разногласий бизнеса и государства существует. Один из них – механизм мониторинга, который базируется на взаимной ответственности и взаимоуважении интересов друг друга. Данный механизм направлен на добросовестный бизнес, готовый к диалогу с государством. Планируемые сроки введения таможенного мониторинга: с 3 апреля 2023 года по 1 ноября 2024 года.

Актуальность темы состоит в том, что в последние годы таможенный контроль после выпуска товаров в РФ заслуживает отдельного внимания, так как направлен, непосредственно, на организацию баланса между публичными и частными интересами в таможенных правоотношениях, за счет устранения неправомерной деятельности хозяйствующих субъектов, уменьшения административной нагрузки, формирования прозрачной системы внутренней и внешней торговли, осуществление национальных целей и приоритетов РФ.

Таможенный мониторинг – это инструмент таможенного контроля, позволяющий таможенным органам в полном объеме оценить деятельность участников ВЭД, выявить возможные риски, и как итог обеспечить участникам внешнеэкономической деятельности возможность самостоятельно оценить их и приять действия по их минимизации.

Таможенный мониторинг состоит из сверки и анализа таможенными органами информации, полученной из системы учета товаров при помощи удаленного доступа к таким сведениям, а также других сведений, которые имеются в распоряжении таможенных органов.

На данный момент таможенный мониторинг будет проводится исключительно в отношении товаров, которые ввезены в РФ в соответствии с таможенной процедурой выпуск для внутреннего потребления.

Простыми словами, суть таможенного мониторинга состоит в том, что государство оценивает деятельность участников ВЭД и информирует его о возможных рисках, которые в будущем могут привести к негативным последствиям в форме экономических или юридических санкций.

Выделяют следующие положительные стороны мониторинга для ведения бизнеса:

- Сохранение статуса добросовестного участника внешнеэкономической деятельности

- По отношению к участникам уменьшается процент выездных таможенных проверок
- В ходе таможенного мониторинга участник сразу же может узнать о имеющихся ошибках и решить эти вопросы
- Значительно снижается количество документов, предоставляемых в ответ на требование таможенных органов
- Происходит процесс упрощения административных процедур

Такой эксперимент, как таможенный мониторинг будет проходить исключительно на добровольной основе.

В соответствии со статьей 433 ЕАЭС уже в настоящее время уполномоченный экономический оператор обязан представлять таможенному органу удаленный доступ в режиме реального времени к данным системы учета товаров.

Данные для таможенных органов могут быть взяты из таких источников как:

- Сведения и электронные документы, предоставленные при таможенном декларировании
- Информация о хозяйственной деятельности, которая представлена в ходе удаленного доступа к системам учета товаров
- Таким образом, происходит процесс автоматизации по проведению рутинных работ, связанных с сверкой сведений о реализации хозяйственной деятельности, которые содержатся в системе учета товаров уполномоченных экономических операторов, с информацией, указанной при таможенном декларировании товаров.

Что в свою очередь позволяет:

- Сократить нагрузку на таможенного инспектора, который проверяет заявленные данные
- Сконцентрировать силы и средства на проверке областей риска, то есть использовать риск-ориентированный подход и вести проверку по отношению к тем операциям, которые обладают элементами риска.
- Отказаться от использования «бумажных» документов

Также по поручению Президента Российской Федерации принято распоряжение включить в состав эксперимента по таможенному мониторингу участников промышленных кластеров, которые ведут внешнеэкономическую деятельность.

Формализованное заключение будет выступать в качестве главного документа, принимаемого в рамках таможенного мониторинга. В нем будет отражаться позиция таможенного органа относительно рисков нарушения таможенного законодательства.

Однозначно и четко будут определены возможные и выявленные риски в каждой конкретной ситуации.

Заключение в электронном виде планируется отправлять участнику внешнеэкономической деятельности для осуществления самостоятельной оценки вероятности формирования нарушений в области таможенного законодательства и последующей добровольной ликвидации возможных последствий. Например, уплата таможенных платежей.

Таможенная проверка не назначается, если участник ВЭД своевременно предоставляет в таможенный орган информацию о предотвращении нарушений, либо доказательства их отсутствия.

Если в установленный срок участником внешнеэкономической деятельности добровольно не были устранены нарушения, либо он не предоставлял доказательства их отсутствия, в таком случае, должностные лица таможенного органа назначают таможенную проверку.

В конце эксперимента предполагается распространить применение таможенного мониторинга и на других участников внешнеэкономической деятельности, у которых уровень цифровизации бизнеса в достаточной мере высок.

Плюсами участия в таможенном мониторинге будут являться:

- Не применение выездных таможенных проверок
- Освобождение от представления ежегодной отчетности уполномоченных экономических операторов

В таможенном мониторинге на данный момент могут принять участия следующие лица:

- Участники промышленных кластеров
- УЭО

Постановление Правительства от 16 февраля 2023 года № 240 является основополагающим нормативным документом, регулирующим проведение эксперимента. Для участия в таможенном мониторинге лицо обязано соответствовать критериям, указанным в выше представленном документе, а именно:

- вести раздельный учет операций с заграничными товарами и товарами Союза
- учитывать товары, с момента принятия их к бухгалтерскому учету и до момента их выбытия (списания) с бухгалтерского учета лица, участвующего в эксперименте, либо с момента помещения их под таможенную процедуру и до момента их выбытия (списания) с бухгалтерского учета;

- формировать сведения для представления в таможенный орган на основании сведений, содержащихся в первичных учетных документах, регистрах бухгалтерского учета, сведений, содержащихся в декларациях на товары, в соответствии с которыми иностранные товары были помещены под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

Таким образом, можно сделать вывод, что для государства таможенный контроль после выпуска товаров играет немаловажную роль, так как с его помочью выявляются случаи несоблюдения таможенного законодательства участниками внешнеэкономической деятельности, что в свою очередь благотворно сказывается на реализацию таможенными органами фискальной и правоохранительной функций, которые напрямую связаны с уровнем защищенности экономической безопасности государства.

При помощи таможенного мониторинга будет определяться эффективность новых механизмов таможенного контроля, в следствии чего, будет принято решение о возможности введения данных механизмов на постоянной основе. Также ускорение процесса оформления товаров за счет упрощения процедур и внедрения новых технологий может повысить эффективность бизнес-процессов и снизить затраты и риски для экспортеров и импортеров. Благодаря эксперименту по таможенному мониторингу контроль за перемещением товаров через границу повысится, а также улучшиться само качество таможенного контроля, как итог: снижение количества контрабандных товаров и минимизация серых схем во внешней торговле.

Но не стоит забывать о том, что на внедрение новых процедур и технологий потребуется достаточного много ресурсов и времени, и не все участники эксперимента могут быть готовыми к такому реструктурированию процессов. Помимо этого, новые технологии и процедуры предполагают дополнительного обучения участников и сотрудников таможни, что также займет немалое количество времени и средств.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

2. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс. URL: www.customs.ru

3. КонсультантПлюс (https://www.consultant.ru/),©1997-2023.

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО ОСМОТРА ПОМЕЩЕНИЙ И ТЕРРИТОРИЙ

Миронова И.В, Новикова О.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Под таможенным контролем понимается комплекс мероприятий, который реализуют сотрудники Федеральной таможенной службы в рамках обеспечения соблюдения законодательства таможенного союза и государств-участниц таможенного союза в сфере таможенного регулирования. Цели таможенного контроля заключаются в охране государства и общества, соблюдении участниками внешнеэкономической деятельности законодательных норм, выявлении и предотвращении противоправных действий, защите общественного порядка, законных интересов, прав граждан и бизнеса, содействии в борьбе с международными террористическими организациями. Достижение необходимого результата напрямую зависит от выбранной формы контроля. Среди семи форм таможенного контроля выделяют, в том числе таможенный осмотр помещений и территорий.

Таможенный осмотр помещений и территорий представляет собой форму таможенного контроля, заключающуюся в визуальном осмотре помещений и территорий, а также товаров и документов.

В зависимости от цели осмотра выделяют такие его виды:

– для проверки и идентификации находящихся там грузов, их маркировки, а также документов на них;

– для выяснения, не был ли незаконно вывезен груз из проверяемого здания или площадки;

– для проверки, соответствует ли объект законодательным требованиям, если он используется для магазинов дьюти-фри, временных, таможенных, либо свободных складов;

– в рамках выездной проверки;

– для предупреждения и обнаружения таможенных преступлений и правонарушений, например, незаконного ввоза наркотиков, боеприпасов, оружия и т.п., оперативно-розыскной деятельности и выполнения иных задач, возложенных на таможне [1].

Основанием для проведения данного осмотра служит информация, поступающая в таможенные органы о том, что на объекте

нарушается таможенное законодательство. К примеру, это может быть информация об утрате товаров, находящихся под таможенным контролем, их использовании в нарушение требований и условий, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС (ТК ЕАЭС), или отчуждении. Помимо этого, принять решение проверить конкретное помещение сотрудники таможенных органов могут на основании принципа выборочности.

В качестве целей проведения таможенного осмотра помещений и территорий выделяют проверку наличия находящихся под таможенным контролем товаров и транспортных средств, и обнаружение у осуществляющих оптовую или розничную торговлю ввезенными товарами лиц, товаров и транспортных средств, ввезенных на таможенную территорию РФ с нарушением порядка, предусмотренного ТК ЕАЭС.

Таможенные органы должны убедиться в наличии товаров, находящихся под контролем, в том числе условно выпущенных, а также в целостности таможенных пломб, печатей на транспорте, перевозящем грузы, находящиеся под процедурой транзита.

Таможенный осмотр территорий и помещений проводится таможенными органами:

– в местах перемещения товаров через таможенную границу Союза, пограничной зоне;

– у лиц, занимающихся оптовой или розничной торговлей товарами, хранящих товары в местах, не являющиеся зонами таможенного контроля;

– у лиц, в отношении которых осуществляется выездная таможенная проверка.

Осмотр помещений и территорий проходит в местах таможенного контроля, таких как:

– склады временного хранения,

– таможенные склады,

– помещения магазина беспошлинной торговли;

– другие помещения и территории, в которых в соответствии с условиями таможенных процедур могут храниться товары, находящиеся под таможенным контролем (к примеру, цехи предприятий, где размещено иностранное оборудование) [2].

Важно отметить, что проведение таможенного осмотра помещений и территорий в жилых помещениях допускается, если это предусмотрено законодательством государств-членов ЕАЭС.

Следует также обратить внимание на права и обязанности должностных лиц таможенного органа при проведении осмотра

помещений и территорий. Так, должностные лица таможенных органов при осмотре имеют право:

– входить на территории и в помещения для проведения осмотра, в том числе с пресечением сопротивления и вскрытия запертых помещений в порядке, предусмотренном ТК ЕАЭС и законодательством государств – членов Союза;

– требовать от лиц, обладающих полномочиями в отношении товаров, и их представителей предъявления товаров для осмотра;

– привлекать специалистов других организаций, а также экспертов для оказания содействия в осмотре помещений и территорий.

Должностные лица таможенных органов обязаны:

– перед проведением осмотра помещений и территорий предъявить предписание и служебное удостоверение должностного лица таможенного органа.

– в установленные сроки проводить осмотр;

– вносить в акт осмотра территорий и помещений сведения, выявленные в результате осмотра, а также пояснения лиц, присутствующих при осмотре;

– возбуждать дела об административных правонарушениях и уголовные дела в соответствии с законодательством государств – членов Союза;

– не причинять неправомерного вреда товарам и помещениям;

– обеспечивать соблюдение прав и законных интересов лиц [3].

До начала осмотра территорий и помещений у лица, чьи территории или помещения подлежат осмотру, есть возможность добровольно представить товары или транспортные средства, а также вскрывать помещения, емкости и другие места, где могут быть товары, находящиеся под таможенным контролем, в том числе условно выпущенные или привезенные на таможенную территорию Союза с нарушениями законодательства.

В случае если проверяемое лицо отказывает в доступе на территорию и в помещения, должностные лица таможенных органов вправе входить на территорию и в помещения с пресечением сопротивления и со вскрытием запертых помещений в присутствии двоих понятых. При этом обо всех случаях вхождения в помещения с пресечением сопротивления и со вскрытием запертых помещений таможенные органы уведомляют прокурора в течение 24 часов.

Согласно ТК ЕАЭС, таможенный осмотр территорий и помещений должен осуществляться в максимально возможный краткий срок, необходимый для его проведения. Он не может продолжаться

более одного рабочего дня, если иное не установлено законодательством [2].

Для повышения эффективности в ходе осмотра могут быть использованы различные виды технических средств таможенного контроля, позволяющие выявить необходимые сведения о товарах, к примеру, их количество, состав, физические и химические свойства, подлинность. В необходимых случаях при осмотре также делают измерения, применяют фото– и киносъемку, видеозапись, составляют планы, чертежи, схемы, а также делают копии документов.

Результаты проведения таможенного осмотра помещений и территорий оформляются путем составления акта таможенного осмотра помещений и территорий, форма которого определяется Комиссией ЕАЭС. Данный акт составляется в двух экземплярах, один из которых подлежит вручению или направлению лицу, чье помещение или территория осматривались, если это лицо установлено. Акт составляется должностным лицом, которое проводило данный осмотр. Если при осмотре присутствуют представители других государственных органов, то они также подписывают этот акт. При этом допускается передача им копий акта.

В заключение хотелось бы сказать, что таможенный осмотр помещений и территорий представляет собой форму таможенного контроля, которая заключается в визуальном осмотре помещений и территорий, а также товаров и документов.

Основанием для проведения данного осмотра служит информация, поступающая в таможенные органы о том, что на объекте нарушается таможенное законодательство.

Для того, чтобы повысить эффективность в ходе осмотра могут быть использованы различные виды технических средств таможенного контроля, позволяющие выявить необходимые сведения о товарах.

Список литературы

1. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 289-ФЗ (последняя редакция). – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093 (дата обращения: 18.04.2023).

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315 (дата обращения: 18.04.2023).

3. Осмотр помещений и территорий как форма таможенного контроля. – URL: https://uriston.com/tamozhennoe-pravo/kontrol/osmotr-pomeshhenij-i-territorij.html (дата обращения: 18.04.2023).

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

Миронова И.В, Новикова О.С.
Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»
Научный руководитель: старший преподаватель Тимофеев Е.Г.

Современный этап развития общества связан с повсеместным использованием автоматизированных средств обработки информации. Не только бизнес, но и государственные структуры используют достижения научно-технического прогресса для повышения скорости и качества выполнения функциональных процессов. Однако, это порождает серьезные проблемы, связанные с обеспечением сохранности обрабатываемых данных. Растет актуальность процессов, связанных с обеспечением информационной безопасности.

Информационная безопасность – это один из видов безопасности, который необходим для сохранности информационных ресурсов государства и защищенности законных прав личности и общества в информационной сфере.

Баранова Е.К. в учебнике «Информационная безопасность и защита информации» предложила следующее определение понятия «информационная безопасность»: «Информационная безопасность – это защищенность информации и поддерживающей ее инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести ущерб владельцам или пользователям информации»

Бровка Г. М, Ковалькова И. А. и А. Н. Щавель (учебное пособие «Информационная безопасность в таможенных органах») предлагают следующую трактовку данного понятия: «Информационная безопасность – это защищенность информации от незаконного ознакомления, преобразования и уничтожения, а также защищенность информационных ресурсов от воздействий, направленных на нарушение их работоспособности.»

Попов И.В. предложил очень похожую трактовку термина: «Информационная безопасность – защищенность информации и поддерживающей инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести непоправимый ущерб субъектам информационных отношений, в том числе владельцам и пользователям информации и поддерживающей инфраструктуры»

В каждом из предложенных определений делается акцент на том, что защита должна распространяться не только на информацию, но и на поддерживающую инфраструктуру, к которой относятся системы жизнеобеспечения оборудования, само оборудование (компьютеры, сети, прочее оборудование, программные продукты), и персонал, выполняющий функции по поддержанию работоспособности информационных систем.

В случае воздействия негативных факторов на поддерживающую инфраструктуру возможна потеря важных данных, а также их передача злоумышленникам. Поэтому так важно обеспечивать ее защиту.

Указ Президента РФ от 5 декабря 2016 г. N 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» дает более широкое определение:

«Информационная безопасность – состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних информационных угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод человека и гражданина, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальная целостность и устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации, оборона и безопасность государства».

Таким образом, в Указе подчеркивается важность информационной безопасности – она влияет на безопасность страны.

Информационная безопасность таможенных органов является важной частью политики сохранения суверенитета страны. Любое внешнее вмешательство в деятельность таможенных органов может привести к серьезным последствиям – начиная от задержки отпуска грузов получателям, и заканчивая возможному ввозу контрафактной, запрещенной продукции. Недостатки в обеспечении информационной безопасности таможенной деятельности могут привести к экономическим, политическим и социальным проблемам, создающим угрозу национальным интересам, поскольку таможенные органы обладают большим массивом важной информации. Они обладают данными по внешней торговле, персональными данными участников импортно-экспортных операций, имеют доступ к коммерческой тайне участников внешнеэкономической деятельности. Поэтому так важно защитить информацию и информационную инфраструктуру таможенных органов от внешних воздействий.

Многие авторы выделяют такие принципы информационной безопасности, как конфиденциальность, доступность и целостность:

1) Конфиденциальность означает, что информация должна быть доступна только лицам, которым доступ разрешен (оформлен соответствующим образом). Несанкционированный доступ должен быть невозможен.

2) Доступность предполагает возможность лица, обладающего правом доступа к информации, получить ее в любое время, в требуемом объеме, по первому требованию.

3) Целостность информации означает защищенность данных от разрушения, несанкционированного изменения, сохранность полноты и верности информации.

Следовательно, информационная безопасность таможенных органов также должна придерживаться указанных принципов: обеспечивать доступ к полным и верным данным в любое время, но только лицам, обладающими соответствующими полномочиями. При этом, должна быть обеспечена безопасность обработки на всех ее этапах, обеспечение надежной защиты информации всеми доступными способами.

Глобальной причиной необходимости системы информационной безопасности таможенных органов, по мнению авторов учебно-методического пособия «Информационная безопасность в таможенных органах», Ковальковой И. А. и А. Н. Щавель, является отсутствие глобальных гарантий соблюдения принципа неделимости безопасности. Каждая страна стремится обезопасить себя всеми возможными способами. Доверия в вопросах, касающихся государственной безопасности, быть не может.

Для обеспечения защиты информации ФТС России издало приказ «Об утверждении Порядка использования программно-технических и иных средств защиты информации таможенными органами Российской Федерации». Согласно данному приказу, средства защиты информации имеют право устанавливать подразделения информационной безопасности и технической защиты информации таможенных органов совместно с информационно-техническими подразделениями таможенных органов. Средства защиты информации должны работать постоянно. При этом, средства защиты должны пройти обязательную сертификацию на соответствие требованиям по безопасности информации.

Системы обеспечения информации должны решать следующие задачи:

– обеспечение безопасности локальных вычислительных сетей таможенных органов;

– криптографическая защита информации, передаваемой по каналам связи;

– обеспечение защиты информации от несанкционированного доступа;

– обеспечение поддержки средств электронной подписи;

– обеспечение антивирусной защиты информации;

– выявление технических каналов утечки информации и контроля информационных потоков;

– контроль использования машинных носителей информации;

– обнаружение компьютерных атак;

– анализ защищенности;

– планирование, мониторинг и управление процессами обеспечения безопасности информации;

– идентификация и аутентификация должностных лиц таможенных органов при работе в информационных системах.

Также необходимо рассмотреть объекты обеспечения информационной безопасности таможенных органов Российской Федерации:

- информационные ресурсы, которые содержат таможенную информацию, составляющую государственную тайну, а также информацию конфиденциального характера;
- информационные системы, обеспечивающие таможенную деятельность (контроль валютных операций по экспорту и импорту, специальная таможенная статистика)
- программные средства (операционные системы, системы управления базами данных, общесистемное и прикладное программное обеспечение);
- технические средства обработки информации – средства звукозаписи
- технический и обслуживающий персонал, сотрудники и работники таможенных органов.

Для того, чтобы повысить уровень эффективности таможенного контроля проведены работы по внедрению новых информационных систем:

- функционирование транспортной системы с быстрой и надежной передачей информационных данных таможенным органам;
- система электронного предварительного информирования;
- усовершенствованная система электронного декларирования

В заключении хотелось бы сказать, что работа по обеспечению информационной безопасности должна проводиться системно, затрагивать техническую сторону, а также нормативно-правовую базу, регулирующую развитие и внедрение новых информационных технологий в деятельность таможенных органов Российской Федерации.

Список литературы

1. Басарева К.В., Чемодуров В.В., Тихомиров М.Е., Минакова И.В., Коварда В.В. Таможенные процедуры в таможенном союзе ЕВРАЗЭС (учебное пособие) // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2014. № 3-2. С. 236-237.

2. Баранова, Е. К. Информационная безопасность и защита информации : учебное пособие / Е.К. Баранова, А.В. Бабаш. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2022. – 336 с.

3. Бровка, Г. М. Информационная безопасность в таможенных органах : учебно-методическое пособие / Г. М. Бровка, И. А. Ковалькова, А. Н. Шавель. – Минск : БНТУ, 2019.

4. Попов, И. В. Информационная безопасность : практикум / И. В. Попов, Н. И. Улендеева. – Самара : Самарский юридический институт ФСИН России, 2022. – 90 с.

5. Указ Президента РФ от 5 декабря 2016 г. N 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации»

6. Приказ ФТС России от 08.10.2019 № 1549 «Об утверждении Порядка использования программно-технических и иных средств защиты информации таможенными органами Российской Федерации»

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ

Монахова П.С., Фомичёва Д.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Стрельцова Л. Е.

Федеральная таможенная служба в Российской Федерации (ФТС) имеет большое значение для регулирования внешнеторговой деятельности. С каждым годом объемы внешней торговли увеличиваются, и контроль за ней становится все более проблематичным. Для этого ФТС осуществляет контроль в области таможенного дела с использованием принципа выборочности и системы управления рисками. Именно об этой системе в области таможенного дела и пойдет речь в данной статье.

Управление рисками – это систематизированная деятельность таможенных органов РФ для сокращения вероятности несоблюдения таможенного законодательства и возможного ущерба[1].

При осуществлении процесса управления рисками применяются следующие операции:

1. Сбор и обработка информации о таможенных операциях, объектах и результатах таможенного контроля;

2. Оценка рисков – это идентификация, анализ риска и определение уровня риска;

3. Описание индикатора риска – это совокупность признаков, которые позволяют определить объект таможенного контроля;

4. Определение мер по минимизации рисков (ММР). Такие меры – это определенные формы таможенного контроля и меры для его проведения на основании оценки рисков;

5. Применение мер по минимизации рисков;

6. Анализ и контроль применения мер.

Для осуществления процесса управления рисками таможенные органы используют информационные системы и технологии. Информация о профилях риска конфиденциальна.

Таможенные органы используют систему управления рисками для выбора объектов таможенного контроля и ММР.

Основные цели системы управления рисками:

1. Увеличения эффективности таможенного контроля;

2. Сосредоточение внимания на тех товарах, у которых высокий уровень риска;

3. Создание условий для упрощения и ускорения перемещения товаров, в отношении которых не установлено рисков, через таможенную границу;

4. Осуществление принципа выборочности при таможенном контроле [2].

Процесс управления рисками осуществляется на всех уровнях системы таможенных органов.

При оценке рисков применяются формы таможенного контроля, меры для его проведения, а также:

Меры по передаче полномочий о принятии решений в таможенном деле в вышестоящий таможенный орган;

Меры, предполагающие проведение проверки сведений, заявленных в таможенной декларации со сведениями, которые содержатся в представленных документах; [2]

Стратегией применения таможенными органами системы управления рисками является достижение целей. Оно осуществляется определением и реализации тактики применения системы управления рисками. Такая тактика основывается на:

1. Организации управления рисками в таможенных органах;

2. Постоянном усовершенствовании сбора и обработки информации для оценки рисков;

3. Осуществлении комплексного процесса оценки рисков;

4. Выбор объектов, которые содержат признаки рисков;

5. Распределении участников ВЭД по категориям управления рисками.

Порядок разработки мер по минимизации рисков предусматривает:

1. Определение мер и порядок их применения;

2. Утверждение профиля риска;

3. Выбор объекта таможенного контроля с учетом индикатора риска [3].

Профиль риска разрабатывается таможенными органами для определения объекта таможенного контроля. Он классифицируется ФТС, исходя из использованных для оценки риска методов, а также способа его применения.

Результаты применения профиля риска отражаются в информационных ресурсах таможенных органов.

Таможенные органы при управлении рисками используют информационные системы и технологии, которые основаны на электронных способах передачи, хранении и обработки информации.

Эффективность применения системы управления рисками оценивается на основе таких критериях как: результативность мер по минимизации рисков и количества объектов таможенного контроля, в отношении которых применялись эти меры.

В заключение отметим, что для таможенных органов Российской Федерации система управления рисками является неотъемлемой частью для регулированияи контроля за перемещением товаров через таможенную границу. С помощью нее таможенные органы оперативно и качественно выявляют и снижают риски. Это имеет важное значение для защиты экономической безопасности страны и развития Российской экономики.

Список литературы

1. Приказ ГТК России от 26.09.2003 № 1069 «Об утверждении Концепции системы управления рисками в таможенной службе Российской Федерации. Таможенные документы онлайн справочник [Электронный ресурс], – Режим доступа http://www.tsouz.ru

2. Сайт ФТС статья «Общие сведения о применении таможенными органами системы управления рисками» Опубликовано: 13 июня 2019

3. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) ТК ЕАЭС Глава 50. Система управления рисками, применяемая таможенными органами.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ И ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА

Монахова П.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Тимофеев Е.Г.

Условия постоянного изменяющегося Мира требуют создавать все новые и новые технологии, механизмы и методы для более комфортного существования и деятельности людей и организаций. В том числе это касается и Таможенных органов, для которых в настоящее время так важно использовать для удобства своей работы электронные ресурсы. К таким современным технологиям в области таможенного дела относятся обязательное электронное декларирование, технология удаленного выпуска, Единая Автоматизированная Информационная Система (ЕАИС), предварительное информирование, автоматическая регистрация декларации, автоматический выпуск декларации на товары и автоматический выпуск товаров.

Сначала, рассмотрим технологию электронного декларирования. Электронная таможенная декларация является набором электронных данных, которые внесены в специальный программный комплекс. При помощи каналов связи осуществляется передача декларации в таможенные органы. Там производится ее регистрация и проверка для последующего выпуска или отказа в выпуске. [1]

Преимуществами электронного декларирования являются:

1. Такую декларацию можно подать из любой точки России в любое удобное время
2. Сокращается время пребывания груза в месте досмотра
3. Упрощение таможенного декларирования
4. Все этапы таможенного оформления можно отслеживать on-line
5. Более рациональное использование денежных ресурсов
6. Уменьшение бумажного документооборота

Такая технология способствует решению проблемы недостоверного декларирования и коррупции, и вместе с этим ускоряет процесс поступления таможенных платежей в бюджет страны. [1]

Далее рассмотрим технологию удаленного выпуска товаров. Это такая технология, при которой декларант имеет право

подать таможенную декларацию на товары в электронном виде в таможенный орган, независимо от нахождения декларируемых товаров. Подача декларации может быть произведена как на таможенный пост внутри страны, так и в центр электронного декларирования (ЦЭД).

Основной особенностью этой технологии является то, что в процессе таможенного оформления принимают участие три стороны: декларант, внутренний таможенный пост (или ЦЭД) и приграничный таможенный пост. Так же особенностью является то, что таможенные операции делятся на документальный и фактический контроль.

Преимущества применения технологии удаленного выпуска товаров:

1. Таможенное декларирование осуществляется без привязки декларантов к таможенным органам по месту нахождения товаров;

2. Сокращение времени совершения таможенных операций

3. Оптимизация логистики, за счет которой снижаются расходы участников ВЭД (декларант сам может выбрать склад временного хранения, куда подать декларацию)

4. Таможенное декларирование осуществляется вне зависимости от местонахождения товаров.

5. Снижение коррупции

Основным условием для применения данной технологии является техническая оснащенность современным оборудованием таможенных органов, декларантов, владельцев складов временного хранения.

Данная технология удобна тем, что товары проходят таможенное оформление в более простом формате и без затрат времени на фактическую проверку товаров на границе. [2]

Так же важную роль занимает Единая Автоматизированная Информационная Система (ЕАИС), которая позволяет управлять процессами таможенной деятельности. Она используется для повышения эффективности осуществления единой таможенной политики страны и контролирует деятельность таможенных органов.

С помощью нее происходит автоматизация декларирования документов, повышение эффективности проведения таможенного контроля, борьба с контрабандой и нарушениями таможенного законодательства, атак же происходит централизованное взимание таможенных платежей. [4]

Еще одной немаловажной технологией является предварительное информирование. Это предоставление сведений о товарах

и транспортных средствах, ввозимых на территорию государства в таможенные органы. Оно осуществляется не менее чем за 2 часа до ввоза на территорию союза.

Целями этой технологии являются применение Системы Управления Рисками, ускорение совершения таможенных операций и повышения эффективности проведения таможенного контроля; повышение пропускной способности на границах союза, за счет сокращения времени таможенного оформления. [3]

Одной из самых современных технологий является автоматическая регистрация деклараций на товары. Это такая технология, в соответствии с которой декларация через интернет направляется в таможенный орган, где она проверяется без участия должностных лиц. Основным её достоинством является сокращение времени таможенного декларирования. В среднем автоматическая регистрация декларации на товары происходит в течении минуты, в то время как на регистрацию декларации отводится 2 часа. Автоматическую регистрацию могут проходить только те товары, в отношении которых не установлены риски.

Следующим новшеством является автоматический выпуск ДТ. Данная технология также осуществляется без участия человека. Эту технологию называют одной из самых перспективных для таможенного администрирования. При использовании автоматических технологий применяется форматно-логистический контроль (ФЛК). Он представляет собой оперативную проверку поданных документов, которые должны соответствовать нормативным правовым актам, формату и структуре данных, необходимых для таможенного оформления. Этот контроль необходим для снижения ошибок, которые допускают декларанты.

Автоматический выпуск товаров предусматривает осуществление контроля специальным программным обеспечением для выявления рисков нарушения таможенного законодательства, а также соблюдение запретов и ограничений без участия человека. При этом процессе происходит обмен информации с другими государственными органами. Таким образом решение о впуске товаров принимается компьютером, а не должностным лицом, при этом товар может находится в одном таможенном органе, а принимают решение о выпуске в другом таможенном органе.

Преимущества автоматического выпуска товаров: Исключение использования таможенного транзита и доставки товаров под таможенным контролем, уменьшение документооборота и, соответственно, уменьшение времени проведения таможенных операций.

Все эти три технологии осуществляют через каналы связи, без применения человеческих ресурсов, быстро и автоматически, путем обмена информации между таможенными и государственными органами через интернет. Такие технологии значительно снижают возможность совершения ошибок, как со стороны таможенных органов, так и со стороны декларанта.

Подведя итоги хочется отметить, что благодаря современным технологиям в таможенном деле значительно ускоряется и упрощается деятельность по таможенному оформлению, передаче и сбору информации, а также организуется коммуникация между всеми таможенными подразделениями.

Список литературы

1. ТК ЕАЭС Статья 104. Общие положения о таможенном декларировании

2. ТК ЕАЭС Глава 18 Выпуск товаров и таможенные операции, связанные с выпуском товаров

3. ТК ЕАЭС Статья 11. Представление таможенным органам предварительной информации

4. https://customs.gov.ru/gosudarstvennye-informaczionnye-sis/opisanie-uslovij-i-poryadka-dostupa#:~:text=Единая%20автоматизированная%20информационная%20система%20(ЕАИС),Федерации%20в%20единую%20информационную%20систему

ПРОВЕДЕНИЕ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ТОВАРОВ В ХОДЕ СПЕЦИАЛЬНОЙ ТАМОЖЕННОЙ РЕВИЗИИ

Новикова О.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: Кайгородцев А.А., д.э.н., академик РАЕ

Таможенная ревизия – это форма таможенного контроля, которая заключается в проведении таможенными органами проверки факта выпуска товаров, а также достоверности сведений, которые указаны в таможенной декларации и других документах, которые нужны при таможенном оформлении, путем сопоставления этих сведений с данными бухгалтерского учета и отчетности, со счетами, с другой информацией, имеющейся у проверяемых лиц.

Специальная таможенная ревизия – это жесткий вариант таможенной ревизии, который очень схож с правоохранительными мерами (например, мерами обеспечения производства по делу об

административном правонарушении), так как она допускает арест или изъятие товаров. Она может быть назначена только по решению начальника таможенного органа, либо лица, которое заменяет его. Копия решения вручается проверяемому лицу.

Специальная таможенная ревизия должна проходить в течение двух месяцев (со дня принятия решения о проведении специальной ревизии). Можно продлить срок, но не более одного месяца. Не допускается проводить повторно специальную таможенную ревизию у одного и того же лица в отношении одних и тех же товаров. При ее проведении таможенные органы производят осмотр территорий и помещений проверяемого лица, осмотр и досмотр товаров. Таможенные органы могут временно ограничивать права собственности, на товары, которые они проверяют при помощи наложения ареста. При аресте товары остаются у владельца или лица, который обладает полномочиями в отношении товаров. Если есть основания полагать, что арест не может обеспечить сохранность товаров или, товары являются запрещенными к ввозу в РФ либо обороту на территории РФ, таможенный изымает их. А изъятые товары помещаются на склад временного хранения.

Специальная таможенная ревизия проводится в отношении декларантов, таможенных брокеров, владельцев СВХ и таможенных складов, таможенных перевозчиков, если ими нарушен учет и отчетность по товарам, которые они перевозят, а также оптовых и розничных продавцов импортными товарами, когда есть факт того, что эти товары были ввезены на таможенную территорию РФ с нарушениями требований.

Для того, чтобы провести инвентаризацию нужно следовать следующим правилам:

1) проверка фактического наличия имущества производится при участии должностных лиц, материально ответственных лиц или работников бухгалтерской службы;

2) при проведении инвентаризации имущества проверяемого лица заполняются формы, закрепленные приказом Минфина России (два экземпляра);

3) фактическое наличие имущества при инвентаризации определяют путем обязательного подсчета, взвешивания, обмера;

4) если инвентаризация имущества проводится в течение нескольких дней, то помещения, где хранятся материальные ценности, должны быть опечатаны;

5) по результатам проведенной инвентаризации имущества составляется ведомость результатов, выявленных инвентаризацией, которая подписывается председателем комиссии.

Когда проводится специальная таможенная ревизия, то таможенные органы могут:

1) требовать предоставления любых документов и информации (включая банковскую и должны ознакомиться с ней);

2) осматривать помещения и территории проверяемого лица, а также проводить осмотр и досмотр товаров в присутствии уполномоченных представителей проверяемого лица. Если проверка проводится у индивидуального предпринимателя, то проведение ревизии производится в присутствии двух понятых;

3) проводить инвентаризацию товаров в порядке, который установлен Налоговым кодексом Российской Федерации;

После проведения таможенной ревизии составляется акт. Он составляется в день, следующий за днем окончания общей таможенной ревизии либо в течение 10 дней после окончания специальной таможенной ревизии. Второй экземпляр акта выдается лицу, у которого проводилась ревизия.

Наложение ареста на товары при проведении специальной таможенной ревизии производится в случае, если:

1) найдены товары без специальных марок, идентификационных знаков или иных способов обозначения товаров, нанесение которых предусмотрено Кодексом для подтверждения легальности ввоза товаров на таможенную территорию;

2) отсутствует в документах проверяемого лица информация о выпуске товаров таможенными органами;

3) обнаружены факты пользования и распоряжения условно выпущенными товарами в других целях, чем те, в связи с которыми предоставлено полное или частичное освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов.

При аресте товары остаются у владельца или лица, который обладает полномочиями в отношении товаров. Но, если есть основания полагать, что арест не может обеспечить достаточную сохранность товаров или товары являются запрещенными к ввозу в РФ либо обороту на территории РФ, то таможенный орган изымает их и они помещаются на склад временного хранения.

Решение об аресте или изъятии товаров принимается должностным лицом таможенного органа, который проводил специальную таможенную ревизию, в присутствии лица, у которого обнаружены товары, а также в присутствии должно быть не менее двух понятых.

Таким образом, выбор объектов таможенной ревизии, а также составление плана деятельности подразделений таможенной инспекции проводится с помощью анализа различной информации,

сюда же относятся сведения, которые были получены благодаря системе управления рисками.

Можно заметить положительную практику проведения таможенных ревизий на основании материалов и информации, которую получают от правоохранительных органов. Опыт показывает, что наиболее эффективными являются специальные таможенные проверки, аналогичные таможенным проверкам какие проводятся в других странах.

Самой главной проблемой является проведение проверочных мероприятий у лиц, которые используют упрощенную систему налогообложения, учета и отчетности. Она позволяет вести бухгалтерский учет в упрощенной форме, определенной нормами налогового законодательства Российской Федерации.

Так же немаловажной проблемой является ликвидация фирм-однодневок. У них нет государственной регистрации, они не осуществляют вообще никакой хозяйственной деятельности и не сдают налоговую отчетность, и руководителей которых невозможно найти ни по каким адресам и информации, которые указаны в документах.

Для решения этих проблем необходимо тщательно и внимательно проводить таможенные ревизии, когда идет выбор объектов инспекционных мероприятий, использования результатов категорирования участников ВЭД и результатов анализа с использованием системы управления рисками. Государству, как только появляется новая организация, нужно сразу же проверять начиная от документов и заканчивая работниками.

Список литературы

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/

2. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2015) «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152/

3. Приказ ФТС России от 06.11.2008 № 1378 «Об утверждении порядка организации и проведения таможенной ревизии». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82799/37a760dc7b3b765a7b2f217cf8e5bf1a593f4d59/

4. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 19.12.2022) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении

изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2023)

5. Приказ ФТС России от 06.07.2012 №1373 (ред. от 26.09.2014) «Об утверждении Инструкции о действиях должностных лиц таможенных органов при проведении таможенного контроля в форме таможенной проверки». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_132537/64cce61423691a9bde1bd3a5e89e9e6f2b8872a6/

6. В.Г. Драганов «Основы таможенного дела»; М.: изд-во: «Экономика», 2019.

ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИКОВ, ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ И ИХ ПРЕКУРСОРОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Новикова О.С.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподавательТимофеев Е.Г.

Сегодня незаконный оборот психотропных веществ и их прекурсоров, в том числе их контрабандное трансграничное перемещение, является угрозой глобального характера. Наша страна, в силу своего географического положения, находится в центре борьбы с наркобизнесом. Преступления, связанные с наркотиками, являются движущей силой в криминальных кругах, являются удачной средой для террористических и иных группировок, опасных для общества.

Одной из основных причин контрабанды психотропных веществ и их прекурсоров, является огромная прибыль, получаемая контрабандистами и преступными группировками. Ежегодно в мире преступниками легализуется до полутора триллионов долларов – это приблизительно 5% мирового валового продукта.

В РФ чаще всего поступают азиатские прекурсоры, которые используются для производства мефедрона и «спайсов». Производить многие синтетические наркотики внутри страны гораздо выгоднее из прекурсоров, нежели везти готовые формы из-за рубежа. Кроме того, мефедрон является одними из самых употребляемых наркотиков в нашей стране. По данным на 2019 год в России 23,6% от общего количества покупаемых психотропных веществ внутри страны составляет мефедрон. Для сравнения, один

из «популярных» наркотиков – гашиш, стоит лишь на втором месте с 21,2% покупок.

Так, в 2021 году таможенными органами изъято из незаконного оборота 16,6 тонн психотропных веществ и их прекурсоров, сильнодействующих веществ. Также специалистами-кинологами таможенных органов в ходе осуществления таможенного контроля и оперативно-розыскных мероприятий таможенных органов было обнаружено и изъято свыше 637 кг (в 2020 году – свыше 344 кг) наркотических средств, психотропных, сильнодействующих веществ и их прекурсоров.

Можно выделить следующие проблемы, которые возникают при перемещении через таможенную границу ЕАЭС психотропных веществ и их прекурсоров:

1. Недостаточно осуществляется информационное обеспечение правоохранительной, в том числе оперативно-розыскной, деятельности таможенных органов;

2. Остаётся низким уровень взаимодействия оперативных подразделений таможенных органов с иными правоохранительными и контролирующими органами Союзных государств;

3. Не в достаточной степени развита система подготовки и переподготовки кадров для таможенных органов, особенно специалистов в области управления и таможенного контроля запрещенных к перемещению товаров;

4. Остаётся высоким уровень коррупции в таможенных органах.

Данные проблемы особенно актуальны в свете принятой Распоряжением Правительства РФ от 23.05.2020 «Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года».

Одной из проблем, на которой хотелось бы заострить внимание, является тот факт, что в последние годы контрабанда психотропных веществ и их прекурсоров, как и весь незаконный оборот наркотиков в целом, все чаще совершается с применением высоких компьютерных технологий.

Способов организации контрабандных каналов поставки психотропных веществ и их прекурсоров с применением сети Интернет существует великое множество. При этом широкое применение находят такие интернет сервисы и мессенджеры, как Viber, WhatsApp, Telegram, социальные сети, такие, как «ВКонтакте», Facebook и Twitter. Особую популярность снискали такие анонимайзеры, как TOR и VPN, позволяющие сохранить анонимность в сети. Перевод денежных средств за приобретаемые

в виртуальном пространстве наркотики осуществляется посредством таких платежных сервисов, как WebMoney, QIWI и «Яндекс. Деньги». Также широко применяется расчет с применением так называемых «криптовалют», таких, как, например, биткоины.

Деятельность подобных ресурсов позволяет технически продвинутому пользователю сети Интернет на условиях анонимности приобрести практически любые психотропные средства, в том числе и за границей, организовав последующую доставку с помощью почтовых отправлений или иных сервисов доставки.

Таким образом, проблемы перемещения через таможенную границу ЕАЭС психотропных веществ и их прекурсоров, приобретают особую значимость в свете данных целевых ориентиров и эффективное противодействие контрабанде психотропных веществ и их прекурсоров возможно лишь посредством реализации комплексной программы мер по совершенствованию правового регулирования в данной области.

В целях повышения эффективности противодействия контрабанде психотропных веществ и их прекурсоров и решения выявленных проблем видится эффективным применение следующего комплекса государственных мер:

– усиление пограничного и таможенного контроля, технической оснащенности и квалификации сотрудников;

– совершенствование межведомственного взаимодействия между государственными органами РФ, входящими в систему противодействия незаконному перемещению психотропных веществ и их прекурсоров;

– постоянная работа по планированию и проведению оперативно –розыскных мероприятий, направленных на выявление и пресечение контрабандных каналов поставки наркотиков, ликвидацию организованных преступных групп и сообществ, занимающихся данной деятельностью, разрушение инфраструктуры контрабандистов;

– расширение международных связей и сотрудничества с пограничными и правоохранительными органами других государств ЕАЭС.

Международное правоохранительное сотрудничество выступает в качестве достаточно значимого инструмента ФТС России при борьбе с транснациональной преступностью и контрабандой психотропных веществ и их прекурсоров.

Таможенные службы посредством международной договорной основы осуществляет обмен правоохранительной информацией для того, чтобы пресекать и выявлять контрабанду психотропных

веществ и их прекурсоров, проводить совместные мероприятия, в числе которых также международные специальные таможенные операции.

Вместе с этим происходит также развитие двухстороннего сотрудничества с таможенными службами зарубежных стран. Механизмом реализации межправсоглашений с таможенными службами Франции, Италии, КНР, Финляндии, Монголии, Кореи и других стран выступает подписание участницами ЕАЭС планов по взаимодействию в области борьбы с таможенными правонарушениями.

Особое место в системе государственных мер противодействия незаконному обороту психотропных веществ и их прекурсоров отведено уголовно-правовым методам.

Впервые появившись в отечественном праве в советское время, уголовная ответственность за контрабанду психотропных веществ в настоящее время устанавливается статьей под номером 229.1. С момента своего принятия данная статья неоднократно редактировалась и по сей день содержит в себе ряд правовых проблем, возможные пути решения которых будут предложены в следующих пунктах.

Также предлагается дополнить ч. 2 ст. 229.1 УК РФ отдельным пунктом, устанавливающим ответственность за организацию рассматриваемого вида контрабанды с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, в том числе сети «Интернет». Необходимость этого обусловлено появлением на сегодняшний день большого количества способов организации контрабандных каналов поставки наркотиков с применением высоких технологий. Используя имеющиеся в «теневой части» сети торговые площадки по продаже запрещенных веществ, заказать их (в основном из-за границы) может практически любой технически продвинутый интернет – пользователь, организовав в последствии контрабандную доставку посредством почтового отправления либо иных сервисов доставки. Данный факт безусловно следует рассматривать как угрозу национальной безопасности нашей страны, требующей особого уголовно-правового реагирования.

Часть 3 ст. 229.1 УК РФ предлагается дополнить отдельным пунктом, устанавливающим ответственность за организацию рассматриваемого вида контрабанды с целью последующего сбыта перевезенных веществ. Специальная цель незаконной перевозки, по нашему мнению, безусловно образует состав более тяжкого преступления, чем аналогичная перевозка психотропных веществ и их прекурсоров, совершенная в целях личного потребления.

Кроме того, в 2022 году Приказом ФТС России Министерства финансов Российской Федерации от 13 января 2022 г. N 7 была утверждена ведомственная программа цифровой трансформации Федеральной таможенной службы на 2022 – 2024 годы. В данной программе предусмотрена возможность обработки информации для систем цифровизации документирования оперативно-розыскной деятельности в закрытых сегментах локальных вычислительных сетей в Главном управлении по борьбе с контрабандой ФТС России, оперативных таможнях, региональных таможенных управлениях и таможнях, непосредственно подчиненных ФТС России.

Автоматизация документирования в настоящее осуществляется посредством АИС «Документирование и систематизация оперативно-розыскной информации» (АИС «ДИСОРИ») в составе ЕАИС ТО.

Систематизация информации должна осуществляться с использованием локальных словарей: страны; города; таможенный орган, национальность; удостоверение личности, вид оперативного материала; вид правонарушений; виды решений по правонарушению; статьи УК РФ и КоАП РФ; основание постановки/снятия с оперативного учета; виды документов; государственные организации; номенклатура.

Таким образом, одной из основных задач таможенной службы является защита общества и экономики страны от незаконного перемещения наркотических средств и психотропных веществ через таможенную границу Российской Федерации. Предлагаемые еры позволят таможенным органам более эффективно вести борьбу с этим опасным явлением.

Список литературы

1. Официальный сайт ФТС России [Электрон. ресурс] //Режим доступа: http: //www.customs.ru/

2. Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_353557/

3. Кубов Р.Х. Некоторые аспекты международного сотрудничества в сфере противодействия распространению наркотиков // Российский следователь. – 2019. – No 22. – С. 23. https://wiselawyer.ru/poleznoe/22739-nekotorye-aspekty-mezhdunarodnogo-sotrudnichestva-sfere-protivodejstviya-rasprostraneniyu

4. «ДИСОРИ» – автоматизированная система для подготовки и анализа оперативно-розыскной документации [Электрон. ресурс]// Режим доступа: https://globalcio.ru/projects/1473/

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Ральцевич А. С.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Богустов А. А.

С увеличением объемов мировой торговли растет и поток товаров, проходящих через таможенную границу Республики Беларусь. Таможенные органы руководствуются принципом выборочности, то есть используют только те формы таможенной проверки, которые обеспечивают соблюдение законодательства государств-членов Евразийского экономического союза. На сегодняшний день одним из наиболее значимых механизмов, гарантирующих обеспечение соблюдения интересов государства при проведении таможенного контроля, выступает система управления рисками. Она широко используется во многих странах, включая и Республику Беларусь.

Целью системы управления рисками является обеспечение эффективности таможенного контроля; обеспечение в пределах компетенции таможенных органов мер по защите национальной (государственной) безопасности, жизни и здоровья людей, охраны окружающей среды; сосредоточение внимания на областях повышенного риска и обеспечение более эффективного использования имеющихся ресурсов; минимизация совершения неправомерных действий участниками внешнеэкономической деятельности, которые могут нанести существенный ущерб торговым интересам государства [1].

Система управления рисками применяется таможенными органами для того, чтобы определять товары, транспортные средства, документы, а также международные перевозки, формы проведения контроля, используемые в отношении таких товаров, транспортных средств и документов, а также степень их контроля.

Принципы построения системы управления рисками заключаются в следующем:

1. Законность. Принцип законности подразумевает соответствие системы управления рисками нормам законодательства, а также соблюдение и единообразное применение должностными лицами таможенных органов требований этих актов при внедрении системы управления рисками.

2. Целевая ориентация. Этот принцип заключается в подчинении задач и методов их решения общим целям таможенного контроля.

3. Принцип единства. Обеспечивает унифицированные подходы к принятию управленческих решений о мерах, принятых для предотвращения или минимизации рисков.

4. Информационная безопасность.

5. Автоматизация. Принцип автоматизации заключается в широком использовании автоматизированных инструментов.

Основанная на этих принципах система управления рисками обеспечивает организацию эффективного таможенного контроля, осуществляемого на выборочной основе, что позволит таможенным органам:

1. Сосредоточиться на наиболее важных областях работы.

2. Обеспечить более эффективное использование ресурсов.

3. Повысить способность таможенных органов выявлять и прогнозировать риски.

4. Оказывать содействие добросовестным лицам, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность, в перемещении транспорта и товаров через таможенную границу путем ускорения этого перемещения.

5. Сформировать единую информационную поддержку функциональных подсистем управления рисками.

Система управления рисками дает возможность «точечной» проверки и помогает таможенным органам сконцентрироваться на конкретных товарных партиях, которые могут иметь высокий риск нарушения таможенного законодательства и содержать недостоверные данные с целью занижения таможенной стоимости.

Работа белорусских таможенно-пропускных пунктов строится на основе данной системы. Так, например, Гродненская региональная таможня успешно применяет систему управления рисками, осуществляя контроль на белорусско-польской и белорусско-литовской границах. Данные за 2021 год показывают, что на въездном направлении в Беларусь с применением этой системы выявлено незаконно перемещаемых товаров на сумму более 14 миллионов белорусских рублей [2]. Желая сэкономить на уплате таможенных платежей, субъекты хозяйствования пытались незаконно ввезти данные товары на территорию Евразийского экономического союза. По всем фактам нарушения законодательства таможня проводит административные дела, которые направляются в суды.

Нормативно-правовое регулирование системы управления рисками осуществляется в ЕАЭС на двух уровнях: международном и национальном.

На международном уровне основополагающими документами являются Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция), Рамочные стандарты Всемирной таможенной организации.

Эти документы создают основу международного регулирования в таможенном администрировании, а система управление рисками – ключевой элемент этого процесса.

На уровне национального законодательства Республики Беларусь основными документом является Закон Республики Беларусь от 10.01.2014 № 129-з «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» [3].

Так, Законом Республики Беларусь от 10 января 2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» определены стратегии и тактики применения системы управления рисками, которые определяются Правительством Беларуси. В тоже время, в «Положении о стратегии и тактике применения системы управления рисками» (утв. Постановлением Совмина Республики Беларусь от 27 мая 2014 г. № 509) дано определение понятия «система управление рисками» [4]. Стратегия также предусматривает взаимодействие с государственными органами по управлению рисками при перемещении товаров на таможенной границе. Эти положения соответствуют Рамочным стандартам ВТО.

Таким образом, система управление рисками представляет собой комплекс мер, направленных на предотвращение или минимизацию рисков при проведении таможенной операции. Ее использование позволяет своевременно реагировать на неблагоприятные тенденции в таможенном регулировании.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/. – Дата доступа: 18.04.2023.

2. Новые технологии, системы контроля и безопасность на границе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://grodnonews.by/news/zhizn/novye_tekhnologii_sistemy. – Дата доступа: 19.04.2023.

3. Закон о таможенном регулировании в Республике Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=H11400129 . – Дата доступа: 19.04.2023.

4. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 27 мая 2014 г. № 509 «О мерах по реализации закона Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь»» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=c21400509 . – Дата доступа: 19.04.2023.

ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Скрундь Е.В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: к.ю.н., доцент, доцент кафедры международного права ГрГУ имени Янки Купалы Богустов А.А.

Под понятием «экономическая безопасность» понимается основа материальной базы национальной безопасности. Она является гарантом обеспечения независимости государства. И соответственно, в обстоятельствах интеграции в единое мировое экономическое пространство вопрос экономической безопасности играет одну из главных ролей [2, с. 368]. Также можно дополнить определение понятие тем, что экономическая безопасность – это совокупность условий и факторов, обеспечивающих стабильность и устойчивость, но при этом гибкость и способность к постоянному совершенствованию.

В обеспечении экономической безопасности государства, так или иначе, заинтересованы все «слои» общества, так как состояние государства это есть фактор, который оказывает влияние на качество жизни граждан и организаций.

Уровень экономической безопасности государства определяется действием ряда факторов. Основным из них можно выделить географическое положение страны, так как оно обуславливает, с одной стороны, ее место в мировой экономике, а с другой стороны – доступность к элементам производства.

В условиях интеграции в мировую экономику от государства требуется разработка таких законодательных актов, которые обеспечили бы эффективное функционирование экономической безопасности страны (в рамках борьбы с коррупцией, пополнения бюджета, совершенствования деятельности правоохранительных органов и др.).

В статье 351 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) указаны основные задачи и функции, возложенные на таможенные органы [1]. В целях обеспечения выполнения задач, возложенных на таможенные органы, в пределах своей компетенции они выполняют различные функции.

Во-первых, в их обязанности входит совершение таможенных операций и проведение таможенного контроля, в том числе в рамках оказания взаимной административной помощи. Взаимная административная помощь включает в себя обмен информацией между таможенными органами государств-членов ЕАЭС и взаимное признание решений, принятых таможенными органами. Во-вторых, немаловажная роль отводится выполнению необходимых формальностей, возникающих в связи с перемещением через таможенную границу товаров и транспортных средств, а также в случае смены таможенной процедуры. В-третьих, таможенные органы осуществляют фискальную функцию, которая включает в себя взимание таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, контроль правильности их исчисления и своевременности уплаты, возврат и принятие мер по их принудительному взысканию. Этим самым таможенная служба регулярно пополняет государственный бюджет и способствует решению экономических проблем. В-четвертых, в обязанности сотрудников таможенных органов также входит обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС.

Несомненно, есть множество других немаловажных функций, выполняемых таможенными органами, такие, как: предупреждение, выявление и пресечение преступлений и административных правонарушений; защита прав на объекты интеллектуальной собственности на таможенной территории ЕАЭС; ведение таможенной статистики; осуществление экспортного, радиационного и иных видов государственного контроля в соответствии с законодательством государств-членов ЕАЭС.

Главная функция таможенных органов по обеспечению экономической безопасности государства, состоит в таком воздействии на всех участников общественных отношений, которое побуждает их соблюдать установленные таможенно-правовые нормы.

С целью конкретизации направлений и вопросов, связанных с функционированием таможенных органов, Государственным таможенным комитетом была разработана и утверждена Стратегия развития таможенных органов на 2021–2025 годы с перспективой до 2030 года (далее – Стратегия).

Документ предусматривает максимальное содействие внешнеэкономической деятельности на основе повышения качества и результативности таможенного администрирования. В его основе

лежит использование новых технологий при осуществлении выпуска товаров и при проведении таможенного контроля.

Применяемые в Стратегии подходы к развитию таможенной службы были обсуждены со специалистами Министерства экономики и представителями бизнеса [3]. Данные действия направлены прежде всего на обеспечение как экономической безопасности страны, так и национальной в целом.

Таким образом, можно сказать, что таможенные органы играет одну из главных ролей в обеспечении экономической безопасности государства, при этом не только защищая экономические интересы страны, но и пополняя государственную казну. Функционирование таможенных органов постоянно совершенствуется при помощи различных инструментов и государственных механизмов, позволяя максимально повышать уровень работы на границе и за ее пределами.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 года (в ред. от 29.05.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/.

2. Матвеева, Е. С. Понятие экономической безопасности государства и ее место в системе национальной безопасности // Молодой ученый, 2017. – № 3 (137). – С. 367-369.

3. Стратегия развития таможенных органов на 2021–2025 годы с перспективой до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.by/.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОЕКТИРОВАНИЯ ЦЕПИ ПОСТАВОК ПРЕДПРИЯТИЯ-УЧАСТНИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Сорочан Д.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Гультяев В.Е.

Цепь поставок представляет собой совокупность организаций и видов деятельности, которые тем или иным образом связаны с перемещением и преобразованием товаров. [1] Началом формирования цепи поставок является сырьё и материалы, необходимые

для производства продукта, а её концом является доставка готового продукта к потребителю.

Все операции, которые происходят в цепи поставок обязательно сопровождаются информационными потоками. В цепи поставок также обязательно существуют каналы распределения, которые представляют собой поставщиков, фокусные компании, дилерские сети и так далее.

Стратегия цепи поставок занимает важное место в системе стратегического планирования организации. Разберём подробнее виды стратегий в соответствии с их уровнем в системе стратегического планирования.

Корпоративная стратегия – это общий план управления организацией, представляющий собой совокупность решений в отношении выбора отраслей и географических регионов деятельности организации, приобретении или выходе из того или иного бизнеса, распределения ключевых ресурсов между различными сферами деятельности и т.д.[2]. Можно сказать, что корпоративная стратегия отражает решения по выбору стратегических зон хозяйствования организации. По сути, корпоративная стратегия решает задачу инвестора – как распределить инвестиции в активы с целью максимизации экономической отдачи от них. При разработке корпоративной стратегии ключевую роль играет понимание тенденций развития рынков и экономики в целом.

Стратегическое планирование, его значимость и кому необходимо заниматься разработкой является актуальными вопросами в настоящее время. В последнее время все чаще приходится сталкиваться с разными мнениями по этому поводу. Существуют отдельные примеры успешно реализованных в нашей стране логистических проектов в области вертикального объединения крупных предприятий, но есть и зарубежный опыт возникновения и развития цепей поставок. Отличия имеются существенные. Чтобы иметь представление о состоянии дел в области систем управления цепями поставок в мире, представляют интерес результаты исследований зарубежных предприятий.

В зависимости от требований заказчика и условий перевозок перевозчик использует несколько методов проектирования цепи поставок.

Первый метод «экспедитор»: транспортный посредник – экспедитор – действует в интересах грузовладельца или лиц, заинтересованных в грузе; объект работ и услуг экспедитора – груз.

При данной схеме работы с заказчиком заключается договор на транспортно-экспедиционное обслуживание, а экспедитор

заключает с перевозчиками договоры конкретно на перевозку груза.

Второй метод состоит в работе перевозчика напрямую с грузоотправителем/грузополучателем.

При третьем методе работы совмещаются функции экспедитора и агента. В системе транспортно-экспедиционных услуг «экспедиторы-агенты» занимают особое место вследствие их специфического положения на рынке. Это предопределяется традиционной для транспортной деятельности проблемой поиска партнеров – продавцы и покупатели не знают, где им найти надежных перевозчиков, а последние нуждаются в гарантированных объемах перевозочной работы, т. е. ищут грузовладельцев. [3]

Главная цель процесса планирования логистической цепи состоит в том, чтобы обеспечить предприятие как можно более точными прогнозами спроса, пересмотреть программы по пополнению запасов, сформировать реальные планы по производству и создать возможность для отслеживания товарных потоков на всем протяжении логистической цепи. Это позволяет в любых случаях гарантировать своевременную доставку товаров в нужное место и в необходимом количестве. Любые преобразования в структуре потребительского спроса или условиях поставки обнаруживаются еще на начальном этапе, что делает возможным принятие необходимых мер по корректировке.

Планы по использованию мощностей позволяют гарантировать, что для удовлетворения долгосрочного спроса имеющихся у предприятия мощностей будет достаточно. Под мощностью операции, как правило, понимают ее максимальную пропускная способность в заданный промежуток времени. Ограничения по мощности означают, что предприятие может произвести не более, заданного нормами, количества продукции за неделю.

По итогу данной статьи стоит сделать некоторые выводы.

1. Большинство предприятий рассматривают цепи поставок и управление ими, как один из наиболее важных и ценных активов. Сразу становится понятна необходимость управления, планирования, оптимизации ценного актива.

2. Для любого предприятия ценными были бы пожелания и советы по обеспечению детальной прозрачности, видимости и соответственно мониторинга своих цепей поставок: от производителя до покупателя продукции, чтобы было что планировать и оптимизировать. Это уже создаст принципиальную возможность реагировать на изменения, которые неизбежно возникают во внешней среде и которые оказывают влияние на его цепи поставок, от погоды до мировых кризисов.

Список литературы:

1. Алесинская Т.В. Основы логистики. Общие вопросы логистического управления. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2019. С. 35
2. Александров, О. А. Логистика: учебное пособие / О. А. Александров. – Москва : ИНФРА-М, 2020. С. 83
3. Григорьев, М. Н. Логистика. Продвинутый курс. В 2 ч. Часть 2 : учебник для вузов / М. Н. Григорьев, А. П. Долгов, С. А. Уваров. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. -266 с.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПОРЯДКА ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ИМПОРТА ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ В СТРАНАХ ЕАЭС

Сундеева Е. И.,

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: канд. экон. наук, Гущина Л. С.

Важной статьей импорта в Россию являются лекарственные средства, которые на российском фармацевтическом рынке в настоящий момент составляют 52,4% от всех продаваемых препаратов. Несмотря на существующую программу по импортозамещению лекарственных средств, данная категория товаров все еще остается в большой зависимости от внешнего рынка.

Таможенным законодательством ЕАЭС закреплено определение импорта лекарственных средств. Согласно данному определению, под импортом лекарственных средств следует понимать ввоз веществ или их комбинаций, применяемых в целях профилактики, диагностики и лечения заболеваний на таможенную территорию ЕАЭС из третьих стран без обязательств об обратном вывозе.

В свою очередь, под ввозом понимается таможенная процедура выпуска для внутреннего потребления, которая применяется в отношении иностранных товаров, приобретающих в последствии статус товаров Евразийского экономического союза, в соответствии с которой товары находятся и используются на таможенной территории Союза без ограничений по владению, пользованию и распоряжению ими [3].

В законодательные акты, которые регулируют порядок ввоза лекарственных средств, были внесены изменения. В связи с этим

появляется необходимость совершенствования механизмов таможенного регулирования ввоза лекарственных средств, а также таможенного контроля в сфере защиты рынка лекарственных средств государств-членов ЕАЭС от импорта фальсифицированных, некачественных и представляющих опасность жизни и здоровью людей товаров.

В настоящий момент обращение лекарственных средств является зоной повышенного риска вследствие того, что актуальным остается импорт фальсифицированных лекарственных средств, который несет реальную угрозу экономический и социальной сферам развития.

Учитывая данную тенденцию особая важность придается обеспечению качества лекарственных средств на всех этапах их обращения, поэтому большое значение отводится таможенному контролю, осуществляемого в различных формах, нацеленному на выявление, пресечение и предупреждение нарушений таможенного законодательства и законодательства государств-членов ЕАЭС.

В настоящее время в ЕАЭС основана единая нормативно-правовая база регулирования ввоза лекарственных средств. Прежде всего, это такие документы, как Таможенный кодекс ЕАЭС, Договор о Евразийском экономическом союзе, Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии № 30 «О мерах нетарифного регулирования», Соглашение о единых принципах и правилах обращения лекарственных средств в рамках ЕАЭС и национальные законодательные акты, к примеру, Федеральный закон № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств».

Принимая во внимание названные проблемы, следует предложить решения по совершенствованию проведения таможенного контроля импорта лекарственных средств, которые выражаются в необходимости:

1. сериализовать лекарственные средства посредством нанесения специальной маркировки с помощью RFID-меток [1];

2. повысить требования к дистрибьюторам-импортерам лекарственных средств, а именно, чтобы только крупные фармацевтические компании, имеющие хорошую репутацию, которые не привлекались к административной и уголовной ответственности, работающие в данной сфере более пяти лет, занимались импортом. И таким добросовестным фирмам при таможенном оформлении и контроле предоставлялся своего рода «зеленый сектор» [2].

3. сформировать новый уровень информационного взаимодействия и сотрудничества таможенных органов с участниками

внешнеэкономической деятельности. Им должна быть предоставлена возможность информировать таможенные органы о нарушениях или иных незаконных действиях других участников данной деятельности, что позволит таможенным органам использовать эти сведения в системе управления рисками, формируя новые профили рисков или актуализировать уже имеющиеся [5].

Таким образом, разработанный комплекс методик позволяет сформировать рациональную систему мер таможенного контроля с учетом экономических реалий.

Список литературы

1. Афонин П. Н., Хрунова А. Л. RFID-метка как инновационная технология таможенного контроля в контуре таможенных услуг // Экономические науки. 2017. №4(1). С. 60-61.

2. Кто из дистрибьюторов вошел в число крупнейших операторов лекарственного госзаказа 2022 URL: https://dsm.ru/news/2690/ (дата обращения 20.03.2023)

3. Таможенный Кодекс ЕАЭС. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/

4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, принятому Государствами – членами Евразийского экономического союза 11.04.2017 г.) // Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. URL: http://www.eurasiancommission.org

5. Федеральная таможенная служба. Официальный сайт. URL: https://customs.gov.ru/

6. Федеральный закон от 12.04.2018 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. № 16, Ст. 1815.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ БРИКС

Филякина П.А.

Ярославский филиал Аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансого-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Перед тем, как раскрыть заданную тему, хотелось бы обратить внимание на что же такое БРИКС. БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика) – это объединение, включающее в себя пять быстроразвивающихся стран, которые имеют схожие взгляды на экономические и политические проблемы [1, с. 21].

Главной целью БРИКС является – чтобы все страны имели равные права при решении важных проблем, одним словом, целью создания союза являлось – устранение однополярного мира теперь перейдем к основной части. Рассмотрим основные проблемы БРИКС.

Между странами участниками БРИКС существует целый ряд экономических, политических и культурных различий. Относительно экономических нюансов, необходимо отметить значительную разницу в финансовых системах, причем китайская и индийская финансовые системы являются более закрытыми, чем в Российской Федерации, Бразилии и ЮАР, что значительно затрудняет выработку единого подхода в экономической деятельности.

Географические факторы также могут оказать негативное влияние на дальнейшее развитие союза. Помимо вышеперечисленных проблем, будущее БРИКС делает более неопределенным тот факт, что страны-участницы объединения имеют разные взгляды на формирование будущей глобальной системы: тот факт, что члены БРИКС являются стратегическими конкурентами по многим вопросам, стоит вопрос об их фундаментальной совместимости. Например, России и Индия представляют собой потенциальные препятствия для доминирования Китая в азиатском регионе.

Асимметрию можно наблюдать и во внутренних показателях БРИКС.

Одной из наиболее серьезных проблем в настоящее время является проблема экономической войны против Российской Федерации, после начала СВО на Украине. В настоящий момент в мире происходит изменения мироустройства, который был построен на гегемонии США и их союзников.

БРИКС изначально создавался, с целью изменения экономического равенства между странами. Темпы экономического роста БРИКС во много обеспечивается за счет Китая, который является лидером по экономическим показателям. Экономическая война, развязанная против Российской Федерации и Китая, замедляет развитие стран БРИКС.

В интересах западных стран, разногласия между участниками союза и в дальнейшем распад стран БРИКС. Экономические санкцию напрямую подтверждают эти рассуждения. В настоящий момент происходит экономическая борьба, где победитель будет доминировать на экономическом поле, а проигравший будет решать серьезные экономические проблемы.

Российская Федерация, является инициатором многих идей внутри организации, в настоящий момент происходит определения будущего нашей страны. Китай и Россия, совместными усилиями меняют мироустройство, которое на данный момент несправедливо для многих стран. Индия, страна с быстро растущей экономикой, темпы роста ВВП Индия за 2021 год 12,3%. [3]. В страну активно переносятся производства за счет дешевой рабочей силы. В, по-моему, санкционная война, пошатнула отношения, России и Индии, так, как и не выгодного сорится с западными странами. Сотрудничество между странами продолжается.

Для повышения эффективности отношений между странами БРИКС необходимо углубить торговоинвестиционные отношения, так как на сегодняшний день уровень взаимной торговли между странами БРИКС является недостаточно высоким. В большей степени страны взаимодействуют со странами Запада. Так, например, в 2021 году совокупный объем внутреннего товарооборота стран БРИКС составил 320 млрд. долл., 65% из которого является товарооборот с Китаем. Только товарооборот между КНР и Южной Кореей составляет 300 млрд. долл., т.е. почти столько же, сколько весь БРИКС между собой. В случае с РФ тоже наблюдается такая картина: при 430 млрд. долл. товарооборота с ЕС и США за 2014 год российская взаимная торговля с БРИКС составил 111 млрд. долл., из которых более 90 млрд. долл. – с Китаем. Данные приведены для примера понимания объема инвестиций. В нынешние условия торговоинветиционные отношение с Россией сильно углубить просто невозможно. Странами запада вводятся санкции против компаний, которые непосредственно инвестируют в Российскую экономику средства.

Взаимодействие в сфере сельского хозяйства – еще одно направление улучшения партнерских отношений в рамках БРИКС. Государства-члены БРИКС являются крупными поставщиками продукции аграрного сектора и играют важную роль в обеспечении продовольственной безопасности. Сотрудничество в сельскохозяйственной сфере позволит повысить объемы аграрного производства, создать наиболее благоприятные условия для инвестирования, обеспечить прозрачность рынков в этой сфере и обеспечить доступ к продуктам питания наиболее уязвимой части населения [2, с. 65].

Основными направлениями, в которых страны БРИКС могут активно сотрудничать, являются разработка новых альтернативных

источников энергии, так как союзники являются крупными потребителями энергии в мире, разработка нано технологий, исследования в области медицины, фармацевтики и биотехнологий, освоение космоса и т.д. Еще одним приоритетным направлением улучшения партнерских отношений среди стран БРИКС является финансовый сектор. Вопросы этой сферы обсуждаются на уровне министров финансов и управляющими центральными банками государств.

Страны БРИКС будут способствовать рождению новой экономической системы, основанной на равном доступе стран к источникам финансирования и рынкам сбыта. Внутри и вне БРИКС имеется запрос на превращение этого объединения не только в другой полюс политического влияния, но и в принципиально новую конструкцию будущего мироустройства, свободного от геополитических расчетов и навязывания своих общественных моделей и стандартов. В стратегическом плане основной упор делается на реформирование глобальных центров управления. В долгосрочном плане, возможно, будет взята линия на создание альтернативных мировых финансово-экономических институтов. БРИКС может стать локомотивом усилий развивающихся стран с целью установления новых, более справедливых правил в международных политических и экономических отношениях. Россия видит в БРИКС важную площадку для обсуждения международной политики и мировой экономики. БРИКС представляет интерес с точки зрения потенциально важного экономического сотрудничества с членами этого объединения.

Подведем итог. Проблемы у стран БРИКС существуют, особенно обострились в начале 2022 года, после начала Специальной военной операции, России на Украине. С 2014 года, началась санкционная война, которая в 2022 году обострилась в более десятка раз. Относительно других стран участников БРИКС, хотелось бы выделить Китай, т.к. против него вводились санкции и выводилось иностранное производство, с целью замедления темпов экономического роста. И необходимо не забывать про напряжённость с Тайванем. Нынешнее мироустройство требует изменений.

Эксперты прогнозируют, что сотрудничество стран-участниц БРИКС с годами будет становиться все более обширным. Базовым ключом к превращению стран союза в значимую фигуру в мировой экономике может стать основание банка развития БРИКС. Основной целью формирования самоуправляемого резерва при этом

станет поддержка быстро развивающихся стран в случае нехватки у них ликвидности. Это также поможет государствам БРИКС сформировать свою собственную систему взаимного кредитования. Некоторые эксперты сходятся во мнении, что новый финансовый орган сможет стать своего рода противовесом структур, находящихся под влиянием Запада. В частности, речь идет о Всемирном банке и Международном валютном фонде. Не менее актуальным сегодня является вопрос о расширении состава стран-участниц БРИКС. Учитывая текущие финансово-экономические условия растет привлекательность БРИКС в глазах стран, не охваченных жесткими интеграционными механизмами.

Список литературы

1. Б.А. Хейфец «Перспективы институализации БРИКС»/ Экономический портал, 2021.;

2 Е.Н. Александрова, Орлов В.И. Роль и развитие стран БРИКС в глобальной экономике/ Теория и практика общественного сознания, 2021. –С. 66-68;

3. Макаревич Д.А. Страны БРИКС в мировой экономике. Перспективы развития/ Управление экономическими системами, 2020.

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ

Фомичёва Д.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель:
старший преподаватель Тимофеев Евгений Германович

В современных реалиях из-за нескончаемых санкций поток товаров известных зарубежных брендов сильно ограничен, но потребность Российских граждан в некоторых товарах до сих пор неизменна. Но наша страна, быстро отреагировав, начала процесс импортозамещения. Этот процесс достаточно долгий и трудоемкий, поэтому Российская Федерация активно использует процесс параллельного импорта. Именно этот процесс мы рассмотрим в данной статье.

Для начала обратимся к понятию «параллельный импорт». Он подразумевает собой ввоз в страну товаров, которые имеют товарный знак, запрещенный к ввозу в определенную страну, без согласия правообладателя. Это значит, что импорт производится

«параллельно» разрешенному ввозу, чтобы обойти санкции. Товары, которые поступают в страну путем параллельного импорта, часто называют «товарами серого рынка». [6]

Для большего понимания уточним, что товарный знак или торговая марка являются защищенной интеллектуальной собственностью правообладателя. [1]

Российская Федерация использует в отношении товарных знаков принцип исчерпания исключительного права. Это означает возможность беспрепятственного обращения товаров, имеющих товарные знаки, если такие товары поступили в продажу с согласия правообладателя.

Режимы исчерпания исключительного права:

1. Международный принцип. Он означает что исчерпание прав интеллектуальной собственности возникает с момента первой продажи товара в любой из стран мира. После этого момента такой товар можно свободно перепродавать без разрешения правообладателя.

2. Региональный принцип. Он означает что исчерпание прав интеллектуальной собственности возникает после первой продажи товара в определенной стране, которая входит в какое-либо интеграционное объединение. В нашем случае – ЕАЭС.

3. Национальный принцип. Он означает что исчерпание прав интеллектуальной собственности возникает только после первой продажи такого товара в данной стане. В нашем случае в России. [2]

В связи с проведением Специальной Военной Операции России на Украине, и последующими за этим санкциями со стороны недружественных стран, 29 марта 2022 года Правительством РФ было принято постановление №506. Исходя из него был разрешен ввоз в страну необходимых оригинальных иностранных товаров, без согласия их правообладателей. [43

Президентом России Владимиром Владимировичем Путиным 28 июня 2022 года был подписан закон «о параллельном импорте», который освобождает отечественные компании, занимающиеся параллельным импортом от уголовной и административной ответственности, так как ранее такой процесс карался законом. [4]

Список товаров, которые разрешили ввозить без согласия правообладателя:

1. Автомобили Tesla, Ferrari, Porsche, Rolls-Royce, Land Rover, Jeep, Lexus, Bentley, Toyota, Volkswagen, Skoda, BMW и другие, а также запчасти для них;

2. Электроника от Apple, Samsung, Sony, Dell, LG, Asus, GoPro;
3. Бытовая техника Electrolux, Siemens и Dyson;
4. Игровые приставки Xbox и PlayStation.

В 2023 году список пополнился такими товарами:

1. Мебель и товары для дома IKEA;
2. Автомобили Renault, Kia, Hyundai, а также запчасти для них;
3. масла Shell Helix, Rimula;
4. косметика и парфюмерия Kerastase, Yves Saint Laurent;
5. игрушки и товары для детей Hasbro, Nintendo; [5]

Данное явление мы рассмотрим на примере всем известного напитка «Coca-Cola». Все мы могли заметить, что после прекращения поставок этого напитка производителям на территорию России, через какое-то время на прилавках наших магазинов стали появляться те же самые напитки, только производства Казахстана или Беларуси. Как раз-таки именно путем параллельного импорта этот товар был ввезен на территорию нашей страны. В этом случае для исчерпания прав интеллектуальной собственности был использован региональный принцип. То есть в Казахстане был произведен напиток «Coca-Cola» с разрешением правообладателя и после первой его продажи право интеллектуальной собственности было исчерпано, поэтому Казахстан имел право поставить данный продукт на территорию РФ.

В заключении хотелось бы отметить, что в данной ситуации в Мире параллельный импорт помогает сохранить привычный образ жизни граждан, использующих импортные товары в повседневной жизни. Так же он содействует отечественным производителям тем, что дает время и возможность для того, чтобы создать импортозамещающий продукт, который будет пользоваться наибольшим спросом у населения РФ.

Список литературы

1. Вилинов, А. Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность: учебник /А. Вилинов – ИПЦ МАСКА, 2019 – С. 31 – 41.

2. Пирогова, В.В Исчерпание исключительных прав и параллельный импорт/ В.В. Пирогова // Правовое регулирование параллельного импорта за рубежом: учебное пособие – Издательство РУССКОФ, 2018 – С.25 – 37

3. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 N 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной

деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы»

4. Федеральный закон от 28.06.2022 N 213-ФЗ «О внесении изменения в статью 18 Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» Статья 1

5. Приказ Минпромторга России от 19.04.2022 N 1532 (ред. от 02.03.2023) «Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 Гражданского кодекса Российской Федерации

6. https://ru.wikipedia.org/wiki/Параллельный_импорт

ВЛИЯНИЕ ДИНАМИКИ МИРОВЫХ ЦЕН НА ТАМОЖЕННУЮ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ

Холявченко Л.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Тема доклада является актуальной, так как от правильности определения таможенной стоимости зависит пополнение федерального бюджета, что в свою очередь обусловливает возможность выполнение государством своих социальных обязателств.

Цены международной торговли можно классифицировать по различным признакам. Направление товарных потоков лежит в основе деления на цены экспортируемых и импортируемых товаров. Различия в уровнях этих цен могут достигать весьма существенных значений.

Изучение соотношения между ценами экспортируемых и импортируемых товаров по определенной стране или региону позволяет судить о степени эквивалентности обмена, а по конкретным товарам для различных стран – о степени соблюдения принципа наибольшего благоприятствования участникам международной торговли [3].

В зависимости от степени свободы, с известной долей условности, можно выделить два основных типа мировых рынков, на которых используются различные виды цен.

Первый тип – это свободные или открытые рынки, которые характеризуются наибольшей свободой конкуренции. В торговле на этих рынках используются такие цены, как биржевые, аукционные, цены торгов и цены по обычным коммерческим сделкам.

Второй тип рынков представляют закрытые рынки, на которых действуют те или иные ограничения в торговле. На закрытых рынках используются:

– трансфертные цены, то есть цены между взаимозависимыми хозяйствующими субъектами;

– цены в группировках стран;

– цены специальных долгосрочных и краткосрочных соглашений.

Цены мирового рынка базируются на международной стоимости товаров и обусловлены затратами ведущих стран-экспортеров.

Внутренние цены, напротив, базируются на национальной стоимости и отражают затраты национальных производителей.

Цены международной торговли отличаются от внутренних также в силу разных объемов мирового и внутреннего рынков, условий их функционирования, а также других ценообразующих факторов.

Как правило, мировая цена ниже внутренней из-за наличия ряда инструментов (пошлины, налоги и др.), влияющих на формирование цен внутри страны, экономически ограждающих национальный рынок от иностранных поставщиков и в итоге смягчающих конкуренцию [4].

Таким образом, мировая цена – это многофакторная экономическая категория.

Таможенная стоимость товаров может занижаться в результате использования трансфертного ценообразования, под которым понимается заключение внешнеторговой сделки между предприятиями, которые контролируются одной материнской компанией, а также организациями, которые взаимосвязаны каким-либо иным способом.

В случае трансфертного ценообразования стоимость товара не является рыночной, а величина уплачиваемых таможенных платежей не соответствует нормальному ходу торговли, так как участник внешней экономической деятельности (ВЭД) стремится к минимизации таможенных платежей [2].

Контроль правильности определения таможенной стоимости является сложной и ответственной задачей таможенных органов, требующей формирования и актуализации необходимых для информационных ресурсов.

Таможенная стоимость является основой для расчета таможенных платежей, вносящих значительный вклад в формирование доходной части федерального бюджета. Занижение таможенной

стоимости является одним из самых распространенных среди участников ВЭД правонарушений.

Существенным условием внешнеэкономического контракта является установленная (со всеми оговорками и дополнительными уточнениями) цена товара, на основе которой формируется таможенная стоимость товара.

Сфера таможенного контроля привязана к мировым товарным рынкам. Поскольку перемещение товаров осуществляется через государственные границы, то во внимание принимаются цены внешнеторговых контрактов.

Изменения цен товаров на мировых рынках оказывают прямое влияние на уровень таможенной стоимости. Кроме того, немаловажными факторами при определении таможенной стоимости являются доля импортной составляющей в отечественной продукции и уровень востребованности этих товаров в других странах.

Цены мировых рынков отличаются нестабильностью, что в случае возникновения негативной ситуации влечет не поступление в федеральный бюджет плановых объемов таможенных отчислений в виде пошлин и сборов, базовой расчетной основой которых служит таможенная стоимость, равнозначная мировой цене [1].

В связи с этим, приоритетным является отслеживание динамики мировых цен в целях корректного формирования таможенной стоимости товаров.

В настоящее время актуальной остается проблема своевременного, оперативного получения таможенными органами достоверной ценовой информации о мировых рынках. Это приводит к неверному определению таможенной стоимости, следовательно, и суммы таможенных пошлин и налоговых платежей.

Ситуация усугубляется проблемой множественности мировых цен из-за аналогичности товаров, особенно на региональных рынках сырья.

В случае повышения цен на мировых рынках и соответственно контрактных цен применение указанных пошлин служит сдерживающим фактором роста затрат на импорт и цен на импортную продукцию на отечественном рынке. Увеличение мировых цен из-за применения адвалорных ставок вызывает повышение затрат на импортную продукцию и соответственно увеличение ее стоимости.

Стратегической целью таможенной службы является обеспечение полноты объема таможенных платежей, поступающих в доходную часть государственного бюджета.

Для улучшения механизма определения таможенной стоимости необходим комплекс мероприятий, направленных на:

– совершенствование нормативной правовой базы в таможенной сфере, регламентирующей порядок создания и контроля таможенной стоимости;

– оснащение таможенных органов программным обеспечением, ориентированным на оперативный сбор, систематизацию и использование достоверных данных о ценовой политике участников ВЭД;

– повышение компетентности должностных лиц в области формирования таможенной стоимости с учетом специфики мирового ценообразования.

Таким образом, динамика цен на мировых рынках оказывает влияние на формирование таможенной стоимости, что в условиях экономических санкций при негативном стечении обстоятельств (повышении цен импортируемого товара) является крайне невыгодной ситуацией для национальной экономики.

Список литературы

1. Алябьева К.В., Коварда В.В., Лаптев Р.А. Экономико-правовой анализ применении таможенных процедур при осуществлении хозяйственной деятельности участниками внешнеэкономической деятельности // Вестник евразийской науки. – 2021. – №5. – С.90.

2. Арабян М.С., Попова Е.В. Таможенная стоимость: актуальные проблемы. // Таможенное дело. – 2017. – № 1. – С. 12-17.

3. Кожина Н.А., Пенькова В.А., Синявский Д.С. Проблемы контроля таможенной стоимости. // Современная экономика: Сборник статей XVIII Международной научной конференции. – М., 2017. – С. 34-36.

4. Логинова А.С., Бурова А.А. Правовое регулирование корректировки и контроля таможенной стоимости // Таможенное дело. – 2019. – № 2. – С. 12-16.

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шваба Е. В.

Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

Научный руководитель: старший преподаватель Корнева Е. С.

Республика Беларусь сотрудничает с Российской Федерацией по различному кругу вопросов в рамках построения Союзного государства, функционирования Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) и других межгосударственных объединений. Одной из областей сотрудничества двух стран является экономическая, где важное место отводится вопросам унификации и гармонизации таможенного регулирования. Последнее осуществляется путем принятия единых правил, например, Таможенного кодекса ЕАЭС (на основе которого осуществляется единое таможенное регулирование), либо сближения национального законодательства путем гармонизации, как в случае с принятием Договора о гармонизации таможенного законодательства Республики Беларусь и Российской Федерации и сотрудничестве в таможенной сфере 2022 года. Последнее в условиях применения Таможенного кодекса ЕАЭС на территории обоих государств указывает на то, что есть вопросы, требующие гармонизации таможенного законодательства двух государств. Сказанное обусловливает актуальность темы настоящей статьи для проводимых в Республике Беларусь научных исследований по таможенно-правовой проблематике.

В соответствии с Федеральным законом о таможенном регулировании в Российской Федерации [1] *таможенное дело* в Российской Федерации представляет собой совокупность методов и средств обеспечения соблюдения порядка и условий ввоза товаров в Российскую Федерацию, вывоза товаров из Российской Федерации, их нахождения и использования в Российской Федерации или за ее пределами, порядка совершения таможенных операций, порядка исчисления, уплаты, взыскания и обеспечения таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, порядка проведения таможенного контроля, порядка соблюдения запретов и ограничений, установленных в соответствии с правом Союза (ЕАЭС. – прим. наше) и (или) законодательством Российской Федерации, а также обеспечения

реализации властных отношений между таможенными органами и лицами, реализующими права владения, пользования и (или) распоряжения товарами (п. 2 ст. 2). *Таможенное регулирование* в Российской Федерации осуществляется в соответствии с регулирующими таможенные правоотношения международными договорами Российской Федерации, включая Договор о Таможенном кодексе ЕАЭС, и актами, составляющими право ЕАЭС, а также в соответствии с Договором о ЕАЭС от 29 мая 2014 года и законодательством Российской Федерации (п. 1 ст. 2). *Законодательство Российской Федерации о таможенном регулировании состоит* из названного Федерального закона и принимаемых в соответствии с ним иных федеральных законов. Кроме того, порядок фактического пересечения товарами и транспортными средствами Государственной границы Российской Федерации регулируется законодательством Российской Федерации о Государственной границе Российской Федерации, а порядок ввоза/вывоза денежных средств и (или) денежных инструментов регулируется валютным законодательством Российской Федерации. Правовые отношения в области таможенного дела в Российской Федерации могут регулироваться также указами Президента Российской Федерации.

Хотя в Федеральном законе о таможенном регулировании в числе «законодательства о таможенном регулировании» не упоминается Конституция Российской Федерации [2], этот нормативный правовой акт играет ключевую роль в таможенном регулировании на национальном уровне, поскольку содержит основополагающие начала правовой системы государства в целом и в различных областях жизнедеятельности человека, общества, государства. В частности, по Конституции, таможенное регулирование отнесено к ведению федеральных властей (п. ж ст. 71), на территории Российской Федерации не допускается установление таможенных границ, пошлин, сборов и каких-либо иных препятствий для свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств (п. 1 ст. 74); ограничения перемещения товаров и услуг могут вводиться в соответствии с федеральным законом, если это необходимо для обеспечения безопасности, защиты жизни и здоровья людей, охраны природы и культурных ценностей (п. 2 ст. 74), и др. Поэтому Конституцию Российской Федерации следует также отнести к актам законодательства, регламентирующим таможенные отношения.

Нельзя не упомянуть Федеральный закон о таможенном тарифе [3], который определяет порядок установления и применения ставок вывозных таможенных пошлин, перечень товаров, в отношении которых такие ставки применяются, случаи освобождения от уплаты вывозной таможенной пошлины, особенности применения ставок ввозных таможенных пошлин, особенности предоставления тарифных преференций и квот (ст. 1). Хотя многие статьи названного закона утратили силу с переводом соответствующих вопросов на наднациональный уровень регулирования, ряд вопросов вынесен на национальный уровень.

Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» [4] регулирует ввоз в Российскую Федерацию и вывоз из Российской Федерации валютных ценностей, валюты Российской Федерации и внутренних ценных бумаг (ст. 15).

Вопросы ответственности за нарушение таможенного законодательства Российской Федерации, как и в Республике Беларусь, регулируются нормами уголовного и административного права. Так, в Уголовном кодексе Российской Федерации [5] закреплены следующие составы преступлений: контрабанда, уклонение от уплаты таможенных платежей и др. Административные правонарушения в области таможенного дела представлены в главе 16 Кодекса РФ об административных правонарушениях [6]. В частности, нарушениями таможенных правил считаются: незаконное перемещение товаров и (или) транспортных средств через таможенную границу Таможенного союза (ст.16.1), недекларирование либо недостоверное декларирование товаров (ст. 16.2), нарушение режима зоны таможенного контроля (ст. 16.5) и другие.

Как видно из приведенных положений, несмотря на принятие Таможенного кодекса ЕАЭС и ряда международных соглашений по вопросам таможенного дела в рамках ЕАЭС, ряд вопросов по-прежнему регулируется на национальном уровне. Это объясняет и необходимость разработки и принятия в 2022 году указанного в начале статьи Договора о гармонизации таможенного законодательства Республики Беларусь и Российской Федерации и сотрудничестве в таможенной сфере. Гармонизация предусматривает, с одной стороны, учет национальных интересов государств, включенных в этот процесс, поскольку речь идет о сближении законодательств, с другой стороны, затрудняет процессы перехода межгосударственных отношений на более высокую ступень интеграции (что и наблюдается в рамках Союзного государства).

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (в ред. от 19.12.2022).
2. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ivo.garant.ru/.
3. Федеральный закон от 21.05.1993 № 5003-I «О таможенном тарифе» (в ред. от 19.12.2022 г.).
4. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (в ред. от 05.12.2022).
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 03.04.2023).
6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (в ред. от 03.04.2023).

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ТОВАРОВ, ПЕРЕМЕЩАЕМЫХ РАЗЛИЧНЫМИ ВИДАМИ ТРАНСПОРТА: ПРИНЦИПЫ, ФОРМЫ И ЗАДАЧИ ПРОВЕДЕНИЯ

Ширкин-Паничкин Я.А.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: к.э.н., доцент Л.С. Гущина.

Таможенный контроль представляет собой одну из главных функций органов таможни. Правовая основа таможенного контроля закреплена в разделе 6 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза. Также положение таможенного контроля прописаны в разделе 3 Федерального закона № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ».

Под таможенным контролем подразумевается комплекс мер, которые осуществляют органы таможни для обеспечения соблюдения таможенного законодательства РФ. Общие требования таможенного контроля как самостоятельная правовая категория предполагают единые принципы организационно-правового характера, которые определяют более подходящие средства, место, сроки для эффективного ведения таможенного контроля.

Для выявления товаров, которые перемещаются через таможенную границу Союза в нарушение международных актов

и договоров в области таможенного регулирования, таможенный контроль может выполняться относительно физических лиц, которые пересекают таможенную границу Союза. Инструкции или технологии применения форм контроля таможенного характера и мер, которые обеспечивают выполнение таможенного контроля, устанавливаются согласно законодательству государств-членов о таможенном регулировании. Новый Таможенный кодекс Евразийского экономического союза содержит меньше форм таможенного контроля, но есть меры, которые их обеспечивают.

При осуществлении таможенного контроля органы таможни отталкиваются от принципа выборочности объектов таможенного контроля, форм таможенного контроля либо мер, которые обеспечивают осуществление таможенного контроля.

При осуществлении таможенного контроля органам таможни не требуются какие-либо разрешения, предписания либо постановления других государственных органов государств-членов для его осуществления. Также органы таможни и их должностные лица не имеют права на установление требований и ограничений, которые не предусматривают международные договоры и акты в области таможенного регулирования и законодательство государств-членов. Более того, не допустимо причинять неправомерный вред декларанту, перевозчику, лицам, которые осуществляют деятельность в сфере таможенного дела, и другим лицам, чьи интересы затрагивают решения, действия (бездействие) органов таможни либо их должностных лиц при выполнении таможенного контроля, а также товарам транспортных средствам.

Итак, основной целью таможенного контроля является обеспечение соответствия операций и действий в сфере таможенного дела, проводимых участниками таможенно-правовых отношений, требованиям таможенного законодательства путем проведения различного рода проверок, установленными законом формами.

Важно отметить, что таможенные органы обязаны создавать условия участникам ВЭД для осуществления внешнеторговых операций, приближенных к производственным процессам, учитывая транспортную инфраструктуру.

Немаловажную роль при организации таможенного контроля и прохождении этих процедур играет принцип подконтрольности деятельности должностных лиц таможенных органов. Должностные лица таможенных органов должны знать и учитывать, такое важное обстоятельство, как возможность проведения проверки их

деятельности со стороны государства. Однако право проверки деятельности таможенных органов имеют только определенные органы, оговоренные в законе.

К основополагающим элементам организации таможенного контроля следует отнести финансирование работ по его осуществлению. Такое финансирование обеспечивается из средств федерального бюджета в централизованном порядке. Это относится к формированию всех расходных частей бюджета конкретного таможенного органа, строительства объектов погранично-таможенной инфраструктуры, их оборудования, оснащения и эксплуатации. Учитывая данные положения, установлен запрет на оплату любых действий должностных лиц во время осуществления таможенного контроля из иных источников. Это касается и несения затрат на транспортировку должностных лиц к месту проведения таможенного контроля, их содержания, создания условий для осуществления деятельности.

При этом необходимо учитывать, что в значительной мере к околотаможенному сервису привлекаются и деловые круги, в виде владельцев терминалов, складских комплексов, транспортных организаций, на территории которых может осуществляться таможенный контроль. Но и в этих случаях затраты на оборудование соответствующих помещений и их эксплуатация ложится на государственный бюджет. Даже опосредованное финансирование деятельности таможенного контроля не допускается.

Принимая во внимание положения ТК ТС и иные международные и национальные нормативно-правовые акты, в данной статье сформулированы основополагающие начала организации и проведения таможенного контроля в определенной системе и взаимосвязи. Представленный материал следует учитывать при системном изучении такой важной категории, как таможенный контроль, что позволит всем субъектам таможенного контроля грамотно участвовать в таможенных правоотношениях.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

2. Руднева, А. О. Международная торговля : учебное пособие / А.О. Руднева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 273 с.

3. Сберегаев, Н. А. Практикум по внешнеэкономической деятельности предприятий : учебное пособие / Н.А. Сберегаев. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 369 с.

4. Симатова, Е. Л. Международное частное право. Практикум : учебное пособие / Е.Л. Симатова. – Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2021. – 107 с.

ВЫБОРОЧНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ, ОСНОВАННЫЙ НА СИСТЕМЕ АНАЛИЗА И УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

Шмелева А.И.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: д.э.н., академик РАЕ Кайгородцев А.А.

Для начала определим, что такое система управления рисками в таможенной деятельности. Система управления рисками – это совокупность таможенного администрирования, которая обеспечивает более высокую эффективность таможенного контроля, опираясь на принцип выборочности. Принцип выборочности означает, что таможенные органы при проведении контроля должны использовать только те формы, которые в полной мере обеспечивают соблюдение законодательства. [1]

Для полноценной реализации данного принципа как раз и используется система управления рисками. Она была разработана в начале 2000-х годов и успешно функционирует в настоящее время. Ее правовую основу в Российской Федерации составляют:

- ТК ЕАЭС;
- № 289-ФЗ «О таможенном регулировании»;
- Приказ ФТС России № 1677 «Об утверждении стратегии и тактики применения системы управления рисками».

Какова цель системы управления рисками? Таможенный риск – это доля вероятности несоблюдения таможенного законодательства государств-членов ЕАЭС. Выделим основные цели СУР:

- Повышение результативности таможенного контроля;
- Концентрация внимания к областям с высоким уровнем риска;
- Ускорение и упрощение порядка перемещения товаров через таможенную границу;
- Рациональное использование таможенных ресурсов;
- Достижение максимальной эффективности с использованием минимальных затрат при реализации принципа выборочности.

Для реализации вышеуказанных целей применяется процесс управления рисками. Это систематизированная деятельность таможенных органов по снижению вероятности несоблюдения международных договоров и законодательства государств-членов, а также предполагаемых последствий.

Процесс управления рисками включает в себя семь этапов [4].

Первый – получение и анализ информации. Таможенные органы осуществляют проверку сведений о перемещаемых товарах, транспортных средствах, а также лиц, производящих перевозку.

Второй – оценка риска. Анализируется вероятность наступления неблагоприятного события. Для этого таможенные органы используют документы для выявления рисков (например, копии ДТ, данные статистики внешней торговли, информация, предоставленная участниками ВЭД и др.) и информацию о вероятном нарушении.

Риск может быть низким и высоким. При выявлении низкого риска таможенный орган продолжает проводить его оценку до его повышения. При выявлении высокого риска должностное лицо составляет проект профиля риска для применения форм таможенного контроля.

Третий этап – описание индикатора риска. Индикаторы риска – это признаки, которые позволяют выбрать один из объектов таможенного контроля. Они бывают формализованные (определяются автоматически с использованием информационных программ) и неформализованные (определяются самостоятельно, вручную).

Однако формализованные индикаторы так же подразделяются на:

- статические индикаторы (в них используются фиксированные значения). Они могут определять либо попадание объекта контроля в область риска, либо его исключение из категорий иных значений;
- динамические индикаторы, (в них значения заданных параметров могут изменяться);
- семантические индикаторы, (здесь используются значения заданных параметров с определенным допустимым отклонением).

Четвертый – определение мер по минимизации рисков. К таким мерам относятся, например, формы таможенного контроля, которые применяются на основании анализа и результатов риска.

Пятый – разработка профиля риска. Он позволяет всесторонне воздействовать на риск и минимизировать его. Профили риска делятся на: краткосрочные (до 1 месяца), среднесрочные (от 1 до 3 месяцев), долгосрочные (от 3 месяцев до 1 года)

и постоянные (без ограничений). Их может утверждать как Федеральная таможенная служба, так и региональные таможенные управления или таможни.

Шестой этап – применение мер по минимизации рисков. Они подразделяются на [3]:

- Меры, которые реализуются только при выявлении рисков, содержащихся в профилях риска. Обычно это меры, затягивающиеся на длительное время или влекущие за собой значительные затраты. Например, таможенный досмотр;
- Меры, которые реализуются без указания в профиле риска. Например, отбор проб.

Этот перечень мер утверждается и регулируется ФТС России. После применения каких-либо мер, результаты фиксируются на электронных носителях. Исходя из использования мер, определяются и дальнейшие действия уполномоченных должностных лиц таможенных органов (например, доначисление пошлин).

Заключительный этап – контроль результатов по минимизации рисков. Для этого существуют специальные структурные подразделения, осуществляющие всесторонний контроль результатов и последствий. Они осуществляют анализ эффективности профилей риска, выдвигают предложения об отмене или актуализации, проверяют соответствие профилей рисков законодательству.

Всё, что содержится в профилях риска, не подлежит огласке и передаче каким-либо лицам. Информация строго конфиденциальна и доступ к ней имеют лишь некоторые уполномоченные должностные лица таможенных органов.

В заключении хотелось бы сказать, что ключевым фактором при реализации принципа выборочности в проведении таможенного контроля является снижение количества случаев осуществления форм таможенного контроля до выпуска товаров. Хотелось бы верить, что это станет важнейшим направлением совершенствования деятельности таможенных органов, так же как и интеграция в единую систему управления рисками методов анализа, оценки и минимизации рисков, выбора объектов для контроля до выпуска или после выпуска товаров.

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

3. Вотинова Е.М. Применение системы управления рисками в таможенной сфере // Арктика: общество и экономика. 2019. № 4. С. 79-85.

4. Драганов В.Г. «Основы таможенного дела»; М.: изд-во: «Экономика», 2019.

5. КонсультантПлюс (https://www.consultant.ru/),©1997-2023.

ИННОВАЦИИ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шмелева А.И.

Ярославский филиал аккредитованного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-юридический университет МФЮА»

Научный руководитель: старший преподаватель Тимофеев Е.Г.

Целью данной работы является проведение анализа инноваций таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности Российской Федерации, вводимых в соответствии с ТК ЕАЭС. Основное внимание уделено информационным и таможенным технологиям, аспектам функционирования электронной (цифровой) таможни, определение перспектив реализации инноваций таможенного регулировании до 2030 года и развитию различных инструментов таможенного регулирования.

В ТК ЕАЭС большое внимание уделяется развитию цифровой таможни. Хотелось бы выделить ключевые изменения, которые были внесены в развитие таможенной сферы за последние несколько лет:

1. Электронная автоматизированная система обработки всех поступающих сведений;

2. Реализация принципа «24/7». Это позволяет оплачивать услуги круглосуточно в любой день. Даже в случае уплаты ночью, в выходные или праздничные дни сведения о совершенном платеже будут доступны таможенным органам в течении 5 минут;

3. Электронный калькулятор пошлин. Это нововведение позволяет в онлайн формате быстро определить особенности перемещения товара через границу, а также рассчитать конкретные таможенные платежи;

4. Электронная уплата таможенных пошлин и налогов;

Все вышеперечисленные положения широко применяются на практике и значительно экономят время, как декларантов, так и таможенных органов.

«Цифровая» таможня представляет собой использование информационно-коммуникационных средств, баз данных, полученных посредством технологий электронной таможни. Это позволяет не только осуществлять обмен информацией, но и выстраивать эффективное сотрудничество таможенных служб и бизнеса, опираясь на использование технологий интеллектуального анализа и обработки больших объемов данных.[4]

В настоящее время таможенными органами нашей страны происходит активное усовершенствование принципа «единого окна». Здесь подразумевается взаимодействие таможенных органов с иными государственными органами, в результате, которого при осуществлении таможенного декларирования товаров и их дальнейшего таможенного контроля возможно однократное предоставление сведений декларантом о перемещаемом через таможенную границу ЕАЭС товаре.

Максимальное сосредоточение передовых технологий таможенного регулирования находится в ЦЭД (центрах электронного декларирования). Это такой пост, который непосредственно выпускает товары в электронном виде, имеет автоматические связи, обеспечивающие применение технологии удаленного выпуска. В настоящее время именно ЦЭДы стали основными таможенными органами, в которых сконцентрировано декларирование товаров. Увеличение количества ЦЭДов, постепенный перенос декларирования с таможенных постов на границе в ЦЭДы и совершенствование системы удаленного выпуска являются, на мой взгляд, перспективными направлениями развития электронной таможни в РФ.[5]

В 2022 году российская экономика столкнулась с значительными проблемами: западные санкции, ответные меры, резкие скачки курса валют и т.д. Все это очень отрицательно сказалось на выработанных годами торговых связях.

Несмотря на то, что Евросоюз принял решение отключить некоторые банки нашей страны от международной платежной системы SWIFT. То есть, эти банки не имеют доступа на международную арену и не могут исполнять банковские операции с зарубежными странами. Введены различного рода санкции по отношению к Российской Федерации, целью которых является ограничение доступа

российским компаниям к международному товарообороту. А также несмотря на резкое падение рубля, российская экономика не стоит на месте и вводит ряд инноваций для перспективного развития нашего государства:

1. Российская Федерация разработала систему передачи финансовых сообщений – замена SWIFT. Большинство российских банков работают через данную систему, которая не зависит от западных стран и санкций. Более того, к ней подключились практически все финансовые организации Беларуси и некоторые банки Кыргызстана и Армении.

2. Расчеты в национальных валютах. Совсем недавно государства-участники ЕАЭС пришли к решению о переходе на расчеты в национальных валютах, таким образом, это приведет к защите поставщика от резкого падения валютного курса.

3. Сертификат СТ-1. Пока действует разрешительный порядок вывоза из России некоторых видов товаров в недружественные страны, но для экспорта в ЕАЭС процедура проще. Если, российский экспортер получил сертификат СТ-1, то ему не нужно получать разрешение.

4. Не нужно проходить таможенный контроль. Отсутствие таможенных постов на границах со странами, входящими Единый таможенный союз делает систему перемещения товаров упрощенной и ускоренной.

В 2023 году планируется появление «бондовых складов». Это некий эксперимент, суть которого заключается в том, что товары, поступающие в Россию, будут помещаться на таможенный склад. Это касается тех товаров, которые приобретаются по системам электронной торговли, пересылаются в Россию и реализуются физическим лицам.

Таким образом, бондовый склад будет представлять собой особую экономическую зону. На склад будут ввозиться, и храниться товары интернет – магазинов под контролем таможенных органов. При этом, импортеру не нужно будет уплачивать НДС, акциз, таможенные пошлины. В отношении товаров не будет применяться лицензирование и квотирование.

Импортер будет освобожден от уплаты платежей до того момента, пока изделие не будет куплено. После получения средств оплаты товара продавец обязан в установленный срок выполнить все необходимые операции и отправить товар по адресу получателя.

Такие нововведения позволят снизить финансовую нагрузку на

импортеров. Если раньше они осуществляли платежи до реализации товара, т.е. авансом, то сейчас можно будет проводить все необходимые платежи после получения средств от покупателя продукции.

Ответственность за введение такой идеи будут нести Минфин, Минэкономразвития и Росаккредитация. Их задача заключается в налаживании взаимодействия таможенных органов, электронных систем с Почтой России. Это необходимо для получения почтовому оператору информации о товаре. Так же Почта России будет осуществлять контроль оборота изделий, которые подлежат обязательной маркировке.

В 2030 году предполагается создать интеллектуальную таможню. Она будет реализовываться путем установки новых систем, обновленных компьютеров и введением в эксплуатацию системы оценки уровня риска в реальном времени для каждой партии. Помимо этого, планируется создать интеллектуальный пропускной пункт, обновленные платежные решения и электронную связь с ЕАЭС.

Для реализации таких важных изменений необходимо прибегнуть к помощи искусственного интеллекта. Такая система сможет обрабатывать огромный поток данных и решать сложнейшие математические и юридические задачи.

Это первая цель таможенной службы России, указанная в «Стратегии-2030». Она заключается в создании благоприятной обстановки для международной торговли и улучшению товарооборота на крупных предприятиях. Данная стратегия обеспечит полную безопасность Российской Федерации и ограничит ее от экспорта и импорта запрещенных товаров. Таможенные налоги станут правомерными для всех, администрирование выйдет на высокий уровень, законопослушные граждане увидят свое преимущество перед злоумышленниками.[3]

Интеллектуальный пропускной пункт предусматривает полный автоматический контроль. Уполномоченным таможенным органам будет не обязательно присутствовать при проведении документального контроля, ведь эту роль в полном объеме сможет выполнять цифровая платформа.

Зеленый коридор обеспечит автоматическое оформление прибывшего транспортного средства, выпуска деклараций и фиксацию отъезда транспорта.

Красный коридор предполагает автоматизированную систему определения номера транспорта, контроль веса и рентген-контроль содержимого упаковок.

Приоритетным направлением стратегии является распознавание риска еще не прибывшей партии товара в онлайн режиме. К моменту прибытия товаров таможенные органы уже будут поставлены в известность о содержимом и смогут оперативно принять решение о выпуске.

Подводя итоги данной работы можно сделать вывод, что развитие интеллектуальной и электронной систем в сфере таможенного регулирования приведёт к улучшению обслуживания и повышению безопасности нашего государства. Необходимо идти в ногу со временем, меняться и трансформироваться, применять новые технологии и видеть перспективу дальнейшего совершенствования.

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 05.12.2022) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

2. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

3. Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года».

4. В.Г. Драганов «Основы таможенного дела»; М.: изд-во: «Экономика», 2019.

5. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. – 10-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 450 с.

6. Ю.М. Петров, И.В. Кудрявцева «Практика таможенного регулирования», 2018.

Научное издание

МОЛОДЕЖЬ И ОБЩЕСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Материалы XIII Международной научно-практической конференции студентов, магистров и аспирантов

Ярославль, 25 апреля 2023 года

Статьи публикуются в авторской редакции.
Авторы несут ответственность за содержание публикаций.

«Новый кадр».
г. Ярославль, ул. Б. Октябрьская, д. 28.
Тел.: 93-90-35.